



ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
УПРАВЛЕНИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ
КВАЛИФИКАЦИИ

Кафедра «Организация производства и маркетинг»

Учебно-методический комплекс по дисциплине

«Макроэкономика»

Автор
Еременко И.А.
Рудая Ю.Н.

Ростов-на-Дону, 2013





Аннотация

Учебно-методический комплекс предназначен для студентов, изучающих направления 080300 Коммерция.

Автор

Кандидат экономических наук, доцент Еременко И.А.
Кандидат экономических наук, доцент Рудая Ю.Н.





Оглавление

Рабочая программа.....	7
Лекции	46
Тема: Национальная экономика как целое	47
1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа	47
2. Система национальных счетов (СНС)	50
3. Способы расчёта ВВП	52
4. Основные макроэкономические показатели	54
Тема: Макроэкономическая нестабильность	56
1. Безработица и её формы	56
2. Индексы цен. Инфляция и её виды	63
Тема: Экономический рост и развитие	70
1. Экономический рост. Факторы экономического роста	70
2. Типы экономического роста	72
3. Экономические циклы	74
Тема: Макроэкономическое равновесие	80
1. Совокупный спрос и совокупное предложение	80
2. Классическая и кейнсианская модель равновесия	83
3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение	84
Тема: Государственное регулирование экономики	87
1. Цели и инструменты государственного регулирования экономики	87
2. Государственный бюджет и его структура	89
3. Налоги и их виды. Принципы налогообложения	91
4. Бюджетный дефицит и способы его финансирования	92
Тема: Международные экономические отношения.	97
1. Международные экономические отношения.	97
2. Внешняя торговля. Торговая политика.	101



3. Международная валютная система	104
Практикум	118
1.1. Введение в макроэкономический анализ	119
Вопросы для изучения	119
Тестовые задания	120
1.2. Макроэкономический анализ закрытой экономики 124	
Вопросы для изучения	124
Тестовые задания	124
1.3. Макроэкономическая динамика	128
Вопросы для изучения	128
Тестовые задания	128
1.4 Макроэкономическая нестабильность	131
Вопросы для изучения	131
Тестовые задания	131
1.5. Теоретические основы макроэкономической политики	
.....	137
Вопросы для изучения	137
Тестовые задания	139
1.6. Макроэкономический анализ открытой экономики 141	
Вопросы для изучения	141
Тестовые задания	141
Методические указания к контрольной работе для	
студентов заочной формы обучения	152
Номера вариантов и вопросов контрольной работы	154
Перечень теоретических вопросов к контрольной работе	156
156	
Перечень проблемных ситуаций	158
Задачи к контрольной работе	160
Рекомендуемая литература	166



Интернет ресурсы.....	168
Тесты	171
Тема: Национальная экономика как целое	172
1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа	172
2. Система национальных счетов	173
3. Способы расчёта ВВП	177
4. Основные макроэкономические показатели	179
Тема: Макроэкономическая нестабильность	182
1. Безработица и её формы	182
2. Индексы цен. Инфляция и её виды	184
Тема: Экономический рост и развитие	188
1. Экономический рост. Факторы экономического роста	188
2. Типы экономического роста	190
3. Экономические циклы.....	191
Тема: Макроэкономическое равновесие	194
1. Совокупный спрос и совокупное предложение	194
2. Классическая и кейнсианская модель равновесия	195
3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение.....	197
Тема: Государственное регулирование экономики	200
1. Цели и инструменты государственного регулирования экономики	200
2. Государственный бюджет и его структура	202
Тема: Международные экономические отношения	208
1. Международные экономические отношения.	208
2. Внешняя торговля. Торговая политика.	210
3. Международная валютная система.	212
4. Миграция капитала	214
5. Международная трудовая миграция	217



Макроэкономика

Список тем по макроэкономике 219

Глоссарий 220

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА





Макроэкономика

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**
«ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»
(ДГТУ)

Факультет Инновационный бизнес и менеджмент
Кафедра Экономика

УТВЕРЖДАЮ
Проректор по МР
Шумская Н.Н.

«__» _____ 2012 г

Рег. № _____

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

По дисциплине ОПД.В2.2 «Макроэкономика»
По специальности 080301 Коммерция (торговое дело)
Форма и срок освоения ООП: очная, заочная, нормативный,
сокращенный

Всего учебных часов – 150 (час)
Всего аудиторных занятий – 50 (час)

из них:

Лекции – 34 (час)
Практические занятия – 16 (час)
Самостоятельная работа – 100 (час)

ФОРМЫ КОНТРОЛЯ

Зачет – 2 семестр

Адреса электронной версии программы: _____

Ростов-на-Дону
2012 г.



Макроэкономика

Лист согласования

Рабочая программа по дисциплине «Макроэкономика» составлена на основе Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по специальности 080301 Коммерция (торговое дело) относится к циклу общепрофессиональных дисциплин специальности

Шифр дисциплины ОПД.В2.2

Рабочая программа составлена к.э.н., доц. Еременко И.А., к.э.н., доц. Рудой Ю.Н., и рассмотрена на заседании кафедры «Экономика»

Протокол № от «__» _____ 2012 г

Зав. кафедрой «Экономика» _____ И.А.Еременко

« » _____ 2012 г.

Одобрена Научно-методическим советом направления 080301 Коммерция (торговое дело)

Председатель совета _____ Еременко И.А.

« » _____ 2012 г

Зав. сектором ОП ЦНМО и ТОП _____ Е.Г.Скидан

«__» _____ 2012 г



СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЫ

Раздел 1. Общие положения

1.1 Цели и задачи дисциплины, ее место в учебном процессе.

Цель дисциплины «Макроэкономика» - формирование у студентов научного экономического мировоззрения, умения анализировать и прогнозировать экономические ситуации на разных уровнях поведения хозяйствующих субъектов в условиях рыночной экономики.

Задачи дисциплины

– теоретическое освоение современных макроэкономических концепций и моделей;

– приобретение практических навыков анализа и интерпретации показателей, характеризующих социально-экономические процессы и явления на макроуровне как в России, так и за рубежом;

– понимание содержания и сущности мероприятий в области бюджетно-налоговой, кредитно-денежной и инвестиционной политики, политики в области занятости, доходов и т.п.

Организация учебного процесса при преподавании курса «Макроэкономика» осуществляется в соответствии с учебными планами и проводится в форме: лекции, семинарских и практических занятий, индивидуальных и групповых консультаций. Важнейшей формой обучения являются лекции, задачей которых является раскрытие наиболее сложных и трудных тем курса.



На аудиторных занятиях даются рекомендации по самостоятельному изучению учебного материала.

Эффективной и интересной формой учебных занятий являются семинарские и практические занятия, на которых проверяется усвоение студентами учебного материала, обсуждаются наиболее сложные теоретические вопросы и решаются задачи, реальные жизненные ситуации, связанные с их будущей практической деятельностью. Целью семинарских и практических занятий является углубление знаний студентов по курсу, развитие у них логического мышления, риторики, умения ориентироваться в экономической ситуации и суметь применить полученные знания к конкретным жизненным ситуациям.

Аудиторные учебные занятия тесно связаны с самостоятельной работой студентов при изучении курса, эффективность которого во многом зависит от правильной ее организации. На аудиторных занятиях преподаватели разъясняют студентам методику закрепления лекционного материала, подготовки к семинарам и практическим занятиям, подготовки к зачету, дают конкретные советы по самостоятельному изучению отдельных вопросов курса.

Для повышения эффективности самостоятельной работы студентов кафедра требует от них ведения специальной тетради по семинарским и практическим занятиям, в которой содержатся ответы на теоретические вопросы тем занятий, подготовленные студентами самостоятельно дома и ответы по задачам, деловым играм, которые решаются в аудитории. По теоретическим вопросам, с целью охвата более широкого учебного материала и углуб-



ления знаний студентов, практикуется проведение коллоквиумов с заслушиванием докладов по подготовленным дома рефератам, контрольным работам по темам занятий и обсуждение их. Активными формами самостоятельной работы студентов являются участие их в научно - исследовательской работе кафедры, в работе студенческих кружков и конференций.

Объем учебной дисциплины «Макроэкономика» и сроки ее изучения определяются учебными планами.

1.2. Требования к уровню подготовки студента, завершившего изучение данной дисциплины.

Знание основ экономической теории и макроэкономики, в частности, оказывает непосредственное влияние на качество профессиональной подготовки студентов всех специальностей и направлений университета, так как знание фундаментальных основ экономики являются важнейшими условиями квалификации специалиста.

Студенты, завершившие изучение данной дисциплины должны:

знать:

– закономерности функционирования современной экономики на макроуровне;

– основные особенности ведущих школ и направлений; экономической науки

– основные особенности российской экономики, ее институциональную структуру, направления экономической политики государства;

– особенности сбора и обработки макроэкономической



информации

уметь

– использовать источники экономической, социальной, управленческой информации;

– выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций

– предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности

– осуществлять поиск информации по полученному заданию, сбор, анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач

владеть

– методологией макроэкономического исследования;

– современными методами сбора, обработки и анализа экономических и социальных данных;

– основными методами получения, переработки и хранения макроэкономической информации

1.3 Связь с предшествующими и последующими дисциплинами

Дисциплина «Макроэкономика» является дисциплиной базовой части профессионального цикла дисциплин федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования (ФГОС ВПО) по специальности 080301 Коммерция (торговое дело).

Дисциплина «Макроэкономика» является общим теоретическим и методологическим основанием для всех экономических



Макроэкономика

дисциплин и предшествует изучению следующих дисциплин профессионального цикла: «Макроэкономическое планирование и прогнозирование», «Деньги, кредит, банки», «Мировая экономика и международные экономические отношения», «Финансы», «Эконометрика» и др.

Дисциплина «Макроэкономика» основывается на таких дисциплинах как «Микроэкономика», «История экономических учений», «Математика» и др.



Раздел 2. Тематический план и содержание дисциплины

№ п/п	Раздел (название)	Дидактические единицы	Название темы, литература	Содержание
1	Раздел 1. Макроэкономический анализ	ДЕ-1 Национальная экономика как целое	1.1. Введение в макроэкономический анализ [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]	<p>Предмет макроэкономики. Макроэкономическая политика. Актуальные проблемы современной макроэкономики.</p> <p>Становление и развитие макроэкономических исследований.</p> <p>Особенности методологии и аналитического аппарата. Методологические принципы макроэкономического анализа. Макроэкономическая статика и динамика. Краткосрочный и долгосрочный периоды. Макроэкономические модели, их переменные и виды. Агрегирование экономических субъектов и экономических показателей.</p> <p>Кругооборот доходов и продуктов.</p> <p>Реальный и монетарный макроэкономический анализ.</p> <p>Понятие «закрытой» и «открытой» экономики.</p> <p>Национальная экономика (народное хозяйство) и её элементы: функциональные, отрас-</p>



Макроэкономика

				<p>левые, территориальные. Цели её развития. Основные сферы экономической деятельности: производство, распределение, обмен и потребление.</p> <p>Эволюция научных подходов к исследованию общественного воспроизводства. Межотраслевой баланс.</p> <p>ВВП и способы его измерения. Национальный доход. Располагаемый личный доход.</p> <p>Отраслевая и секторальная структуры национальной экономики. Структура производства ВВП в западных странах и в России. Понятие прогрессивной отраслевой структуры национальной экономики. Проблемы учета натурального производства и теневой экономики.</p> <p>Взаимосвязь макроэкономических показателей в системе национальных счетов (СНС).</p> <p>Номинальный и реальный ВВП.</p> <p>Макроэкономические индикаторы и индексы. Динамика основных макроэкономических показателей в России.</p> <p>Особенности макроэкономической ситуации в разных странах</p>
2		ДЕ-2 Равновесие на то-	1.2. Макроэкономический анализ за-	Совокупный спрос и совокупное предложение. Шоки спроса и предложения. Нарушение рав-



Макроэкономика

		варном рынке	крытой экономики [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]	новесия между совокупным спросом и совокупным предложением в экономике России. Потребление и сбережения. Инвестиции. Эффект мультипликатора. Модели потребления. Соотношение потребления и сбережений в современной России. Инвестиционный спрос. Проблемы превращения сбережений в инвестиции в современной России. Модель совокупных расходов и доходов или Кейнсианский крест. Мультипликативные эффекты. Мультипликатор автономных расходов
3		ДЕ-3 Экономический рост и развитие	1.3. Макроэкономическая динамика [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]	Долговременные тенденции роста ВВП (ЧВП) в современных экономиках. Экономический рост: сущность, факторы, типы, модели. Экономический рост и развитие. Качество экономического роста. Концепция устойчивого экономического развития. Проблема диспропорций экономического роста российской экономики. Переход России на инновационный путь развития: разработка концептуальных моделей и практика реализации национальных проектов. Основные составляющие экономической ди-



Макроэкономика

				<p>намики ВВП: линия тренда ВВП и экономические колебания. Экономические циклы. Эволюция научных подходов к объяснению циклических колебаний.</p> <p>Классификация экономических циклов и кризисов.</p> <p>Проблемы циклов и кризисов в российской экономике. Особенности трансформационного кризиса в России.</p>
4		<p>ДЕ-4 Макроэкономическая нестабильность</p>	<p>1.4 Макроэкономическая нестабильность [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]</p>	<p>Инфляция и ее виды, социально-экономические последствия. Инфляционные процессы в России. Индексы цен.</p> <p>Безработица и её формы: сущность, измерение уровня безработицы, типы, социально-экономические последствия безработицы. Государственная политика содействия занятости.</p> <p>Безработица в макроэкономических моделях рынка труда. Проблема гистерезиса. Гипотеза естественного уровня безработицы М. Фридмана. Устойчивый уровень безработицы, стабилизирующий инфляцию (NAIRU).</p> <p>Особенности и динамика безработицы в России.</p> <p>Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кри-</p>



Макроэкономика

				<p>вая Филлипа и с современные интерпретации. Дилемма экономической политики, заложенная в кривой Филлипа. Поиск «социально приемлемой точки» на кривой Филлипа.</p>
5		<p>ДЕ-5 Стабилизационная политика</p>	<p>1.5. Теоретические основы макроэкономической политики [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]</p>	<p>Обоснование государственного вмешательства в экономику. Общественные товары. Побочные или экстернальные (экологические и др.) издержки в экономике. Провалы (фиаско) рынка (экономическая неэффективность) и неравенство (несправедливость, социальная неэффективность и т.п.) при рыночном распределении доходов.</p> <p>Экономическая организация государства и его экономические функции: распределение, перераспределение, стабилизация. Роль государства в установлении рамочных условий функционирования рыночной экономики. Государственные расходы и налоги.</p> <p>Макроэкономическая политика государства: сущность, цели, инструменты, основные направления. Выбор приоритетов. Краткосрочная и долгосрочная экономическая политика. Виды макроэкономической политики. Макроэкономическая политика современной России.</p>



Макроэкономика

				<p>Проблема реализации экономических функций государства. Эффективность макроэкономической политики. Факторы, осложняющие проведение эффективной экономической политики. Противоречивость целей, ограниченность инструментов, временные лаги. Кратко- и долгосрочная эффективность макроэкономической политики.</p> <p>Финансовые ресурсы. Общественные финансы: сущность, основные функции (аллокация, перераспределение, стабилизация), формы. Формирование финансовых ресурсов: проблема согласования интересов. Внебюджетные институты: проблемы организации и функционирования.</p> <p>Государственные финансовые ресурсы: проблемы формирования и расходования.</p> <p>Финансовая система государства и её особенности. Общая схема финансового устройства в Российской Федерации. Бюджетно-налоговая политика. Мультипликатор государственных расходов. Долговое финансирование дефицита бюджета. Проблема государственного долга, ее особенности в России.</p> <p>Налоги: экономическое содержание, цели,</p>
--	--	--	--	---



Макроэкономика

				<p>функции, виды. Налоговый мультипликатор. Бюджетно-налоговая политика государства: цели, основные направления, инструменты, виды. Проблема сбалансированного государственного бюджета. Встроенные (автоматические) стабилизаторы.</p> <p>Основные направления модернизации государственных финансов.</p> <p>Денежно-кредитная политика. Спрос на деньги. Предложение денег. Равновесие на денежном рынке. Денежный мультипликатор. Денежная масса и денежные агрегаты. Структура денежной массы в России и в развитых странах. Денежная база и денежный мультипликатор. Равновесие денежного рынка и механизм его установления.</p> <p>Кредитно-денежная политика государства: сущность, цели, инструменты, виды, результаты. Кредитно-денежный трансмиссионный (передаточный) механизм: теоретические представления, цепочка последствий. Косвенный характер влияния кредитно-денежной политики. Особенности кредитно-денежной политики в России.</p> <p>Модель «Инвестиции, сбережения - Ликвид-</p>
--	--	--	--	--



Макроэкономика

				ность, деньги» (IS- LM). Макроэкономическое равновесие в модели IS- LM и механизм его установления. Воздействие бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики на равновесие в модели IS-LM. Ликвидная ловушка. Инвестиционная ловушка. Последствия регулирования ставки процента
6		ДЕ-6 Международные экономические отношения	1.6. Макроэкономический анализ открытой экономики [6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]	<p>Внешняя торговля и торговая политика. Международные потоки товаров, услуг, капитала и рабочей силы.</p> <p>Модель большой открытой экономики. Мультипликаторный эффект в открытой экономике. Мультипликатор открытой экономики.</p> <p>Проблема конкурентоспособности российской экономики.</p> <p>Платежный баланс и проблема внешнеэкономического равновесия. Валютный курс: сущность и факторы, его определяющие. Режимы валютного курса, фиксированный и плавающий.</p> <p>Макроэкономическое равновесие в открытой экономике. Влияние степени мобильности капитала на эффективность бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики.</p> <p>Глобализация мировой экономики: факторы,</p>



Макроэкономика

				направления, этапы. Формирование глобальных систем: финансовой, информационной, продвижения товаров и услуг. Риски глобализации. Влияние глобализации на выбор стратегии национальной экономики и экономических реформ в России
--	--	--	--	---



Раздел 3. Распределение бюджета времени по видам занятий

3.1 Лекционные занятия

№ рейтинго- вого блока	№ темы	Объем времени, час			
		норм.		сокр.	
		очная	заочная	очная	заочная
1	2	3	4	5	6
1	1.1. Введение в макроэкономический анализ	4	1	4	1
	1.2. Макроэкономический анализ закрытой экономики	6	2	6	2
	1.3. Макроэкономическая динамика	6	2	6	1
2	1.4 Макроэкономическая нестабильность	6	2	6	2
	1.5. Теоретические основы макроэкономической политики	6	1	6	1
	1.6. Макроэкономический анализ открытой экономики	6	2	6	1
		34	10	34	8



3.2 Практические (семинарские) и (или) лабораторные занятия

№ рейтингового блока	Тема практического (семинарского) и (или) лабораторного занятия	№ темы из раздела 2	Объем времени, час			
			норм		сокр.	
			очная	заочная	очная	заочная
1	2	3	4	5	6	7
1	Организация и методика изучения учебной дисциплины «Макроэкономика»	1.1	1		1	
	Макроэкономика: предмет и методология науки	1.1, 1.2	1		1	
	Общие проблемы макроэкономического развития	1.2	2		2	1
	Макроэкономические показатели	1.3	2	1	2	2
	Макроэкономическое равновесие	1.4	2	1	2	2
2	Экономическая роль и функции государства	1.5	2	1	2	1
	Денежный рынок. Денежно-кредитная политика государства	1.5	2	1	2	2
	Финансовая система. Фискальная политика государства	1.5	2	0,5	2	1
	Мировое хозяйство и проблемы глобализации	1.6	2	0,5	2	1
			16	5	16	10



3.3 Самостоятельная работа студентов (СРС)

№ рейтингового блока	Вид самостоятельной работы	Объем времени, час				Рекомендуемая литература
		норм.		сокр.		
		очная	заочная	очная	заочная	
1	2	3	4	5	6	7
1,2	Индивидуальная работа с литературой и конспектами лекций (усвоение текущего учебного материала)	20	52	20	45	[6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]
1,2	Самостоятельное изучение тем теоретического курса	40	42	40	40	[6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]
1,2	Подготовка к практическим занятиям	20	30	20	30	[6.3.1, 6.3.2, 6.3.3, 6.3.4, 6.3.5, 6.3.6, 6.3.7, 6.3.8, 6.3.9, 6.3.10, 6.3.11, 6.7.1, 6.7.2, 6.7.3, 6.7.4, 6.7.5, 6.7.6, 6.7.7, 6.7.8, 6.7.9, 6.7.10, 6.7.11, 6.7.12, 6.7.13, 6.7.14, 6.7.15]
1,2	Выполнение контрольной работы	5	1	5	12	[6.1.1, 6.1.2, 6.1.3, 6.1.4, 6.2.1, 6.2.2, 6.2.3, 6.2.4]
1,2	Выполнение кейсов	15	10	15	5	[6.3.1, 6.3.2, 6.3.3, 6.3.4, 6.3.5, 6.3.6, 6.3.7, 6.3.8, 6.3.9, 6.3.10, 6.3.11, 6.7.1, 6.7.2, 6.7.3, 6.7.4, 6.7.5, 6.7.6, 6.7.7, 6.7.8, 6.7.9, 6.7.10, 6.7.11, 6.7.12, 6.7.13, 6.7.14, 6.7.15]
		100	160	100	132	



Тематика кейсов¹

1. Наблюдение за динамикой цен в России
2. Учетная ставка
3. Структура денежной массы в России
4. Экономический спад или экономический подъем?
5. Такой учет нам не нужен
6. Биржа и антимонопольное регулирование на товарных рынках: «Евроцемент групп» и другие
7. Проблема картелей в российской экономике
8. Вторая беда России
9. Продавцы воздуха из Чикаго
10. Политика «Грабь ближнего своего»
11. Укреплять или не укреплять – вот в чем вопрос!

3.4 Курсовая работа (проект) учебным планом не предусмотрена

3.5 Распределение баллов за текущую работу

Вид текущей учебной работы	Количество баллов
2 семестр	
Тестовый контроль	30
Опрос	20
Итого за семестр:	50

¹

Содержание кейсов размещено на сайте ЦДО ДГТУ



Раздел 4. Образовательные технологии

Реализация программы предусматривает использование образовательных технологий, направленных на формирование элементов компетенций, обозначенных в разделе 2. В программе обучения используется следующие образовательные технологии: личностно-ориентированные, моделирования профессиональных ситуаций, модульности обучения, межпредметной креативности.

По дисциплине предполагается 34 часов лекционных занятий.

Из 16 часов практических занятий

№ п/п	Образовательные инновационные технологии	Тема семинарского занятия
1.	Деловая игра - метод имитации (подражания) принятия решения студентами в искусственно созданной ситуации с помощью консультации преподавателя.	Операции коммерческого банка
2.	Круглый стол - наиболее эффективный способ для обсуждения острых, сложных и актуальных вопросов, обмена опытом и творческих инициатив. Идея круглого стола заключается в поиске решения по конкретному вопросу, а также в возможности вступить в научную дискуссию по интересующим вопросам.	Труд, занятость и безработица. Теория человеческого капитала



3.	Коллоквиум — форма учебного занятия, в ходе которого преподаватель контролирует усвоение студентами сложного лекционного курса, а также процесс самостоятельной работы студентов в течение семестра. На коллоквиум выносятся узловые, спорные или особенно трудные темы, а также самостоятельно изученный студентами материал. Он позволяет систематизировать знания.	Экономический рост — обобщающий результат функционирования национальной экономики
----	---	---



Раздел 5. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации и самоконтроля по итогам освоения дисциплины.

Уровни и критерии итоговой оценки результатов освоения дисциплины «Макроэкономика»

Уровни	Критерии выполнения заданий ОС	Итоговый семестровый балл
«Отлично»	Теоретическое содержание дисциплины освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения большинства из них оценено числом баллов, близким к максимальному, однако есть несколько незначительных ошибок.	<i>81-100</i>
«Хорошо»	теоретическое содержание дисциплина освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, возможно, содержат ошибки.	<i>61-80</i>
«Удовлетворительно»	теоретическое содержание дисциплины освоено частично, некоторые практические навыки работы не сформированы, многие предусмотренные программой обучения учебные задания не выполнены, либо качество выполнения некоторых из них оценено числом баллов, близким к минимальному.	<i>41-60</i>



Макроэкономика

<i>«Неудовлетворительно»</i>	– теоретическое содержание дисциплины не освоено, необходимые практические навыки работы не сформированы, все выполненные учебные задания содержат грубые ошибки, дополнительная самостоятельная работа над материалом дисциплины не приведет к какому-либо значимому повышению качества выполнения учебных заданий.	<i>Менее 41</i>
------------------------------	--	-----------------

**Вопросы для подготовки к зачету**

1. Макроэкономика: предмет и методы исследования. Основные проблемы, изучаемые на макроэкономическом уровне
2. Национальная экономика: понятие, цели и особенности функционирования
3. Эффективность национальной экономики
4. Национальное богатство: содержание и структура
5. Общая характеристика макроэкономических показателей
6. Система национального счетоводства: понятие, возникновение и развитие
7. Методы подсчета основных макроэкономических показателей
8. Роль государства и банков в создании денег. Мультипликатор денежного обращения.
9. Банковская система государства и принципы ее построения
10. Кредит: сущность, функции и формы.
11. Общее макроэкономическое равновесие: понятие и характерные черты. Система макроэкономических пропорций
12. Внутреннее и внешнее равновесие. Эффективность стабилизационной политики государства в открытой экономике.
13. Валютный курс: понятие, виды и факторы его определяющие
14. Общественное воспроизводство: понятие, типы и модели.
15. Платежный баланс и его структура.
16. Социальная политика государства: необходимость, сущность и типы. Особенность российской социальной политики.
17. Монетарная политика: понятие, цели, объекты, инструменты и последствия
18. Совокупный спрос и факторы его определяющие. Кривая совокупного спроса.
19. Совокупное предложение и факторы его определяющие. Кривая совокупного предложения
20. Макроэкономическое равновесие в модели совокупного спроса и совокупного предложения
21. Денежная система: понятие и типы. Денежная масса.



Денежное обращение

22. Налоги, их функции и виды. Принципы налогообложения. Налоговый мультипликатор. Кривая Лаффера.

23. Бюджетный дефицит и государственный долг, их влияние на экономическое развитие

24. Государственный бюджет, бюджетный дефицит и его виды

25. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережения в масштабе национальной экономики

26. Макроэкономическое равновесие на товарном рынке. Взаимосвязь инвестиций и сбережений.

27. Мультипликационный эффект в экономике. Парадокс бережливости

28. Макроэкономическое равновесие на денежном рынке. Спрос на денежном рынке и его элементы

29. Макроэкономическое равновесие на денежном рынке. Предложение на денежном рынке. Денежные агрегаты

30. Модель двойного равновесия в целом.

31. Модель равновесия на денежном рынке

32. Фискальная политика: сущность, виды и инструменты

33. Финансовая система государства: сущность, принципы построения и структура

34. Виды экономического регулирования. Смешанное регулирование

35. Виды экономического регулирования. Государственное регулирование

36. Виды экономического регулирования. Рыночное саморегулирование

37. Альтернативные подходы к определению характера и роли экономического регулирования (кейнсианство и монетаризм)

38. Необходимость и сущность экономического регулирования

39. Безработица: сущность, причины и виды.

40. Инфляция: сущность, причины и виды.

41. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филипса.

42. Социально-экономические последствия безработицы.



Макроэкономика

Государственное регулирование рынка труда

43. Социально-экономические последствия инфляции.

Антиинфляционная политика государства

44. Понятие экономического цикла. Фазы промышленного цикла.

45. Причины цикличности в экономике. Теории и виды циклов

46. Антициклическая политика государства.

47. Экономический рост: понятие, цели, типы и факторы

48. Уровень и качество темпов экономического роста.

Проблемы экономического роста в России.

Тесты по дисциплине «Макроэкономика» размещены на сайте ЦДО ДГТУ.



Раздел 6. Программно-информационные обучающие материалы

Слайды по отдельным разделам курса

Раздел 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины

1. Методические материалы нового поколения:
 - банк мультимедийных УМК;
 - электронный обучающий курс: CD Бакалавр: Макроэкономика: электронный учебник / под ред. Н.Н Думной. М.: КНОРУС, 2009;
 - электронный банк тестовых заданий (ЦДО);
2. Сервисный центр поддержки информационных технологий
3. Мультимедийная лекционная аудитория и компьютерный класс кафедры «Экономика».



Раздел 8. Учебно-методическое и программно-информационное обеспечение

Карта методического обеспечения дисциплины

№	Автор	Название	Издательство	Гриф издания	Год издания	Кол-во в библиотеке	Наличие на электронных носителях	Электронные уч. пособия, размещенные на сайте ЦДО (кафедры)
1	2	3	4	5	6	7	8	9
6.1 Основная литература								
6.1.1	под ред. Грязновой А.Г.	Макроэкономика. Теория и российская практика	КноРус	Рек. МО РФ	2011	50		
6.1.2	под ред. Булатова А.С.	Экономика: учебник	Юрист	-	2005	46		
6.1.3	Бутырнов Т.В. и [др.]	Экономика: учеб. пособие	Экономика	Доп. МО РФ	2014	49		
6.1.4	Камаев В.Д.	Экономическая теория: учебник	ВЛАДОС		2010	1		



6.2 Дополнительная литература								
6.2.1	Тарасевич Л.С.	Экономика: учебник	Юрайт	Рек. МО РФ	2005	45		
6.2.2	Макконелл К.Р., Брю С.Л.	Экономикс: принципы, проблемы и политика.	Инфа-М Инфа-М		2006 2008	2 3		
6.2.3	Райзберг Б.А.	Современный экономический словарь	ИНФРА-М		2001	1		
6.2.4	Герасименко В.П., Пржедецкая Н.В.	Организация оплаты труда на предприятии	Издательский центр ДГТУ		2005	37		
6.3 Периодические издания								
6.3.1	European Journal of Economic Studies				2012 - 2013	-	http://elibrary.ru	с любой точки для авторизованного пользователя
6.3.2	Journal of Economic Regulation = Вопросы регулирования				2010 - 2013	-	http://elibrary.ru	с любой точки для авторизованного



Макроэкономика

	экономики							пользователя
6.3.3	Kant: Экономика и управление				2012 - 2016	-	http://elibrary.ru	с любой точки для авторизованн ого пользователя
6.3.4	Экономика и управление: проблемы, решения				2012 - 2013	-	http://elibrary.ru	с любой точки для авторизованн ого пользователя
6.3.5	Экономика: теория и практика				2005 - 2013	-	http://elibrary.ru	с любой точки для авторизованн ого пользователя
6.4 Практические (семинарские) и (или) лабораторные занятия								
6.4.1	Нуреев Р.М, Нуреева Н.А.	Рабочая тетрадь по курсу макроэкономики	НОРМА		2006	30		
6.6 Контрольные работы								
6.6.1	Сост: Преждецкая	Методические указания	е к					



Макроэкономика

	Н.В., Еременко И.А.	выполнению контрольных работ по курсу «Макроэкономика».						
6.7 Программно-информационное обеспечение, Интернет-ресурсы								
6.7.1		www.akm.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.2		www.bankdelo.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.3		www.budgetrf.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.4		www.cbr.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.5		www.csr.ru						с любой точки в свободном доступе



Макроэкономика

6.7.6		www.dumnava.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.7		www.expert.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.8		www.fas.gov.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.9		www.finansy.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.10		www.gks.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.11		www.hse.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.12		www.iet.ru						с любой



Макроэкономика

								Точки свободном доступе	В
6.7.13		www.imemo.ru						с любой точки свободном доступе	В
6.7.14		www.inme.ru						с любой точки свободном доступе	В
6.7.15		www.ise.openlab.spb.ru/cgi-ise/gallery						с любой точки свободном доступе	В
6.7.16		www.kommersant.ru						с любой точки свободном доступе	В
6.7.17		www.libertarium.ru/library						с любой точки свободном доступе	В
6.7.18		www.maprf.ru						с любой точки	В



Макроэкономика

								свободном доступе
6.7.19		www.minfin.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.20		www.nalog.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.21		www.nobel.se/economics/laureates						с любой точки в свободном доступе
6.7.22		www.ore.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.23		www.rbc.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.24		www.rej.guu.ru						с любой точки в свободном



								доступе
6.7.25		www.sfdv.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.26		www.vestnik.fa.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.27		www.worldneweconomy.ru						с любой точки в свободном доступе
6.7.28		www.yudanov.ru						с любой точки в свободном доступе



Экспертное заключение

Совета направления 080301 «Коммерция (торговое дело)» по рабочей программе дисциплины «Макроэкономика», предусмотренной учебным планом подготовки специалистов по специальности 080301 «Коммерция (торговое дело)»

Рассмотрев структуру, содержание и качество оформления рабочей программы по дисциплине совет отмечает:

– рабочая программа соответствует Федеральному государственному образовательному стандарту высшего профессионального образования в части выполнения требований, предъявляемых к уровню профессиональной квалификации выпускников по соответствующему циклу дисциплин и по самой дисциплине, а так же требованиям «Положения об основной образовательной программе высшего профессионального образования»;

– соотношение объемов основных разделов выбрано логично в целесообразных пропорциях;

– бюджет времени, отводимый на различные виды аудиторных занятий согласуется с бюджетом времени, выделяемого для выполнения самостоятельной работы;

– объем и количество видов самостоятельной работы обоснованы, соответствуют фактическим трудозатратам на их выполнение;

– достаточную полноту информационно-методического обеспечения (подготовлен электронный конспект лекций, приобретен электронный учебник «Макроэкономика», разработаны методические материалы для самостоятельной проработки отдельных разделов);

– разработанные оценочные средства для контроля и самоконтроля позволяют оценить уровень освоения дисциплины

Рекомендации Совета:

подготовить и опубликовать учебное пособие по дисциплине «Макроэкономика» для специалистов.

На основании вышеизложенного, совет направления предлагает утвердить рабочую программу по дисциплине «Макроэкономика», представленную на экспертизу.



Макроэкономика

Руководитель совета по специальности
«Коммерция (торговое дело)»

_____ И.А. Еременко

Члены экспертной группы:

_____ Е.А. Ересько

_____ Е.П. Кулькова

_____ Н.М. Ованесян

_____ Е.Н. Рудская

_____ Н.В. Пржедецкая

ЛЕКЦИИ





ТЕМА: НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ЦЕЛОЕ

1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа
2. Система национальных счетов
3. Способы расчёта ВВП
4. Основные макроэкономические показатели

1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа

Макроэкономика это раздел экономической теории, исследующий функционирование экономики как единого целого на национальном, региональном и международном уровне. На практике под макроэкономикой обычно понимают национальное хозяйство.

Главной целью национальной экономики является обеспечение максимизации возможностей для создания все более благоприятных условий жизнедеятельности всех членов общества на основе экономического роста.

Макроэкономические цели должны отвечать двум основным требованиям. Во-первых, они должны быть конкретными и измеримыми (например, снижение уровня инфляции или экономический рост в определенных размерах). Во-вторых, в качестве целей должны быть определены только те, достижения, которых не может (или может, но не в состоянии быстро и эффективно) обеспечить непосредственно и автоматически рынок (например, перераспределение доходов физических лиц, увеличение расходов на оборону и др.).

Макроэкономические цели могут быть долгосрочными, т.е. связанными с реализацией целой концепции избранной модели вообще, а также средне- и краткосрочными (промежуточными), или служить этапами по претворению общей макроэкономической задачи на определенный момент.

Национальная экономика современного государства представляет собой сложную взаимосвязанную хозяйственную систему, охватывающую весь социально-экономический комплекс страны. Национальная Экономика характеризуется по функциональным, отраслевым и территориальным признакам.

Функционально национальная экономика состоит из совокупности трех экономических ресурсов, которыми располагает данное госу-



дарство: природная среда, капитал и человек.

По отраслевому принципу национальную экономику принято делить на две группы, каждая из которых представляет определенную сферу отраслей экономики. К **первой сфере** относятся отрасли материального производства, в том числе промышленность, сельское и лесное хозяйство, строительство, транспорт, связь торговля и общественное питание. В состав **второй группы** входят отрасли социальной сферы: культура, образование, фундаментальная наука, здравоохранение, социальная защита населения, жилищно-коммунальное хозяйство, бытовое обслуживание, туризм и спорт.

Характеристика экономики по территориальному принципу состоит в том, что она представляет собой совокупность экономических субъектов, осуществляющих хозяйственную деятельность на определенной территории страны. Такими территориями, например, в России являются субъекты Федерации, т.е. административные области и республики. Объектами территориальной (региональной) экономики могут быть также экономические районы, административные округа и территориально-производственные комплексы. К числу первых можно отнести Центрально-черноземный экономический район, к числу вторых — Северо-западный административный округ, к числу третьих — Западно-Сибирский нефтегазовый комплекс.

Национальная экономика — это экономика отдельно взятого государства, выступающая как единое целое, с присущими ей особенностями.

Целостность национальной экономики проявляется в том, что изменение структуры, связей и поведения любого экономического субъекта оказывает воздействие на все другие экономические субъекты и изменяет систему в целом. Верно и обратное: любое изменение национальной экономики вызывает преобразование структуры, связей и поведения экономических субъектов.

Иерархичность национальной экономики означает, что она включена подсистемой в систему более высокого порядка — мировую экономику, а каждый ее компонент также является системой.

Интегративность национальной экономики представляет собой обладание свойствами, отсутствующими у ее отдельных компонентов. Специфические свойства национальной экономики возникают в процессе объединения и взаимодействия ее подсистем.

К **особенностям** национальной экономики можно отнести следующие:

- один и тот же экономический субъект может одновременно



принимать участие в различных процессах самоорганизации экономики;

- самоорганизация национальной экономики появляется из объединения не только экономических субъектов друг с другом, но и с экономическими институтами, а также взаимодействия институтов;

- структура национальной экономики скрыта за отношениями административной подчиненности;

- национальная экономика — система, не поддающаяся точному и детальному прогнозу.

Субъектами национальной экономики выступают государство, регионы и другие территориальные образования, отрасль, домашнее хозяйство.

Кругооборот доходов и продуктов — это модель экономической системы, описывающая поток товаров и услуг, которыми обмениваются домохозяйства и организации, сбалансированная контрпотоком денежных платежей, совершаемых при этом обмене.

Расходы организаций на ресурсы (или их издержки) одновременно представляют собой потоки заработной платы и других доходов для домашних хозяйств. При этом поток потребительских расходов образует выручку (или доход) организаций от реализации готовой продукции.

Потоки «доходы — расходы» и «ресурсы — продукция» осуществляются одновременно в противоположных направлениях и бесконечно повторяются. Основной вывод из модели заключается в равенстве суммарной величины продаж организаций суммарной величине доходов домашних хозяйств. Это означает, что для закрытой экономики величина общего объема производства в денежном выражении равна суммарной величине денежных доходов домашних хозяйств. В открытой экономике модель круговых потоков несколько усложняется.

Когда в модель вводятся две другие группы экономических агентов (правительство и внешний мир), то указанное равенство нарушается, так как из потока «доходы — расходы» образуется утечка других денежных направлений в виде сбережений, налоговых платежей и импорта.

Экономическая политика представляет систему мер, инструментов и способов, используемых для разработки и реализации генеральной и конкретных экономических целей.

Для достижения макроэкономических целей и решения задач экономической политики государство располагает набором различных



инструментов. К их числу относятся бюджетная, налоговая, кредитно-денежная и валютная системы.

Непосредственная реализация экономической политики при помощи перечисленных инструментов может осуществляться различными способами, смысл и набор которых зависит от избранной в данном обществе модели экономического развития и соответствующего этому виду (типа) экономической политики. В условиях рыночной модели основными видами такой политики являются *монетарный* и *фискальный*. Первый из них связан с достижением поставленных макроэкономических целей преимущественно за счет использования рычагов (инструментов) кредитно-денежной и валютной систем, а второй осуществляется главным образом путем манипуляции в области налоговой и бюджетной систем.

Главным критерием оценки экономической политики служит конечный результат функционирования национальной экономики. Важнейшим **итогавым показателем** макроэкономического развития является темп прироста общественного продукта вообще и а душу населения в частности. Кроме того, для оценки результатов реализации экономической политики используется и ряд других, агрегатных показателей, объединенных в систему национальных счетов.

2. Система национальных счетов (СНС)

С целью измерения совокупного производства в экономике были созданы национальные счета. Первые международные стандарты по системе национальных счетов (СНС) были опубликованы в 1953 г. в Организации Объединенных Наций.

В России активный переход макроэкономической статистики на международную методику СНС осуществляется со второй половины 1990-х гг.

СНС — это совокупность международно-признанных взаимосвязанных показателей, отражающих результаты состояния экономики на макроуровне. С помощью СНС осуществляется учет и анализ макроэкономического состояния и развития, разрабатываются модели и прогнозы темпов экономического роста, осуществляется планирование доходов и расходов государственного бюджета, регулирование инфляции, рынка труда и т.п.

Первичной единицей учета СНС является единица, представляющая собой самостоятельный экономический субъект.



Институциональные единицы СНС разделяются по следующим группам:

1) нефинансовые корпорации, к которым относятся фирмы, занятые производством товаров для рынка и осуществлением нефинансовых услуг;

2) домашние хозяйства, представляющие физических лиц, реализующих в экономической деятельности свою рабочую силу, а также производящих и потребляющих товары и услуги;

3) неприбыльные организации, состоящие из юридических лиц, занятых предоставлением нерыночных услуг на основе добровольного участия в этой деятельности физических лиц;

4) государственные учреждения, т.е. органы власти, занятые регулированием экономических процессов, в том числе перераспределением доходов а также производством нерыночных товаров и услуг для индивидуального и коллективного потребления;

5) финансовые корпорации, в состав которых включают фирмы (банки, страховые инвестиционные и т.п. компании), осуществляющие финансовые услуги или посредничество между институциональными единицами.

Первые три сектора СНС относят к реальному сектору экономики. Кроме того, СНС выделяет бюджетный, денежный и внешнеэкономический секторы.

Основными показателями СНС являются: валовой национальный продукт (ВНП), валовой внутренний продукт (ВВП), чистый национальный продукт (ЧНП), национальный доход (НД) и располагаемый доход (РД).

Валовой национальный продукт (ВНП) представляет собой рыночную стоимость конечных (т.е. предназначенных для непосредственного потребления) товаров и услуг, произведенных экономическими субъектами данной страны, как внутри нее, так и за ее пределами, в определенный период (например год).

Валовой внутренний продукт (ВВП) является модификацией ВНП и представляет общую сумму рыночной стоимости конечных продуктов и услуг, произведенных всеми экономическими субъектами (отечественными и иностранными) на территории данной страны. Суммарно различия между ВНП и ВВП невелики. Как правило, они не превышают один процент. Однако по мере глобализации экономики это число имеет тенденцию к возрастанию.

Чистый национальный продукт (ЧНП) — это рыночная стоимость реально созданных благ и услуг, произведенных страной за



определенный период.

Национальный доход (НД) — вновь созданная страной стоимость за определенный период. Национальный доход является совокупным доходом в рамках экономики определенного государства, получаемым всеми владельцами экономических ресурсов (факторов производства) — труда, земли и капиталов, используемых в производстве ВВП.

Располагаемый доход (РД) представляет собой сумму средств, полученную населением в виде доходов и используемую на потребление и сбережения.

3. Способы расчёта ВВП

Для расчета ВВП используются три метода: по расходам, по доходам и по производству. Все эти методы равноценны и должны давать одинаковый конечный результат.

ВВП, рассчитанный по расходам представляет собой общую для страны сумму расходов на личное и производственное потребление всей массы созданных за определенный период товаров и услуг.

При расчете ВВП по расходам используется стоимость совокупности

1) потребительских расходов населения на приобретение благ и услуг, необходимых для удовлетворения его материальных и духовных потребностей, а также предназначенных для развития и совершенствования личности;

2) валовых частных инвестиций в национальную экономику, представляющий сумму затрат, направленных фирмами на увеличение основного капитала и материальных запасов;

3) закупок товаров и услуг органами власти (как государственными, так и муниципальными) для собственных нужд;

4) чистого экспорта, т.е. стоимости товаров и услуг, произведенных в данной стране и проданных за рубежом, за вычетом стоимости импортируемых в страну товаров и услуг.

Согласно этому способу ВВП рассчитывается следующим образом:

ВВП = C + I_g + G + X_n, где C — личные потребительские расходы, включающие расходы домохозяйств на товары длительного пользования и текущего потребления; I_g — валовые инвестиции, включа-



ющие производственные капиталовложения в основные производственные фонды, жилищное строительство; G — государственные закупки товаров и услуг на строительство и содержание бюджетных организаций; X_n — чистый экспорт товаров и услуг за рубеж, рассчитываемый как разность экспорта (E_x) и импорта (I_m)

Валовые инвестиции — это сумма чистых инвестиций (I_n), увеличивающих запас капитала в экономике и амортизации (A).

Расчёт ВВП по доходам осуществляется путем определения общей суммы доходов полученных владельцами экономических ресурсов (факторов производства), создавшими всю массу национального продукта. Кроме этого в общую сумму ВВП необходимо включить суммы и амортизационных отчислений за тот период, в котором определяется размер ВВП.

Различают *два вида* доходов: трудовые и на собственность (предпринимательский).

Основную часть *трудовых доходов* составляет заработная плата.

Предпринимательские доходы включают: ренту (P); доходы от собственного (частного) предприятия (D_c); прибыль корпораций (Π_k), состоящую из налога на прибыль корпораций ($НП_k$), чистой прибыли ($ЧП_k$), дивидендов (D); проценты по вкладам (%). По данному методу расчета учитываются два компонента, не относящихся к выплатам: амортизация (A) — износ капитала, и косвенные налоги (K_n). К косвенным налогам относятся таможенные пошлины, налоги с продаж и налог на добавленную стоимость.

Исходя из распределительного способа ВВП рассчитывается следующим образом:

$$1. \text{ВВП} = A + K_n + 3П + P + \% + \Pi_k (НП_k + D + ЧП_k) + D_c \quad \text{или} \\ \text{ВВП} = W + R + i + Pr + A + T, \text{ где}$$

W - заработная плата наемных рабочих; R - рента; i – процент; Pr – прибыль владельцев предприятий и корпораций; A – амортизация; T – косвенные налоги.

Расчёт ВВП по производству происходит на основе определения суммы вклада в создание национального продукта каждого его производителя (хозяйственного субъекта). В этих целях для исчисления используется показатель добавленной стоимости.

Добавленная стоимость — это рыночная цена продукции (услуги) фирмы за вычетом из нее внешних факторов в том числе затрат на сырье, материалы, полуфабрикаты и энергию, купленных и израсходованных на производство продукции и оказание платных



услуг.

Размеры ВВП определяются в денежной форме, т.е. в определенном количестве определенных денежных единиц в условиях рыночной экономики возможным является колебание курса денежных единиц, а также и изменение цен на товары и услуги, поэтому при одном и том же физическом объеме совокупного национального продукта его денежная оценка может быть неоднозначной в связи с этим объем ВВП принято определять двояко т.е. в текущих или фактических ценах и в ценах учитываю изменение уровня цен и курса денежной единицы.

ВВП, рассчитанный по фактическим или текущим ценам, называется **номинальным ВВП**. Если расчет производится, с учетом роста цен (т.е. уровня инфляции) и постоянного курса денежной единицы, то в этом случае определяется реальный ВВП.

Сопоставление номинального ВВП с реальным позволяет определить **дефлятор ВВП**.

4. Основные макроэкономические показатели

1. Чистый национальный продукт ЧНП определяется как разница между ВВП и совокупной суммой амортизационных отчислений или стоимостью износа оборудования, зданий и коммуникаций хозяйственного назначения за период создания ВВП. Вычитая из ВВП амортизационные отчисления, представляющие собой утраченные для потребителей издержки, получаем остаток, составляющий годовой объем национальной экономики, который страна может реально потребить, или чистый национальный продукт.

ЧНП — это действительный объем конечных продуктов, произведенных за год, т.е. ВВП, за исключением износа факторов производства:

$$\text{ЧНП} = \text{ВВП} - \text{А.}$$

2. Для того чтобы потреблять, необходимы доходы. Вначале их получают собственники экономических ресурсов, т.е. те, кто непосредственно создает ЧНП. Эти доходы возникают в ходе реализации производственного чистого продукта в форме ренты, заработной платы, прибыли и процента. Частью этих доходов их получатели вынуждены делиться с государством, которое изымает из них свою долю в виде косвенных налогов на добавленную стоимость, налога с продаж, акцизов, налогов на имущество, лицензионных платежей и таможен-



ных пошлин. Общая сумма этих налогов составляет основную часть доходов государства.

Общую сумму доходов отражает показатель **национальный доход (НД)**. Он рассчитывается как разница между ЧНП и величиной косвенных налогов.

Национальный доход (НД) — это совокупный доход, который зарабатывают владельцы факторов производства (заработная плата, процент на капитал, рента).

Он рассчитывается по формуле

$НД = ЧНП - К_n$, где ЧНП — чистый национальный продукт, K_n - косвенные налоги

3. Получатели доходов не только косвенно, но и прямо делятся своими средствами с государством. Наиболее значительную часть здесь составляют налоги на прибыль хозяйственных субъектов, а также сборы на социальное страхование. Оставшаяся после вычетов сумма НД составляет **личный доход**. Личный доход получают не только собственники экономических ресурсов, но и работники государственного сектора (бюджетная сфера), и нетрудоспособные, в том числе пенсионеры и инвалиды.

$ЛД = НД - НП_k - ЧП_k - В_c + Т$, где НД — национальный доход; $НП_k$ — налог на прибыль корпораций; $ЧП_k$ - чистая (нераспределенная) прибыль корпораций $В_c$ - взносы на социальное страхование; Т - трансферт (пенсии, стипендии, пособия).

4. Сумма средств, остающаяся у населения после вычета из личного дохода индивидуальных налогов и сборов, в том числе подоходного налога и налога на недвижимое имущество, составляет **личный располагаемый доход**. Средства из личного располагаемого дохода используются на личное потребление и сбережения.

Личный располагаемый доход (персональный доход ПД),

$ПД = НД - НП_k - ЧП_k - В_c + Т - ЕН$



ТЕМА: МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

1. Безработица и её формы
2. Индексы цен. Инфляция и её виды

1. Безработица и её формы

Важным явлением, характеризующим макроэкономическую нестабильность и имеющим циклический характер изменений, выступает безработица. Чтобы определить, кто такие безработные, следует рассмотреть основные категории населения.

Население (population – POP) страны с макроэкономической точки зрения делится на две группы: включаемые в численность рабочей силы (labour force - L) и не включаемые в численность рабочей силы (non-labour force - NL).

$$POP = L + NL$$

К категории «не включаемых в численность рабочей силы» относятся люди, не занятые в общественном производстве и не стремящиеся получить работу. В эту категорию *автоматически* попадают: 1) *дети до 16 лет*; 2) *люди, отбывающие срок заключения в тюрьмах*; 3) *люди, находящиеся в психиатрических лечебницах*; 4) *инвалиды*.

Эти категории людей называют «институциональным населением», поскольку они находятся на содержании государственных институтов. Кроме того, к категории не включаемых в численность рабочей силы относят людей, которые в принципе могли бы трудиться, но не делают этого в силу разных причин, т.е. которые *не хотят или не могут работать и работу не ищут*:

- *студенты дневного отделения* (поскольку должны учиться)
- *вышедшие на пенсию* (как по возрасту, так и по состоянию здоровья – поскольку либо уже отработали свое, либо больше не могут работать)
- *домохозяйки* (поскольку хотя и трудятся полный рабочий день, но не в общественном производстве и не получают плату за свой труд)
- *бродяги* (поскольку просто не хотят работать)
- *люди, искавшие работу, но отчаявшиеся ее найти и поэтому прекратившие поиск работы.* (Поскольку отчаявшиеся ра-



ботники учитываются в численности «не включаемых в рабочую силу», а не в численности безработных, несмотря на то, что они *хотели бы трудиться*, то их наличие в экономике *занижает* официальный показатель уровня безработицы).

К категории «включаемых в численность рабочей силы» относят людей, которые либо

имеют место работы в общественном производстве, либо работы не имеют, но работать хотят и *работу активно ищут*, т.е. предпринимают *специальные усилия по поиску работы*. Поэтому общая численность рабочей силы делится на две части:

- *занятые* (employed - E) – это люди, *имеющие работу*, причем неважно, занят человек полный рабочий день или неполный, полную рабочую неделю или неполную (в этом случае он считается неполно или частично занятым). При этом человек считается занятым, если он не работает по следующим причинам: 1) находится в отпуске; 2) болеет; 3) бастует; 4) из-за стихийных бедствий. В эту категорию, однако, не попадают люди, занятые в «теневой экономике», поскольку они официально нигде не зарегистрированы и не учитываются статистическими службами.

- *безработные* (unemployed - U) – это люди, *не имеющие работу, но активно ее ищущие* или *ожидающие начало трудовой деятельности* с определенной даты. *Поиск работы является главным критерием*, отличающим *безработных* от людей, не включаемых в рабочую силу.

Таким образом, общая численность рабочей силы равна сумме количества занятых и безработных: $L = E + U$ (При этом военнослужащие, находящиеся на действительной воинской службе, хотя формально и относятся к занятым, как правило, при подсчете показателя уровня безработицы не учитываются в общей численности рабочей силы. Этот показатель обычно, если это не оговаривается специально, рассчитывается только для гражданского сектора экономики.)

Основным *показателем безработицы* является показатель уровня безработицы. *Уровень безработицы* (rate of unemployment - u) представляет собой *отношение численности безработных к общей численности рабочей силы* (сумме количества занятых и безработных), выраженное в процентах:

$$u = U/L \times 100\% \quad \text{или} \quad u = U/(E + U) \times 100\%$$



Виды безработицы.

Выделяют три основные причины безработицы: 1) потеря работы (увольнение); 2) добровольный уход с работы; 3) первоначальное появление на рынке труда.

Различают три типа безработицы: фрикционную, структурную и циклическую.

• **Фрикционная безработица** связана с *поиском работы и ожиданием выхода на работы*. Поиск работы требует времени и усилий, поэтому человек, ожидающий или ищущий работу, некоторое время находится в безработном состоянии. *Особенностью* фрикционной безработицы является то, что работу ищут уже *готовые специалисты* с определенным уровнем профессиональной подготовки и квалификации. Поэтому основной *причиной* этого типа безработицы является *несовершенство информации* (сведений о наличии свободных рабочих мест). Человек, потерявший работу сегодня, обычно не может найти другую работу уже завтра.

Фрикционная безработица представляет собой явление не только *неизбежное*, поскольку связана с естественными тенденциями в движении рабочей силы (люди всегда будут менять место работы, стремясь найти работу, в наибольшей степени соответствующую их предпочтениям и квалификации), но и *желательное*, так как способствует более рациональному размещению рабочей силы и более высокой производительности (любимая работа всегда более производительная и творческая, чем та, которую человек заставляет себя выполнять).

• **Структурная безработица** обусловлена *структурными сдвигами* (structural shifts) в экономике, которые связаны:

- с изменением *структуры спроса на продукцию разных отраслей* – спрос на продукцию одних отраслей увеличивается, производство расширяется, что ведет к росту спроса на рабочую силу в этих отраслях, в то время как спрос на продукцию других отраслей падает, что ведет к сокращению занятости, увольнению рабочих и росту безработицы;

- с изменениями *отраслевой структуры экономики*, причиной которых является научно-технический прогресс - со временем одни отрасли устаревают и исчезают, такие как производство паровозов, карет, керосиновых ламп и черно-белых телевизоров, а появляются другие как, например, производство персональных компьютеров, видеомагнитофонов, пейджеров и мобиль-



ных телефонов. Меняется набор профессий, требующихся в экономике. Люди, имеющие профессии и уровень квалификации, не соответствующие современным требованиям и современной отраслевой структуре, будучи уволенными, не могут найти себе работу.

Причина структурной безработицы – несоответствие структуры рабочей силы структуре рабочих мест. Структурная безработица более продолжительна и дорогостояща, чем фрикционная. С одной стороны, увеличение спроса на продукцию отраслей, где он пока низок, может произойти через неопределенно длительный период времени или даже не произойти вовсе, а с другой стороны, найти работу в новых отраслях, порожденных научно-техническим прогрессом, без специальной *переподготовки и переквалификации* практически невозможно.

Как и фрикционная, структурная безработица представляет собой явление *неизбежное и естественное* даже в высокоразвитых экономиках, так как связана с естественными процессами в развитии и движении рабочей силы. Структура спроса на продукцию разных отраслей постоянно меняется и также постоянно меняется отраслевая структура экономики в связи с научно-техническим прогрессом, а поэтому в экономике постоянно происходят, и будут всегда происходить структурные сдвиги, провоцируя структурную безработицу.

Если в экономике существуют только фрикционная и структурная безработица, то это соответствует состоянию *полной занятости* рабочей силы и означает, что рабочая сила используется *наиболее эффективно и рационально*. *Уровень безработицы при полной занятости рабочей силы* носит название **«естественного уровня безработицы»** (natural rate of unemployment – u^*). Это значит, что все люди, которые хотят работать и работу активно ищут, работу рано или поздно находят. Реальный объем выпуска, соответствующий естественному уровню безработицы, называют *естественным уровнем выпуска* или потенциальным выпуском. Так как полная занятость рабочей силы означает, что в экономике имеются только фрикционные и структурные безработные, то естественный уровень безработицы может быть рассчитан как сумма уровней фрикционной и структурной безработицы:

Величина естественного уровня безработицы меняется с течением времени. Так, в начале 60-х годов она составляла 4% рабочей силы, а в настоящее время 6%-7%. *Причиной роста вели-*



чины *естественного уровня безработицы* является *увеличение продолжительности времени поиска работы*, когда люди находятся в безработном состоянии, что обусловлено:

- увеличением размеров выплат пособий по безработице;
- увеличением продолжительности времени выплаты пособий по безработице;
- ростом доли женщин в составе рабочей силы;
- увеличением доли молодежи на рынке труда.

Величина безработицы, равная разнице между фактическим уровнем безработицы и естественным уровнем безработицы представляет собой третий тип безработицы и носит название *циклической безработицы*.

• **Циклическая безработица** представляет собой *отклонения от естественного уровня безработицы*, связанные с краткосрочными колебаниями экономической активности. *Циклическая безработица* – это безработица, *причиной* которой выступает *рецессия* (спад) в экономике, когда *фактический ВВП меньше, чем потенциальный*. Это означает, что в экономике имеет место неполная занятость ресурсов, и *фактический уровень безработицы выше, чем естественный*. В современных условиях существование циклической безработицы связано как с недостаточностью совокупных расходов в экономике (низким совокупным спросом), так и с сокращением совокупного предложения.

Фактический уровень безработицы рассчитывается как процентное отношение общего количества безработных (фрикционных + структурных + циклических) к общей численности рабочей силы или как сумма уровней безработицы всех типов:

$$u_{\text{факт.}} = (U/L) \times 100\% = u_{\text{фрикц.}} + u_{\text{структ.}} + u_{\text{цикл.}}$$

Поскольку сумма уровней фрикционной и структурной безработицы равна естественному уровню безработицы, то фактический уровень безработицы равен сумме естественного уровня безработицы и уровня циклической безработицы: $u_{\text{факт.}} = u^* + u_{\text{цикл.}}$

Последствия безработицы. Наличие циклической безработицы представляет собой серьезную макроэкономическую проблему, служит проявлением макроэкономической нестабильности, свидетельством неполной занятости ресурсов.

Выделяют экономические и неэкономические последствия безработицы, которые проявляются как на индивидуальном уровне, так и на общественном уровне.



Неэкономические последствия безработицы – это, во-первых, психологические и социальные и, во-вторых, политические последствия потери работы.

На *индивидуальном уровне* неэкономические последствия безработицы состоят в том, что невозможность найти работу в течение продолжительного периода времени порождает *чувство собственной неполноценности*, приводит людей к *психологическим стрессам, отчаянию, нервным* (вплоть до самоубийства) и *сердечно-сосудистым заболеваниям*, потере друзей, развалу семьи и т.п. Потеря стабильного источника дохода может толкнуть человека на *преступление* (кражу и даже убийство), асоциальное поведение.

На *уровне общества* это, в первую очередь, означает *рост социальной напряженности*, вплоть до политических переворотов. Не случайно американский президент Франклин Делано Рузвельт, объясняя причину разработки и проведения им политики «Нового курса» для выхода из Великой Депрессии, главной проблемой которой была огромная безработица (в США в этот период безработным был каждый четвертый), писал, что тем самым он хотел «предотвратить революцию отчаяния». Действительно, военные перевороты и революции связаны, как правило, именно с высоким уровнем социальной и экономической нестабильности. Социальными последствиями безработицы являются также *рост уровня заболеваемости и смертности* в стране, а также *уровня преступности*. К издержкам безработицы следует отнести и те потери, которое несет общество в связи с расходами на образование, профессиональную подготовку и обеспечение определенного уровня квалификации людям, которые в результате оказываются не в состоянии их применить, а, следовательно, окупить.

Экономические последствия безработицы на индивидуальном уровне заключаются в *потере дохода или части дохода в настоящем*, а также потере квалификации (что особенно плохо для людей новейших профессий) и поэтому уменьшении шансов найти высокооплачиваемую, престижную работу, что обуславливает *возможное снижение уровня дохода в будущем*.

Экономические последствия безработицы на уровне общества в целом состоят в *недопроизводстве* валового национального продукта, *отставании* фактического ВВП от потенциального ВВП. Наличие циклической безработицы означает, что ресурсы используются не полностью. Поэтому фактический ВВП меньше, чем по-



тенциальный (ВВП при полной занятости ресурсов). *Отставание (разрыв) ВВП* (GDP gap) рассчитывается как процентное отношение разницы между фактическим ВВП (Y) и потенциальным ВВП (Y^*) к величине потенциального ВВП:

$$GDP_{gap} = \frac{Y - Y^*}{Y^*} \times 100\%$$

Зависимость между отставанием фактического объема выпуска от потенциального и уровнем циклической безработицы эмпирически, на основе изучения статистических данных США за ряд десятилетий вывел в начале 60-х годов экономический советник президента Дж.Кеннеди, американский экономист Артур Оукен (А.Окин). Формула, отражающая эту зависимость, получила название «закона Оукена»:

$$\frac{Y - Y^*}{Y^*} \times 100\% = -\beta(u - u^*)$$

В левой части уравнения записана формула разрыва ВВП, выраженного в процентах. В правой части u – фактический уровень безработицы, u^* – естественный уровень безработицы, поэтому $(u - u^*)$ – уровень циклической безработицы, β – *коэффициент Оукена* ($\beta > 0$), который показывает, на сколько процентов сокращается фактический ВВП по сравнению с потенциальным ВВП, если фактический уровень безработицы увеличивается на 1 процентный пункт. Таким образом, коэффициент Оукена – это *коэффициент чувствительности* отставания ВВП к изменению уровня циклической безработицы. Для экономики США в те годы, по расчетам Оукена, он составлял **2,5**. В других странах и в другие периоды времени он может быть численно иным. Знак «минус» перед выражением, стоящим в правой части уравнения, отражает обратную зависимость между фактическим ВВП и уровнем циклической безработицы: чем выше уровень безработицы, тем меньше величина фактического ВВП по сравнению с потенциальным.

Государственная политика борьбы с безработицей.

Поскольку безработица представляет собой серьезную макроэкономическую проблему, государство предпринимает меры для борьбы с ней. Для разных типов безработицы, поскольку они обусловлены разными причинами, используются разные меры.

Общими для всех типов безработицы мерами являются:

- *выплата пособий* по безработице;
- *создание служб занятости* (бюро по трудоустройству)



Специфическими мерами для борьбы с фрикционной безработицей выступают:

- *усовершенствование* системы сбора и предоставления информации о наличии свободных рабочих мест (не только в данном городе, но и других городах и регионах);
- *создание* специальных служб для этих целей.

Для борьбы со *структурной безработицей* используются такие меры как:

- *создание* государственных служб и учреждений по *переподготовке и переквалификации*;
- *помощь частным службам* такого типа.

Основными средствами борьбы с *циклической безработицей* являются:

- проведение *антициклической* (стабилизационной) политики, направленной на сглаживание циклических колебаний экономики, недопущение глубоких спадов производства и, следовательно, массовой безработицы;
- *создание* дополнительных рабочих мест в государственном секторе экономики.

2. Индексы цен. Инфляция и её виды

Термин «инфляция» применяется в экономической литературе со второй половины XIX в. Этот термин взят из медицины, где им обозначались заболевания, связанные с разрастанием злокачественных опухолей.

Инфляция представляет собой денежное явление и определяется процессами, происходящими в сфере денежного обращения. Зародившись на денежном рынке, инфляция проникает вглубь экономической системы, поражая другие ее элементы.

В современных условиях под *инфляцией* в основном понимают либо рост общего уровня цен в экономике, либо снижение покупательной способности денежной массы, обращающейся в экономике, т.е. снижение стоимости денег.

Современная инфляция – многофакторный процесс, представляющий собой восстановление равновесия между покупательной способностью общества, выраженной в деньгах, и доступным товарным обеспечением и услугами, которые могут быть куплены посредством повышения цен. Другими словами — это



процесс восстановления равновесия между товарным обеспечением, определяющим товарное обращение, и денежным обращением, неизбежным проявлением которого является рост общего уровня цен.

Инфляция выступает как многофакторный процесс, поэтому для выделения форм и видов инфляции используют разнообразные критерии.

Различают следующие виды и формы проявления инфляции:

1. По степени проявления и темпам наращивания инфляционных процессов:

— ползучая инфляция, проявляющая в длительном постепенном росте цен. Для такой инфляции характерны невысокие темпы их роста, примерно до десяти процентов в год, которые воспринимаются как результат ассортиментных сдвигов;

— галопирующая инфляция в виде скачкообразного роста цен. Такая инфляция трудно управляемая. Темпы роста цен, как правило, при ней выражаются двузначными цифрами. Галопирующий рост цен проявляет себя неодинаково и не имеет строго обозначенных количественных параметров, так как инфляционные процессы зависят от уровня развития страны, социально-экономической структуры, несхожего механизма регулирования ценовых процессов;

— гиперинфляция, которая представляет наибольшую опасность. Темпы роста цен при этой инфляции очень высок, свыше 50% в месяц (в течение нескольких месяцев). Особенностью этого вида инфляции является ее неуправляемость: цены перестают выполнять свои функции, на полную мощность работает печатный станок, развивается спекуляция, производство дезорганизуется.

2. По способам возникновения:

— административная, порождаемая административно-управляемыми ценами;

— инфляция издержек — инфляция, проявляющаяся в росте цен на ресурсы, факторы производства, вследствие чего растут издержки производства и обращения, а вместе с ними и цены на товары и услуги;

— инфляция спроса, проявляющаяся в превышении спроса над предложением, что ведет к росту цен;

— инфляция предложения — инфляция, проявляющаяся в ро-



сте цен, обусловленном увеличением издержек производства в условиях недоиспользования производственных ресурсов;

— импортируемая инфляция, вызванная воздействием внешних факторов, таких, как чрезмерный приток иностранной валюты в страну, повышение импортных цен и т.д.;

— индуцированная инфляция — инфляция, обусловленная какими-либо другими экономическими факторами;

— кредитная инфляция, которая вызвана чрезмерной кредитной экспансией.

3. ***С позиции ожидаемости:***

— ожидаемая инфляция;

— непредвиденная — уровень инфляции, оказавшийся выше ожидаемого за определенный период.

4. ***С позиции сбалансированности:***

— сбалансированная — цены на товары и услуги растут в одинаковых пропорциях;

— несбалансированная — цены на товары и услуги растут в разных пропорциях. Несбалансированная инфляция характерна для высокомонополизированных экономик.

5. ***В зависимости от того, какие формы принимает инфляционное неравновесие рынков, различают:***

— открытые типы инфляции, которым свойственна тенденция к повышению цен;

— подавленные типы, которые возникают потому, что государство пытается подавить, погасить формы проявления инфляции, вместо того чтобы систематически заниматься противоинфляционной политикой.

Структурная инфляция, вызванная диспропорциями между отраслями и секторами хозяйства, неэластичностью предложения. По отношению к спросу, слабой мобильностью факторов производства.

Обязательными признаками подавленной инфляции являются различные способы административного регулирования цен. Для подавления форм проявления инфляции государство может ввести временное замораживание цен и доходов, установить Верхние пределы их роста, удерживать динамику заработной платы на уровне, не превышающем темпы роста производительности труда. Возможен и крайний вариант — тотальный административный контроль над ценами и доходами.

Подавленной инфляции сопутствуют ***деформации ры-***



ночного механизма, глубина и продолжительность которых зависят от того, в каких формах осуществляется регулирование экономики. Если практикуется всеохватное централизованное планирование цен, то следует говорить уже не о деформации, а о разрушении рыночной системы.

Признаком подавленной инфляции является существование разрыва между административно-установленными ценами и другими, более высокими, которые выравнивают предложение с инфляционным спросом. Результатом этого является **перемещение товарных масс из официальной экономики в теневую** хронический дефицит в официальном секторе экономики, сопровождающийся процветанием той части теневой экономики, которая занимается перепродажей товаров по равновесным ценам.

Главным **показателем инфляции** выступает **темп (или уровень) инфляции** (rate of inflation - π), который рассчитывается как *процентное отношение разницы общего уровня цен текущего года (P_t) и общего уровня цен предыдущего года (P_{t-1}) к уровню цен предыдущего года*:

$$\pi = \frac{P_t - P_{t-1}}{P_{t-1}} \times 100\%$$

Многие экономисты придерживаются той точки зрения, что незначительная инфляция (при ежегодном повышении цен на 3—4%, сопровождаемая соответствующим ростом денежной массы) способна стимулировать производство. Но, выходя из-под контроля и даже оставаясь относительно слабой, инфляция оказывает на экономическое развитие **негативное влияние**

- инфляция подрывает стимулы к трудовой деятельности, так как уменьшает возможность реализации трудовых заработков;

- усиливает социальную дифференциацию населения, сужает возможности накопления;

- инфляция ослабляет позиции властных структур, вызывает рост недовольства, усиление нажима на правительство с требованиями увеличения зарплаты получения дополнительных льгот и субсидий. Реакция населения на ухудшение условий на потребительском рынке нередко принимает довольно острые формы;

- снижаются реальные доходы населения при росте номинальных, происходит скрытая конфискация денег у населения государством;



Макроэкономика

- обесцениваются сбережения населения;
- снижается реальная ставка процента при росте номинальной;
- уменьшается заинтересованность производителя в создании качественных товаров, сокращается производство относительно дешевых товаров;
- цены перестают выполнять информационную функцию;
- ухудшаются условия жизни у пенсионеров, служащих, студентов, т.е. представителей социальных групп с твердыми доходами;
- инфляция, являясь следствием экономического спада и разбалансированности экономики, в свою очередь, усугубляет диспропорции воспроизводства и дезорганизует хозяйственные связи;
- неравномерный рост цен по товарным группам порождает неравенство норм прибыли, ставок заработной платы, стимулирует отток средств и кадров из одного сектора экономики в другой, а иногда и за пределы национальной экономики.

Важнейшей целью **антиинфляционной политики** является управление антиинфляционным процессом таким образом, чтобы сделать инфляцию предсказуемой, а ее уровень — умеренным. Для этого используются денежно-кредитные, бюджетные, налоговые методы, мероприятия в области политики доходов, стабилизационные программы, проведение радикальных экономических реформ. Выделяют два варианта проведения антиинфляционной политики:

— **ортодоксальный вариант**, который предполагает максимальное использование рыночных регуляторов и включает в себя либерализацию условий деятельности предприятий на внутреннем и внешнем рынках; введение свободных цен и поддержание плавающего и стабильного курса национальной валюты; постоянное сокращение деятельности государства в экономике; поддержание темпов роста денежной массы в соответствии с возможностями производства;

— **гетеродоксальный вариант** основан на более активном вмешательстве государства в ход экономических процессов и предполагает временное замораживание заработной платы, роста цен; поддержку предпринимательства; снижение налогов; привлечение сбережений населения; развитие рыночной инфраструктуры; регулирование внешней торговли и валютных опера-



ций.

Дефляция (лат. deflatio — выдувание, сдувание):

✓ спад, замедленное падение или замедленный рост цен на денежно-кредитном рынке, сопровождается снижением выпуска продукции и ростом безработицы.

✓ искусственное изъятие из обращения избыточной денежной массы, проводимое правительством страны с целью снижения темпов инфляции посредством увеличения налогов, повышения учётной ставки, предотвращения роста заработной платы или её замораживания, снижения расходов государственного бюджета путём кредитной рестрикции (сокращения объемов кредитов) за счёт увеличения продажи государственных ценных бумаг и т.д.

Дефляция – 1) тенденция к снижению среднего уровня цен в экономике в следствие уменьшения совокупного спроса, снижения стоимости товаров за счёт производительности общественно-го труда либо сокращения количества денег в обращении;

2) политика ограничения спроса, имеющая целью замедлить рост цен или вызвать их снижение. Д. является наиболее действенным средством борьбы с инфляцией и ее последствиями.

В экономическом плане Д. опирается на количественную концепцию монетаризма. В социальном плане Д. оказывает явное предпочтение закономерностям функционирования рыночной экономики перед требованиями об учете интересом наименее защищенных социальных групп (пенсионеров, студентов, многодетных семей и т.п.). В техническом плане Д. предполагает, что работа всех механизмов, через которые деятельность и поведение людей вызывают и поддерживают инфляцию имеет обратимый характер. В известной мере приемы Д. направлены на создание положения, противоположного инфляции в том виде, в каком их анализирует монетаризм. Все виды дефляционной политики сводятся к принудительному сужению денежных потоков следующими группами мероприятий: а) изъятие государством из обращения части денежных средств — фактическое уничтожение купюр, выведенных из оборота и обмененных на новые купюры, но в меньшем количестве; б) сокращение финансовых средств, функционирующих в экономике (финансовая Д.); погашение задолженности государственной казны банковской системе, ограничение возможностей предоставления кредита при помощи специальных мер, повышение учетной ставки, выпуска государственных займов с



целью изъятия свободных платежных средств из экономики; в) проведение бюджетной и налоговой политики, отдающей приоритет сбору денег перед расширением государственных расходов: налоговое изъятие средств из потребления и инвестиций, в частности при помощи подоходного налога; политика сбалансированности бюджета и превышения доходов над расходами (ограничение государственных расходов на инвестиции и функционирование аппарата, сохранение относительно высокого уровня налоговых поступлений); г) применение различных мер государственного регулирования: блокирование или принудительное снижение цен и заработной платы, ограничение некоторых социальных льгот (социальное обеспечение), организация производства и координация политики предприятий (соглашения).



ТЕМА: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И РАЗВИТИЕ

1. Экономический рост. Факторы экономического роста
2. Типы экономического роста
3. Экономические циклы

1. Экономический рост. Факторы экономического роста

Экономический рост — увеличение объемов товаров услуг, созданных за определенный период.

К экономическому росту стремятся все страны. По его динамике (изменению) судят о развитии национальных экономик, о жизненном уровне населения, том, как решаются проблемы ограниченности ресурсов.

Экономический рост оценивается по двум показателям:

- 1) общему росту ВВП;
- 2) росту ВВП на душу населения.

Такой подход к оценке экономического роста дает лишь количественную характеристику.

Экономический рост страны носит также и качественный характер совершенствование продукта и факторов производства, технологий.

Экономический рост любой страны определяется 6 основными факторами. Они могут быть сгруппированы как факторы предложения, спроса и эффективности.

Факторы предложения - физические и технические агенты расширения производства, позволяющие увеличивать объём реального продукта в экономике: 4 фактора связаны с материальной способностью экономики к росту. К ним относятся:

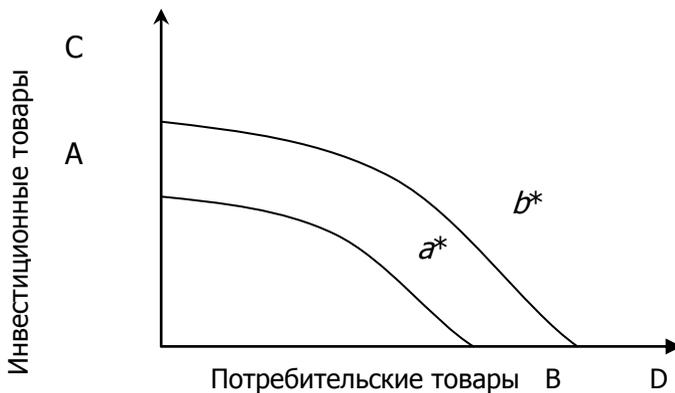
1. рост количества и качества природных ресурсов;
2. рост количества и качества трудовых ресурсов;
3. рост объема основного капитала;
4. развитие технологий.

Факторы спроса – для реализации своего растущего потенциала экономике необходимо обеспечить полную занятость всё большего количества ресурсов. Это требует постоянного увеличения совокупного спроса.

Фактор эффективности. Чтобы достичь своего производ-



ственного потенциала экономике необходимо обеспечить не только полную занятость ресурсов, но и добиться их эффективного использования.



Страна должна не только уметь использовать имеющиеся ресурсы, но и вовлекать в производство другие, новые, дополнительные. Причем необходимо научиться производить необходимые набор услуг и продуктов с максимальной пользой для общества.

Эк.рост возможен при наличии 4 факторов предложения, которые сдвигают кривую производственных возможностей из AB в CD. Эк. рост реализуется, когда фактор спроса и эффективности сдвигают экономику из точки a в точку b .

При всей важности факторов спроса и эффективности основное внимание при обсуждении проблемы экономического роста уделяют предложению. Реальный ВВП можно представить как произведение трудозатрат и ПТ.



Макроэкономика

1. Численность занятых в составе раб. силы

2. Ср. кол-во отработанных часов

>Трудозаплаты (отработанные чел-часы)

=>Реальный ВВП

1.ТП

2. Объем капитала

3. Образование и проф.подготовка

4. Эффективность распределения ресурсов

5.Прочие факторы

>ТП (средняя почасовая выработка)

Общество способно добиться увеличения реального продукта:
1) вовлечением в производство большего объёма ресурсов; 2) наращиванием производительности этих ресурсов.

Причины замедления:

Качество раб.силы: 1) утрата трудовых навыков; 2) менее способная раб.сила; 3) замедление роста уровня образования.

Инвестиции: 1) низкая норма сбережений; 2)конкуренция со стороны импорта; 3) гос. регулирование; 4) сокращение расходов на инфраструктуру.

Факторы экономического роста бывают:

- экстенсивные — рост затрат капитала, труда;
- интенсивные — все, что позволяет качественно усовершенствовать как сами факторы производства, так и процесс их использования:

- а) технологический прогресс;
- б) экономия на масштабах;
- в) рост образовательного и профессионального уровня работников;
- г) повышение производительности и улучшение распределения ресурсов;
- д) совершенствование управления производством;
- е) соответствующее улучшение законодательства и т.д.

2. Типы экономического роста

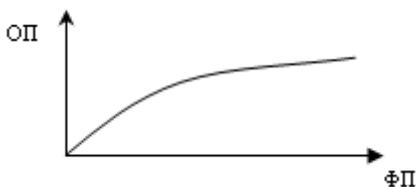
В макроэкономике выделяются два типа экономического роста: экстенсивный и интенсивный.

Экстенсивным является экономический рост, который обеспечивается путем вовлечения в производство дополнительных факто-



Макроэкономика

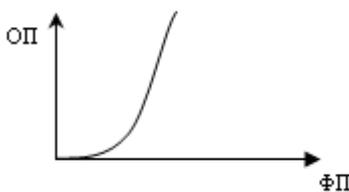
ров, при этом прирост применяемых факторов производства (ФП) опережает прирост общественного продукта (ОП).



В зависимости от соотношения вовлекаемых в производство факторов такой рост может быть:

- 1) трудоемким, характеризующимся относительно высокими затратами труда на производство общественного продукта по сравнению с затратами других факторов производства;
- 2) капиталоемким (или фондоемким), характеризующимся относительно высокими затратами основных фондов и их высокой долей в общих затратах факторов производства;
- 3) природоемким, характеризующимся относительно высокими затратами на природные факторы – на природные ресурсы, на охрану природной среды.

Интенсивным является экономический рост, обеспечивающийся без вовлечения в производство дополнительных факторов, либо прирост факторов существенно отстает от прироста производимого общественного продукта. Графически такой тип роста иллюстрируется с помощью следующей кривой:



В зависимости от динамики уменьшения доли того или иного фактора в производстве общественного продукта, рост может быть:

- 1) трудосберегающим, при котором рабочая сила заменяется техникой;
- 2) капиталосберегающим, при котором экономия на затратах на капитал как фактор производства достигается путем применения более дешевой, но достаточно производительной техники;
- 3) природосберегающим, при котором происходит экономия



сырья, энергии, сокращаются отходы, уменьшается загрязнение природной среды и т.д.

3. Экономические циклы

Экономический цикл (Economic Cycle), иначе называемый бизнес-цикл (Business Cycle) является естественной формой развития (роста) экономики. **Экономические циклы** — это периодические колебания деловой активности в обществе в течение определенного периода времени. Общим для любых циклов является наличие высшей (бум) и низшей (кризис) точки в динамике производства и экономики в целом.



Рис. 14.1. Экономический цикл

Характерной чертой экономических циклов является их прогрессивность. Поэтому динамика цикла происходит не по кругу, а по спирали. Одна из главных функций циклов — саморегулирование экономики.

В ходе экономического цикла происходит изменение объемов производства, уровня занятости, степени использования производственных мощностей, уровня цен, прибыли, процента, денежной массы и т. д. Причем в низшей точке цикла данные изменения влекут ликвидацию слабых элементов экономической системы, оказывая тем самым благотворное влияние на дальнейшее развитие цикла, что ускоряет переход к высшей точке его развития.

Известно несколько типов экономических циклов. Их довольно трудно выделить из-за временной размытости границ. В экономической теории, по крайней мере, принято выделять: краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные экономические циклы. Так как различные циклы не являются независимыми, то долгосрочные циклы принято считать общим движением, в русле которого существуют среднесрочные и краткосрочные циклы. При этом каждая волна среднесрочного цикла содержит в себе несколько краткосрочных циклов.

Экономическим циклам, как правило, присваиваются имена ученых, посвятивших данной проблеме специальные исследования. Наиболее известными среди долгосрочных циклов являются длинные волны Н. Кондратьева (48—55 лет), за ними следуют циклы С. Кузне-



ца (18—25 лет), их еще называют строительными циклами, далее идет среднесрочный или промышленный цикл К. Жуглара (до 12 лет) и короткие циклы Дж. Китчина (2—4 года).

Несмотря, на такое обилие экономических циклов, общим для всех них является наличие нескольких фаз:



Рис. 14.2. Фазы экономического цикла

- **Фаза спада или кризиса**, которая характеризуется снижением темпов роста экономики, сокращением объемов производства, повышением уровня безработицы, банкротством предприятий, снижением уровня цен и т. д.;

ротством предприятий, снижением уровня цен и т. д.;

- **Фаза депрессии**, на которой экономический спад уже достиг своей низшей точки и дальнейшего сокращения производства и роста безработицы не предвидится, данная фаза может затянуться надолго;

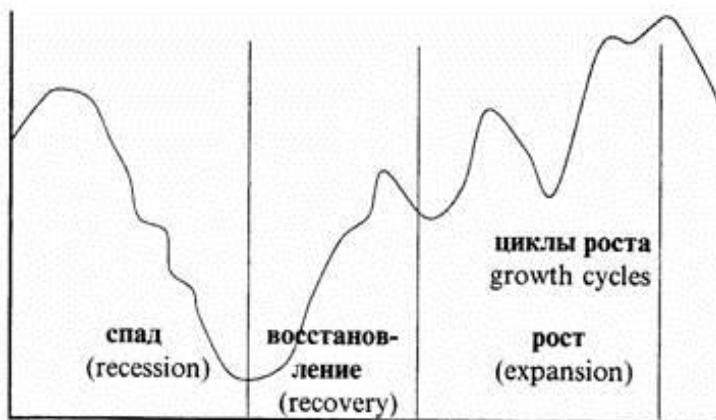
- **Фаза оживления**, на которой начинает увеличиваться деловая активность, сопровождающаяся небольшим ростом производства;

- **Фаза роста или подъема**, на которой экономический рост достигает такого уровня, что уровень производства превосходит достигнутый в предыдущем цикле.

За период с 1792 г., который считается годом начала промышленной революции, приведшей к машинному производству и вступлению общества на индустриальный путь развития, до 1913 г. – кануна Первой мировой войны – рыночная экономика прошла 15 циклов. Между двумя мировыми войнами было три цикла и в послевоенный период их было восемь.



Макроэкономика



В современной литературе можно встретить деление на три основные фазы:

- *рецессия (Recession)* или спад - снижение деловой активности, падение производства, уровня занятости и доходов (по степени падения различают кризис и депрессию);

- *восстановление (Recovery)* - это подъем экономической активности, рост рыночной конъюнктуры, возрастание выпуска после его падения, имевшего место в период рецессии, до прежних уровней;

- *развитие (Expansion)* - продолжение роста экономики после стадии восстановления, как правило, до достижения нового максимума выпуска, превосходящего достигнутый в предыдущем цикле; стадия развития иногда может включать несколько циклов, которые в этом случае именуются *циклами роста (Growth cycles)*.

В зависимости от природы индикаторов и их связи с общей экономической динамикой, принято выделять:

- *проциклические индикаторы* (ход которых совпадает с общим направлением экономического роста - прибыли корпораций растут на подъеме экономики);

- *противоциклические* (которые направлены против общего роста - безработица растет когда экономика падает);

- *ациклические* (поведение которых мало меняется внутри цикла).



Макроэкономика

Проциклические		Противоциклические	
Сильно коррелированные	Слабо коррелированные	Циклические	Ациклические
1. Совокупный выпуск и выпуск по секторам экономики 2. Прибыли бизнеса 3. Денежные агрегаты 4. Скорость обращения денег 5. Уровень цен 6. Краткосрочные процентные ставки	1. Товары повседневного спроса 2. Сельскохозяйственное производство 3. Добыча природных ресурсов 4. Долгосрочные процентные ставки	1. Запасы готовой продукции 2. Запасы сырья и принадлежностей 3. Уровень безработицы 4. Уровень банкротств	1. Торговый баланс



Макроэкономика

Примеры некоторых стратегических показателей и заинтересованных в них групп приведены ниже.

Экономический показатель	Высокое значение	Низкое значение	Оптимальное значение	Изменение	Влияние курс
Инфляция	-->Высокие % ставки --> снижение эффективности производства --> перераспределение капитала от производства к посредникам	-->Низкие % ставки --> застой в торговле и в финансовой сфере	При стабильно высокой эффективности производственного сектора остаются возможности для доходного ведения дел у посредников	Рост	Снижение
Безработица	-->Социальная напряженность, уменьшения среднего класса, снижение чистой массы реальных доходов населения	-->У работников пропадают стимулы к хорошему труду --> страдают интересы работодателей	На пересечении интересов работодателей и работников	Рост	Снижение
Бюджетный дефицит	--> Рост гос. долга -->ускорение инфляции Решение - либо через снижение расходов (за счет малообеспеченных), либо через повышение налогов	--> Снижение инфляции -->см. Инфляция	Основано на умеренной инфляции при соблюдении интересов всех заинтересованных в бюджете страны групп	Рост	Снижение



Макроэкономика

	(за счет налогоплательщика)				
Обменный курс	Невыгодно экспортерам и внутренним производителям --> снижение экспорта, вывоз капитала за рубеж	Невыгодно импортерам и внутренним потребителям --> повышение цен на импорт, усиление инфляции	Величина, близкая к рыночной, но отличающаяся от нее в силу спекулятивных колебаний	Рост	Рост
Учетная ставка	--> Удорожание кредита --> экономический застой Невыгодно основной массе населения и производству	--> Отток капитала из страны, обесценивание национальной валюты. Противоречит интересам финансовых посредников	Находится на пересечении интересов всех заинтересованных групп	Рост	Рост



ТЕМА: МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ

1. Совокупный спрос и совокупное предложение
2. Классическая и кейнсианская модель равновесия
3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение

1. Совокупный спрос и совокупное предложение

Макроэкономическое равновесие — такое состояние национальной экономики, когда существует пропорциональность между наличием ресурсов и их использованием, между объемами производства и потребления, между материальными и финансовыми потоками, между сбережениями и инвестициями и т.д. На практике оно означает полное удовлетворение потребностей общества в товарах и услугах без излишних затраченных ресурсов и нереализованного продукта. Его можно сравнить со «здоровым» экономическим организмом, в котором нет болезней — инфляции, безработицы, а следовательно, нет и его распада, разрушения.

Достижение макроэкономического равновесия является целью экономической политики любого национального государства, однако способы достижения такого экономического идеала различны при тех или иных моделях хозяйствования.

Для оценки макроэкономического равновесия применяют агрегированные показатели, а именно: совокупный спрос, совокупное предложение, равновесный национальный продукт, чистый национальный продукт.

Совокупный спрос (AD) представляет собой совокупную массу товаров и услуг, реализованных в стране за определенный период, выраженную в денежном эквиваленте. Другими словами, это реальный объем национального продукта, который потребители (частные лица, бизнес и государство) готовы купить при различных возможных уровнях цен.

Факторы совокупного спроса можно разделить на: ценовые и неценовые.

Воздействие ценовых факторов заключается в том, что при прочих равных условиях рост уровня цен вызывает сокращение совокупного спроса.



Однако следует учесть, что на тесноту и вид связи между объемом производства и уровнем цен оказывают влияние ряд макроэкономических эффектов, в частности эффект процентной ставки. Этот эффект состоит в том, что при постоянной денежной массе рост уровня цен вызывает рост спроса на деньги и следовательно повышение процентной ставки. Это, в свою очередь, усиливает склонность населения к сбережению и сокращению числа покупок. Удорожание же кредитов сокращает спрос на инвестиционные товары со стороны бизнеса, в итоге вследствие эффекта процентной ставки происходит падение совокупного спроса.

Противоречиво также влияние на совокупный спрос эффекта Пигу (эффекта реальных кассовых остатков). Он состоит в том, что с ростом цен происходит обесценение имеющихся у населения наличных денег и ценных бумаг, снижение покупательской способности и сокращение богатства. Здесь возможны разные варианты потребительского поведения — в зависимости от темпов инфляции: если они незначительны, совокупный спрос подстегивается, если же высоки, то он сокращается. Такого рода эффекты усложняют классическую закономерность обратной зависимости совокупного спроса от цен на товары и услуги.

К неценовым факторам совокупного спроса можно отнести следующие:

а) влияющие на личное потребление (С): уровень доходов потребителей, их прогнозы и ожидания в отношении конъюнктуры, уровень налогов с потребителей;

б) влияющие на инвестиционные расходы (I): уровень процентных ставок, ожидаемый бизнесом уровень прибыли, уровень налогов, изменения в технологии производства;

в) влияющие на объем государственных закупок (G): изменения в структуре государственных расходов, социальной и внешней политике, принятие различных государственных программ, политические сдвиги;

г) влияющие на объем чистого экспорта (X): внешнеторговая политика, протекционизм; уровень национального дохода в странах-импортерах, уровень валютных курсов.

Совокупное предложение товаров и услуг (AS) представляет собой уровень наличного реального объема производства страны (Q) при каждом возможном уровне цен на товары и услуги (P). Если не учитывать влияние международной торговли, то AS можно приравнять к ВВП или — при элиминировании несущественных различий в



подсчете — к величине национального дохода: $AS=P*Q$. С другой стороны, совокупное предложение AS равно сумме заработной платы, ренты, процента и прибыли.

Форма кривой совокупного предложения может иметь различный вид в зависимости от того, рассматриваем ли мы его в краткосрочном или же в долгосрочном периоде. Отличия между ними состоят в следующем.



Горизонтальный участок (кейнсианский) производство характеризуется наличием неполной занятости, недогрузкой производственных мощностей и фиксированным уровнем цен. Экономика - в состоянии глубокого спада или депрессии. Рост выпуска (по Дж. Кейнсу) можно обеспечить без ценовых стимулов, за счет стимулирования спроса и приведения в действие неиспользуемых ресурсов.

Восходящий участок: экономика близка к полному использованию ресурсов производства, происходит рост издержек на производство дополнительных единиц продукции, а, следовательно, цен и ВВП. Необходимо увеличение инвестиций, особенно инновации, новые технологии и способы производства. Это можно обеспечить снижением процентных ставок.

Вертикальный участок (неоклассический): производственные возможности полностью использованы, достигается полная занятость, существенная дефицитность ресурсов. Несмотря на рост спроса, совокупное предложение уже не может быть физически увеличе-



но, но наблюдается резкий рост цен на продукцию по причине ресурсного дефицита. Необходима качественная и денежная переоценка предложения и исходя из этого, структурная перестройка экономики, замена ресурсной базы, например использование новых видов энергии.

Смещение *кривой предложения*, так же, как и кривой спроса, может вызываться как ценовыми, так и неценовыми факторами.

2. Классическая и кейнсианская модель равновесия

Равновесный национальный продукт обеспечивается установлением равновесной совокупной цены на произведенный продукт, что графически иллюстрирует точка пересечения кривых совокупного спроса и совокупного предложения. Достижение равновесного объема в условиях ограниченности ресурсов является целью экономической политики любого государства, так как все основные проблемы общества так или иначе связаны с несовпадением совокупного спроса и совокупного предложения. Оно означает либо дефицитность благ, либо их излишнее производство.

В макроэкономическом анализе используется также показатель **чистого национального продукта (ЧНП)**, который представляет собой чистый результат экономической деятельности страны — ВВП, уменьшенный на величину амортизационных отчислений на возмещение износа.

Общее экономическое равновесие (ОЭР) означает соответствие и согласованное развитие всех сфер экономической системы, наиболее важными предпосылками ОЭР являются:

- ✓ соответствие общенациональных целей имеющимся экономическим возможностям;
- ✓ оптимальное использование всех экономических ресурсов — рабочей силы, денег, основных фондов или иными словами, обеспечение нормального уровня занятости и задействования мощностей, отсутствие чрезмерной денежной эмиссии, массовой безработицы, нереализованных товаров и хищнического растрачивания природных ресурсов;
- ✓ приведение структуры производства в соответствие со структурой потребления (например, отсутствие нормальных ценовых пропорций в РФ между промышленностью и сельским хозяйством обусловило отставание последнего и возникновение продовольственной проблемы);



✓ соответствие совокупного спроса и совокупного предложения на всех четырех типах рынков — товаров, труда, капитала и денег.

Указанные условия описываются с помощью соответствующих экономико-математических моделей.

Соответственно трем участкам кривой совокупного предложения выделяют три возможных варианта ее пересечения с кривой совокупного спроса или три вида равновесия.

А. *Пересечение кривых на горизонтальном участке*, где движение к равновесному реальному объему национального продукта не сопровождается изменением уровня цен, а вызвано вовлечением в производство неиспользованных ресурсов.

Б. *Пересечение на восходящем участке*, где изменение цен включает перепроизводство или дефицит товаров.

В. *Пересечение на вертикальном участке*, где рост предложения практически невозможен в силу дефицита или отсутствия ресурсов, поэтому имеет место резкий рост цен.

3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение

Потребление представляет собой основу существования общества. Оно определяет совокупный спрос общества на товары и услуги. Поэтому под **потреблением (С)** понимается совокупность денежных расходов населения на приобретение товаров и услуг. Теория потребительского поведения, разработанная Дж. М. Кейнсом, является важнейшим инструментом макроэкономического анализа. Основными факторами, влияющими на уровень потребления, являются следующие:

- а) располагаемый доход населения;
- б) предельная склонность к потреблению **МРС** (или доля потребления C в каждой дополнительной денежной единице DI);
- в) средняя склонность к потреблению **АРС** (или отношение потребления к величине располагаемого дохода). Дж. М. Кейнс установил правило, что с ростом располагаемого дохода как предельная, так и средняя склонность к потреблению падает. Это значит, что с ростом доходов возрастает доля сбережений. т.е. та часть доходов после уплаты налогов, которая не идет на потребление.

Сбережения (S) вместе с потреблением представляют собой вторую составную часть дохода ($S = DI - C$), но между ними имеются



качественные различия. Во-первых, различие состоит в их направленности: так, потребление ориентировано на удовлетворение текущих нужд или потребностей населения. Сбережения же направлены на будущее потребление за счет его сокращения в текущем периоде. Во-вторых, если потребление осуществляется всеми семьями и хозяйствами, то сбережения — лишь теми, чьи доходы превышают средний уровень. В-третьих, амплитуда колебаний сбережений очень широка и их величина иногда может быть практически равной нулю. Потребление не только не может равняться нулю, но и не должно быть ниже определенного минимума, которое обеспечивало бы биологическое существование человека.

Сбережения так же, как и потребление, зависят от величины располагаемого дохода. Средняя склонность к сбережению представляет собой выраженную в процентах долю общего дохода, которая идет на сбережение ($APC = S/DI$).

Кроме того, величина потребления и сбережения зависит и от других факторов, прежде всего таких, как:

- накопленное богатство (финансовые активы, недвижимость);
- уровень налогообложения;
- изменение процентной ставки;
- изменение уровня цен на товары и услуги.

Основным источником инвестиций являются сбережения. **Инвестиции** (I) представляют собой одну из важнейших экономических категорий, один из компонентов ВВП, от величины которого зависит развитие экономики. Прогнозирование этого параметра достаточно сложно, но именно благодаря ему осуществляется накопление общественного капитала, расширение производственных возможностей страны. Таким образом, под инвестициями в экономической теории понимают финансовые ресурсы, направляемые на совершенствование производительных сил общества.

Равновесие между инвестициями и сбережениями ($I = S$) — одно из важнейших условий макроэкономического равновесия. Процесс сбережения и инвестирования можно рассматривать как переключение экономических ресурсов общества от производства товаров и услуг для текущего потребления на производство капитальных ресурсов, включая информационно-технические, природные и человеческие ресурсы. Однако зависимость между сбережениями и инвестициями весьма неоднозначна, их субъекты не совпадают, представляя собой различные группы населения, движимые разными мотивами.



Именно в этом, по мнению кейнсианцев, и заключается основная проблема инвестиций и сбережений — разрыв между ними и, как следствие, — макроэкономическая неустойчивость. Поэтому процесс поддержания необходимого для развития общества уровня сбережения и инвестирования является важной задачей государственной экономической политики.

Мультипликатор - числовой коэффициент, показывающий, во сколько раз сумма прироста/сокращения национального продукта, дохода или денежного обращения превышает инициирующую такое изменение сумму инвестиций, правительственных расходов, налоговых отчислений или вкладов в финансово-кредитные учреждения. Различают:

- мультипликатор инвестиционных расходов;
- мультипликатор правительственных расходов;
- мультипликатор потребительских расходов;
- мультипликатор денежного предложения;
- налоговый мультипликатор.

Инвестиционный мультипликатор:

Изменение ВВП = мультипликатор * изменение в инвестициях;

Мультипликатор = $\Delta \text{ВВП} / \Delta \text{I} = 1 / \text{MPS}$ или $1 / (1 - \text{MPC})$

Акселератор (от лат . *accelero* - ускоряю) (ускоритель), экономический показатель, характеризующий связь между приростом национального дохода (или конечной продукции) и объемом капиталовложений. Применяется при построении макроэкономических моделей экономического роста совместно с мультипликатором.

Акселератор = $\Delta \text{I} / \Delta \text{ВВП}$



ТЕМА: ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ.

1. Цели и инструменты государственного регулирования экономики
2. Государственный бюджет и его структура
3. Налоги и их виды. Принципы налогообложения
4. Бюджетный дефицит и способы его финансирования

1. Цели и инструменты государственного регулирования экономики

Государственное регулирование экономики — это система типовых мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, осуществляемых правомочными государственными учреждениями и общественными организациями в целях стабилизации и приспособления существующей социально-экономической системы к изменяющимся условиям.

Главными **целями** государственного регулирования экономики служат *экономическая и социальная стабильность и укрепление существующего строя внутри страны и за рубежом, адаптация к его изменяющимся условиям.*

Достижение этих целей зависит от взаимосвязи и гармоничного функционирования следующих объектов государственного регулирования.

- экономического цикла;
- структуры хозяйства (отраслевой, региональной и пр.);
- условий накопления капитала;
- занятости;
- денежного обращения;
- платежного баланса;
- цен;
- НИОКР;
- условий конкуренции;
- социальных отношений и социального обеспечения;
- подготовки и переподготовки кадров;
- окружающей среды;
- внешнеэкономических связей.

Выделяют следующие инструменты государственного регу-



лирования:

1. **денежно-кредитную политику.**

- регулирование учетной ставки (дисконтная политика, осуществляемая центральным банком);
- установление и изменение размеров минимальных резервов, которые финансовые институты страны обязаны хранить в центральном банке;
- операции государственных учреждений на рынке ценных бумаг, такие как эмиссия государственных обязательств, торговля ими и погашение.

При помощи этих инструментов государство стремится изменить соотношение спроса и предложения на финансовом рынке (рынке ссудных капиталов) в желаемом направлении;

2. **налогово-бюджетную политику**, заключающуюся в воздействии государства на уровень деловой активности посредством изменения государственных расходов и налогообложения.

Налогово-бюджетная политика влияет на уровень национального дохода и, следовательно, на уровень объема производства и занятости, а также на уровень цен; она направлена против нежелательных изменений экономической конъюнктуры, связанных как с безработицей, так и с инфляцией.

К **недостаткам государственного регулирования** экономики можно отнести:

- сужение сферы действия рыночных отношений, ведущих к наиболее эффективному использованию производственных ресурсов;
- нарушение принципов рыночного установления связей между хозяйствующими субъектами;
- невозможность государства постоянно предсказывать последствия предпринимаемых шагов и в полной мере решать стоящие перед ним задачи.

На сегодняшний день в экономической литературе преобладает точка зрения о необходимости ограничения государственного вмешательства в экономику и отведении центрального места в экономике частному предпринимательству, рыночным отношениям. Результат от государственного вмешательства и его необходимость зависят от того, насколько серьезной считается несостоятельность рынка и насколько эффективной может быть деятельность государства в ее устранении.



2. Государственный бюджет и его структура

Государственный бюджет — финансовый счет, в котором представлена сумма денежных доходов и расходов государства. Представляет собой основной финансовый план экономической жизни государства на текущий год и имеет силу закона.

В России государственный бюджет утверждается Федеральным Собранием РФ.

По *материальному содержанию* бюджет представляет собой централизованный фонд денежных средств государства.

По *социально-экономической* сущности бюджет представляет собой основное средство перераспределения национального дохода с целью реализации социальных задач общества.

Организация бюджета предполагает четкое бюджетное устройство и продуманный бюджетный процесс.

Бюджетное устройство — это деятельность органов власти по составлению, рассмотрению, утверждению и исполнению бюджетов всех уровней.

В России бюджетный процесс охватывает четыре стадии:

- 1) составление проекта бюджета;
- 2) рассмотрение и утверждение бюджета;
- 3) исполнение бюджета;
- 4) составление отчета об исполнении бюджета.

Бюджетное устройство включает организационные принципы и структуру построения бюджетной системы. **Бюджетная система** (консолидированный бюджет государства) — это совокупность бюджетов всех уровней. Составляющие бюджетной системы РФ, образующие консолидированный бюджет:

1. федеральный бюджет;
2. субъектов РФ;
3. местные бюджеты.

Помимо федерального государственного бюджета, в ряде стран существуют и внебюджетные фонды социальной сферы. Так, в Российской Федерации к ним относятся: Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Федеральный фонд занятости населения, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования.

Расширенный бюджет (бюджет «расширенного правительства») — федеральный бюджет в совокупности с внебюджетными фондами.



Доходы бюджета — это денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством РФ в распоряжение органов государственной власти РФ, государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления.

Основными методами образования бюджетных доходов служат налоги, займы и эмиссия денег. Главным методом выступают налоги, их доля в доходной части бюджета страны составляет около 90%. Вторым по значимости методом являются государственные займы.

Эмиссия — самый нежелательный метод дохода, к которому необходимо прибегать в самых крайних случаях, так как она усиливает инфляционные процессы.

Расходы бюджетов - это денежные средства, направляемые органами государственной власти РФ, государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления на выполнение ими своих экономических, социальных, политических и административных функций.

Расходы бюджетов классифицируются по следующим критериям:

- влияние расходов бюджета на процесс расширенного воспроизводства на макроуровне:

- а) текущие — это расходы, связанные с предоставлением бюджетных средств на сокращение и покрытие текущих потребностей инфраструктуры государственных учреждений;

- б) капитальные — это денежные затраты, направленные на увеличение основных фондов, нематериальных активов, на прирост или увеличение запасов;

- предметная направленность потоков расходов:

- а) военные нужды;

- б) вмешательство государства в экономику;

- в) содержание государственного аппарата;

- г) расходы на социальные цели;

- д) предоставление субсидий, кредитов;

- территориально-административный критерий:

- а) расходы общефедерального бюджета;

- б) расходы бюджетов субъектов РФ;

- в) расходы местных бюджетов.

Реализация расходов бюджета достигается при помощи бюджетного финансирования. Важную роль в этом процессе вы-



полняет Министерство финансов РФ, которое возглавляет всю систему государственного управления финансами. Оно проводит единую финансовую политику, организует и контролирует исполнение бюджета и внебюджетных фондов на всех уровнях экономической системы.

Наиболее крупные статьи расходов в 2006 году следующие:

- межбюджетные трансферты (33,5 % от всех расходов);
- национальная оборона (15,6 % расходов);
- общегосударственные вопросы (15 %);
- национальная безопасность и правоохранительная деятельность (13 %);
- национальная экономика (7,9 %);
- социальная политика (4,8 %);
- образование (4,7 %);
- здравоохранение и спорт (3,5 %).

3. Налоги и их виды. Принципы налогообложения

Основным источником поступлений в доходную часть бюджета являются налоги. В 2001 г. на налоговые доходы приходилось приблизительно 86% доходов Федерального бюджета РФ.

Налоги — это обязательные платежи, взимаемые государством с юридических и физических лиц. Обязанность граждан платить законно установленные налоги закреплена в ст. 57 Конституции РФ.

В соответствии с новым Налоговым Кодексом РФ (ст. 8) под налогом понимается обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве

Функции налогов

Фискальная функция налогов (пополнение доходов казны) проявляется в формировании доходов государства. Однако, помимо задачи обеспечения финансирования государства, налоги могут существенно влиять как на структуру национальной экономики, так и на экономическое поведение людей. Эту функцию налогов принято называть **регулирующей**. Круг задач, которые решает с ее помощью государство, можно определить как регулирование качественных и количественных параметров производства и стимулирование роста общественного богатства.



Регулирующая функция проявляется в проводимой государством налоговой политике.

По **способу изъятия** налоги подразделяются на: **прямые и косвенные**.

Прямые налоги взимаются с непосредственного владельца объекта налогообложения. Среди этого вида налогов наиболее известен подоходный налог. Примерами прямых налогов могут также служить налог на прибыль, налог на наследство и дарения, налог на имущество.

Косвенные налоги, в отличие от прямых, уплачиваются конечным потребителем облагаемого налогом товара, а продавцы играют роль агентов по переводу полученных ими в счет уплаты налога средств государству. Некоторые из них даже указываются отдельной строкой в счете за товар или на его ценнике. К таким налогам относятся налог на добавленную стоимость (НДС), налог с продаж, акцизы (аналог налога с продаж, дополнительно начисляемый на определенные виды товаров— алкоголь, табак, деликатесы, ювелирные изделия и др., который иногда называют «налогом на вредные привычки» или роскошь), таможенные пошлины.

По **характеру начисления** различают также твердые, пропорциональные, прогрессивные и регрессивные налоговые ставки.

Твердые ставки устанавливаются в абсолютной сумме на единицу обложения, независимо от размеров дохода.

Пропорциональные — действуют в одинаковом процентном отношении к объекту налога без учета дифференциации его величины.

Прогрессивные ставки предполагают возрастание величины ставки по мере роста дохода. Прогрессивные налоги — это те налоги, бремя которых сильнее давит на лиц с большими доходами.

Регрессивные ставки предполагают снижение величины ставки по мере роста дохода. Регрессивный налог может и не приводить к росту абсолютной суммы поступлений в бюджет при увеличении доходов налогоплательщиков.

4. Бюджетный дефицит и способы его финансирования

Соотношение доходов и расходов бюджета образует **сальдо**

**бюджета.**

Профицит бюджета - превышение доходов бюджета над его расходами;

Дефицит бюджета - превышение расходов бюджета над его доходами;

Источниками финансирования дефицита бюджета субъекта Российской Федерации могут быть:

1) внутренние источники в следующих формах:

- государственные займы, осуществляемые путем выпуска ценных бумаг от имени субъекта Российской Федерации;
- бюджетные ссуды, полученные от бюджетов других уровней бюджетной системы Российской Федерации;
- кредиты, полученные от кредитных организаций;

2) внешние источники, определяемые в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Динамика внешнего долга России

В течение своего второго президентского срока российский президент Путин, учитывая рост доходов России от экспорта нефти, связанный со стремительным ростом мировых цен на это сырьё, поставил задачу максимально сократить масштабы внешнего государственного долга. В результате длительных переговоров, к концу августа 2006 Россия осуществила досрочные выплаты 22,5 млрд долларов по кредитам Парижского клуба, после чего её государственный долг составил лишь 53 млрд (9 % ВВП).

Пик российского государственного долга пришелся на 1998 г. (146,4 % ВВП). На 1 января 2000 г., внешний долг достиг 158,7 млрд долларов (а суммарный внешний и внутренний государственный долг составлял 84 % ВВП).



Макроэкономика

Дата	Сумма, млрд. долл. США
1991, 25 декабря	95.0
1997, 31 декабря	123,5
2000, 1 января	158.7
2001, 1 января	143.7
2002, 1 января	133.5
2003, 1 января	125.7
2004, 1 января	121.7
2005, 1 января	114.1
2006, 1 января	76.5
2006, 1 апреля	75.2
2006, 1 октября	50.1
2007, 1 января	52.0
2007, 1 апреля	50.7
2007, 1 июля	47.8
2008, 1 января	44.9 За счёт падения курса доллара

Для сравнения, по данным S&P за 2005 г., государственный долг Германии составлял 68 % ВВП, Франции — 66 %, США — 53 %, Великобритании — 43 %, Норвегии — 36 %, Австралии — 12 %, Казахстана — 10 %, Гонконга — 2 %.



**Структура государственного внешнего долга
по состоянию на 1 января 2008 года**

Наименование	млрд долл. США
Государственный внешний долг РФ (включая обязательства бывшего СССР, принятые РФ)	44.9
Задолженность странам — участницам Парижского клуба	1.8
Задолженность странам, не вошедшим в Парижский клуб	2.2
Задолженность бывшим странам СЭВ	1.5
Коммерческая задолженность бывшего СССР	0.7
Задолженность перед международными финансовыми организациями	5.0
Еврооблигационные займы	28.6
Облигации внутреннего гос. валютного займа	4.5
Предоставление гарантий РФ в иностранной валюте	0.6

Иностранные государственные долги перед Россией составляют 68,9 млрд

Бюджет РФ 2008-2010гг.

В 2008 году доходы бюджета РФ запланированы на уровне 6,644 триллиона рублей (19,0% ВВП), расходы - 6,570 триллиона рублей (18,8% ВВП), профицит - 74,1 миллиарда рублей (0,2% ВВП).

В 2009 году доходы составят 7,465 триллиона рублей (18,8% ВВП), расходы - 7,451 триллиона рублей, профицит - 14,2 миллиарда рублей.

В 2010 году доходы и расходы будут одинаковыми - 8,089 триллиона рублей (18,1% ВВП).

Темпы роста ВВП прогнозируются в бюджете РФ на 2008-2010 годы на уровне 6-6,2% в год. Объем ВВП составит в 2008 году 35,0 триллиона рублей, в 2009 году - 39,7 триллиона рублей, в 2010 году - 44,8 триллиона рублей.

Уровень инфляции по плану будет снижаться, составив в 2008 году 6-7%, в 2009 году - 5,5-6,5%, в 2010 году - 5-6%.

Среднегодовой курс рубля к доллару планируется на уровне 25,9



рубля за один доллар (2008 год), 26,2 рубля (2009 год), 26,8 рубля (2010 год).

Величина резервного фонда составит 3,5 триллиона рублей (2008 год), 3,97 триллиона рублей (2009 год), 4,48 триллиона рублей (2010 год).

Предусмотрено увеличение минимального размера оплаты труда до уровня прожиточного минимума трудоспособного человека к началу 2011 года.

Запланирована индексация базовой части трудовой пенсии в 2008 году: с 1 апреля - на 7% и с 1 августа - на 14,6%. В 2009 году индексация с 1 апреля составит 6,8% и с 1 октября - еще 18,2%.



ТЕМА: МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ.

1. Международные экономические отношения.
2. Внешняя торговля. Торговая политика.
3. Международная валютная система.
4. Миграция капитала
5. Международная трудовая миграция
6. Международный научно-технический обмен

1. Международные экономические отношения.

Разнообразие сочетаний показателей экономического развития различных стран не позволяет оценивать уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения. Для этого используют несколько основных показателей и критериев:

- абсолютный и относительный ВВП (ВНП);
- НД и доход на душу населения;
- отраслевую структуру национальной экономики;
- структуру экспорта и импорта страны;
- уровень и качество жизни населения и некоторые другие.

Следует подчеркнуть, что уровень экономического развития страны и ее участие в мировом хозяйстве – понятие историческое

Каждый этап развития национальной экономики и всего мирового хозяйства в целом вносит те или иные изменения в состав основных показателей.

Существует несколько подходов к определению места страны в мировом хозяйстве. Самый простой из них – разделение мировой экономики на группы стран по уровню дохода на душу населения. Такой подход используется в ООН, МВФ, МБРР (абсолютные показатели дохода на душу населения по странам исчисляются ежегодно). Например, МБРР различает три группы стран в соответствии с уровнем дохода. В 1995 г. были определены следующие граничные значения годового дохода на душу населения: низкий уровень доходов – не более 765 долл. (49 стран), средний уровень доходов – от 766 до 9385 долл. (58 стран), высокий уровень доходов – 9386 долл. и выше (26 стран). Дополнительная граница дохода на душу населения 3035 долл. вводится между уровнем доходов незначительно выше и незначительно ниже среднего.



Существуют и другие подходы к классификации стран в мировом хозяйстве и определению их роли в мировом воспроизводственном процессе.

В современном мире есть несколько групп государств, характеризующихся схожестью названных социально-экономических показателей.

Мир по своей социально-экономической природе крайне неоднороден. В настоящее время можно выделить три группы стран:

- *промышленно развитые страны* с рыночной экономикой, образующие как бы каркас мирового хозяйства;
- *развивающиеся страны* Азии, Африки, Латинской Америки и Океании (или страны третьего мира);
- *страны с переходной экономикой*, представленные в основном государствами Восточной Европы, а также Россией, находящимися на пути развития новых форм хозяйствования.

Мировое хозяйство — это совокупность национальных экономик, находящихся в тесном взаимодействии и взаимозависимости, подчиняющихся объективным законам рыночной экономики.

Выделяют четыре этапа развития мирового хозяйства.

1. Возникновение, точную дату которого указать трудно. Некоторые ученые указывают период Римской империи, Являющейся системой всемирного хозяйства того времени. Другие полагают, что мировое хозяйство образовалось со времени великих географических открытий XV—XVI вв. Эти открытия привели к ускоренному развитию международной торговли драгоценностями, пряностями, благородными металлами, рабами. Начали расширяться международные связи.

2. Начало XX в., характеризующееся:

- ✓ большим значением внеэкономического принуждения, осуществляемого военной силой;
- ✓ неустойчивостью и общей нестабильностью экономических связей;
- ✓ противоречиями между промышленно развитыми и развивающимися странами.

3. Середина XX в., характеризующаяся:

- ✓ разделением общего мирового хозяйства на мировое капиталистическое и мировое социалистическое;
- ✓ яростным противоборством мирового капиталистического и мирового социалистического лагерей;
- ✓ Второй мировой войной, которая явилась мощным катализатором для интегрирования национальных экономик одних стран и в то же время



надолго охладила, если не заморозила, экономические отношения между другими странами;

✓ увеличением экономической пропасти между развитыми и развивающимися странами.

4. Конец XX — начало XXI в., характеризующиеся:

✓ распадом СССР и революционными преобразованиями в странах Восточной Европы;

✓ формированием глобального мирового хозяйства

✓ построением мирового хозяйства на принципах рыночной экономики, объективных закономерностей международного разделения труда, интернационализации производства и капитала.

Международные экономические отношения — внутренний механизм, форма существования и развития мирового хозяйства.

На начальном этапе своего возникновения международные экономические отношения носили межстрановой, в основном торговый характер. С возникновением и развитием мирового хозяйства они расширяют углубляют сферу своего существования, приобретают глобальный характер.

К тенденциям развития мирового хозяйства относят:

✓ стабильный экономический рост;

✓ изменение структуры внешнеэкономической торговли;

✓ глобализацию финансовых рынков и усиление взаимозависимости национальных экономик;

✓ рост удельного веса сферы услуг в национальной экономике и международном обмене.

В основе международных отношений лежит **международное разделение труда** - распределение производства отдельных благ между производителями разных хозяйств. Существует несколько возможных причин международного разделения труда, которые имеют в своей основе различие затрат производства одного блага в разных странах.

1. Наличие уникальных природных ресурсов. Разные страны обладают неодинаковыми природными ресурсами. Во-первых, месторождения полезных ископаемых залегают в земной коре очень неравномерно, и поэтому одна страна может стать обладателем самого большого месторождения угля, другая - обладателем единственного месторождения алюминия и т. д. Во-вторых, наличие таких ресурсов, как реки, озера, моря, могут сделать какую-либо страну обладателем уникальных мест отдыха или уникальным «перевалочным пунктом» в торговле. В-третьих, страны находятся в разных климатических поя-



сах, и это означает, что сельское хозяйство в этих странах способно выращивать различные растения и различных животных.

Таким образом, любые две страны могут быть заинтересованы в обмене, если в одной стране может быть произведено благо, производство которого в другой стране невозможно, и наоборот.

Следует заметить, что только определенная стадия производственного процесса должна совершаться в одной стране, а остальные стадии могут быть перенесены в другие страны. Например, пшеница будет выращиваться только в одной стране, а перемалываться в муку и затем превращаться в хлеб может в другой стране. Точно так же добыча редкой руды будет совершаться в той стране, в которой она залегают, а обработка может совершаться в другой стране.

Аналогичное воздействие может оказывать обладание технологией производства какого-то блага. Хотя сама технология как совокупность знаний об использовании ресурсов не является ресурсом в строгом смысле этого слова, обладание секретом производства какого-либо блага оказывает точно такой же эффект, как и обладание уникальным сырьем.

2. Разное соотношение цен (затрат). Международная торговля может существовать также в тех случаях, когда обе страны способны производить все продукты самостоятельно. Основное условие этой торговли - разные относительные цены благ.

Таким образом, каждая страна получит выгоду от специализации на производстве того блага, относительная цена которого ниже. Поскольку в основе цен благ лежат затраты (при отсутствии монополии), можно сказать, что торговля вызывается разным соотношением затрат производства. Причем не абсолютной величиной затрат, а именно их соотношением.

3. Естественная монополия. Когда страна является единственным обладателем мировых запасов какого-либо ресурса, она является монополистом «от природы». Но страна может специализироваться на производстве какого-то блага в результате естественной монополии. Это благо, в принципе, может производиться в нескольких странах, но средние затраты при этом будут выше, чем в том случае, когда благо производит одна страна.

Формы МРТ:

✓ *Международная специализация производства* – форма разделения труда, когда в рамках отдельных стран идет процесс изготовления всё более однородных продуктов труда сверх внутренней потребности отдельной страны;



✓ *Международное производственное кооперирование* – координация хозяйственной деятельности предприятий-партнеров из различных стран в отдельной сфере деятельности.

Типы МРТ:

- ✓ Общее – по сферам производства и отраслям;
- ✓ Частное – на отдельных видах готовой продукции и услуг
- ✓ Единичное – при изготовлении отдельных деталей, компонентов на стадиях технологического процесса..

Факторы, определяющие участие стран в МРТ

- ✓ Природно-географические: природно-климатические условия; природные ресурсы⁴ величина территории; численность населения;
- ✓ Социально-экономические: положение страны в мировой экономике; уровень экономического развития страны; особенность исторического развития страны; тип хозяйствования;
- ✓ Международные: уровень НТП в мире; конъюнктура мирового рынка; система международных расчетов; глобальные проблемы мирового хозяйства.

Формы международной экономической деятельности:

- Международная торговля товарами и услугами
- Международное движение капиталов
- Международный научно-технический обмен
- Международная миграция рабочей силы
- Международные валютно-финансовые отношения

2. Внешняя торговля. Торговая политика.

Международная торговля – сфера обмена продуктами труда (товарами и услугами) между продавцами и покупателями разных стран.

Два встречных потока товаров и услуг образуют экспорт и импорт каждой страны. **Экспорт** — продажа и вывоз товаров границу, **импорт** — это покупка и ввоз товаров из-за рубежа. Разность стоимостных оценок экспорта и импорта образует **торговое сальдо**, а сумма этих оценок является **внешнеторговым оборотом**.



Классификация экспорта и импорта

Экспорт	Импорт
1) вывоз товаров, изготовленных в данной стране	1) ввоз товаров из-за границы для реализации на внутреннем рынке
2) вывоз сырья и полуфабрикатов для переработки за границей под таможенным контролем с последующим возвратом	2) ввоз сырья и полуфабрикатов для переработки в данной стране и последующего вывоза за границу
3) реэкспорт – вывоз товаров, ранее ввезенных из-за границы	3) реимпорт – обратный ввоз из-за границы, ранее вывезенных национальных товаров
4) временный вывоз за границу национальных товаров (на выставки, ярмарки) с последующим возвратом	4) временный ввоз товаров (на выставки, ярмарки)
5) вывоз продукции в порядке прямых производственных связей, а также поставки в рамках ТНК	5) ввоз продукции в рамках ТНК

Цены совокупных экспортно-импортных операций, отражающие состояние международной торговли конкретным товаром, называются **мировыми ценами**.

Внешнеторговая политика – целенаправленное воздействие государства на торговые отношения с другими странами.

Основные тенденции внешнеторговой политики:

1. протекционизм (защита);
2. фритредерство (полная свобода торговли).

Классический протекционизм предполагает сдерживание импорта товаров и всяческое стимулирование экспорта. Это осуществляется путем введения высоких ввозных пошлин, государственной монополии на торговлю определенными видами товаров. Современный протекционизм означает стремление государства обеспечить наилучшие условия для производителей своей страны на внутреннем рынке и оградить их от конкуренции импортеров.

Протекционизм неизбежно ведет к сокращению внешней торговли, к самоизоляции, поэтому страны неизбежно переходят к политике свободной торговли (фритредерству). Сокращение



тарифов и квот, ведущее к росту объемов международной торговли, выражает стремление к достижению большей открытости национальной экономики.

Регулирование внешней торговли

Регулирование экспорта — это меры, стимулирующие экспорт с помощью организационных и кредитно-финансовых методов.

К организационным методам стимулирования экспорта относятся:

- ✓ создание специальных подразделений для информационного и консультативного обслуживания экспортеров;
- ✓ участие государственных органов в заключении торговых сделок;
- ✓ содействие подготовке квалифицированных кадров для внешней торговли;
- ✓ помощь в организации выставок за рубежом, дипломатическая поддержка национальных компаний.

Кредитно-финансовые методы предполагают:

- ✓ субсидирование экспортных поставок;
- ✓ предоставление государственных и поддержку частных кредитов;
- ✓ государственное страхование заграничных операций;
- ✓ освобождение от уплаты налогов на экспортную прибыль.

Регулирование импорта — меры, приводящие к ограничению импорта с помощью тарифных и нетарифных средств.

Основным тарифным средством служат **таможенные пошлины** — денежный сбор, взимаемый государством: через сеть таможен с товаров, имущества и ценностей при пересечении ими границы страны.

Виды таможенных пошлин:

✓ По направлению движения товара

импортные
экспортные

По способам установления

адвалорные – процент от стоимости облагаемого товара;
специфические – твердая ставка с единицы веса, объема, мощности;

смешанные – комбинация адвалорных и специфических пошлин.

✓ По целям введения

преференциальные (пониженные) – для создания благоприятных



условий торговли каким-либо товаром или с какой-либо страной; дискриминационные (повышенные) – ответ на действия партнера; компенсационные – ответ на субсидирование экспорта в других странах; антидемпинговые – выравнивание цен до уровня, считающегося нормальным.

Даже если конкуренция вынуждает импортера назначить свою минимальную цену, таможенная пошлина поднимет отечественную цену импортного товара выше мировой, поскольку теперь минимальная отечественная цена, по которой импортер готов продавать свой товар, равняется мировой цене плюс таможенная пошлина.

Инструменты внешнеторговой политики государства

- ✓ Тарифные ограничения: таможенные тарифы; таможенные пошлины; тарифные квоты.
- ✓ Нетарифные ограничения: лицензирование; квотирование; валютный контроль; эмбарго; субсидии; административные барьеры.

Таможенные тарифы – свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, пересекающим таможенную границу страны.

3. Международная валютная система

Валюта - общее название денежных единиц различных стран, принимаемых в уплату за любые товары, услуги и работы на территории других государств. Валюта – особый способ функционирования денег, когда национальные деньги опосредуют международные торговые, кредитные, платежно-расчетные операции. В зависимости от того, как обмениваются национальные денежные единицы на иностранные, выделяют свободно конвертируемую, частично конвертируемую и неконвертируемую валюту.

Свободно или полностью конвертируемой принято называть валюту, подлежащую обмену без каких бы то ни было ограничений. Стабильная и сильная валюта по сравнению с денежными единицами других стран получила название твердой.

Во всем мире таких валют не больше десятка (доллар США, евро, японская иена, английский фунт стерлингов, и др.).



В большинстве других государств имеет место *частично конвертируемая валюта*, то есть действующая с определенными ограничениями. Как правило, она может обмениваться лишь на некоторые иностранные валюты.

Неконвертируемой (замкнутой) называют валюту, которая функционирует только в пределах одной страны и не подлежит обмену.

Резервная валюта – конвертируемая национальная валюта, выполняющая функции международного платежного и резервного средства, являясь базой для определения валютных курсов валют других стран, используется для валютных интервенций и формирований официальных золотовалютных резервов государства.

Существует прямая связь между экономическим положением страны, зрелостью рыночных отношений и степенью конвертируемости ее валюты.

Валютный курс – цена денежной единицы данной страны, выраженная в денежной единице другой страны или международных счетных валютных единицах.

Классификация форм валютных курсов

Формы валютных курсов	Характеристика
1. Фиксированные курсы	Наличие официально зарегистрированных паритетов, лежащих в основе валютных курсов и поддерживаемых государством
а) реально-фиксированные	опираются на золотой паритет, отклоняются в пределах «золотых точек»
б) договорно-фиксированные	опираются на 1 – согласованный эталон; 2 – условно-установленную официальную цену золота; 3) согласованный размер пределов допустимых соглашений рыночных котировок и паритетов
2. Гибкие курсы	у валют отсутствует официальный паритет
а) плавающие (свободно колеблющиеся)	изменяются в зависимости от спроса и предложения



б) колеблющиеся	изменяются в зависимости от спроса и предложения, но корректируются валютными интервенциями центральных банков
-----------------	--

Развитие международных валютных отношений потребовало их определенной организации, в результате чего сформировались сначала национальные валютные системы, а затем и международные. **Национальная валютная** система устанавливает принципы организации и регулирования валютных отношений внутри отдельной страны. Она является частью денежной системы данной страны, но относительно самостоятельна и имеет право выхода за национальные границы. В каждой стране особенности такой системы определяются уровнем развития экономики и внешнеэкономических связей.

На основе национальных валютных систем сформировалась **международная валютная система**, которая является формой организации международных отношений, закрепленных межгосударственными соглашениями. Она преследует глобальные мирохозяйственные цели и имеет специфический механизм функционирования.

Элементы национальной и мировой валютных систем

Национальная валютная система	Мировая валютная система
национальная денежная единица	резервные валюты и международные счетные единицы
условия конвертируемости национальной денежной единицы	условия взаимной конвертируемости валют
паритет национальной валюты	унифицированный режим валютных паритетов
режим валютного курса	регламентация режимов валютных курсов
наличие или отсутствие валютных ограничений	межгосударственное регулирование валютных ограничений
регулирование использования международных кредитных средств обращения	межгосударственное регулирование международной валютной ликвидности



регулирование внешнеэкономических расчетов страны, режим национального валютного рынка, режим национального золотого рынка	унификация форм международных расчетов, режим мировых валютных рынков и рынков золота
состав и структура валютной ликвидности страны	унификация использования международных кредитных средств обращения
государственные органы, регулирующие валютные отношения	международные организации, осуществляющие валютное регулирование

Любая валютная система складывается из следующих функциональных элементов:

- ✓ порядок создания, распределения и использования средств международных расчетов;
- ✓ режим конвертации денежной единицы;
- ✓ права и обязанности субъектов валютных отношений;
- ✓ механизм регулирования платежных балансов.
- ✓ механизм установления и корректировки обменных курсов валют;

В своем развитии мировая валютная система прошла *четыре этапа*. **Первый этап** был связан с функционированием золотого стандарта. **Золотой стандарт** предполагал фиксированное золотое содержание денежной единицы, свободный ввоз и вывоз золота из страны, неограниченный обмен бумажных денег на золото, свободную чеканку золотых монет. Все международные расчеты осуществлялись только золотом. Сначала стабильное денежное обращение, твердые валютные курсы стимулировали международную торговлю, но затем развитие производства потребовало нового количества денег для обращения, а золота не хватало, начала снижаться золотое обеспечение денег. Процесс был ускорен Первой мировой войной, в результате чего на место золотого, стандарта пришел золотодевизный стандарт.

Золотодевизный стандарт был также основан на твердом золотом содержании отдельной валюты, но обменивались на золото только девизы: доллар США, фунт стерлингов и франк. Он был принят в 1922 г. на Генуэзской конференции. В последующие годы началась некоторая стабилизация валютных отношений, но мировой кризис 30-х гг. помешал этому процессу. Перед второй



мировой войной практически ни одна страна не имела устойчивой валюты.

Опасность повторения кризиса который произошел после Первой мировой войны, заставил е в годы Второй мировой Войны задуматься над этой проблемой. В 1944 г. в Бреттон-Вудсе (США) была принята новая **Бреттон-Вудская валютная система** Она основывалась на золотодевизном стандарте и двух резервных валютах — долларе и фунте стерлингов. Были созданы две международные валютно-кредитные организации: Международный валютный фонд (МВФ) и Международный банк реконструкции и развития (МБРР). Эта система просуществовала до 1971 г., когда был прекращен обмен доллара на золото и курс доллара стал устанавливаться на валютном рынке под воздействием спроса и предложения.

В 1976 г. страны — члены МВФ в г. Кингстоуне на Ямайке приняли второе изменение Устава МВФ, заложившее основу **четвертой (Ямайской) валютной системы**. Согласно этой системе золото перестало выполнять функцию мировых денег, оно стало продаваться на рынке по ценам, отражающим спрос и предложение. Каждая страна получила право выбирать любой способ установления валютного курса. Официально резервная валюта была отменена, расчеты на рынке между странами происходили в любой валюте, которую признавали партнеры.

Валютный рынок — это совокупность всех отношений, которые возникают по поводу валютной сделки. Он существует как официально установленный центр, где происходит купля-продажа иностранной валюты. Различают мировые, региональные и национальные валютные рынки. Они отличаются количеством используемых валют, объемами продаж и характером валютных операций.

Мировые валютные рынки находятся в Лондоне, Нью-Йорке, Париже, Цюрихе, Франкфурте-на-Майне, Токио, Сингапуре, Сянгане, Бахрейне. На них производятся операции с наиболее распространенными в мировом обороте валютами, и независимо от надежности, практически не совершаются операции с местной валютой. На региональных рынках совершают операции с валютой, которая наиболее распространена в данном регионе. Национальный валютный рынок есть практически в каждой стране.

4. Миграция капитала



5. Международная трудовая миграция

6. Международный научно-технический обмен

Евро - официальная валюта ряда стран Европейского союза, известных также как «Еврозона», а также Черногории и непризнанной Республики Косово.

Евро был представлен мировым финансовым рынкам в качестве расчетной валюты в 1999 году, а с 2002 года существует в виде наличных банкнот и монет. Все члены Европейского союза имеют право войти в Еврозону, если они удовлетворяют определенным требованиям к кредитно-денежной политике, а для всех новых членов Европейского союза обязательство рано или поздно перейти на евро является неременным условием вступления в союз.

Евро управляется и администрируется Европейским центральным банком (ЕЦБ), находящимся во Франкфурте, и Европейской системой центральных банков (ЕСЦБ), которая состоит из центральных банков стран-членов Еврозоны. ЕЦБ является независимым центральным банком, и ему принадлежит исключительное право определять монетарную политику в Еврозоне. ЕСЦБ занимается печатанием банкнот и чеканкой монет, распределением наличных денег по странам Еврозоны, а также обеспечивает функционирование платежных систем в Еврозоне.

Евро состоит из 100 центов (иногда называемых *евроцентами*). Все монеты евро, включая памятные монеты достоинством в 2 евро, имеют одну общую сторону, на которой обозначено достоинство монеты на фоне изображения европейских стран, и вторую «национальную» сторону с изображением, выбранным той страной, в которой отчеканена монета. Все монеты, тем не менее, могут использоваться во всех странах-членах Еврозоны.

Выпускаются монеты евро достоинством 2 и 1 евро, 50, 20, 10, 5, 2 и 1 евроцент. Две последние монеты не чеканятся в Финляндии и Нидерландах (но и там являются законным платёжным средством). Многие магазины в Еврозоне предпочитают выравнивать цены так, чтобы они были кратны 5 центам и монеты в 1 и 2 евроцента не были нужны.

Все банкноты евро имеют общий дизайн для каждого достоинства на обеих сторонах. Выпускаются банкноты достоинством в 500, 200, 100, 50, 20, 10 и 5 евро. Некоторые банкноты старшего достоинства, такие, как 500 и 200 евро, не выпускаются



в некоторых странах, но везде являются законным платёжным средством.

ЕЦБ создал клиринговую систему для крупных платежных транзакций в евро (TARGET). Все денежные переводы внутри стран Еврозоны должны стоить столько же, сколько и переводы внутри одной страны. Это верно и для розничных платежей, хотя при этом могут использоваться различные методы платежа. Расчеты с помощью кредитных карт и снятие денег в банкоматах также стоят во всех странах столько же, сколько и в стране, где выпущена карта. Расчеты с помощью «бумажных» платёжных поручений, таких как чеки, не стандартизированы ЕЦБ и обрабатываются каждой страной отдельно.

Ввод в обращение

В безналичных расчетах евро были введены с 1 января 1999 года; в наличных с 1 января 2002 года. Наличные евро заменили национальные валюты 15 (из 27) стран Европейского Союза.

Используется евро

Список (в скобках — национальная валюта до введения евро):

- Австрия (австрийский шиллинг)
- Бельгия (бельгийский франк)
- Германия (немецкая марка)
- Греция (греческая драхма)
- Ирландия (ирландский фунт)
- Испания (испанская песета)
- Италия (итальянская лира)
- Кипр (кипрский фунт)
- Люксембург (люксембургский франк)
- Мальта (мальтийская лира)
- Нидерланды (нидерландский гульден)
- Португалия (эскудо)
- Словения (словенский толар)
- Финляндия (финляндская марка)
- Франция (французский франк)

Дания и Швеция решили не заменять национальные валюты евро, а в Великобритании должен пройти референдум по вступлению в зону евро.

Кроме того, евро были также введены в обращение в госу-



дарствах нечленах ЕС:

- В карликовых государствах Европы, формально не входящих в состав Евросоюза (Ватикан, Сан-Марино, Андорра и Монако)
- В непризнанной Республике Косово
- В Черногории.

Использование единой валюты во многих странах имеет как достоинства, так и недостатки для стран-членов. К настоящему моменту существуют различные мнения по поводу эффектов, вызванных введением евро, поскольку для понимания и оценки многих из этих эффектов потребуются многие годы. Высказывается множество теорий и предсказаний.

Устранение рисков, связанных с обменными курсами

Одно из наиболее важных достоинств евро — снижение рисков, связанных с курсами обмена валют, что позволяет облегчить инвестирование между странами. Риск изменения курса валют по отношению друг к другу всегда делал инвестиции за пределами своей валютной зоны, и даже импорт/экспорт, весьма рискованными как для компаний, так и для частных лиц. Возможная прибыль может быть одномоментно сведена к нулю колебаниями валютного курса. В результате многие инвесторы и импортеры/экспортеры должны были либо смириться с этим риском, либо использовать хеджирование своих инвестиций, что приводит к дальнейшему росту цен на финансовых рынках. Инвестиции за пределами национальной валютной зоны становятся поэтому менее привлекательными. Создание Еврозоны намного увеличивает поле для инвестиций, свободное от рисков, связанных с обменным курсом. Поскольку европейская экономика сильно зависит от внутриевропейских экспортных операций, достоинства этого эффекта трудно переоценить. В частности, он очень важен для стран, национальные валюты которых традиционно были подвержены сильным колебаниям курса (например, средиземноморских государств).

В то же время весьма вероятно, что такой эффект увеличит инвестиции в странах с более либеральными рынками и уменьшит их там, где рынки более строгие. У некоторых людей вызывает беспокойство, что прибыль утечёт в соседние страны, и из-за этого придется сократить традиционные социальные программы.

Устранение расходов, связанных с конверсионными операциями

С введением единой валюты устраняются взимаемые бан-



ками комиссии за перевод средств из одной валюты в другую, которые ранее взимались и с частных лиц, и с коммерческих организаций. Хотя экономия от этого при каждой операции небольшая, с учётом многих тысяч совершаемых операций, она дает существенную прибавку к средствам, возвращаемым в европейской экономике.

Для электронных платежей (кредитные карты, дебетовые карты и банкоматы) банки Еврозоны должны в настоящее время взимать те же комиссии для международных платежей в Еврозоне, что и для платежей внутри одной страны. Банки Франции обошли это правило путем введения платы за все транзакции (национальные и международные), за исключением тех, которые сделаны с использованием онлайн-банкинга — метода, который недоступен для международных платежей. Таким образом, банки Франции фактически продолжают взимать более высокую плату за международные операции, чем за национальные.

Более устойчивые финансовые рынки

Другое заметное достоинство перехода на евро заключается в создании более устойчивых финансовых рынков. Ожидается, что финансовые рынки на европейском континенте станут намного более ликвидными и гибкими, чем были в прошлом. Возникнет больше конкуренции, и финансовые продукты будут более доступны по всему Евросоюзу. Это уменьшит издержки по финансовым операциям для бизнеса и, возможно, даже для частных лиц на всём континенте. Также упадут издержки, связанные с обслуживанием государственного долга. Ожидается, что возникновение более устойчивых и широких рынков приведет к повышению капитализации рынка акций и увеличит инвестиции. Могут возникнуть более крупные и конкурентоспособные в международном масштабе финансовые институты.

Паритет цен

Ещё один эффект от введения единой европейской валюты состоит в том, что разница в ценах — в частности, в уровне цен — должна уменьшиться. Различия в ценах могут спровоцировать арбитражные операции, то есть спекулятивную торговлю товарами между странами только для того, чтобы эксплуатировать ценовую разницу. Введение единой валюты выравнивает цены в Еврозоне, и ожидается, что результатом этого будет увеличение конкуренции либо консолидация компаний, что должно сдерживать инфляцию и будет, таким образом, полезно для потребителей.



Сходным образом, прозрачность цен вне зависимости от границ должна помочь потребителям найти качественный товар или услугу по низкой цене.

В реальности влияние введения евро на уровень цен в Европе подвергается сомнению. Многие европейские граждане указывают на значительный рост цен в течение нескольких лет после введения евро, хотя множество проведённых эмпирических исследований не смогли найти этому подтверждения^[источник?]. Предполагается, что причиной такого ощущения является то, что цены на мелкие, повседневные товары были округлены вверх, и разница составляет порой значительную сумму. Например, чашка кофе, которая стоила две марки, теперь стоит полтора или даже два евро — цена увеличилась на 50-100 %. В то же время большие платежи за различные технические устройства или за жильё незначительно выросли в процентном отношении за счет округления вверх. Тот факт, что цены, которые люди видят каждый день, воспринимаются ими более остро, может объяснить, почему так много людей считают, что с введением евро цены выросли, в то время как официальные исследования, которые рассматривают множество различных статей расходов, не обнаруживают этого.

Конкурентное рефинансирование

Конкурентное рефинансирование также является достоинством для многих стран (и компаний), вошедших в Еврозону. Национальные и корпоративные облигации, номинированные в евро, значительно более ликвидны и имеют более низкую процентную ставку, чем это было раньше, когда они номинировались в национальной валюте. Компании также имеют больше свободы, чтобы занимать деньги в банках за границей, не подвергая себя рискам из-за обменного курса валют. Это заставляет национальные банки снижать процентные ставки, чтобы быть конкурентоспособными.

Миграция населения

Материал из Википедии — свободной энциклопедии

Миграция населения (лат. *migratio* — переселение) — перемещения людей через границы тех или иных территорий с переменной места жительства навсегда или на более или менее длительное время.

Содержание [убрать]

1 Виды миграции

1.1 Классификация миграционного движения



- 2 Научные подходы к изучению миграции
- 3 Современные тенденции международной миграции
- 4 См. также
- 5 Ссылки

Виды миграции

- Внутренняя
- Внешняя
- Безвозвратная
- эмиграция на постоянное место жительства
- Временная (возвратная)
- долгосрочная (ООН, Россия > 6 месяцев)
- сезонная
- кочевничество и паломничество
- маятниковая
- эпизодическая
- приграничная/транзитная
- вынужденная (выезд по независимым от субъекта причинам, въезд обратно под вопросом)
- обратная (по своей инициативе или инициативе государства; например, в Израиле это — программа репатриации).

Классификация миграционного движения

- Классификация по формам
- общественно организованное
- неорганизованное

Классификация по причинам

- экономическая
- социальная
- культурная
- политическая
- военная

Классификация по стадиям

- принятие решений
- территориальное перемещение
- адаптация



Научные подходы к изучению миграции

Демографический подход

Изучает миграцию с точки зрения воспроизводства и сохранения человеческих популяций, их численности, поло-возрастной структуры. Процессы, происходящие в этой области, тесно связаны с демографической безопасностью страны.

Экономический подход

Наиболее универсальный подход. Рассматривает миграцию как один из важнейших регуляторов численности трудоспособного населения, который стимулирует здоровую конкуренцию на рынке рабочей силы. Большинство видов миграций обусловлены экономической необходимостью и в той или иной мере связаны с рынком труда.

Юридический подход

Определяет правовой статус разных категорий мигрантов. Направлен на разработку правовых норм и законодательных актов, регулирование основных прав мигрантов.

Социологический подход

Основное внимание уделяет проблемам, связанным с адаптацией мигрантов к новым условиям жизни.

Исторический подход

Исследования истории миграционных движений того или иного региона с применением историко-демографических исследований, описывающих миграцию в контексте исторической эволюции демографических процессов.

Психологический подход

Основной акцент падает на мотивационную природу миграции. Миграция рассматривается как способ удовлетворения ряда социальных потребностей, в том числе и потребности в самоутверждении.

Историко-биологический подход

В основном разработан российскими учеными Л. Н. Гумилевым и др. Основным понятием в подходе Гумилева является пас-



сионарность. Пассионарность как характеристика поведения – активность, проявляющаяся в стремлении индивида к цели (часто – иллюзорной). Пассионарный признак – рецессивный генетический признак, передаваемый по наследству и лежащий, согласно гипотезе Л.Н.Гумилева, в основе феномена пассионарности как черты конституции человека. Пассионарии (носители этого признака) отличаются особо активным миграционным поведением. А их процент в этносе во многом определяет миграционное движение всего этноса. Например, вторая половина XVI века в России — это эпоха высокой пассионарной энергии великороссов, результатом которой была невиданная экспансия на восток. Другие примеры: начало Великого переселения народов, агрессия арабов и создание Арабского Халифата, походы викингов и т.д.

Современные тенденции международной миграции
рост нелегальной миграции (ярко выраженный трудовой характер; государству тоже выгодно: налоги платят, а соц. пособия и льгот не получают);

рост вынужденной миграции (больше всего из Африки; из-за увеличения вооруженных конфликтов в мире, обострения межнациональных отношений; 80% беженцев бегут в развивающиеся страны; женщины и дети создают дополнительную экономическую нагрузку на принимающие страны, которая требует денежных затрат)

увеличение демографической значимости международной миграции (в России международная миграция играет ведущую роль в демографического развитии страны; в развитых странах та же самая тенденция);

глобализация мировых миграционных потоков (почти все страны вовлечены; определились страны с преобладанием иммиграции и страны с преобладанием эмиграции);

качественные изменения в потоке миграции (увеличение доли лиц с высоким уровнем образования, многие страны имеют специальные программы, чтобы человек оставался там как можно дольше — США, Франция, Канада, Швеция);

двойственный характер миграционной политики (ужесточение и регламентация миграционной политики против интеграции; в то же время определяющая составляющая миграционной политики — иммиграция).



Макроэкономика

Большое количество мигрантов принимают страны-экспортеры нефти на Ближнем Востоке, в которых 70% рабочей силы составляют иностранцы. Также высокий показатель миграционного сальдо у стран Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Венесуэла), Юго-Восточной Азии (Сингапур, Гонконг, Япония), Африки (ЮАР), а также Израиль имеет хороший миграционный поток из России.

Поставщики рабочей силы на мировом рынке в настоящее время являются Индия, Пакистан, Вьетнам, Алжир, Мексика, Ирландия, Турция, СНГ.

ПРАКТИКУМ





1.1. ВВЕДЕНИЕ В МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ

Вопросы для изучения

Предмет макроэкономики. Макроэкономическая политика. Актуальные проблемы современной макроэкономики.

Становление и развитие макроэкономических исследований.

Особенности методологии и аналитического аппарата. Методологические принципы макроэкономического анализа. Макроэкономическая статика и динамика. Краткосрочный и долгосрочный периоды. Макроэкономические модели, их переменные и виды. Агрегирование экономических субъектов и экономических показателей.

Кругооборот расходов и доходов как отражение взаимосвязей между макроэкономическими агентами и макроэкономическими рынками.

Реальный и монетарный макроэкономический анализ.

Понятие «закрытой» и «открытой» экономики.

Национальная экономика (народное хозяйство) и её элементы: функциональные, отраслевые, территориальные. Цели её развития.

Основные сферы экономической деятельности: производство, распределение, обмен и потребление.

Эволюция научных подходов к исследованию общественного воспроизводства. Межотраслевой баланс.

Измерение результатов экономической деятельности. Валовой внутренний продукт (ВВП). Валовой национальный доход (ВНД). Чистый доход факторов производства, полученный из-за границы. Методы расчета ВВП.

Отраслевая и секторальная структуры национальной экономики. Структура производства ВВП в западных странах и в России. Понятие прогрессивной отраслевой структуры национальной экономики. Проблемы учета натурального производства и теневой экономики.

Взаимосвязь макроэкономических показателей в системе национальных счетов (СНС).

Номинальный и реальный ВВП.

Макроэкономические индикаторы и индексы. Динамика



основных макроэкономических показателей в России.

Особенности макроэкономической ситуации в разных странах

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011

Тестовые задания

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Субъектами национальной экономики выступают государство, регионы и другие территориальные образования, отрасль, домашнее хозяйство.

2. Целостность национальной экономики проявляется в том, что изменение структуры, связей и поведения любого экономического субъекта оказывает воздействие на все другие экономические субъекты и изменяет систему в целом.

3. Валовой национальный продукт- это сумма стоимости всех товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

4. ВВП – рыночная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

5. Показатель валового национального продукта (ВВП) на душу населения используется для оценки уровня благосостояния.

6. ВВП измеряет стоимость продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны, в том числе и на территории других стран.

7. Реальный ВВП — это стоимость товаров и услуг, произведенных и измеренных в текущих ценах.

8. Объемы и номинального, и реального ВВП могут быть измерены только в денежном выражении.

9. Величины добавленной стоимости и стоимости конечного продукта равны между собой.

10. ЧНП — это совокупный доход, который зарабатывают



владельцы факторов производства.

11. Сумма средств, остающаяся у населения после вычета из личного дохода индивидуальных налогов и сборов, в том числе подоходного налога и налога на недвижимое имущество, составляет личный располагаемый доход.

Выбор одного правильного варианта

12. В схеме кругооборота доходов и расходов потоки «налоги – трансфертные платежи» характерны для отношений:

1. государство – домохозяйства
2. рынок товаров и услуг – государство
3. государство – рынок ресурсов
4. фирмы - государство

13. Трансфертные платежи - это:

1. выплаты, не обусловленные производством товаров и услуг
2. просроченные платежи
3. часть произведенного продукта, не имеющая форму дохода
4. рентные доходы

1953 г.

1990 г.

1967 г.

1963г.

14. Объем годового производства национальной экономики —

это:

ЧНП;

НВП;

НД;

ВНП;

ВЧК.

15. Какие из перечисленных ниже видов доходов учитываются при подсчете ВВП:

пенсия бывшего фабричного рабочего;

работа маляра по окраске собственного дома;

доходы зубного врача, занимающегося частной практикой;

ежемесячные денежные переводы, получаемые студентом из дома;

покупка 100 акций "Мосэнерго"

16. При подсчете ВВП данного года учитывается:

сумма всех денег, полученных гражданами страны в данном году;

рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных за год;



сумма доходов и расходов государства;
стоимость сырья и материалов, потребленных предприятиями в данном году.

17. Дефлятор ВВП равен:

сумме реального и номинального ВВП;
разности реального и номинального ВВП;
произведению реального ВВП на номинальный ВВП;
отношению номинального ВВП к реальному ВВП;
отношению реального ВВП к номинальному ВВП

18. Потенциальный ВВП измеряется:

объемом производства, соответствующим уровню потенциальных потребностей населения
объемом производства в условиях полной занятости населения (при уровне естественной безработицы)
максимальным объемом продукции, который может быть произведен в данных экономических условиях
объемом производства при данных факторах производства
разностью между реальным и номинальным ВВП

19. Разделив ВВП на количество граждан, получим:

объем заработной платы населения;
объем доходов населения;
доходы населения после уплаты налогов;
национальный доход;
ВВП на душу населения.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

20. К трансфертным платежам относятся:

1. стипендии
2. рента
3. пособия по безработице
4. заработная плата
5. ссудный процент

21. В ВВП входит:

- 1 промежуточный продукт
- 2 добавленная стоимость
- 3 конечный продукт
- 4 сальдо факторных доходов
- 5 сальдо внешней торговли



22. ВВП НЕ включает:

1. продукцию, произведенную внутри страны национальным капиталом
2. поступления из-за рубежа, связанные с факторными доходами
3. материальные и нематериальные услуги, оказанные внутри страны
4. продукцию, произведенную внутри страны иностранным капиталом
5. промежуточный продукт

23. Номинальный ВВП составил 1250 млрд. руб., а реальный – 1000 млрд.руб. Тогда индекс – дефлятор ВВП равен:

1. 25%;
2. 80%
3. 125%
4. 225%

Определение термина

24....— это совокупность международно-признанных взаимосвязанных показателей, отражающих результаты состояния экономики на макроуровне

25. Компания по производству шин продает фирме, производящей автомобили, 4 шины стоимостью 4000 у.е.. Другая компания продает автомобильной фирме плеер за 3000 у.е. Установив все это на новой машине, автомобильная фирма продает ее потребителям за 200000 у.е.. Какая сумма будет включена при подсчете в состав ВВП?

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

26. Выберите сектора СНС, относящиеся к реальному сектору экономики

1. нефинансовые корпорации;
2. государственные учреждения;
3. финансовые корпорации;
4. домашние хозяйства;
5. неприбыльные организации.

27. Предположим, что в 1-ом году (базисном) номинальный ВВП составил 500. Через 6 лет дефлятор ВВП увеличился в 2 раза, а реальный ВВП возрос на 40%. В этом случае номинальный ВВП через 6 лет составил:

- a. 2000
- b. 1000
- c. 1400
- d. 750



1.2. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

Вопросы для изучения

Равновесие совокупного спроса и совокупного предложения в модели *AD-AS*. Шоки спроса и предложения. Нарушение равновесия между совокупным спросом и совокупным предложением в экономике России.

Макроэкономический анализ потребления и сбережения. Модели потребления. Соотношение потребления и сбережений в современной России.

Инвестиционный спрос. Проблемы превращения сбережений в инвестиции в современной России.

Модель совокупных расходов и доходов или Кейнсианский крест. Мультипликативные эффекты. Мультипликатор автономных расходов

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011

Тестовые задания

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Отношение объема потребления к объему дохода является формальным выражением:

1. средней склонности к потреблению
2. средней склонности к сбережению
3. предельной склонности к потреблению
4. предельной склонности к сбережению
5. мультипликатора инвестиций

2. Совокупность денежных расходов населения на приобре-



тение товаров и услуг представляет собой:

1. потребление

2. сбережение

3. располагаемый доход

4. накопленное богатство

3. Доля сбережений в каждой дополнительной единице дохода, является:

1. средней склонности к потреблению

2. средней склонности к сбережению

3. предельной склонности к потреблению

4. предельной склонности к сбережению

5. мультипликатора инвестиций

4. С ростом располагаемого дохода как предельная, так и средняя склонность к потреблению:

1. падает

2. растет

3. остается неизменной

4. равна 0

5. Аббревиатурой MPC обозначают:

1. среднюю склонность к потреблению;

2. среднюю склонность к сбережениям;

3. предельную склонность к потреблению;

4. предельную склонность к сбережениям;

5. предельную норму замещения

6. Сумма MPC и MPS равна:

1.2;

2.3;

3.4;

4.5.



ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

7. В краткосрочном периоде увеличение доли сбережений в доходах населения приведет к тому, что:

1. сократится совокупный спрос на товары и услуги
2. сократится объем производства товаров и услуг
3. повысится уровень цен на товары и услуги
4. возрастет объем производства товаров и услуг, а также занятость
5. возрастут источники кредитования

8. Под категорией "планируемые расходы" понимаются расходы:

1. предусмотренные государственным планом развития экономики
2. планируемые всеми резидентами страны на будущий год
3. планируемые юридическими лицами
4. планируемые на будущий период национальным капиталом
5. предполагаемые расходы в будущем году

Задачи:

9. Рассчитайте величину сбережений, если $DI=900$ руб., а еженедельные расходы семей на потребление определяются: $C=100+2/9DI$

10. В экономике α функция сбережений определяется уравнением $S = -30+0,1Y$. Автономные инвестиции 125. Определить национальный доход.

11. Рассчитайте среднюю склонность к потреблению, если $DI=900$ руб., а еженедельные расходы семей на потребление равны: $C=100+2/9DI$

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

12.... - числовой коэффициент, показывающий, во сколько раз сумма прироста/сокращения национального продукта, дохода или денежного обращения превышает иницирующую такое изменение сумму инвестиций, правительственных расходов, налоговых отчислений или вкладов в финансово-кредитные учреждения.

13... - экономический показатель, характеризующий связь между приростом национального дохода (или конечной продукции) и объемом капиталовложений.

*Задачи:*

14. Определите предельную склонность к сбережению при росте личного располагаемого дохода с 900 руб. до 1800 руб., если еженедельные расходы семей на потребление определяются, как: $C=100+2/9DI$

15. Формула потребительских расходов задается следующим образом: $C=15+0,9ВНП$. Предположим, что инвестиции равны 10 руб., чистый экспорт 20 руб. Какова величина мультипликатора инвестиций при повышении их величины до 20?

16. В экономике α функция инвестиций определяется уравнением $I = 40+0,4Y$, а функция сбережений $S= - 20+0,6Y$. Определить национальный доход.

17. Каков должен быть прирост инвестиций при предельной склонности к потреблению равной 0,5, чтобы обеспечить прирост национального дохода в размере 2000 у.е.?

18. ВВП страны X составляет 200 млрд. долл. Предельная склонность к потреблению равна 0,75. Если правительство страны поставило задачу достичь ВВП на уровне 400 млрд. долл., каковы должны быть инвестиции.



1.3. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДИНАМИКА

Вопросы для изучения

Долговременные тенденции роста ВВП (ЧВП) в современных экономиках.

Экономический рост: сущность, факторы, типы, модели.

Экономический рост и развитие. Качество экономического роста. Концепция устойчивого экономического развития.

Проблема диспропорций экономического роста российской экономики. Переход России на инновационный путь развития: разработка концептуальных моделей и практика реализации национальных проектов.

Основные составляющие экономической динамики ВВП: линия тренда ВВП и экономические колебания. Цикличность как форма движения рыночной экономики.

Эволюция научных подходов к объяснению циклических колебаний.

Классификация экономических циклов и кризисов.

Проблемы циклов и кризисов в российской экономике. Особенности трансформационного кризиса в России

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011

Тестовые задания

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

і. Экономический рост помогает решить проблемы ограниченности ресурсов.

2. Общество способно добиться увеличения реального продукта вовлечением в производство большего объема ресурсов и наращиванием производительности этих ресурсов.



Выбор одного правильного варианта

3. Факторы экономического роста, не относящиеся к факторам совокупного предложения

1. количество и качество природных ресурсов
2. количество и качество трудовых ресурсов
3. объем основного капитала
4. уровень совокупных расходов

4. На экономический рост через фактор "трудовые ресурсы" оказывает прямое воздействие

1. уровень образования, квалификации рабочей силы
2. степень мобильности рабочей силы
3. прирост населения
4. уровень заработной платы

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Показатель, с помощью которого измеряют экономический рост:

1. темп роста накопления капитала
2. темп роста реального валового национального дохода
3. рост органического строения капитала
4. темп роста номинального ВВП
5. темп прироста номинального ВВП

6. К интенсивным факторам экономического роста не относятся:

1. рост затрат капитала
2. технологический прогресс
3. рост затрат труда
4. экономия на масштабах
5. рост образовательного и профессионального уровня работников
6. совершенствование управления производством

Задачи

7. Ведущие экономисты прогнозировали рост ВВП в России в 1998 г. Считалось, что потребительские расходы составят 80% ВВП, сумма инвестиций и государственных расходов достигнет 500 трлн.руб., а объем чистого экспорта будет равен 0. Какой прогноз дадут экономисты относительно возможного объема ВВП?



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

8. Определите соответствие

1. Трудозатраты
 2. Производительность труда
- a. Технический прогресс
 - b. Объем капитала
 - c. Численность занятых в составе рабочей силы
 - d. Среднее количество отработанных часов
 - e. Образование и профессиональная подготовка
 - f. Эффективность распределения ресурсов

9. Исключите лишнее

1. Технический прогресс
2. Объем капитала
3. Численность занятых в составе рабочей силы
4. Среднее количество отработанных часов
5. Образование и профессиональная подготовка
6. Эффективность распределения ресурсов

Задачи

10. Ведущие экономисты прогнозировали рост ВВП в России в 1998 г. Считалось, что потребительские расходы составят 80% ВВП, сумма инвестиций и государственных расходов достигнет 500 трлн.руб., а объем чистого экспорта будет равен 0. Если прогнозные оценки относительно уровня потребительских расходов оказались заниженными и в действительности они составили 0,68 ВВП, то какова разница между фактическими и прогнозируемыми объемами ВВП?



1.4 МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

Вопросы для изучения

Инфляция: сущность, уровень, виды, социально-экономические последствия. Инфляционные процессы в России.

Безработица: сущность, измерение уровня безработицы, типы, социально-экономические последствия безработицы. Государственная политика содействия занятости.

Безработица в макроэкономических моделях рынка труда. Проблема гистерезиса. Гипотеза естественного уровня безработицы М. Фридмана. Устойчивый уровень безработицы, стабилизирующий инфляцию (NAIRU).

Особенности и динамика безработицы в России.

Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филипса и современные интерпретации. Дилемма экономической политики, заложенная в кривой Филлипса. Поиск «социально приемлемой точки» на кривой Филлипса.

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011

Тестовые задания

1. Безработица и её формы

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1.К экономически неактивному населению относят тех, кто не имеет работы, но активно ее ищут.

2. Естественный уровень безработицы — это уровень безработицы при полной занятости, соответствующей потенциальному ВВП.

3. Когда безработный отказывается от поиска работы, он больше не считается безработным.

4. Если уровень безработицы в экономике равен ее естественному уровню, то занятость полная.

*Выбор одного правильного варианта*

5. Естественный уровень безработицы — это:

1. когда все трудоспособное население не работает;
2. уровень безработицы при полной занятости;
3. уровень безработицы при неполной занятости;
4. определенный процент безработной части взрослого населения;
5. определенный процент безработной части экономически неактивного населения.

6. Данный вид безработицы отражает текучесть кадров, связанную с переменой рабочих мест, места жительства:

- 1) структурная;
- 2) институциональная;
- 3) циклическая;
- 4) фрикционная;
- 5) добровольная.

7. Закон Оукена характеризует

1. степень отставания объема ВВП в зависимости от количества уволенных из-за сокращения производства
2. степень отставания объема ВВП в зависимости от степени превышения естественного уровня безработицы
3. степень превышения объема естественного уровня безработицы в зависимости от интенсивности антиинфляционного регулирования.

8. Если фактический уровень безработицы превышает естественный, то:

- 1) фактический ВВП меньше потенциального;
- 2) фактический ВВП больше потенциального;
- 3) фактический ВВП равен потенциальному;
- 4) фактический ВВП стремится к потенциальному;
- 5) потенциальный ВВП меньше фактического.



ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

9. Вид безработицы, связанной с поиском работы и ожиданием выхода на работы.

10. Безработица, связанная с краткосрочными колебаниями экономической активности

Выбор нескольких правильных ответов

11. К экономически неактивному населению относят:

1. учащиеся и студенты
2. пенсионеры
3. лица, занимающиеся поиском работы
4. лица, ведущие домашнее хозяйство
5. обучающиеся по направлению государственной службы занятости

12. К категории «институциональное население» не относятся:

1. дети до 16 лет;
2. люди, отбывающие срок заключения в тюрьмах;
3. домохозяйки
4. бродяги
5. люди, находящиеся в психиатрических лечебницах;
6. инвалиды.

Задачи

13. В 1999г. в России среднегодовая численность населения составила 146,3 млн. чел., а экономически активное население – 69,7 млн. чел. Определите уровень экономической активности населения.

14. В 1998 г. в России насчитывалось 69,7 млн. человек экономически активного населения, из которых 9,0 млн. безработных. Подсчитайте уровень безработицы.

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

15. Какие из следующих мер увеличивают численность занятых в стране (остальные остаются без изменений)

1. расширение экспорта
2. увеличение импорта
3. повышение уровня налогообложения
4. увеличение государственных расходов



16. К естественной безработице относится:

1. структурная
2. циклическая
3. фрикционная
4. скрытая

Задачи

17. В 1996 г. российский рынок труда характеризовался следующими данными: численность экономически активного населения (рабочей силы) – 73009 тыс.чел., количество занятых – 66774 тыс.чел., численность населения – 146700 тыс.чел. Рассчитайте уровень безработицы.

18. В 1996 г. российский рынок труда характеризовался следующими данными: численность экономически активного населения (рабочей силы) – 73009 тыс.чел., количество занятых – 66774 тыс.чел., численность населения – 146700 тыс.чел. Рассчитайте потенциальный объем ВВП в 1996 г., предположив, что естественный уровень безработицы в России составлял 4%, реальный ВВП за это период составил 1849,2 трлн.руб. (в ценах 1995г.)

19. Потенциальный объем ВВП равен 700 млрд. долл. Фрикционная безработица составляет 5%, структурная безработица — 2, общий уровень безработицы — 15%. Необходимо вычислить реальный объем ВВП.

2. Индексы цен. Инфляция и её виды

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Инфляция спроса - это вид инфляции, вызванный избытком совокупного спроса, за которым не успевает производство.

2. Ожидаемая инфляция приводит к снижению всех видов фиксированных доходов.

3. Индексация доходов - механизм, посредством которого доходы могут быть частично или полностью защищены от инфляции

Выбор одного правильного варианта

3. Какое явление не приводит экономику к инфляции спроса:

1. увеличение расходов
2. увеличение инвестиционных расходов
3. уменьшение производительности труда
4. уменьшение налогов

4. С точки зрения темпов повышения цен выделяют:

- 1) ползучую и галопирующую инфляцию;



- 2) сбалансированную и несбалансированную инфляцию;
- 3) ожидаемую и неожиданную инфляцию;
- 4) инфляцию спроса и издержек;
- 5) открытую и скрытую инфляцию.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Динамику (увеличения или уменьшения) цен характеризуют:
 1. темпы экономического роста
 2. индекс цен
 3. денежный мультипликатор
 4. мультипликатор расходов
 5. темпы роста цен
6. Жизненный уровень населения понижается при:
 1. повышении цен на текущие потребительские блага
 2. снижении реальной ценности имеющихся активов
 3. снижении налогов и цен
 4. опережающем росте цен по сравнению с повышением номинальных доходов
 5. росте реальных доходов населения
7. Подавленная инфляция находит свое проявление в:
 1. росте цен
 2. неизменности цен
 3. товарном дефиците
 4. снижении издержек
 5. господстве несовершенных форм конкуренции
8. Инфляция - это:
 5. процесс обесценения денег
 6. постоянное повышение общего уровня цен и тарифов
 7. нарушение баланса между товарной и денежной массой
 8. процесс укрепления национальной денежной единицы
 9. превышение стоимости товарной массы денежной массы
 10. дефицит денег

Определение термина

9.... – спад, замедленное падение или замедленный рост цен на денежно-кредитном рынке, сопровождается снижением выпуска продукции и ростом безработицы.



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

10. Открытая инфляция проявляется в форме:
1. инфляции спроса
 2. инфляции издержек
 3. улучшения качественных характеристик продукции
 4. превышения товарной массы над денежной
 5. товарного дефицита
11. Рост заработной платы является:
1. фактором снижения издержек производства
 2. источником инфляции издержек
 3. источником роста совокупного спроса
 4. причиной уменьшения совокупного спроса
 5. следствием снижения уровня производительности труда
12. Подавленная инфляция проявляется в:
1. административном регулировании цен
 2. свободном ценообразовании
 3. замораживании заработной платы
 4. перепроизводстве товаров
 5. товарном дефиците
 6. отсутствии теневого рынка
13. При инфляции спроса имеет место:
1. повышение цен на товары и услуги
 2. сокращение предложения товаров и услуг
 3. рост спроса на товары и услуги
 4. понижение издержек производства
 5. рост банковских депозитов



1.5. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

Вопросы для изучения

Обоснование государственного вмешательства в экономику. Общественные товары. Побочные или экстернальные (экологические и др.) издержки в экономике. Провалы (фиаско) рынка (экономическая неэффективность) и неравенство (несправедливость, социальная неэффективность и т.п.) при рыночном распределении доходов.

Экономическая организация государства и его экономические функции: распределение, перераспределение, стабилизация. Роль государства в установлении рамочных условий функционирования рыночной экономики.

Макроэкономическая политика государства: сущность, цели, инструменты, основные направления. Выбор приоритетов. Краткосрочная и долгосрочная экономическая политика. Виды макроэкономической политики. Макроэкономическая политика современной России.

Проблема реализации экономических функций государства. Эффективность макроэкономической политики. Факторы, осложняющие проведение эффективной экономической политики. Противоречивость целей, ограниченность инструментов, временные лаги. Кратко- и долгосрочная эффективность макроэкономической политики.

Финансовые ресурсы. Общественные финансы: сущность, основные функции (аллокация, перераспределение, стабилизация), формы. Формирование финансовых ресурсов: проблема согласования интересов. Внебюджетные институты: проблемы организации и функционирования.

Государственные финансовые ресурсы: проблемы формирования и расходования.

Финансовая система государства и её особенности. Общая схема финансового устройства в Российской Федерации. Бюджет и его функциональная роль в регулировании экономики. Мультипликатор государственных расходов. Долговое финансирование дефицита бюджета. Проблема государственного долга, ее особенности в России.

Налоги: экономическое содержание, цели, функции, виды.



Налоговый мультипликатор.

Бюджетно-налоговая политика государства: цели, основные направления, инструменты, виды. Проблема сбалансированного государственного бюджета. Встроенные (автоматические) стабилизаторы.

Основные направления модернизации государственных финансов. Проблема управления результатами.

Теоретические основы кредитно-денежной политики государства. Денежный рынок. Спрос на деньги. Предложение денег. Денежная масса и денежные агрегаты. Структура денежной массы в России и в развитых странах. Денежная база и денежный мультипликатор. Равновесие денежного рынка и механизм его установления.

Кредитно-денежная политика государства: сущность, цели, инструменты, виды, результаты. Кредитно-денежный трансмиссионный (передаточный) механизм: теоретические представления, цепочка последствий. Косвенный характер влияния кредитно-денежной политики. Особенности кредитно-денежной политики в России.

Сравнительный анализ эффективности инструментов макроэкономической политики государства в закрытой экономике. Модель «Инвестиции, сбережения - Ликвидность, деньги» (IS-LM). Макроэкономическое равновесие в модели IS-LM и механизм его установления. Воздействие бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики на равновесие в модели IS-LM. Ликвидная ловушка. Инвестиционная ловушка. Последствия регулирования ставки процента

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011



Тестовые задания

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Уровень благосостояния населения характеризуется:
 1. темпами экономического роста
 2. величиной созданного за год ВВП
 3. совокупностью показателей, выражающих меру удовлетворения жизненных потребностей людей
 4. уровнем реальных доходов населения
2. Внешняя причина, вызывающая возрастание экономической роли государства:
 1. выражение общеэкономических интересов
 2. регулирование социально-экономических отношений
 3. определение долговременных целей развития экономики
 4. защита интересов национальной экономики

Простейший вопрос

3. Налогово-бюджетная политика направлена против нежелательных изменений экономической конъюнктуры, связанных как с безработицей, так и с инфляцией.
4. При помощи инструментов денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики государство стремится изменить соотношение спроса и предложения на рынке ссудных капиталов.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Социальная политика включает:
 1. экономическую помощь населению
 2. социальные гарантии населению со стороны государства
 3. защиту прав человека на свободный труд
 4. создание системы жизнеобеспечения населения
6. Социальная защита малоимущих слоев населения связана с:
 1. осуществлением операций Центрального банка на денежном рынке
 2. проведением антимонопольной политики
 3. защитой вкладов населения в коммерческих банках
 4. предоставлением бесплатных медицинских услуг населению
 5. трансфертами в денежной и натуральной форме



7. Социальная политика государства:

1. сокращение доходной части государственного бюджета
2. льготное кредитование наукоемких производств
3. регулирование уровня минимальной заработной платы
4. предоставление финансовых льгот частному капиталу
5. финансирование науки, образования, культуры, здравоохранения

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

8. Неравенство доходов в рыночной экономике связано с:

1. различиями в способностях, образовании и профессиональных навыках людей
2. владением собственностью
3. темпами экономического роста
4. циклическим характером экономического развития

9. Без помощи государства рыночная система хозяйствования не может эффективно:

1. регулировать предложение новых товаров
2. координировать межотраслевые связи
3. обеспечивать безопасное и устойчивое экономическое развитие страны
4. распределять ресурсы
5. решать проблему обеспечения относительной социальной справедливости в обществе

Определение соответствий

10. Сопоставьте инструменты и механизмы государственного регулирования экономики:

2. денежно-кредитная политика
3. налогово-бюджетная политика
 - a. регулирование учетной ставки
 - b. изменение налогообложения
 - c. установление и изменение размеров минимальных резервов
 - d. операции государственных учреждений на рынке ценных бумаг
 - e. изменения государственных расходов



1.6. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОТКРЫТОЙ ЭКОНОМИКИ

Вопросы для изучения

Международные потоки товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

Модель большой открытой экономики. Мультипликационный эффект в открытой экономике. Мультипликатор открытой экономики.

Проблема конкурентоспособности российской экономики.

Платежный баланс и проблема внешнеэкономического равновесия. Валютный курс: сущность и факторы, его определяющие. Режимы валютного курса, фиксированный и плавающий.

Макроэкономическое равновесие в открытой экономике. Влияние степени мобильности капитала на эффективность бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики.

Глобализация мировой экономики: факторы, направления, этапы. Формирование глобальных систем: финансовой, информационной, продвижения товаров и услуг. Риски глобализации. Влияние глобализации на выбор стратегии национальной экономики и экономических реформ в России

Литература:

1. Нуреев Р.М. Курс макроэкономики. – НОРМА, 2010;
2. Булатов А.С. Экономика. – Юрист, 2009
3. Бутырнов Т.В. Венерскина Т.С. Экономика. - Экономика, 2011
4. Камаев В.Д. Экономическая теория. – ВЛАДОС, 2011

Тестовые задания

1. Международные экономические отношения.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1.В системе международного разделения труда выделяются его следующие функциональные типы:

1. суммарное и специфическое;
2. общее, частное и единичное;



3. множественное и специальное;
4. необходимое и возможное;
5. реальное и ирреальное.
 2. К основным экономическим законам международных; экономических отношений не относится:
 1. интернационализация экономической жизни;
 2. международное разделение труда;
 3. международная экономическая интеграция;
 4. неравномерность экономического развития;
 5. монополистическая конкуренция.
 3. К социально-экономическим факторам, определяющим участие стран в МРТ, относятся:
 1. тип хозяйствования
 2. природные ресурсы
 3. величина территории
 4. уровень НТП в мире
 5. конъюнктура мирового рынка

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

4. Основой международного разделения труда лежит принцип:
 1. отраслевой обособленности
 2. территориального обособления
 3. технико-технологической общности
 4. естественного разделения труда
 5. сравнительных преимуществ
5. Формирование и развитие мирового рынка сопряжено с:
 1. политикой протекционизма
 2. углублением и расширением международного разделения труда
 3. развитием индустриализации
 4. развитием транспорта и систем коммуникаций
 5. авартикой национальных экономик
6. Интернационализация производства представляет собой процесс экономических взаимосвязей между странами на основе:
 1. обмена готовыми продуктами
 2. различий в природно-климатических условиях
 3. специализации и кооперирования производства
 4. преодоления странами экономической зависимости
 5. международного движения факторов производства



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

7. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. открытая экономика
 2. мировое хозяйство
 3. интернационализация производства
 4. мирохозяйственные связи
 5. международная поддетальная специализация
 6. глобальная инфраструктура
-
- a. отношения, которые входят в мировую экономическую систему
 - b. транспортная система и информационные коммуникации в мировом хозяйстве
 - c. хозяйство страны, осуществляющее экспорт и импорт товаров и услуг
 - d. разделение между странами операций по изготовлению сложного изделия
 - e. сотрудничество между странами по объединению производства и потребления благ
 - f. хозяйственная система, охватывающая всю планету



2. Внешняя торговля. Торговая политика.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Существует следующий тип торговой политики:

1. дисконтная;
2. новая экономическая;
3. протекционистская;
4. претенциозная;
5. персистентная.

2. По основе вычисления выделяется следующий вид таможенных пошлин:

1. транзитная;
2. автономная;
3. компенсационная;
4. адвалорная;
5. преференциальная.

3. Ситуация, когда экспортная цена товара, предназначенного на рынок другой страны, ниже нормальной стоимости аналогичного товара, именуется:

1. десцендентом;
2. детергентом;
3. деферентом;
4. демпингом;
5. дефицитом.

Простейший вопрос

4. Нетарифный протекционизм выражается в различных сборах и субсидиях, как правило, косвенных.

5. Адвалорная пошлина представляет собой пошлину, взимаемую в процентах к таможенной стоимости товара

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

6. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

- 1.внешнеторговый оборот;
 - 2.экспортная квота;
 - 3.внешнеторговая квота.
- а) сумма стоимостей экспорта и импорта ;



- b) отношение стоимости внешнеторгового оборота к стоимости ВВП;
- c) отношение объема экспорта к ВВП

Выбор нескольких правильных ответов

7. Под чистым экспортом понимается:

1. разность между выручкой от экспорта продукции и затратами на ее производство
2. сальдо внешнеторгового оборота
3. доля экспорта в общем объеме производства
4. доля импорта в общем объеме потребляемой продукции внутри страны
5. разность между объемами экспорта и импорта

8. Под реэкспортом подразумевается:

1. ввоз в страну продукции, произведенной за рубежом с помощью национального капитала
2. вывоз из страны продукции, выпущенной с помощью иностранного капитала
3. вывоз продукции, которая ранее была импортирована
4. экспорт готовой продукции, которая содержит импортируемые комплектующие изделия
5. экспорт продукции, ранее ввезенной в страну

9. Внешнеторговый оборот определяется:

1. вычитанием из ВВП величины экспорта
2. прибавлением к ВВП величины экспорта
3. суммированием величин экспорта и импорта
4. счетом текущих операций по товарам и услугам
5. вычитанием из объема экспорта величины импорта

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

10. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. адвалорная пошлина;
2. миграционное сальдо;
3. таможенный тариф.
4. чистый экспорт;
5. структура экспорта.

- a. разность иммиграции из страны и эмиграции в страну;
- b. конкретная ставка таможенной пошлины;



- c. пошлина, взимаемая в процентах к таможенной стоимости товара;
- d. разность между стоимостью экспорта и импорта;
- e. удельные веса экспортируемых товаров по видам и степени их переработки.

Выбор нескольких правильных ответов

11. Степень открытости национальной экономики определяется:

- 1. долей страны в мировой торговле
- 2. объемом экспорта, приходящегося на душу населения
- 3. долей объема национального производства в мировом производстве
- 4. долей экспорта в национальном производстве
- 5. долей национального производства в международном обмене

12. Политика протекционизма направлена на:

- 1. расширение импорта из-за рубежа
- 2. защиту отечественного производства от иностранных конкурентов
- 3. сокращение отечественного экспорта
- 4. ограничение ввоза иностранного капитала
- 5. создание барьеров для импорта товаров и обеспечение притока иностранного капитала

13. Политику внешнеэкономического либерализма (фри-тредерства) проводят страны:

- 1. добившиеся наиболее крупных успехов в своем развитии
- 2. с низким уровнем индустриализации экономики
- 3. аграрно-индустриальные
- 4. получившие политическую независимость
- 5. не опасющиеся наводнения внутреннего рынка импортными товарами



3. Международная валютная система.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Принципом бреттон-вудской системы валютных курсов является устранение функции золота как меры стоимости валютных единиц.

2. К основным элементам мировой валютной системы относится унификация основных форм международных расчетов.

3. Повышение курса национальной валюты ведет к дорогому импорту

Выбор одного правильного варианта

4. Реальной, а не только счетной международной денежной единицей является (являлась)

1. переводной рубль

2. СДР

3. ЭКЮ

4. евро

5. Элементом мировой валютной системы является:

1. национальная денежная единица

2. паритет национальной валюты

3. состав и структура валютной ликвидности страны

4. резервные валюты

6. К основным факторам, определяющим валютный курс, не относится:

1. изменение структуры населения;

2. изменения во вкусах потребителей;

3. относительное изменение в доходах;

4. относительное изменение цен;

5. изменение относительных реальных процентных ставок.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

7. Валютный курс характеризуется:

1. соотношением национальных валют, определяемым их покупательной способностью

2. золотым содержанием денежной единицы

3. соотношением национальных валют в соответствии с их золотым содержанием

4. соотношением национальных валют, устанавливаемым воле-



вым решением

5. покупательной способностью одной валюты по отношению к другой

8. Демонетизация золота была осуществлена решением:

1. Бреттон-Вудской конференции
2. Кингстонской (Ямайской) конференции
3. Генуэзской конференции
4. решением США в 1971 г.
5. решением России в 1897

Определение соответствий

9. Соотнесите исторические формы мировой валютной системы с их характеристиками:

1. Парижская система
 2. Бреттон-Вудская
 3. Ямайская система
- a. золото выполняет функцию мировых денег
 - b. национальные денежные единицы имеют валютный паритет в золоте и долларах
 - c. установлен режим свободноплавающих валютных курсов
 - d. дефицит платежных балансов покрывается золотом
 - e. официально отменен золотой стандарт

4. Миграция капитала

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного ответа

1. По форме собственности мигрирующего капитала выделяют

1. Частный и государственный
2. Краткосрочный и долгосрочный
3. Товарный и денежный
4. Предпринимательский и ссудный

2. До середины XX в. основными импортерами капитала были:

1. развитые капиталистические страны
2. социалистические страны
3. социалистические страны Европы
4. страны ЕЭС
5. развивающиеся страны



Простейший вопрос

3. К положительным последствиям международной миграции капитала относится увеличение объемов взаимного товарооборота между странами

4. Международная миграция капитала обеспечивает рост конкурентоспособности национальных экономик

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

5. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. Международный вывоз капитала
2. Прямые иностранные инвестиции
3. Портфельные инвестиции

a. Размещение за границей средств, приносящих их собственнику доходы

b. Фактически полный контроль над объектами зарубежных капиталовложений

c. Приобретение акций иностранных предприятий без права собственности и контроля над ними

6. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. Прямые зарубежные инвестиции
2. Портфельные инвестиции

a. Получение высоких прибылей

b. Доход осуществляется в форме дивидендов и процентов

c. Контроль над иностранной фирмой

d. Организация и ведение производства за рубежом

e. Покупка зарубежных ценных бумаг

f. Доход осуществляется в форме предпринимательской прибыли

7. Сопоставьте признаки и формы международной миграции капитала:

1. По форме собственности мигрирующего капитала
2. По срокам миграции
3. По форме предоставления капитала
4. По цели и характеру использования

a. Долгосрочный

b. Международных финансовых организаций



- c. Частный
- d. Ссудный
- e. Краткосрочный
- f. Товарный
- g. Предпринимательский
- h. Денежный

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

8. Сущность вывоза капитала заключается:
1. экспорте стоимости с целью ее реализации и присвоения прибыли в
 2. экспорте стоимости с целью производства новой стоимости и прибыли
 3. преодолении протекционистских барьеров, препятствующих экспорту в страну товаров
 4. авансировании стоимости с целью получения ренты
 5. авансировании стоимости для возмещения издержек производства
9. Прямыми иностранными инвестициями считаются те из них, которые обеспечивают их собственнику:
1. присвоение прибыли
 2. установление контроля над деятельностью зарубежного предприятия
 3. получение процента на предоставленный кредит
 4. получение доли капитала зарубежного предприятия, не обеспечивающей контроль за деятельностью предприятия
 5. создание собственного предприятия за рубежом
10. Портфельные иностранные инвестиции:
1. вложение капитала, обеспечивающего установление контроля над деятельностью зарубежного предприятия
 2. вложение капитала, не позволяющего установить контроль над деятельностью зарубежного предприятия
 3. предоставление кредита иноземному партнеру
 4. приобретение незначительной части акций зарубежного предприятия
 5. скупка контрольного пакета акций иноземного предприятия
11. Ссудная форма вывоза капитала:
1. предполагает возвратность и платность ввозимого капитала
 2. обеспечивает владение контрольным пакетом акций предприятия



Макроэкономика

тия

3. предполагает предоставление кредита и получение по нему процента

4. дает право владения определенной долей капитала предприятия

5. характеризуется безвозмездной передачей капитала

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К
КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЕ ДЛЯ
СТУДЕНТОВ ЗАОЧНОЙ ФОРМЫ
ОБУЧЕНИЯ**





Макроэкономика – один из разделов экономической теории, рассматривает экономику как единое целое, как национальное хозяйство, взятое в комплексе. Важнейшим экономическим субъектом здесь выступает государство и его структура.

Задача раздела «Макроэкономика» - дать понимание развития национального хозяйства, роли государства в экономике, обеспечение социальной стабильности общества.

Данные методические рекомендации соответствуют государственному образовательному стандарту направления 080200 «Менеджмент» и включают в себя:

- теоретические вопросы;
- проблемные ситуации
- задачи к контрольной работе;
- список литературы и интернет-ресурсы.

Выполнение контрольной работы является одной из важных форм самостоятельной работы студентов над изучением курса «Макроэкономика» и выступает средством контроля выполнения ими учебного плана и усвоения учебного материала в объеме, установленном программой.

Контрольная работа состоит из теоретического вопроса и проблемной ситуации, охватывающих основные разделы микроэкономики, а так же одной задачи. В процессе выполнения контрольной работы студенты должны дать достаточно развернутые ответы на теоретический вопрос и проблемную ситуацию, опираясь на материалы учебников монографий, периодических изданий и интернет-ресурсов, при решении проблемной ситуации студент должен высказать свое обоснованное мнение. Между тем, студент должен понимать, что излагая теоретический материал, необходимо увязывать его с современным фактическим материалом.

Студент обязан выполнить контрольную работу по одному из четырех предлагаемых вариантов, номер которого совпадает с последней цифрой зачетной книжки. В таблице указываются номер вопроса, проблемной ситуации и задачи, включенных в данный вариант контрольной работы.

Объем одной контрольной работы должен составлять примерно 15-20 страниц ученической тетради. Текст работы должен быть отредактирован, страницы пронумерованы.

Если вопросы раскрыты недостаточно полно или неверно, работа возвращается студенту для частичной или полной переработки.



При представлении работы на новое рецензирование обязательно прилагается предыдущий вариант выполненной работы. В противном случае работа повторно не рецензируется и возвращается студенту. Если при повторном рецензировании будет установлено, что студент не учел указаний (исправлений) преподавателя, работа не зачитывается.

В работе должен быть использован теоретический подход к переработке учебно-методической литературы по данным вопросам. Если при рецензировании будет выяснено, что работа выполнена студентом не творчески, то она также не зачитывается.

Для выполнения контрольной работы студент помимо литературы, предлагаемой в данных методических указаниях, может использовать и дополнительную литературу. Дополнительная литература подбирается студентами самостоятельно.

Студенты должны выполнить контрольную работу согласно учебному графику и сдать их на проверку по мере подготовки в установленные для этого сроки до начала экзаменационной сессии.

Номера вариантов и вопросов контрольной работы

№ варианта	Номер теоретического вопроса	Номер проблемной ситуации	Номер задачи
01	01	20	10
02	02	19	11
03	03	18	12
04	04	17	13
05	05	16	14
06	06	15	15
07	07	14	01
08	08	13	02
09	09	12	03
10	10	11	04
11	11	10	05
12	12	09	06
13	13	08	07
14	14	07	08



Макроэкономика

15	15	06	09
16	16	05	10
17	17	04	11
18	18	03	12
19	19	02	13
20	20	01	14
21	21	20	15
22	22	19	01
23	23	18	02
24	24	17	03
25	25	16	04
26	26	15	05
27	27	14	06
28	28	13	07
29	29	12	08
30	30	11	09
31	31	10	10
32	32	09	11
33	33	08	12
34	34	07	13
35	35	06	14
36	36	05	15
37	37	04	01
38	38	03	02
39	39	02	03
40	40	01	04



Перечень теоретических вопросов к контрольной работе

1. Предмет и метод макроэкономики.
2. Цель из задачи макроэкономического анализа, особенности макроэкономического анализа.
3. Макроэкономические переменные и модели круговых потоков.
4. Система национальных счетов. Основные показатели СНС.
5. Временной фактор в теории ожидания в макроэкономике.
6. Основные макроэкономические тождества и их отражение в платежном балансе страны.
7. Макроэкономическое равновесие в классической модели.
8. Товарный рынок в классической модели.
9. Рынок труда в классической модели. Агрегированная производственная функция.
10. Денежный рынок в классической модели. Количественная теория денег и общий уровень цен.
11. Макроэкономическая роль государства в классической модели.
12. Методологические основы кейнсианской теории равновесия.
13. Кейнсианская функция потребления. Автономное потребление. Средняя и предельная склонность к потреблению.
14. Функции спроса на инвестиции. Мультипликатор инвестиций. «Парадокс бережливости».
15. Равновесный объем национального производства в кейнсианской модели «расходы - доходы».
16. Равновесие в условиях полной занятости. Дефляционный и инфляционный разрыв. Взаимосвязь модели $AD - AS$ и кейнсианской модели «доходы - расходы».
17. Понятие, цели, инструменты и виды бюджетно-налоговой политики.
18. Стимулирующая и сдерживающая фискальная политика.
19. Дискреционная фискальная политика. Государственные закупки. Социальные выплаты. Их влияние на совокуп-



ный выпуск.

20. Налогообложение. Дефицит бюджета и бюджетный излишек.

21. Сбалансированный бюджет. Финансирование бюджетного дефицита.

22. Недискриционная финансовая политика («встроенные стабилизаторы»).

23. Эффективность фискальной политики. Особенности бюджетно-налоговой политики РФ.

24. Понятие и цели денежно-кредитной политики.

25. Банковская система. Банковский и денежный мультипликатор.

26. Инструменты денежно-кредитной политики: прямые и косвенные.

27. Трансмиссионный механизм денежно-кредитной политики. Политика «дорогих» и «дешевых» денег.

28. Макроэкономическое равновесие на товарном и денежном рынках: модель $LS - LM$.

29. Совокупное предложение и кривая Филипса.

30. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Краткосрочная и долгосрочная кривые Филипса.

31. Модификация кривой Филипса. Теория стратегических, рациональных и адаптивных ожиданий.

32. Экономика предложения и кривая Лаффера.

33. Стабилизационная политика. Особенности государственной политики занятости и антиинфляционной политики в РФ.

34. Экономический рост. Деловые циклы: понятие, модели.

35. Понятие экономического роста: его источники и факторы.

36. Проблемы темпов экономического роста.

37. Модели экономического роста.

38. Направления государственного регулирования экономического роста.

39. Модели внутреннего и внешнего равновесия в открытой экономике.

40. Валютный курс. Макроэкономическая политика при фиксированном и плавающем курсе.



Перечень проблемных ситуаций

1. Перечислите основные экономические реформы в России от Петра I до Б. Н. Ельцина и назовите экономические доктрины, под влиянием которых эти реформы осуществлялись.

2. Является ли ВВП точным измерителем общественно-го благосостояния? В чем его достоинства и недостатки в этом качестве?

3. Почему потребители сберегают часть дохода? Какое влияние оказывают колебания дохода на потребление и сбережения индивида?

4. Влияет ли реальная ставка процента на уровень потребления и сбережений? Если влияет, то как? Если не влияет, то, как вы думаете, почему?

5. Какова роль технического прогресса в изменении совокупного предложения?

6. Объясните, что такое ликвидная ловушка. Каковы ее особенности в развитой и неразвитой рыночной экономике?

7. Следует ли, исходя из кейнсианского «парадокса бережливости», считать сбережения антиобщественным благом, а потребление, наоборот, общественно полезным? В начале 1990-х годов в банках России ставка процента по вкладам была заметно выше 100% годовых. В развитых странах Запада размеры ссудного процента, как правило, не превышают 10–12%. Почему же зарубежные инвесторы не спешили вкладывать деньги в российские банки, а зажиточные россияне предпочитали открывать счета за рубежом?

8. В чем сходство и различие в анализе денег Дж. М. Кейнсом и М. Фридменом, кейнсианцами и монетаристами?

9. Изобразите в схематической форме и объясните механизм учетной операции. Как можно использовать учетную ставку для регулирования экономики?

10. Какие вопросы денежной теории находятся в центре внимания современных экономистов? Как вы думаете, почему?

11. Экономисты австрийской школы (Л. Мизес, Ф. Хайек) предлагали в целях ликвидации инфляции отказаться от монополии центрального банка на эмиссию банкнот, заменив ее механизмом спонтанного порядка: пусть все желающие выпускают деньги, а конкурентный рынок сам определит, какие из них действительно станут деньгами. К каким бы результатам, по вашему мнению, это привело? Почему возникают провалы государства?



Может ли рыночный механизм преодолеть их? Если да, то каким образом, если нет, то почему?

12. Какие вопросы денежной теории находятся в центре внимания современных экономистов? Как вы думаете, почему?

13. Индивидуальные и социальные издержки безработицы: в чем единство и в чем различие?

14. Какие меры, направленные на увеличение занятости, вы знаете? Когда их следует использовать в современной России и почему?

15. Каковы источники сбережений в США и России? В чем единство и в чем различие? Как вы думаете, почему?

16. Есть ли границы экономического роста? Каковы выгоды и издержки экономического роста?

17. Какие макроэкономические факторы имели наибольшее значение в моделях роста 1990-х годов? Как вы думаете, почему?

18. Развивающиеся страны вкладывают много труда в товары, которые экспортируют. Взамен они получают «меньше труда» (так как меньшее количество труда заключено в товарах, ввозимых в развивающиеся страны). Как это объяснить с позиций теории Д. Рикардо?

19. В 1980-е годы среди западных экономистов велась полемика о возможности возврата к Золотому стандарту. Подобные предположения высказывались и в отечественной печати, при этом проводилась аналогия с введением золотого червонца при переходе от «военного коммунизма» к нэпу. Какие доводы за и против введения Золотого стандарта вы могли бы привести? Какие последствия, на ваш взгляд, вызвало бы введение Золотого стандарта в современной российской экономике?

20. Можно ли утверждать, что международная миграция рабочей силы приносит чистый выигрыш стране эмиграции, в то время как общие условия жизни рабочих в принимающей стране ухудшаются? Оцените реальное воздействие миграции рабочей силы на благосостояние в обеих странах.



Задачи к контрольной работе

№1. Предположим, национальное производство включает два товара: X и Y . X - потребительский товар, Y - инвестиционный товар. В текущем году было произведено 200 ед. товара X по цене 2 долл. за единицу и 10 единиц товара Y по цене 4 долл. за ед. К концу текущего года 6 используемых единиц инвестиционного товара должны быть заменены новыми.

Рассчитайте:

- а) ВВП;
- б) ЧВП;
- в) объем потребления и объем валовых инвестиций;
- г) объем чистых инвестиций.

№2. Рассмотрите данные, представленные в таблице:

Год	Номинальный ВВП (милд. долл.)	Дефлятор (в%, 1982 = 100)	Реальный ВВП
2008	1700	50	
2009	2100	70	
2010	3200	100	
2011	4800	120	

Ответьте на следующие вопросы:

- а) в чем отличие реального ВВП от номинального ВВП?
- б) каким образом и с какой целью рассчитывается реальный ВВП?
- в) заполните последний столбец таблицы.

№3. Принимается решение об установке дорожных знаков.

Количество знаков	Общая выгода общества (ден. ед.)	Предельная выгода общества	Индивидуальная предельная выгода по группам		
			А - 60%	В - 30%	С - 10%
1	300	-			
2	500	200	120	60	20
3	650	150	90	45	15
4	700	50	60	30	10
5	750	50	30	15	5
6	770	20	12	6	2



Предельные издержки для каждого дополнительного знака - 150 ед.

1) Каков будет оптимальный объем производства для общества?

2) За какое количество знаков будут голосовать жители, если:

а) затраты распределяются в той же пропорции, что и выгоды;

б) затраты распределяются поровну между группами, а выгоды в заданной пропорции (60%, 30%, 10%);

в) выгоды распределяются равномерно, а затраты - неравномерно (А несет 80% затрат, В и С - по 10%)?

№4. Лауреат Нобелевской премии по экономике 1986 г. Джеймс Бьюкенен в соавторстве с Гордоном Таллоком в книге «Подсчет согласия» проанализировали мотивы принятия политических решений. По их мнению, люди, переходя из сферы рыночной деятельности на политическую, не меняют правил рыночного поведения и стремятся использовать государственные бюрократические структуры для удовлетворения собственных интересов.

Дж. Бьюкенен и Г. Таллок отмечают, что если фирмы должны анализироваться как «стремящиеся к максимальной прибыли», то политических деятелей необходимо рассматривать как «стремящихся к максимуму голосов», а государственные бюрократические структуры - «стремящихся к максимальному увеличению своих размеров».²

Поразмышляйте над предложенным текстом и сформулируйте ответы на следующие вопросы:

1) Как Вы понимаете категорию «экономической ренты» при переходе человека из экономической сферы деятельности в политическую?

2) В чем состоит частный интерес государственной бюрократии?

3) Какова сущность поиска политической ренты?

² Цит. по К. Эклунд. Эффективная экономика. Шведская модель. М. 1991 - С. 161.



Макроэкономика

№5. В экономике страны «Альфа» функция инвестиций определяется уравнением $I = 40 + 0,4 Y$, а функция сбережений - уравнением $S = -20 + 0,6 Y$, где Y - национальный доход. Определите равновесный уровень Y .

№6. Функция потребления имеет вид: $C = 100 + 0,8 Y$.

а) рассчитайте потребительские расходы (потребление) и сбережения при данных значениях дохода:

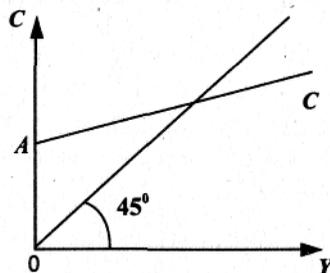
Доход	Потребление	Сбережение
600		
800		
1000		
1200		
1400		

б) постройте график потребления;

в) рассчитайте предельную склонность к потреблению и предельную склонность к сбережению;

г) рассчитайте мультипликатор расходов.

№7.



а) что означает отрезок OA на графике? Каким образом расходы на потребление могут составить положительную величину при нулевом уровне дохода?

б) какие факторы могут вызвать смещение графика C вверх или вниз?

№8. ВВП страны X составляет 200 млрд. долл. Предельная склонность к потреблению - 0,75. Если правительство страны поставило задачу достичь ВВП на уровне 400 млрд. долл., каковы



должны быть инвестиции?

№9. Как называется ситуация, сложившаяся в экономике при смещении кривой $C+I$ (см. рис. к предыдущему номеру задачи) вверх? При смещении этой же кривой вниз? Покажите обе ситуации графически.

№10. Номинальный ВВП = 750 млрд. долл., естественный уровень безработицы = 5%, фактический уровень безработицы = 9%. Какой объем продукции в денежном выражении недопроизведен в стране? (Коэффициент Оукена = 2,5).

№11. Предприятию A , занимающемуся производством тканей, необходимо в ближайшее время приобрести 3 новых станка общей стоимостью 30 млн. рублей, производством которых занимается предприятие B . Средств на их приобретение предприятие A в настоящий момент не имеет; у предприятия B , напротив, имеются избыточные средства. Рассмотрите следующие ситуации:

а) предприятие B кладет на свой счет в банке C 30 млн. руб. Предприятие A берет эту же сумму в банке C в форме кредита.

б) предприятие B передает предприятию A 3 станка на условиях отсрочки платежа.

Назовите формы кредита, которые используются в ситуациях (а) и (б).

№12. Предположим, что спрос на деньги для сделок составляет 10% номинального объема ВВП, предложение денег составляет 350 млрд. долл., а спрос на деньги со стороны активов показан в таблице:

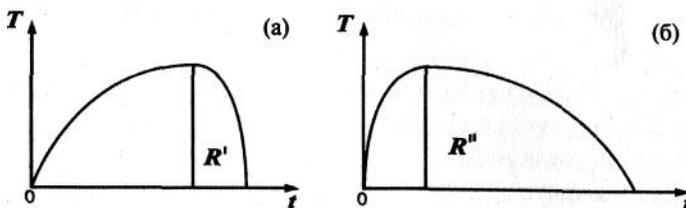
Процентная ставка	Спрос на деньги со стороны активов, (млрд. долл.)
16	100
14	150
12	200
10	250

№13. Реальная кривая, демонстрирующая зависимость



Макроэкономика

налоговых поступлений от величины налоговой ставки, может отклоняться от идеальной кривой Лаффера, на которой максимум налоговых поступлений наблюдается при величине налоговой ставки в пределах 35-50%. Среди прочих причин этого отклонения часто выделяют оптимистический или пессимистический настрой экономических субъектов. Как Вы думаете, какая из предложенных кривых показывает рассмотренную зависимость в оптимистически настроенном обществе, а какая - в пессимистически настроенном обществе?



t - ставка налога

T - поступления в госбюджет

№14. В стране действует следующая шкала налогообложения доходов:

Ставка, в %	10	20	30
Доход, тыс. долл.	20-30	31-50	51 и более

За текущий период уровень цен и номинальные доходы выросли в два раза. Рассчитайте суммарную величину подоходного налога с трех физических лиц, имевших следующие номинальные доходы: 20, 40 и 60 тыс. долл.

а) до повышения уровня цен;

б) после роста уровня цен.

Какие выводы Вы можете сделать, сопоставив две рассчитанные суммы?

№15. Какой из приведенных графиков иллюстрирует утилитаристский подход к проблеме справедливого распределения доходов и какой - роулсианский подход? При выборе графика, иллюстрирующего утилитаристский подход, ответьте на вопрос: одинаковы ли в данном случае функции полезностей у двух индивидуумов? Аргументируйте свой ответ.



Макроэкономика



а)



б)



РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Автор	Название	Издательство	Год издания	Кол-во в библиотеке
Основная литература				
	Макроэкономика. Теория и российская практика Под ред. Грязновой А.Г.	КноРус	2011	50
Камаев В.Д.	Экономическая теория: учебник	ВЛАДОС	2010	1
Симкина Л.Г.	Экономическая теория : учеб. для вузов / Л. Г. Симкина. – 2-е изд.	СПб.: Питер	2008	20
	Экономическая теория для бакалавров: учеб.-метод. Пособие к 80-летию ун-та / РГЭУ(РИНХ); под ред. Н.Г. Кузнецова и Ю.П. Лубнева.	Ростов н/Д : Изд-во РГЭУ (РИНХ),	2010	100
	Экономическая теория: [учебник] / под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. – 3-е изд., доп. И испр. -	СПб.: Питер	2008	20
	Экономическая теория : учеб. пособие для вузов / под ред. А.Г. Грязнова и В.М. Соколинского. – 5-е изд., перераб. и доп.	М.: КноРус	2008	10
Дополнительная лиература				
Борисов, Е.Ф.	Экономическая теория: в вопросах и ответах: учеб. пособие / Е. Ф. Борисов.	М.: Проспект	2009	1
Борисов, Е.Ф.	Экономическая теория: учебник / Е. Ф. Борисов; МГЮА. – 2-е изд., перераб. и доп.	М.: Проспект	2008	2



Камаев, В.Д.	Экономическая теория: крат. Курс: учеб. для вузов / В. Д. Камаев, М. З. Ильчиков, Т. А. Борисовская. – 3-е изд., стер.	М.: КноРус	2008	3
Носова С.С.	Экономическая теория: учеб. для вузов / С. С. Носова. – 2-е изд., стер. – М. : КноРус		2008	1
Сажина М.А.	Экономическая теория : учеб. / М. А. Сажина, Г. Г. Чибриков. – 2-е изд., перераб. и доп.	М.: Норма,	2009	1
	Экономика: учеб. для студентов вузов / А. И. Архипова [и др.] ; под ред. А.И. Архипова, А.К. Большакова. – 3-е изд., перераб. и доп.	М.: Проспект	2008	1
	Экономическая теория : учеб. / под ред. Проф. О.С. Белокрыловой. – 2-е изд. -	Ростов н/Д: Феникс	2008	1
	Экономическая теория : учеб. для студ. Вузов / под ред. А.И. Добрынина, Л.С. Тарасевича. – 4-е изд.	СПб.: Питер	2009	2
	Экономическая теория : учеб. пособие / под ред.: А.Г. Грязновой, В.М. Соколинского. – 4-е изд., стер.	М.: КноРус	2008	7
	Экономическая теория: учебник / под. Ред. Е.Н. Лобачевой. – 2-е изд., перераб. и доп.	М.: Высшее образование	2008	1

Периодические издания

European Journal of Economic Studies

Journal of Economic Regulation = Вопросы регулирования экономики

Kant: Экономика и управление

Экономика и управление: проблемы, решения

Экономика: теория и практика



ИНТЕРНЕТ РЕСУРСЫ

www.csr.ru – Материалы Центра стратегических разработок.

www.akm.ru – Информационное агентство «АК & М» (Россия).

www.almaz.com./nobel/economics – информация о лауреатах Нобелевской премии по экономике

www.budgetrf.ru – данные о бюджетах всех уровней власти, Бюджетный кодекс, Налоговый кодекс и другие нормативные акты и документы. Мониторинг экономических показателей

www.cbr.ru – Официальный сайт Центрального банка России (аналитические материалы). Центральный банк РФ. Данные об объеме и структуре денежной массы и денежной базы; процентные ставки по различным финансовым инструментам, ставка рефинансирования ЦБ, количество коммерческих банков, нормативы обязательных резервов, международные резервы ЦБ, платежный баланс, внешний долг РФ.

www.cera.newschool.edu/het – сайт по истории экономической мысли. Алфавитный указатель имен всех известных экономистов прошлого и настоящего, их краткие биографические данные, список основных научных трудов каждого экономиста. Обзор основных школ и направлений в экономической теории, в том числе и в макроэкономике, – классическая, неоклассическая, кейнсианство, некейнсианство, монетаризм, теория рациональных ожиданий и т.д. Статьи об основных теориях, изучаемых в курсе макроэкономики, – кейнсианской теории общего экономического равновесия, теории экономических циклов, теории экономического роста и др.

www.econ-canada.com/student/links/micro2.htm – Mankiw's Microeconomics-Student Resources-Links

www.fas.gov.ru - информационные материалы Федеральной антимонопольной службы (с марта 2004 г.)

www.federalreserve.gov – Федеральная резервная система США. Данные о структуре кредитно-денежной системы, объеме и структуре денежной массы и денежной базы, различные виды процентных ставок.

www.federalreserve.gov/releases/h6/Current/h6.txt – данные об объеме и структуре денежной массы в США (денежные агрегаты M1, M2, M3, L).



Макроэкономика

www.finansy.ru – Тематические подшивки по социально-экономическим проблемам, материалы по социально-экономическому положению и развитию в России

www.gks.ru – Федеральная служба государственной статистики, ФГС (бывший Госкомстат России). Данные о величине и динамике номинального и реального ВВП, численности безработных, динамике промышленного производства, индексах цен, государственном бюджете, внутреннем и внешнем долге, платежном балансе РФ.

www.gks.ru/scripts/free/lc.exe – основные показатели системы национальных счетов.

www.hse.ru - Государственный университет - Высшая школа экономики, статьи, результаты исследований российских ученых

www.iet.ru – Институт экономики переходного периода (Россия). Ежемесячные обзоры «Российская экономика – тенденции и перспективы»: денежно-кредитная и бюджетная сферы (инфляционные процессы, платежный баланс, номинальный и реальный обменный курс, денежное предложение и спрос на деньги, государственный бюджет); реальный сектор экономики.

www.iew.unizh.ch/grp/fehr/absdb - University of Zurich, Institute for Empirical Research in Economics Publication in Microeconomics

www.ilrg.com - поисковая система Internet Legal Research Group.

www.imf.org – Международный валютный фонд. Система национальных счетов (СНС-93), ее использование в странах мира; обзор экономического развития по странам мира, ежегодные отчеты МВФ, международные рынки капитала, международная торговля, паритет покупательной способности, «отмывание» денег, коррупция и др.

www.inme.ru – Институт национальной модели экономики (Россия).

www.ise.openlab.spb.ru/cgi-ise/gallery – Галерея экономистов

www.libertarium.ru – Коллекция текстов российских ученых по проблемам экономической теории и экономической политики, а также переводы статей и книг известных западных экономистов.

www.libertarium.ru/library – библиотека материалов по экономической тематике

www.marprf.ru – информационные материалы Министерства РФ по антимонопольной политике и поддержке предприниматель-



ства (до 2004 г.)

www.minfin.ru – Министерство финансов РФ. Данные о федеральном, региональном, консолидированном бюджетах (план и кассовое исполнение), внутреннем и внешнем долге, платежном балансе РФ.

www.nalog.ru – Федеральная налоговая служба. Данные о бюджетах всех уровней власти, объеме и структуре налоговых поступлений.

www.nber.org – Национальное бюро экономических исследований США. Данные о количестве, продолжительности и амплитуде колебаний экономических циклов с 1834 г. по настоящее время, объем и динамика ВВП, потребительских расходов, инвестиций, индексы цен. Даты «поворотных точек» последних экономических циклов. Динамика безработицы и ее естественного уровня. Статьи по теории экономических циклов. Статьи исследователей в области микро- и макроэкономики, экономические показатели.

www.nobel.se/economics/laureates – Лауреаты Нобелевской премии по экономике

www.one.ru – Экономика и финансы

www.prompolit.ru/ruantitrust - проблемы теории, практики и этики антимонополистического регулирования

www.rbc.ru - Информационное агентство «Росбизнесконсалтинг» (РБК) (Россия) (материалы аналитического и обзорного характера)

www.usdoj.gov - Министерство юстиции США, Управление по антитрестовскому законодательству

www.worldbank.org – Материалы Всемирного Банка. Всемирный банк. Данные о различных макроэкономических показателях стран мира – объеме ВВП и ВНД, промышленном производстве, торговле, распределении доходов.

ТЕСТЫ





ТЕМА: НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА КАК ЦЕЛОЕ

1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. *Субъектами* национальной экономики выступают государство, регионы и другие территориальные образования, отрасль, домашнее хозяйство.

2. *Целостность* национальной экономики проявляется в том, что изменение структуры, связей и поведения любого экономического субъекта оказывает воздействие на все другие экономические субъекты и изменяет систему в целом.

Выбор одного правильного варианта

3. В схеме кругооборота доходов и расходов потоки «налоги – трансфертные платежи» характерны для отношений:

1. государство – домохозяйства
2. рынок товаров и услуг – государство
3. государство – рынок ресурсов
4. фирмы - государство
4. Трансфертные платежи - это:
 1. выплаты, не обусловленные производством товаров и услуг
 2. просроченные платежи
 3. часть произведенного продукта, не имеющая форму дохода
 4. рентные доходы

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. К трансфертным платежам относятся:

1. стипендии
2. рента
3. пособия по безработице
4. заработная плата
5. ссудный процент

Определение термина

6...— это экономика отдельно взятого государства, выступаю-



щая как единое целое, с присущими ей особенностями

7.... национальной экономики означает, что она включена под-системой в систему более высокого порядка — мировую экономику, а каждый ее компонент также является системой

2. Система национальных счетов

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Валовой национальный продукт- это сумма стоимости всех товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

2. ВВП – рыночная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике в течение года.

3. Показатель валового национального продукта (ВНП) на душу населения используется для оценки уровня благосостояния.

4. ВВП измеряет стоимость продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны, в том числе и на территории других стран.

5. Реальный ВВП — это стоимость товаров и услуг, произведенных и измеренных в текущих ценах.

6. Объемы и номинального, и реального ВВП могут быть измерены только в денежном выражении.

7. Величины добавленной стоимости и стоимости конечного продукта равны между собой.

Выбор одного правильного варианта

8. Первые международные стандарты по системе национальных счетов (СНС) были опубликованы в:

1. 1953 г.

2. 1990 г.

3. 1967 г.

4. 1963г.

9. Объем годового производства национальной экономики

— это:

1. ЧНП;

2. НВП;

3. НД;

4. ВВП;

5. ВЧК.



10. Какие из перечисленных ниже видов доходов учитываются при подсчете ВВП:

1. пенсия бывшего фабричного рабочего;
2. работа маляра по окраске собственного дома;
3. доходы зубного врача, занимающегося частной практикой;
4. ежемесячные денежные переводы, получаемые студентом из дома;
5. покупка 100 акций "Мосэнерго"

11. При подсчете ВВП данного года учитывается:

1. сумма всех денег, полученных гражданами страны в данном году;
2. рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных за год;
3. сумма доходов и расходов государства;
4. стоимость сырья и материалов, потребленных предприятиями в данном году.

12. Дефлятор ВВП равен:

1. сумме реального и номинального ВВП;
2. разности реального и номинального ВВП;
3. произведению реального ВВП на номинальный ВВП;
4. отношению номинального ВВП к реальному ВВП;
5. отношению реального ВВП к номинальному ВВП

13. Потенциальный ВВП измеряется:

1. объемом производства, соответствующим уровню потенциальных потребностей населения
2. объемом производства в условиях полной занятости населения (при уровне естественной безработицы)
3. максимальным объемом продукции, который может быть произведен в данных экономических условиях
4. объемом производства при данных факторах производства
5. разностью между реальным и номинальным ВВП

14. Разделив ВВП на количество граждан, получим:

1. объем заработной платы населения;
2. объем доходов населения;
3. доходы населения после уплаты налогов;
4. национальный доход;
5. ВВП на душу населения.



ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

15. В ВВП входит:

- 1 промежуточный продукт
- 2 добавленная стоимость
- 3 конечный продукт
- 4 сальдо факторных доходов
- 5 сальдо внешней торговли

16. ВВП НЕ включает:

1. продукцию, произведенную внутри страны национальным капиталом
2. поступления из-за рубежа, связанные с факторными доходами
3. материальные и нематериальные услуги, оказанные внутри страны
4. продукцию, произведенную внутри страны иностранным капиталом
5. промежуточный продукт

17. Номинальный ВВП составил 1250 млрд. руб., а реальный – 1000 млрд.руб. Тогда индекс – дефлятор ВВП равен:

1. 25%;
2. 80%
3. 125%
4. 225%

Определение термина

18....— это совокупность международно-признанных взаимосвязанных показателей, отражающих результаты состояния экономики на макроуровне

19. Компания по производству шин продает фирме, производящей автомобили, 4 шины стоимостью 4000 у.е.. Другая компания продает автомобильной фирме плеер за 3000 у.е. Установив все это на новой машине, автомобильная фирма продает ее потребителям за 200000 у.е.. Какая сумма будет включена при подсчете в состав ВВП?



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

20. Установите связь между понятием и его определением:

- 1 Номинальный ВВП
 - 2 Косвенные налоги
 - 3 Национальный доход
 - 4 Валовая продукция общества
 - 5 Реальный ВВП
 - 6 Национальное богатство
 - 7 Конечный продукт
- a. Совокупность доходов всех членов общества
 - b. Сумма продаж всех товаров и услуг
 - c. Стоимость товаров и услуг в неизменных ценах
 - d. Совокупность материальных благ, созданных трудом и накоплением в стране
 - e. Готовая продукция, идущая на потребление
 - f. Сумма конечных товаров и услуг в текущих рыночных ценах
 - g. Вид налогов, которые добавляются к ценам, установленным фирмами

21. Установите связь между понятием и его определением:

1. Чистый национальный продукт
 2. Располагаемый доход
 3. Национальный доход
- A) рыночная стоимость реально созданных благ и услуг, произведенных страной за определенный период.
 - B) совокупный доход в рамках экономики определенного государства, получаемый всеми владельцами экономических ресурсов.
 - B) сумма средств, полученная населением в виде доходов и используемая на потребление и сбережения.

Выбор нескольких правильных ответов

22. Выберите сектора СНС, относящиеся к реальному сектору экономики

1. нефинансовые корпорации;
2. государственные учреждения;
3. финансовые корпорации;
4. домашние хозяйства;
5. неприбыльные организации.

23. Предположим, что в 1-ом году (базисном) номинальный ВВП составил 500. Через 6 лет дефлятор ВВП увеличился в 2 раза, а ре-



альный ВВП возрос на 40%. В этом случае номинальный ВВП через 6 лет составил:

1. 2000
2. 1000
3. 1400
4. 750

3. Способы расчёта ВВП

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. В закрытой экономике:
 1. ВВП > ВВП;
 2. ВВП = ВВП;
 3. ВВП < ВВП;
 4. ВВП = 0;
 5. ВВП = ∞
2. В ВВП включаются:
 1. продажи только конечных продуктов;
 2. продажи промежуточных продуктов;
 3. продажи и конечных и промежуточных продуктов;
 4. покупки промежуточных продуктов;
 5. продажи потребительских товаров.
3. При расчете ВВП по расходам не учитываются:
 1. валовые частные внутренние инвестиции;
 2. валовые частные внешние инвестиции;
 3. чистый экспорт;
 4. личные потребительские расходы;
 5. государственные закупки товаров и услуг
4. При расчете ВВП по доходам не учитываются:
 1. заработная плата;
 2. трансферты;
 3. процент;
 4. прибыль;
 5. рента.
5. Сумма чистого внутреннего продукта, амортизационных отчислений и косвенных налогов представляет собой:
 1. валовой внутренний продукт
 2. валовой национальный продукт
 3. добавленную стоимость



4. чистый национальный доход

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

6. Валовой национальный продукт равен:

1. $A + B + C + D$;
2. $A^2 + B^2$;
3. $W + R + i + Pr + A + T$;
4. $X + Y + Z$
5. $C + I_g + G + X_n$;

7. При расчете ВВП по расходам используется стоимость совокупности

1. потребительских расходов населения;
2. валовых частных инвестиций;
3. закупок товаров и услуг органами власти;
4. трудовых доходов;
5. предпринимательских доходов;
6. чистого экспорта;
7. доходов от собственного предприятия;
8. амортизационных отчислений.

Определение термина

8. ВВП, рассчитанный по фактическим или текущим ценам, называется ...(номинальным ВВП)

Задачи

9. Определите величину ВВП, если личные потребительские расходы составляют 25 у.е., инвестиционные расходы – 97, государственные расходы – 170, расходы на экспорт – 95, импорт – 60 у.е.

10. Определите величину ВВП, если личные потребительские расходы составляют 25 у.е., инвестиционные расходы – 97, государственные расходы – 113, расходы на чистый экспорт – 95, чистые косвенные налоги -75, процентные доходы -12, рентные доходы-76



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

11....— это рыночная цена продукции (услуги) фирмы за вычетом из нее внешних факторов в том числе затрат на сырье, материалы, полуфабрикаты и энергию, купленных и израсходованных на производство продукции и оказание платных услуг

Исключение лишнего

12. Из предложенной последовательности слов исключите лишнее:

1. рента;
2. амортизационные отчисления;
3. прибыль корпораций;
4. проценты по вкладам,
5. заработная плата

Задачи

13. Реальный ВВП в 2000 г. составил –7311,1 млрд.руб. Номинальный ВВП в 2001 г. равен –8943,6 млрд.руб. Дефлятор ВВП равен –116,39 млрд.руб. Определите темп экономического роста в %

14. В 1994г. в России ВВП=638861,1 млрд. руб. (в текущих ценах), $S=247082,8$ млрд. руб., $G=134976,4$ млрд. руб., $X=169534$ млрд. руб. $Im = 141666$ млрд.руб. Каков размер инвестиций?

15. Определить ВВП, если: личные потребительские расходы - 90, прибыль корпораций – 125, амортизация – 160, инвестиционные расходы –142, государственные расходы – 270, рентные доходы – 76, расходы на чистый экспорт – 100

4. Основные макроэкономические показатели

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1.ЧНП —это совокупный доход, который зарабатывают владельцы факторов производства.

2. Сумма средств, остающаяся у населения после вычета из личного дохода индивидуальных налогов и сборов, в том числе подоходного налога и налога на недвижимое имущество, составляет личный располагаемый доход.



Выбор одного правильного варианта

3. Личный располагаемый доход представляет собой:

1. начисленную заработную плату
2. реальную заработную плату
3. реальный доход
4. полученный совокупный доход за вычетом налоговых и неналоговых обязательных платежей

4. На основе ВВП вычисляется следующий показатель:

1. средние постоянные издержки;
2. средняя склонность к потреблению;
3. чистый национальный продукт;
4. чистый доход;
5. эластичность спроса.

5. Национальный доход равен:

1. разности ВВП и отчислений на потребление капитала;
2. сумме ВВП и отчислений на потребление капитала;
3. разности ЧНП и косвенных налогов на бизнес;
4. сумме ЧНП и косвенных налогов на бизнес;
5. производству ЧНП на косвенные налоги на бизнес.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

6.... - это действительный объем конечных продуктов, произведенных за год, т.е. ВВП, за исключением износа факторов производства

7. Средства из личного располагаемого дохода используются на ...

Определение соответствий

8. Определите соответствие между показателями и определениями:

- 1) национальное богатство;
- 2) национальный доход;
- 3) личный доход;
- 4) дефлятор;
- 5) фонд накопления.

а) часть НД, используемая на расширенное воспроизводство;

б) макроэкономический показатель совокупных доходов всего населения данной страны за определенный промежуток времени;



с) сумма доходов, реально получаемых населением, после вычета из национального дохода вкладов населения в социальную систему страхования, налогов на прибыль корпораций и нераспределенной прибыли;

d) показатель, выражающий различия между номинальным и реальным ВВП;

е) совокупность материальных и нематериальных благ, которыми располагает общество на определенную дату .

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Задачи

9. ВВП – 602 млн. руб., амортизация – 160 млн. руб., чистые косвенные налоги – 75. Определите национальный доход.

10. За данный был произведен 120 единиц товара А (предмет потребления) по цене 8 у.е. и 50 единиц товара В (средство производства) по цене 30 у.е. В конце данного года 12 единиц товара В должны быть заменены новыми. Найти объем чистых частных внутренних инвестиций

11. Предположим, что расходы на личное потребление составляют 825 у.е., валовые частные внутренние инвестиции - 224, государственные расходы – 302, экспорт – 131, импорт – 422, чистые поступления доходов факторов от остального мира – 15, чистые частные внутренние инвестиции – 198, косвенные налоги на бизнес-фирмы -107 у .е. Определить чистый национальный продукт.



ТЕМА: МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ НЕСТАБИЛЬНОСТЬ

1. Безработица и её формы

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. К экономически неактивному населению относят тех, кто не имеет работы, но активно ее ищет.
2. Естественный уровень безработицы — это уровень безработицы при полной занятости, соответствующей потенциальному ВВП.
3. Когда безработный отказывается от поиска работы, он больше не считается безработным.
4. Если уровень безработицы в экономике равен ее естественному уровню, то занятость полная.

Выбор одного правильного варианта

5. Естественный уровень безработицы — это:
 1. когда все трудоспособное население не работает;
 2. уровень безработицы при полной занятости;
 3. уровень безработицы при неполной занятости;
 4. определенный процент безработной части взрослого населения;
 5. определенный процент безработной части экономически неактивного населения.

б. Данный вид безработицы отражает текучесть кадров, связанную с переменой рабочих мест, места жительства:

- 1) структурная;
- 2) институциональная;
- 3) циклическая;
- 4) фрикционная;
- 5) добровольная.

7. Закон Оукена характеризует

4. степень отставания объема ВВП в зависимости от количества уволенных из-за сокращения производства
5. степень отставания объема ВВП в зависимости от степени превышения естественного уровня безработицы
6. степень превышения объема естественного уровня безработицы в зависимости от интенсивности антиинфляционного регулирования.

8. Если фактический уровень безработицы превышает есте-



ственный, то:

- 1) фактический ВВП меньше потенциального;
- 2) фактический ВВП больше потенциального;
- 3) фактический ВВП равен потенциальному;
- 4) фактический ВВП стремится к потенциальному;
- 5) потенциальный ВВП меньше фактического.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

9. Вид безработицы, связанной с поиском работы и ожиданием выхода на работы.

10. Безработица, связанная с краткосрочными колебаниями экономической активности

Выбор нескольких правильных ответов

11. К экономически неактивному населению относят:

1. учащиеся и студенты
2. пенсионеры
3. лица, занимающиеся поиском работы
4. лица, ведущие домашнее хозяйство
5. обучающиеся по направлению государственной службы занятости

12. К категории «институциональное население» не относятся:

1. дети до 16 лет;
2. люди, отбывающие срок заключения в тюрьмах;
3. домохозяйки
4. бродяги
5. люди, находящиеся в психиатрических лечебницах;
6. инвалиды.

Задачи

13. В 1999г. в России среднегодовая численность населения составила 146,3 млн. чел., а экономически активное население – 69,7 млн. чел. Определите уровень экономической активности населения.

14. В 1998 г. в России насчитывалось 69,7 млн. человек экономически активного населения, из которых 9,0 млн. безработных. Подсчитайте уровень безработицы.



ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

15. Какие из следующих мер увеличиваю численность занятых в стране (остальные остаются без изменений)

1. расширение экспорта
2. увеличение импорта
3. повышение уровня налогообложения
4. увеличение государственных расходов

16. К естественной безработице относится:

1. структурная
2. циклическая
3. фрикционная
4. скрытая

Задачи

17. В 1996 г. российский рынок труда характеризовался следующими данными: численность экономически активного населения (рабочей силы) – 73009 тыс.чел., количество занятых – 66774 тыс.чел., численность населения – 146700 тыс.чел. Рассчитайте уровень безработицы.

18. В 1996 г. российский рынок труда характеризовался следующими данными: численность экономически активного населения (рабочей силы) – 73009 тыс.чел., количество занятых – 66774 тыс.чел., численность населения – 146700 тыс.чел. Рассчитайте потенциальный объем ВВП в 1996 г., предположив, что естественный уровень безработицы в России составлял 4%, реальный ВВП за это период составил 1849,2 трлн.руб. (в ценах 1995г.)

19. Потенциальный объем ВВП равен 700 млрд. долл. Фрикционная безработица составляет 5%, структурная безработица — 2, общий уровень безработицы — 15%. Необходимо вычислить реальный объем ВВП.

2. Индексы цен. Инфляция и её виды

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Инфляция спроса - это вид инфляции, вызванный избытком совокупного спроса, за которым не успевает производство.

2. Ожидаемая инфляция приводит к снижению всех видов фиксированных доходов.

3. Индексация доходов - механизм, посредством которого дохо-



ды могут быть частично или полностью защищены от инфляции

Выбор одного правильного варианта

3. Какое явление не приводит экономику к инфляции спроса:

1. увеличение расходов
2. увеличение инвестиционных расходов
3. уменьшение производительности труда
4. уменьшение налогов

4. С точки зрения темпов повышения цен выделяют:

- 1) ползучую и галопирующую инфляцию;
- 2) сбалансированную и несбалансированную инфляцию;
- 3) ожидаемую и неожиданную инфляцию;
- 4) инфляцию спроса и издержек;
- 5) открытую и скрытую инфляцию.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Динамику (увеличения или уменьшения) цен характеризуют:

1. темпы экономического роста
2. индекс цен
3. денежный мультипликатор
4. мультипликатор расходов
5. темпы роста цен

6. Жизненный уровень населения понижается при:

1. повышении цен на текущие потребительские блага
2. снижении реальной ценности имеющихся активов
3. снижении налогов и цен
4. опережающем росте цен по сравнению с повышением номинальных доходов
5. росте реальных доходов населения

7. Подавленная инфляция находит свое проявление в:

1. росте цен
2. неизменности цен
3. товарном дефиците
4. снижении издержек
5. господстве несовершенных форм конкуренции

8. Инфляция - это:

1. процесс обесценения денег
2. постоянное повышение общего уровня цен и тарифов
3. нарушение баланса между товарной и денежной массой
4. процесс укрепления национальной денежной единицы



5. превышение стоимости товарной массы денежной массы
6. дефицит денег

Определение термина

9...— спад, замедленное падение или замедленный рост цен на денежно-кредитном рынке, сопровождается снижением выпуска продукции и ростом безработицы.

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

10. Открытая инфляция проявляется в форме:

1. инфляции спроса
2. инфляции издержек
3. улучшения качественных характеристик продукции
4. превышения товарной массы над денежной
5. товарного дефицита

11. Рост заработной платы является:

1. фактором снижения издержек производства
2. источником инфляции издержек
3. источником роста совокупного спроса
4. причиной уменьшения совокупного спроса
5. следствием снижения уровня производительности труда

12. Подавленная инфляция проявляется в:

1. административном регулировании цен
2. свободном ценообразовании
3. замораживании заработной платы
4. перепроизводстве товаров
5. товарном дефиците
6. отсутствии теневого рынка

13. При инфляции спроса имеет место:

1. повышение цен на товары и услуги
2. сокращение предложения товаров и услуг
3. рост спроса на товары и услуги
4. понижение издержек производства
5. рост банковских депозитов

Задачи

14. Рассчитайте на основе данных, представленных в таблице, уровень инфляции в России для 1994 года.



Макроэкономика

Показатели	1993г.	1994 г.	1995 г.
Индекс потребительских цен (на конец года, рассчитанный по отношению к предыдущему году)	940	320	230
Номинальный доход, трлн.руб.	79,9	364,8	942,4

15. На основе данных, представленных в таблице, определите процентное изменение реального дохода в 1995 году.

Показатели	1993г.	1994 г.	1995 г.
Индекс потребительских цен (на конец года, рассчитанный по отношению к предыдущему году)	940	320	230
Номинальный доход, трлн.руб.	79,9	364,8	942,4



ТЕМА: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ И РАЗВИТИЕ

1. Экономический рост. Факторы экономического роста

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Экономический рост помогает решить проблемы ограниченности ресурсов.

2. Общество способно добиться увеличения реального продукта вовлечением в производство большего объема ресурсов и наращиванием производительности этих ресурсов.

Выбор одного правильного варианта

3. Факторы экономического роста, не относящиеся к факторам совокупного предложения

1. количество и качество природных ресурсов

2. количество и качество трудовых ресурсов

3. объем основного капитала

4. уровень совокупных расходов

4. На экономический рост через фактор "трудовые ресурсы" оказывает прямое воздействие

1. уровень образования, квалификации рабочей силы

2. степень мобильности рабочей силы

3. прирост населения

4. уровень заработной платы

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Показатель, с помощью которого измеряют экономический рост:

1. темп роста накопления капитала

2. темп роста реального валового национального дохода

3. рост органического строения капитала

4. темп роста номинального ВВП

5. темп прироста номинального ВВП

6. К интенсивным факторам экономического роста не относятся:

1. рост затрат капитала

2. технологический прогресс



- 3.рост затрат труда
- 4.экономия на масштабах
- 5.рост образовательного и профессионального уровня работников
- 6.совершенствование управления производством

Задачи

7. Ведущие экономисты прогнозировали рост ВВП в России в 1998 г. Считалось, что потребительские расходы составят 80% ВВП, сумма инвестиций и государственных расходов достигнет 500 трлн.руб., а объем чистого экспорта будет равен 0. Какой прогноз дадут экономисты относительно возможного объема ВВП?

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

8. Определите соответствие

1. Трудозатраты
 2. Производительность труда
- a.Технический прогресс
 - b. Объем капитала
 - c.Численность занятых в составе рабочей силы
 - d. Среднее количество отработанных часов
 - e.Образование и профессиональная подготовка
 - f. Эффективность распределения ресурсов

9. Исключите лишнее

- 1.Технический прогресс
- 2.Объем капитала
- 3.Численность занятых в составе рабочей силы
- 4.Среднее количество отработанных часов
- 5.Образование и профессиональная подготовка
- 6.Эффективность распределения ресурсов

Задачи

10. Ведущие экономисты прогнозировали рост ВВП в России в 1998 г. Считалось, что потребительские расходы составят 80% ВВП, сумма инвестиций и государственных расходов достигнет 500 трлн.руб., а объем чистого экспорта будет равен 0. Если прогнозные оценки относительно уровня потребительских расходов оказались заниженными и в действительности они составили 0,68 ВВП, то какова разница между фактическими и прогнозируемыми объемами ВВП?



2. Типы экономического роста

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Основой повышения благосостояния может быть только интенсивный рост.

Выбор одного правильного варианта

2. Экономический рост, сопровождаемый повышением качества продукции, ростом производительности труда и ресурсосбережения, называется:

1. экстенсивным
2. интенсивным
3. интенсивным, но только трудосберегающим
4. интенсивным, но только капиталосберегающим

3. К экстенсивным факторам экономического роста не относятся:

1. увеличение числа занятых;
2. рост производительности труда;
3. расширение производственных площадей;
4. увеличение объема инвестиций при сохранении существующего уровня технологии.

4. Экономический рост, при котором наблюдается повышение качества выпускаемой продукции, рост производительности труда и ресурсосбережения, называется

1. экстенсивным
2. интенсивным, трудосберегающим
3. интенсивным, капиталосберегающим
4. интенсивным, интегрированным

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. "Экстенсивный экономический рост" характеризуется увеличением объемов производства за счет:

1. роста производительности труда
2. увеличения сменности использования техники
3. наращивания качественно неизменных трудовых ресурсов
4. более эффективного использования факторов производства
5. вовлечения в хозяйственный оборот целинных земель

6. Интенсивный экономический рост имеет место при:



1. устойчивом росте затрат труда
2. использовании качественно новых или более совершенных средств труда
3. неизменности органического строения капитала
4. наращивании объемов используемых ресурсов
5. повышении уровня образования и квалификации используемой рабочей силы

Определение термина

7. Экономический рост, который обеспечивается путем вовлечения в производство дополнительных факторов, при этом прирост применяемых факторов производства опережает прирост общественного продукта называется ...

8. Экономический рост, обеспечивающийся без вовлечения в производство дополнительных факторов, либо прирост факторов существенно отстает от прироста производимого общественного продукта называется ...

3. Экономические циклы

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Цикличность развития – это непрерывное колебание рыночной экономики; периодические взлеты и падения рыночной конъюнктуры.
2. Экономический цикл и его фазы означают подъемы и спады уровней экономической активности в течение нескольких лет
3. Циклы никогда не бывают одинаковыми: они отличаются длительностью фаз, глубиной спада, высотой подъема.
4. В современном экономическом цикле можно отметить следующую особенность: интервалы между экономическими кризисами сократились.
5. Важным элементом антикризисной политики являются меры косвенного государственного воздействия на экономику через налоговую, кредитную и денежную политику.
6. Пик - низшая точка спада, характеризуемая приостановкой падения цен
7. Депрессия – фаза цикла, характеризуемая сокращением безработицы

Выбор одного правильного варианта

6. Достижение предела снижения деловой активности и рост



безработицы, сокращение ВВП до минимума характерны для:

- b. кризиса
- c. спада
- d. оживления
- e. депрессии
- f. подъема

7. Автором теории «длинных волн экономической конъюнктуры» является:

- 1. С. Кузнец
- 2. Н. Д. Кондратьев
- 3. Дж. М. Кейнс
- 4. В. Леонтьев

8. В период спада наблюдается рост:

- 1. инвестиции в частном секторе
- 2. ставки процента
- 3. товарно-материальных запасов фирм
- 4. курса акций на фондовой бирже.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

9. Цикличность экономического развития выражает:

- 1. характер государственного регулирования национальной экономики
- 2. способ восстановления экономической активности резидентов
- 3. движение экономической системы в рамках перехода от депрессии к оживлению и обратно
- 4. периодичность повторяющихся нарушений макроэкономического равновесия
- 5. последовательность смены фаз цикла

10. Экономический цикл характеризуется:

- 1. периодичностью повторения неравномерного экономического развития
- 2. неизменностью экономических показателей
- 3. неустойчивостью экономических процессов
- 4. изменением характеристик экономического роста
- 5. прохождением определенных фаз в своем развитии экономикой

11. Определите последовательность фаз экономического (промышленного) цикла:

- подъем
- кризис



оживление
депрессия

Определение соответствий

12. К какой из фаз экономического цикла относятся перечисленные явления:

1. Кризис
2. Подъем

- a. рост инвестиций в частном секторе
- b. сокращение прибылей
- c. рост налоговых поступлений
- d. увеличение спроса на труд
- e. падение курса акций

13. Сопоставьте фазу экономического роста с её характеристикой:

1. Фаза кризиса
2. Фаза оживления
3. Фаза депрессии
4. Фаза роста

a. снижение темпов роста экономики, сокращение объемов производства, повышение уровня безработицы, банкротство предприятий, снижением уровня цен и т. д.;

b. экономический спад уже достиг своей низшей точки, дальнейшего сокращения производства и роста безработицы не предвидится;

c. начинает увеличиваться деловая активность, сопровождаемая небольшим ростом производства;

d. экономический рост достигает уровня производства, превосходящий достигнутый в предыдущем цикле.



ТЕМА: МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАВНОВЕСИЕ

1. Совокупный спрос и совокупное предложение

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. В классической модели рост совокупного спроса ведет не к росту выпуска, а к росту уровня цен.

2. Если $AS > AD$: это означает безвозвратную потерю ресурсов для экономики.

Выбор одного правильного варианта

3. Все из перечисленного сдвигает кривую совокупного спроса вправо, кроме:

1. роста государственных закупок;
2. роста обменного курса валюты;
3. рост номинального предложения денег;
4. сокращение налогов.

4. Кривая совокупного спроса выражает функциональную зависимость:

1. расходов предпринимателей от цен на приобретенные ресурсы
2. уровня цен от произведенного реального ВВП
3. потребляемой части ВВП от объема его производства
4. спроса на национальном рынке от изменения уровня цен

5. Величина совокупного спроса увеличится, если:

1. курс ценных бумаг возрастет
2. ставки процента повысятся
3. ставки налогообложения возрастут
4. усилятся инфляционные ожидания населения

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

6. Величина совокупного предложения возрастет, если:

1. курс национальной валюты повысится
2. произойдет повышение ставок налогообложения
3. появятся новые технологии производства
4. масса денег на товарном рынке сократится
5. увеличатся инвестиции

7. Равновесие национальной экономики может быть достигнуто, если:



1. скорость обращения денег в стране постоянна
2. государственный бюджет сбалансирован
3. совокупное предложение равно совокупному спросу
4. уровень инфляции в экономике страны стабилизирован
5. сбалансированы товарный и денежный рынки

Определение термина

8...— такое состояние национальной экономики, когда существует пропорциональность между наличием ресурсов и их использованием, между объемами производства и потребления, между материальными и финансовыми потоками, между сбережениями и инвестициями и т.д.

9... - совокупная масса товаров и услуг, реализованных в стране за определенный период, выраженная в денежном эквиваленте

2. Классическая и кейнсианская модель равновесия

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Кейнсианский участок кривой совокупного предложения характеризуется наличием неполной занятости, недогрузкой производственных мощностей и фиксированным уровнем цен.

2. Вертикальный участок характеризует состояние экономики, близкое к полному использованию ресурсов производства, происходит рост издержек на производство дополнительных единиц продукции.

Выбор одного правильного варианта

3. Классический вариант кривой совокупного предложения имеет:

1. положительный наклон
2. отрицательный наклон
3. фиксированное положение
4. нисходящий характер

4. Наличие неполной занятости, недогрузка производственных мощностей и фиксированный уровень цен характерен для:

1. Кейнсианского отрезка кривой AD
2. Промежуточного отрезка
3. Восходящего отрезка
4. Классического отрезка



ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Увеличение совокупного спроса в долгосрочном периоде порождает:

1. неизменность уровня цен
2. повышение уровня цен
3. сокращение предложения
4. неизменность экономической конъюнктуры
5. рост спроса на инвестиции
6. увеличение предложения

6. Величина совокупного спроса увеличится, если:

1. курс ценных бумаг возрастет
2. ставки процента повысятся
3. ставки налогообложения возрастут
4. усилятся инфляционные ожидания населения
5. ставки налогообложения понизятся

Определение соответствий

6. Установите связь между определениями в левом и правом столбце

1. Восходящий участок
2. Горизонтальный участок (кейнсианский)
3. Вертикальный участок (неоклассический)

- a. Экономика - в состоянии глубокого спада или депрессии
- b. Экономика близка к полному использованию ресурсов производства
- c. Производственные возможности полностью использованы, достигается полная занятость, существенная дефицитность ресурсов.

7. Установите связь между определениями в левом и правом столбце

1. Пересечение кривых AD и AS на восходящем участке
2. Пересечение AD и AS на вертикальном участке
3. Пересечение AD и AS на горизонтальном участке

a. движение к равновесному реальному объему национального продукта вызвано вовлечением в производство неиспользованных ресурсов.

b. рост цен исключает перепроизводство или дефицит товаров.



с. рост предложения практически невозможен в силу дефицита или отсутствия ресурсов.

Задача:

8. Параметры совокупного спроса и предложения имеют следующие значения.

Реальный ВВП, на который предъявлен спрос, руб.	Индекс цен	Реальный ВВП, предложенный для продажи, руб.	Индекс цен
125	400	205	400
145	350	205	350
165	300	195	300
185	260	185	260
205	200	175	260

Каким будет равновесный реальный объем национального продукта, если покупатели сократят потребление реального объема ВВП на 100 руб.

3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Отношение объема потребления к объему дохода является формальным выражением:

1. средней склонности к потреблению
2. средней склонности к сбережению
3. предельной склонности к потреблению
4. предельной склонности к сбережению
5. мультипликатора инвестиций

2. Совокупность денежных расходов населения на приобретение товаров и услуг представляет собой:

1. потребление
2. сбережение
3. располагаемый доход
4. накопленное богатство

3. Доля сбережений в каждой дополнительной единице до-



хода, является:

1. средней склонности к потреблению
2. средней склонности к сбережению
3. предельной склонности к потреблению
4. предельной склонности к сбережению
5. мультипликатора инвестиций

4. С ростом располагаемого дохода как предельная, так и средняя склонность к потреблению:

1. падает
2. растет
3. остается неизменной
4. равна 0

5. Аббревиатурой MPC обозначают:

6. среднюю склонность к потреблению;
7. среднюю склонность к сбережениям;
8. предельную склонность к потреблению;
9. предельную склонность к сбережениям;
10. предельную норму замещения

6. Сумма MPC и MPS равна:

- 5.1
- 6.2;
- 7.3;
- 8.4;
- 9.5.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

7. В краткосрочном периоде увеличение доли сбережений в доходах населения приведет к тому, что:

1. сократится совокупный спрос на товары и услуги
2. сократится объем производства товаров и услуг
3. повысится уровень цен на товары и услуги
4. возрастет объем производства товаров и услуг, а также занятость
5. возрастут источники кредитования

8. Под категорией "планируемые расходы" понимаются расходы:

1. предусмотренные государственным планом развития экономики
2. планируемые всеми резидентами страны на будущий год
3. планируемые юридическими лицами
4. планируемые на будущий период национальным капиталом



5. предполагаемые расходы в будущем году

Задачи:

9. Рассчитайте величину сбережений, если $DI=900$ руб., а еженедельные расходы семей на потребление определяются: $C=100+2/9DI$

10. В экономике α функция сбережений определяется уравнением $S = -30+0,1Y$. Автономные инвестиции 125. Определить национальный доход.

11. Рассчитайте среднюю склонность к потреблению, если $DI=900$ руб., а еженедельные расходы семей на потребление равны: $C=100+2/9DI$

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

12.... - числовой коэффициент, показывающий, во сколько раз сумма прироста/сокращения национального продукта, дохода или денежного обращения превышает иницилирующую такое изменение сумму инвестиций, правительственных расходов, налоговых отчислений или вкладов в финансово-кредитные учреждения.

13... - экономический показатель, характеризующий связь между приростом национального дохода (или конечной продукции) и объемом капиталовложений.

Задачи:

14. Определите предельную склонность к сбережению при росте личного располагаемого дохода с 900 руб. до 1800 руб., если еженедельные расходы семей на потребление определяются, как: $C=100+2/9DI$

15. Формула потребительских расходов задается следующим образом: $C=15+0,9ВНП$. Предположим, что инвестиции равны 10 руб., чистый экспорт 20 руб. Какова величина мультипликатора инвестиций при повышении их величины до 20?

16. В экономике α функция инвестиций определяется уравнением $I = 40+0,4Y$, а функция сбережений $S = -20+0,6Y$. Определить национальный доход.

17. Каков должен быть прирост инвестиций при предельной склонности к потреблению равной 0,5, чтобы обеспечить прирост национального дохода в размере 2000 у.е.?

18. ВНП страны X составляет 200 млрд. долл. Предельная склонность к потреблению равна 0,75. Если правительство страны поставило задачу достичь ВНП на уровне 400 млрд. долл., каковы должны быть инвестиции.



ТЕМА: ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ

1. Цели и инструменты государственного регулирувания экономики

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Уровень благосостояния населения характеризуется:
 1. темпами экономического роста
 2. величиной созданного за год ВВП
 3. совокупностью показателей, выражающих меру удовлетворения жизненных потребностей людей
 4. уровнем реальных доходов населения
2. Внешняя причина, вызывающая возрастание экономической роли государства:
 1. выражение общеэкономических интересов
 2. регулирование социально-экономических отношений
 3. определение долговременных целей развития экономики
 4. защита интересов национальной экономики

Простейший вопрос

3. Налогово-бюджетная политика направлена против нежелательных изменений экономической конъюнктуры, связанных как с безработицей, так и с инфляцией.

4. При помощи инструментов денежно-кредитной и налогово-бюджетной политики государство стремится изменить соотношение спроса и предложения на рынке ссудных капиталов.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. Социальная политика включает:
 1. экономическую помощь населению
 2. социальные гарантии населению со стороны государства
 3. защиту прав человека на свободный труд
 4. создание системы жизнеобеспечения населения
6. Социальная защита малоимущих слоев населения связана с:
 1. осуществлением операций Центрального банка на денежном рынке



2. проведением антимонопольной политики
3. защитой вкладов населения в коммерческих банках
4. предоставлением бесплатных медицинских услуг населению
5. трансфертами в денежной и натуральной форме
7. Социальная политика государства:
 1. сокращение доходной части государственного бюджета
 2. льготное кредитование наукоемких производств
 3. регулирование уровня минимальной заработной платы
 4. предоставление финансовых льгот частному капиталу
 5. финансирование науки, образования, культуры, здравоохранения

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

8. Неравенство доходов в рыночной экономике связано с:
 1. различиями в способностях, образовании и профессиональных навыках людей
 2. владением собственностью
 3. темпами экономического роста
 4. циклическим характером экономического развития
9. Без помощи государства рыночная система хозяйствования не может эффективно:
 1. регулировать предложение новых товаров
 2. координировать межотраслевые связи
 3. обеспечивать безопасное и устойчивое экономическое развитие страны
 4. распределять ресурсы
 5. решать проблему обеспечения относительной социальной справедливости в обществе

Определение соответствий

10. Сопоставьте инструменты и механизмы государственного регулирования экономики:

1. денежно-кредитная политика
 2. налогово-бюджетная политика
- f. регулирование учетной ставки;
 g. изменение налогообложения
 h. установление и изменение размеров минимальных резервов
 i. операции государственных учреждений на рынке ценных бумаг
 j. изменения государственных расходов



2. Государственный бюджет и его структура

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Бюджетная политика представляет собой совокупность мероприятий по осуществлению взаимодействия бюджетов различных уровней.

2. По материальному содержанию бюджет представляет собой основное средство перераспределения национального дохода с целью реализации социальных задач общества.

Выбор одного правильного варианта

3. По влиянию на процесс расширенного воспроизводства на макроуровне расходы бюджетов классифицируются:

1. текущие и капитальные
2. вмешательство государства в экономику;
3. содержание государственного аппарата;
4. расходы на социальные цели;
5. расходы общегосударственного бюджета;
6. расходы бюджетов субъектов РФ.

4. Консолидированный бюджет представляет собой:

1. свод федерального, регионального и местных бюджетов
2. федеральный бюджет
3. совокупность федерального бюджета и региональных бюджетов
4. свод бюджетов субъектов федерации и местных бюджетов

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

5. ...— это денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством РФ в распоряжение органов государственной власти РФ, государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления.

6. ...- это денежные средства, направляемые органами государственной власти РФ, государственной власти субъектов РФ и местного самоуправления на выполнение ими своих экономических, социальных, политических и административных функций

Выбор нескольких правильных ответов

7. Бюджетная система - это:

1. финансовые ограничения на расходование денежных средств из федерального бюджета



- 2.совокупность всех бюджетов государства, распределение их по уровням
 - 3.организация разработки и принятия бюджетов всех уровней
 - 4.свод федерального бюджета и региональных бюджетов
 - 5.консолидированный бюджет государства
8. Консолидированный бюджет представляет собой:
- 1.свод федерального, регионального и местных бюджетов
 - 2.совокупность федерального бюджета и региональных бюджетов
 - 3.федеральный бюджет
 - 4.свод бюджетов субъектов федерации и местных бюджетов
 - 5.совокупность бюджетов всех уровней

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

9. Смета доходов и расходов государства на один год, принятая высшими законодательными органами, представляет собой:
- 1.государственный бюджет
 - 2.консолидированный бюджет
 - 3.республиканский бюджет
 - 4.бюджет субъектов федерации
 - 5.федеральный бюджет
10. Внебюджетные социальные фонды:
- 1.пенсионный фонд
 - 2.государственный фонд борьбы с преступностью
 - 3.государственный фонд занятости
 - 4.фонд обязательной социальной поддержки населения
 - 5.фонд поддержки сельского хозяйства
11. Источниками образования внебюджетных фондов являются:
- 1.прибыль, процент, рента
 - 2.налоги, специальные взносы
 - 3.сборы и пошлины
 - 4.доходы от коммерческой деятельности предприятий
 - 5.отчисления из бюджета



3. Налоги и их виды. Принципы налогообложения

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Основная функция налогов – стимулирующая
2. Чрезмерное увеличение налоговых ставок может уменьшить

ВНП

Выбор одного правильного варианта

3. Налоги на товары и услуги, устанавливаемые в виде надбавок к цене или к тарифу, называют:

1. импортными;
2. автономными;
3. антидемпинговыми;
4. прямыми;
5. косвенными.

4. Ставки налога, взимаемые без учета дифференциации доходов, считаются:

1. твердыми
2. прогрессивными
3. регрессивными
4. пропорциональными
5. косвенными

5. Регрессивный принцип построения налогов характерен для:

1. прямых налогов
2. налогов с физических лиц
3. целевых сборов
4. акцизов

6. Налоговые льготы предназначены для:

1. ускорения оборота капитала
2. повышения жизненного уровня трудящихся
3. сдерживания хозяйственной активности
4. активизации хозяйственной деятельности

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

7. Налоги, взимаемые с непосредственного владельца объекта налогообложения

8. Ставки налогов, устанавливаемые в абсолютной сумме на единицу обложения, независимо от размеров дохода



9. Ставки налогов, действующие в одинаковом процентном отношении к объекту налога без учета дифференциации его величины.

10. Федеральный бюджет в совокупности с внебюджетными фондами, образуют ...

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий:

11. Установите соответствие между видами и формами налогов

1. По способу изъятия
2. По характеру начисления

- a. твердые налоговые ставки
- b. прямые
- c. пропорциональные прогрессивные налоговые ставки
- d. косвенные
- e. регрессивные

Выбор нескольких правильных ответов

12. Неналоговые доходы госбюджета:

1. доходы от приватизации
2. платежи за пользование природными ресурсами
3. доходы от имущества, находящегося в федеральной собственности
4. доходы от внешнеэкономической деятельности
5. НДС

13. НЕ относятся к прямым налогам:

1. акцизы
2. налог на прибыль с предприятий
3. подоходный налог с физических лиц
4. земельный налог
5. НДС
6. таможенные пошлины



4. Бюджетный дефицит и способы его финансирования

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Государственный долг – это общая сумма накопленных положительных сальдо бюджетов федерального правительства.
2. Источниками финансирования дефицита бюджета субъекта Российской Федерации могут быть только государственные займы, осуществляемые путем выпуска ценных бумаг от имени субъекта Российской Федерации.
3. Соотношение доходов и расходов бюджета образует сальдо бюджета.
4. Более точную характеристику внешнего долга страны дает не его абсолютная величина, а отношение её к объему валового национального дохода.

Выбор одного правильного варианта

4. К внешним источникам финансирования бюджетного дефицита относятся:
 1. государственные займы, осуществляемые путем выпуска государственных ценных бумаг;
 2. государственные займы, осуществляемые в иностранной валюте путем выпуска государственных ценных бумаг;
 3. кредиты, получаемые правительством от кредитных организаций, номинированные в рублях;
 4. поступления от приватизации;
 5. остатки по государственным запасам и резервам.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение термина

5. ...- превышение расходов государства над его доходами
6. ...- сумма накопленных за определенное время дефицитов госбюджета

Выбор нескольких правильных ответов

7. Внешними источниками финансирования, используемыми для покрытия бюджетного дефицита, являются:
 1. эмиссия денег
 2. государственные ценные бумаги
 3. кредиты от международных финансовых организаций
 4. государственные сберегательные займы



- 5.кредиты, получаемые от иностранных коммерческих банков
- 8.Государственный долг представляет собой:
 - 1.сумму задолженности государства внешним кредиторам
 - 2.накопленную за все предшествующие годы сумму бюджетных дефицитов
 - 3.сумму долга государства иностранным государствам
 - 4.сумму задолженности внутренним кредиторам
 - 5.стоимость государственного заказа на поставку продукции
- 9.Платежи по обслуживанию внешнего государственного долга равны:
 - 1.сумме процентов по совокупному долгу
 - 2.сумме обязательного ежегодного погашения ранее полученных кредитов
 - 3.ежегодному погашению иностранных кредитов
 - 4.выплате процентных платежей иностранным кредиторам
 - 5.покрытию бюджетных дефицитов за прошлые годы



ТЕМА: МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

1. Международные экономические отношения.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. В системе международного разделения труда выделяются следующие функциональные типы:

1. суммарное и специфическое;
2. общее, частное и единичное;
3. множественное и специальное;
4. необходимое и возможное;
5. реальное и ирреальное.

2. К основным экономическим законам международных экономических отношений не относится:

1. интернационализация экономической жизни;
2. международное разделение труда;
3. международная экономическая интеграция;
4. неравномерность экономического развития;
5. монополистическая конкуренция.

3. К социально-экономическим факторам, определяющим участие стран в МРТ, относятся:

1. тип хозяйствования
2. природные ресурсы
3. величина территории
4. уровень НТП в мире
5. конъюнктура мирового рынка

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

4. Основой международного разделения труда лежит принцип:

1. отраслевой обособленности
2. территориального обособления
3. технико-технологической общности
4. естественного разделения труда
5. сравнительных преимуществ

5. Формирование и развитие мирового рынка сопряжено с:



1. политикой протекционизма
2. углублением и расширением международного разделения труда
3. развитием индустриализации
4. развитием транспорта и систем коммуникаций
5. автаркией национальных экономик
6. Интернационализация производства представляет собой процесс экономических взаимосвязей между странами на основе:
 1. обмена готовыми продуктами
 2. различий в природно-климатических условиях
 3. специализации и кооперирования производства
 4. преодоления странами экономической зависимости
5. международного движения факторов производства

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

7. Сопоставьте определения в левой и правой колонках
 1. открытая экономика
 2. мировое хозяйство
 3. интернационализация производства
 4. мирохозяйственные связи
 5. международная поддетальная специализация
 6. глобальная инфраструктура

g. отношения, которые входят в мировую экономическую систему
h. транспортная система и информационные коммуникации в мировом хозяйстве
i. хозяйство страны, осуществляющее экспорт и импорт товаров и услуг
j. разделение между странами операций по изготовлению сложного изделия
k. сотрудничество между странами по объединению производства и потребления благ
l. хозяйственная система, охватывающая всю планету



2. Внешняя торговля. Торговая политика.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного варианта

1. Существует следующий тип торговой политики:
 6. дисконтная;
 7. новая экономическая;
 8. протекционистская;
 9. претенциозная;
 10. персистентная.
2. По основе вычисления выделяется следующий вид таможенных пошлин:
 6. транзитная;
 7. автономная;
 8. компенсационная;
 9. адвалорная;
 10. преференциальная.
3. Ситуация, когда экспортная цена товара, предназначенного на рынок другой страны, ниже нормальной стоимости аналогичного товара, именуется:
 1. десцендентом;
 2. детергентом;
 3. деферентом;
 4. демпингом;
 5. дефицитом.

Простейший вопрос

4. Нетарифный протекционизм выражается в различных сборах и субсидиях, как правило, косвенных
5. Адвалорная пошлина представляет собой пошлину, взимаемую в процентах к таможенной стоимости товара

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

6. Сопоставьте определения в левой и правой колонках
 1. внешнеторговый оборот;
 2. экспортная квота;



3.внешнеторговая квота.

- а) сумма стоимостей экспорта и импорта ;
- б) отношение стоимости внешнеторгового оборота к стоимости ВВП;
- с) отношение объема экспорта к ВВП

Выбор нескольких правильных ответов

7. Под чистым экспортом понимается:

- 1.разность между выручкой от экспорта продукции и затратами на ее производство
- 2.сальдо внешнеторгового оборота
- 3.доля экспорта в общем объеме производства
- 4.доля импорта в общем объеме потребляемой продукции внутри страны
- 5.разность между объемами экспорта и импорта

8. Под реэкспортом подразумевается:

- 1. ввоз в страну продукции, произведенной за рубежом с помощью национального капитала
- 2. вывоз из страны продукции, выпущенной с помощью иностранного капитала
- 3. вывоз продукции, которая ранее была импортирована
- 4. экспорт готовой продукции, которая содержит импортируемые комплектующие изделия
- 5. экспорт продукции, ранее ввезенной в страну

9. Внешнеторговый оборот определяется:

- 1. вычитанием из ВВП величины экспорта
- 2. прибавлением к ВВП величины экспорта
- 3. суммированием величин экспорта и импорта
- 4. счетом текущих операций по товарам и услугам
- 5. вычитанием из объема экспорта величины импорта

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

10. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

- 1.адвалорная пошлина;
- 2.миграционное сальдо;
- 3.таможенный тариф.
- 4.чистый экспорт;
- 5.структура экспорта.



- f. разность иммиграции из страны и эмиграции в страну;
- g. конкретная ставка таможенной пошлины;
- h. пошлина, взимаемая в процентах к таможенной стоимости товара;
- i. разность между стоимостью экспорта и импорта;
- j. удельные веса экспортируемых товаров по видам и степени их переработки.

Выбор нескольких правильных ответов

11. Степень открытости национальной экономики определяется:
- 1. долей страны в мировой торговле
 - 2. объемом экспорта, приходящегося на душу населения
 - 3. долей объема национального производства в мировом производстве
 - 4. долей экспорта в национальном производстве
 - 5. долей национального производства в международном обмене
12. Политика протекционизма направлена на:
- 1. расширение импорта из-за рубежа
 - 2. защиту отечественного производства от иностранных конкурентов
 - 3. сокращение отечественного экспорта
 - 4. ограничение ввоза иностранного капитала
 - 5. создание барьеров для импорта товаров и обеспечение притока иностранного капитала
13. Политику внешнеэкономического либерализма (фри-тредерства) проводят страны:
- 1. добившиеся наиболее крупных успехов в своем развитии
 - 2. с низким уровнем индустриализации экономики
 - 3. аграрно-индустриальные
 - 4. получившие политическую независимость
 - 5. не опасющиеся наводнения внутреннего рынка импортными товарами

3. Международная валютная система.

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Принципом бреттон-вудской системы валютных курсов является устранение функции золота как меры стоимости валютных единиц.



2. К основным элементам мировой валютной системы относится унификация основных форм международных расчетов. 3. Повышение курса национальной валюты ведет к дорогому импорту

Выбор одного правильного варианта

4. Реальной, а не только счетной международной денежной единицей является (являлась)

1. переводной рубль
2. СДР
3. ЭКЮ
4. евро

5. Элементом мировой валютной системы является:

1. национальная денежная единица
2. паритет национальной валюты
3. состав и структура валютной ликвидности страны
4. резервные валюты

6. К основным факторам, определяющим валютный курс, не относится:

1. изменение структуры населения;
2. изменения во вкусах потребителей;
3. относительное изменение в доходах;
4. относительное изменение цен;
5. изменение относительных реальных процентных ставок.

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

7. Валютный курс характеризуется:

1. соотношением национальных валют, определяемым их покупательной способностью
2. золотым содержанием денежной единицы
3. соотношением национальных валют в соответствии с их золотым содержанием
4. соотношением национальных валют, устанавливаемым волевым решением
5. покупательной способностью одной валюты по отношению к другой

8. Демонетизация золота была осуществлена решением:



1. Бреттон-Вудской конференции
2. Кингстонской (Ямайской) конференции
3. Генуэзской конференции
4. решением США в 1971 г.
5. решением России в 1897

Определение соответствий

9. Соотнесите исторические формы мировой валютной системы с их характеристиками:

1. Парижская система
 2. Бреттон-Вудская
 3. Ямайская система
- f. золото выполняет функцию мировых денег
g. национальные денежные единицы имеют валютный паритет в золоте и долларах
h. установлен режим свободноплавающих валютных курсов
i. дефицит платежных балансов покрывается золотом
j. официально отменен золотой стандарт

4. Миграция капитала

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор одного правильного ответа

1. По форме собственности мигрирующего капитала выделяют

1. Частный и государственный
2. Краткосрочный и долгосрочный
3. Товарный и денежный
4. Предпринимательский и ссудный

2. До середины XX в. основными импортерами капитала были:

1. развитые капиталистические страны
2. социалистические страны
3. социалистические страны Европы
4. страны ЕЭС
5. развивающиеся страны



Простейший вопрос

3. К положительным последствиям международной миграции капитала относится увеличение объемов взаимного товарооборота между странами

4. Международная миграция капитала обеспечивает рост конкурентоспособности национальных экономик

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Определение соответствий

5. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. Международный вывоз капитала
2. Прямые иностранные инвестиции
3. Портфельные инвестиции

d. Размещение за границей средств, приносящих их собственнику доходы

e. Фактически полный контроль над объектами зарубежных капиталовложений

f. Приобретение акций иностранных предприятий без права собственности и контроля над ними

6. Сопоставьте определения в левой и правой колонках

1. Прямые зарубежные инвестиции
2. Портфельные инвестиции

g. Получение высоких прибылей

h. Доход осуществляется в форме дивидендов и процентов

i. Контроль над иностранной фирмой

j. Организация и ведение производства за рубежом

k. Покупка зарубежных ценных бумаг

l. Доход осуществляется в форме предпринимательской прибыли

7. Сопоставьте признаки и формы международной миграции капитала:

1. По форме собственности мигрирующего капитала
2. По срокам миграции
3. По форме предоставления капитала
4. По цели и характеру использования

a. Долгосрочный

b. Международных финансовых организаций

c. Частный



- d. Ссудный
- e. Краткосрочный
- f. Товарный
- g. Предпринимательский
- h. Денежный

ВОПРОСЫ ТРЕТЬЕГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

8. Сущность вывоза капитала заключается:

1. экспорте стоимости с целью ее реализации и присвоения прибыли в
2. экспорте стоимости с целью производства новой стоимости и прибыли
3. преодолении протекционистских барьеров, препятствующих экспорту в страну товаров
4. авансировании стоимости с целью получения ренты
5. авансировании стоимости для возмещения издержек производства

9. Прямыми иностранными инвестициями считаются те из них, которые обеспечивают их собственнику:

1. присвоение прибыли
2. установление контроля над деятельностью зарубежного предприятия
3. получение процента на предоставленный кредит
4. получение доли капитала зарубежного предприятия, не обеспечивающей контроль за деятельностью предприятия
5. создание собственного предприятия за рубежом

10. Портфельные иностранные инвестиции:

1. вложение капитала, обеспечивающего установление контроля над деятельностью зарубежного предприятия
2. вложение капитала, не позволяющего установить контроль над деятельностью зарубежного предприятия
3. предоставление кредита иноземному партнеру
4. приобретение незначительной части акций зарубежного предприятия
5. скупка контрольного пакета акций иноземного предприятия

11. Ссудная форма вывоза капитала:

1. предполагает возвратность и платность ввозимого капитала
2. обеспечивает владение контрольным пакетом акций предприятия



3. предполагает предоставление кредита и получение по нему процента
4. дает право владения определенной долей капитала предприятия
5. характеризуется безвозмездной передачей капитала

5. Международная трудовая миграция

ВОПРОСЫ ПЕРВОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Простейший вопрос

1. Современная миграция рабочей силы характеризуется занятостью значительной доли мигрантов в нерегистрируемом секторе экономики

2. Положительным моментом для принимающей мигрантов страны является экономия на затратах на образование и профессиональную подготовку

Выбор одного правильного варианта

3. Основной поток мигрирующих работников направлен:

1. из развивающихся стран в развитые;
2. из развитых стран в развивающиеся;
3. из капиталистических стран в социалистические;
4. из стран с постиндустриальным типом экономической системы в страны с доиндустриальным типом;
5. из стран со смешанным типом экономической системы в страны с традиционным типом.

4. К неэкономическим факторам миграции рабочей силы относятся:

1. Религиозные
2. Вывоз капитала за границу
3. НТП
4. Функционирование ТНК

ВОПРОСЫ ВТОРОГО УРОВНЯ СЛОЖНОСТИ

Выбор нескольких правильных ответов

5. На международную миграцию трудовых ресурсов влияют:

1. демографическая ситуация в стране
2. высокий уровень безработицы внутри страны
3. различия в уровнях оплаты труда
4. избыток капитала внутри страны



5. низкие темпы экономического роста

6. Экономические факторы миграции рабочей силы:

1. Состояние национального рынка труда
2. Структурная перестройка экономики страны
3. Экологические факторы
4. Образование и культура
5. Правовые

7. К эмиграционной политике относят:

1. Возрастной ценз и квотирование рабочей силы
2. Лимитирование выдачи заграничных паспортов
3. Поощрение валютных переводов из-за рубежа
4. Программы репатриации
5. Финансовые ограничения



СПИСОК ТЕМ ПО МАКРОЭКОНОМИКЕ

Тема: Национальная экономика как целое

1. Национальная экономика как объект макроэкономического анализа
2. Система национальных счетов
3. Способы расчёта ВВП
4. Основные макроэкономические показатели

Тема: Макроэкономическая нестабильность

1. Безработица и её формы
2. Индексы цен. Инфляция и её виды

Тема: Экономический рост и развитие.

1. Экономический рост. Факторы экономического роста
2. Типы экономического роста
3. Экономические циклы

Тема: Макроэкономическое равновесие

1. Совокупный спрос и совокупное предложение
2. Классическая и кейнсианская модель равновесия
3. Равновесие на товарном рынке. Потребление и сбережение

Тема: Государственное регулирование экономики.

1. Цели и инструменты государственного регулирования экономики
2. Государственный бюджет и его структура
3. Налоги и их виды. Принципы налогообложения
4. Бюджетный дефицит и способы его финансирования

Тема: Международные экономические отношения.

1. Международные экономические отношения.
2. Внешняя торговля. Торговая политика.
3. Международная валютная система.
4. Миграция капитала
5. Международная трудовая миграция

ГЛОССАРИЙ





Абсолютно неэластичный спрос - величина спроса не меняется с изменением цены.

Абсолютно эластичный спрос - малейшее снижение цены приводит к увеличению величины спроса до бесконечности.

Абстрагирование - это отвлечение от несущественного, выделение наиболее важных фактов и взаимосвязей в экономике.

Автономные инвестиции - это запланированные совокупные инвестиционные расходы, независимые от уровня дохода в экономике.

Административно-правовые методы регулирования экономики - это прежде всего хозяйственное законодательство, которое определяет правовые рамки и нормы при реализации экономической политики, включает в себя такие разделы как законы о собственности и о компаниях, налоговое законодательство, закон о денежном обращении, банковское законодательство, антимонопольное, внешнеторговое и т.д.

Альтернативные издержки производства данного блага определяются количеством другого блага, от производства которого приходится отказаться, чтобы получить дополнительное количество данного блага.

Амортизационные отчисления представляют собой денежную форму перенесенной на продукцию стоимости функционирующего основного капитала и включаются в издержки производства.

Анализ - это расчленение объекта исследования на отдельные элементы, на более простые экономические явления и процессы, выделение существенных сторон явлений и процессов.

Аналитический метод - это общий термин, означающий совокупность частных методов изучения экономики, включая анализ и синтез, абстрагирование, допущение "при прочих равных условиях", индукцию и дедукцию, единство логического и исторического, математические и статистические методы.

Антиинфляционная политика - совокупность мер, предпринимаемых правительством, с целью сдерживания роста цен или их снижения; включает в себя меры по регулированию денежной массы, а также по сокращению дефицита бюджета.

Арендная плата представляет собой общую плату за пользование землей, выплачиваемую арендатором землевладельцу, она включает в себя земельную ренту,



амортизацию основного капитала землевладельца, процент за использование физического капитала землевладельца.

Асимметричная информация представляет собой один из недостатков рынка, это неполная информация, неравномерно распределённая информация, просто некачественная информация, ведущая к тому, что покупатели и производители принимают неверные решения, неэффективно используют ресурсы.

Блага - это продукты и услуги, это материальные и нематериальные средства удовлетворения человеческих потребностей, которые в свою очередь делятся на потребительские блага и блага производственного назначения.

Блага производственного назначения, к ним относятся материальные факторы производства, такие как оборудование, сырьё, заводские здания, транспорт, дороги.

Бухгалтерские издержки - это платежи за ресурсы внешним поставщикам ресурсов, другими словами, это внешние издержки.

Бухгалтерская прибыль представляет собой разницу между стоимостью продаж и бухгалтерскими издержками.

Бюджетное ограничение - это ограничение при выборе потребителем комбинаций благ, определяемое доходом потребителя и ценами благ.

Взаимодополняющие товары - товары, для которых существует обратная зависимость между ценой на один товар и спросом на другой.

Взаимозаменяемые товары - товары, для которых существует прямая зависимость между изменением цены на один товар и спросом на другой.

Внешние эффекты представляют собой один из недостатков рынка, это издержки или выгоды, которые достаются "третьим лицам", не участвующим в рыночной сделке, то есть внешние эффекты оказывают воздействие на производителей или потребителей, не вовлечённых в процесс купли-продажи данного товара.

Внутренние издержки - это сумма денежных средств, которые нужно было бы платить, если бы эти ресурсы приобретались у других производителей.

Воспроизводство в экономике - это повторение процесса производства. Различают простое и расширенное



воспроизводство.

Выгоды перелива - см. положительные внешние эффекты.

Государственное регулирование экономики - см. прямое и косвенное государственное регулирование.

Государственный сектор экономики включает в себя все экономические ресурсы, которыми владеет государство, и все организации, с помощью которых осуществляется государственное регулирование экономики. Это и государственный бюджет, государственные производственные предприятия, государственные организации в сфере управления, здравоохранения, образования, обороны, государственные земли.

Дедукция означает предварительную формулировку какой-то теории до того, как она будет подтверждена или отвергнута на основе проверки фактами, и применение сформулированных положений к наблюдаемым фактам и экономическим процессам.

Дефицит - величина, на которую объём спроса превышает объём предложения при ценах ниже равновесной.

Диалектический метод - это общие философские принципы и подходы, которые применяются и при анализе экономики. В частности, каждое экономическое явление рассматривается в развитии, в постоянном движении, а внутренними импульсами экономического развития являются противоречия разного уровня в рамках экономической системы.

Долгий период представляет собой такой период, в течение которого все факторы производства, в том числе и производственные мощности, являются переменными.

Долговременный период - достаточен для увеличения производственных мощностей и привлечения дополнительных ресурсов.

Допущение "при прочих равных условиях" (*ceteris paribus*) используется в процессе анализа и синтеза. Оно означает, что изменяются только исследуемые явления и взаимосвязи, а все остальные явления и взаимосвязи предполагаются неизменными.

Единичная эластичность спроса - процентное изменение величины спроса равно процентному изменению цены, т.е. коэффициент ценовой эластичности равен 1.

Единство логического и исторического - это принцип



исследования, состоящий в том, что теоретический анализ экономических явлений должен отражать реальный исторический процесс возникновения и развития этих явлений. Теория должна соответствовать истории, практике, но не копировать их, а воспроизводить по существу и без случайных явлений и фактов.

Закон возрастающих альтернативных издержек состоит в том, что по мере увеличения объёма производства данного блага альтернативные издержки производства дополнительных единиц блага возрастают.

Закон предложение - показывает прямую зависимость между изменением цены и величиной спроса в определённый период времени.

Закон спроса - при прочих равных условиях снижение цены приводит к возрастанию величины спроса, повышение цены приводит к уменьшению величины спроса.

Закон убывающей отдачи состоит в том, что в коротком периоде, когда величина производственных мощностей является фиксированной, предельная производительность переменного фактора будет уменьшаться, начиная с определённого уровня затрат этого переменного фактора.

Закон убывающей предельной полезности состоит в том, что с увеличением количества потребляемого блага предельная полезность блага уменьшается.

Заработная плата представляет собой доход в денежной форме, получаемой наемным работником за предоставление определенной трудовой услуги.

Земельная рента - плата собственнику земли за пользование землёй, зависящая от плодородия и местоположения земельных участков; земельная рента включается в арендную плату.

Земля в экономической теории - это все естественные ресурсы, используемые в производстве продуктов и услуг. Это то, из чего производятся продукты, потребляемые человеком. К этим ресурсам относятся собственно земля как сельскохозяйственные угодья, полезные ископаемые, водные ресурсы, леса.

Издержки производства - это затраты предприятия на производство товара.

Изменение предложения (изменение в предложении) - означает смещение всей кривой предложения вправо или влево под воздействием неценовых факторов (цены



на факторы производства, технология, размер налогов и субсидий, цены на другие товары, ожидания, количество производителей).

Изменение величины спроса - перемещение по кривой спроса под влиянием изменения цены.

Изменение спроса (изменение в спросе) - сдвиг кривой спроса вправо или влево под влиянием изменения неценовых факторов (вкусы и предпочтения потребителей, количество покупателей, доходы потребителей, цены на сопряжённые товары, потребительские ожидания).

Инвестиции - это затраты на производство и накопление средств производства и увеличение материальных запасов.

Инвестиции в человеческий капитал представляют собой затраты индивидуума и общества, направленные на развитие его способностей к труду, главным образом, на повышение уровня образования и квалификации, улучшение физического и нравственного здоровья.

Индивидуальный спрос - кривая спроса одного покупателя на товар или услугу.

Индивидуальное частное предприятие - это предприятие, находящееся в индивидуальном частном владении. Владелец является собственником всех ресурсов предприятия, организует и управляет производством в собственных интересах, распоряжается доходом, получает всю прибыль, несёт персональную ответственность по всем обязательствам фирмы (то есть несёт неограниченную ответственность).

Индукция - это выведение общего из частных фактов, движение от фактов к теории, от частного к общему, как говорят философы. Индукция позволяет на основе фактов делать обобщения.

Институционализм - одна из наиболее распространённых школ современной экономической мысли, возникшей на рубеже 19-20 вв. в США. Особенностью является использование для анализа экономических явлений и процессов понятий "институция" (обычай, заведённый порядок) и "институт" (порядок, закреплённый в форме закона, учреждения). Институты, являющиеся частью экономики и влияющие на экономическое поведение, - это и семья, и государство, и нравственные нормы, и право, и профсоюзы, и корпорации, и другие социальные явления. Одним из наиболее известных



современных институционалистов является американский экономист Дж. К. Гэлбрейт (р. 1909).

Инфраструктура рынка товаров и услуг - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих рынок товаров и услуг и обеспечивающих его функционирование, например, торговое законодательство, законы о рекламе, законодательство о защите прав потребителя, предприятия розничной торговли, товарные биржи.

Инфраструктура рынка земли - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих рынок земли и обеспечивающих его функционирование, например, земельный кодекс, законодательство о защите окружающей среды, министерство землепользования, агентства по торговле недвижимостью.

Инфраструктура рынка капитала - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих рынок капитала и обеспечивающих его функционирование, например, банковское законодательство, законодательство об иностранных инвестициях, центральный банк, фондовые биржи.

Инфраструктура рынка труда - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих рынок труда и обеспечивающих его функционирование, например, законодательство о труде, министерство труда и занятости, государственные и частные биржи и центры по трудоустройству, профессиональные союзы.

Инфраструктура экономики вообще, в самом широком смысле этого слова, - это институты, организации, отрасли и части экономической системы, обеспечивающие нормальное функционирование всей экономики или её отдельных частей и отраслей, например, транспортная сеть. В экономике можно выделить производственную, социальную и рыночную инфраструктуры.

Капитал - это всё то, что используется рабочей силой в производстве продуктов и услуг, в частности, это станки, оборудование, инструменты, здания, транспортные средства, склады, трубопроводы, линии электропередачи, системы водоснабжения и канализации.

Капиталом предприятия называется стоимостная



(денежная) оценка всего принадлежащего ему имущества.

Кейнсианство - направление современной экономической теории, возникшее в 30-е годы 20 столетия. Название этого направления связано с именем английского экономиста Дж. М. Кейнса (1883-1946). Кейнсианцы исследуют важнейшие макроэкономические взаимосвязи, в частности, зависимость между инвестициями и национальным доходом, между государственными расходами и объёмом национального производства. Рыночная экономика, доказывает Кейнс, не может быть саморегулируемой, не может полностью использовать имеющиеся в обществе ресурсы. Чтобы стимулировать совокупный спрос, а значит и производство, необходимо государственное регулирование экономики с помощью бюджетно-финансовой и денежно-кредитной политики.

Классическая политическая экономия - направление экономической мысли, сформировавшееся в конце 18 века и господствовавшее в экономической науке на протяжении большей части 19 столетия. Самыми известными и яркими представителями этого направления были шотландский учёный Адам Смит (1723-1790) и англичанин Давид Рикардо (1772-1823). В своих работах они дают всестороннюю характеристику экономической системы капитализма. В основе анализа экономических явлений лежит созданная классиками трудовая теория стоимости. Классики придерживались принципа экономического либерализма, невмешательства государства в действие экономических законов.

Кооператив - добровольное объединение людей на основе членства для совместной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении имущественных паевых взносов, существуют производственные кооперативы, кооперативы, предоставляющие услуги своим членам, потребительские кооперативы.

Кооперация труда - это единство, согласованность совместных действий производителей, различных производств и отраслей экономики.

Короткий период представляет собой такой период, в течение которого некоторые факторы производства, в частности, технология и производственные мощности, остаются неизменными, фиксированными, а все остальные факторы являются переменными.



Корпорация (акционерное общество) - это предприятие, имеющее форму юридического лица, где ответственность каждого собственника ограничена его вкладом в предприятие, это общество, основанное на паях (вкладах в предприятие), о величине которого свидетельствует акция.

Косвенное государственное регулирование экономики - включает налогово-бюджетную (фискальную) и кредитно-денежную политику.

Коэффициент эластичности спроса - коэффициент показывает, на сколько процентов меняется величина спроса на товар вследствие изменения его цены на один процент.

Краткосрочный период - является недостаточным для увеличения производственных мощностей, но позволяет увеличить интенсивность использования производственных мощностей. Реакцией на изменение цены со стороны производителя будет более эластичное предложение.

Кратчайший рыночный период - является столь непродолжительным, что производители (продавцы) не имеют возможности отреагировать на изменение спроса и цены. Предложение в этом случае будет абсолютно неэластичным.

Кривая спроса - графическая иллюстрация закона спроса, показывает объёмы товаров и услуг, которые готовы приобрести потребители по различным ценам в данный период времени.

Кривая производственных возможностей - это график, который показывает максимально возможные объёмы производства двух благ при данных ресурсах и их полном использовании.

Критерии классификации экономических систем - это признаки, какие-то особенности, на основании которых производится классификация экономических систем. В качестве таких критериев можно использовать различия в той или иной структуре, характеризующей экономическую систему, в частности, различия в материально-технической структуре, в социально-экономической или в организационно-хозяйственной структуре.

Критерий эффективного использования ресурсов. Ресурсы используются эффективно, если невозможно произвести дополнительное количество какого-то блага без того, чтобы не уменьшить производство другого блага.

Линия бюджетного ограничения показывает все максимально возможные комбинации благ, доступные



потребителю.

Макроэкономика - это часть экономической теории, которая исследует поведение экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитную сферу, топливно-энергетический комплекс и т.д.

Макроэкономическая инфраструктура - это совокупность организационно-правовых форм, различных государственных институтов и организаций, обслуживающих все существующие рынки и рыночную экономику в целом на макроэкономическом уровне и обеспечивающих их функционирование, например, бюджетный и налоговый кодекс, министерство финансов, центральный банк, структурная политика правительства.

Макроэкономическая нестабильность - колебания экономической активности (экономические циклы), ведущие к появлению безработицы, недогрузки производственных мощностей, инфляции, и снижающие эффективность экономики.

Макроэкономическая политика - это совокупность мер правительства, направленных на изменение общеэкономических величин и влияющих на экономику в целом, традиционно включает бюджетно-финансовую и денежно-кредитную политику.

Маржинализм (от английского marginal - предельный, крайний) - это течение в экономической теории, возникшее во второй половине 19 века. Экономисты - маржиналисты в своих исследованиях использовали предельные величины, такие как предельная полезность (полезность последней, дополнительной единицы блага), предельная производительность (продукция, произведённая последним нанятым работником). Данные понятия использовались ими в теории цены, теории заработной платы и при объяснении многих других экономических процессов и явлений.

Марксизм - это направление экономической теории, возникшее в середине 19 века и получившее широкое распространение во второй половине 19 и в 20 веке, названо по имени его основателя, К. Маркса (1818-1883). Он создал всеохватывающую систему категорий и законов капиталистической экономической системы. В отличие от классиков он показал преходящий характер этой системы, выявил внутренние противоречия капитализма, доказывал неизбежность



смены капитализма социализмом и коммунизмом. В марксизме подчёркивается определяющая роль производственных отношений в экономической системе. На базе трудовой теории стоимости Марксом была создана теория прибавочной стоимости, объясняющая главный источник прибыли и показывающая механизм эксплуатации наёмных работников собственниками капитала.

Материально-техническая структура экономики - это часть экономической системы, которая включает в себя материальные ресурсы общества, - его природные ресурсы, предметы труда, средства труда, имеющиеся предприятия, производственную инфраструктуру, - и характеризуется определённым уровнем развития техники и технологии.

Материальные потребности для их удовлетворения предполагают наличие продуктов в материальной вещественной форме, например потребности в продуктах питания и одежде, в транспорте и в жилище.

Международная экономика - это часть экономической теории, где анализируется развитие мирового хозяйства в целом, взаимодействие национальных экономик, сфера международных экономических отношений.

Меркантилизм (от итальянского mercante - торговец, купец) - первая известная в истории школа экономической мысли, распространённая в странах Западной и Восточной Европы в 16-18 веках, в эпоху возникновения капитализма. Одним из известнейших представителей меркантилизма был английский экономист Томас Ман (1571-1641). По их мнению важнейшим источником богатства страны является внешняя торговля. Само же богатство они отождествляли с золотом и сокровищами. Для того, чтобы богатство притекало в страну, необходимо постоянное превышение экспорта над импортом. Государство должно регулировать внешнюю торговлю, чтобы обеспечить приток золота и серебра в страну, проводить политику защиты своих внешнеторговых интересов, то есть политику протекционизма.

Метод науки - это те инструменты, приёмы, с помощью которых исследуется предмет данной науки.

Механизм экономической политики - это совокупность различных этапов, направлений и инструментов экономической политики правительства, в этом механизме выделяются процесс



её формирования, механизм реализации, оценка и обратная связь, предполагающая корректировку политики в зависимости от её результатов.

Макроэкономика - это часть экономической теории, в которой изучается поведение предприятий, домашних хозяйств и других хозяйственных единиц (субъектов экономики), а также функционирование отдельных рынков и эффективность распределения и использования ресурсов.

Макроэкономическая политика - это совокупность мер правительства, направленных на изменение поведения отдельных производителей и потребителей на индивидуальных рынках и создающая благоприятные условия для действия механизма конкуренции, например, антимонопольная политика, политика дерегулирования, социальная и демографическая политика.

Модели рынка (рыночные структуры) - см. рынок совершенной конкуренции и рынок несовершенной конкуренции (монополистическая конкуренция, олигополия, чистая монополия).

Модель в упрощённой абстрактной форме представляет важнейшие особенности исследуемых отдельных экономических процессов или экономики в целом. Модели формулируются разными способами: математическое описание, графическое изображение, описание с помощью таблицы, словесная формулировка.

Модель поведения потребителя представляет собой связанные между собой общие принципы поведения потребителя на рынке, включающие в себя прежде всего максимизацию совокупной полезности, закон убывающей предельной полезности и бюджетное ограничение.

Модель экономического кругооборота - простейшая модель рыночной экономики, иллюстрирующая основные функции, выполняемые домашними хозяйствами и предприятиями как главными экономическими агентами на рынках товаров и ресурсов, а также взаимосвязи между этими агентами. В модели выделяются два экономических потока: поток факторов производства и произведённых благ в материальной, физической форме или в форме услуг, и поток доходов и расходов в денежной форме, то есть финансовый поток.

Модель экономического кругооборота с участием государства - модель рыночной экономики, иллюстрирующая



основные функции, выполняемые всеми экономическими агентами на рынках товаров и ресурсов, включая государство, а также взаимосвязи между ними. В модели выделяются два экономических потока: поток факторов производства и произведённых благ в материальной, физической форме или в форме услуг, и поток доходов и расходов в денежной форме.

Монетаризм (от латинского "монета" - денежная единица, деньги) - одно из важнейших направлений современной экономической мысли, является главным оппонентом и кейнсианства, и институционализма. Монетаризм возник в США и стал распространяться в 50-60-е годы 20 века. Его главным идеологом является М. Фридман (р. 1912). Важнейшей особенностью монетаризма как экономической школы является то, что его сторонники главное внимание уделяют денежному фактору, количеству денег в обращении. По их мнению, денежная масса оказывает решающее влияние на экономическое развитие, от темпов роста денежной массы зависит рост национального дохода.

Монополистическая конкуренция - на рынке функционирует много фирм, продают дифференцированный продукт, ограничения доступа на рынок незначительны, фирма обладает определённым контролем над продажной ценой, характерна неценовая конкуренция.

Моральный износ основного капитала - это снижение его стоимости в результате появления более эффективной техники или в результате повышения эффективности в производстве данного вида оборудования.

Мотивы деятельности предприятий и предпринимателей многообразны, они включают в себя стремление к получению максимума прибыли и дохода, к расширению области деятельности, устранение конкурентов, жажду господства, самореализацию и самоутверждение, повышение благосостояния своих близких и общества, в котором они живут.

Натуральное хозяйство - тип хозяйства, в котором продукты производятся лишь для внутривозвращественного потребления, для удовлетворения собственных потребностей производителя в отличие от товарного хозяйства, где продукция производится для продажи.

Недостатки рынка представляют собой нарушения в



механизме функционирования рыночной экономики, ведущие к неэффективному распределению и использованию экономических ресурсов общества. К основным недостаткам рынка относятся макроэкономическая нестабильность, возникновение монополий, внешние эффекты, проблема производства общественных благ, проблема асимметричной информации, неравенство в распределении ресурсов и доходов.

Нематериальные потребности - это потребности, удовлетворяемые в нематериальной форме, то есть это потребности духовные, этические, эстетические, например, потребность в творчестве, в любви к людям, в знаниях, в общении с природой, в красоте, в знании прошлого и предвидении будущего.

Неоклассическая экономическая теория - направление в экономической мысли, возникшее во второй половине 19 века. Из представителей этой школы наибольшую известность приобрёл английский учёный А. Маршалл (1842-1924). В своих работах А. Маршалл опирался как на идеи классической теории, так и на идеи маржинализма. Цена определяется соотношением спроса и предложения. Если классическая экономическая теория рассматривала формирование цен с позиций производителя, то неоклассическая теория рассматривает ценообразование и с позиций потребителя (спрос), и с позиций производителя (предложение).

Неэластичный спрос - процентное изменение величины спроса меньше процентного изменения цены, т.е. коэффициент эластичности спроса меньше 1.

Низший предел цены (цена "пола") - установленная государством выше равновесной минимальная цена.

Номинальная заработная плата представляет собой сумму денег, получаемую за выполнение некоторой трудовой услуги.

Норма амортизации - отношение годовой суммы амортизационных отчислений к полной стоимости основного капитала, выраженное в процентах.

Норма прибыли - это отношение величины полученной прибыли к величине всего авансированного капитала.

Нормальная прибыль представляет собой плату за использование такого фактора производства как предпринимательская способность.



Нормальные товары - см. товары высшей категории.
Обмен

Обмен - это сфера (стадия) движения произведённых продуктов и услуг, где происходит взаимный обмен деятельностью между людьми в форме обмена результатами труда на возмездной основе.

Общественная организация (объединение) - это добровольное объединение граждан, в установленном законом порядке объединившихся на основе общности их интересов для удовлетворения духовных и иных нематериальных потребностей.

Общественная производительность труда - это количество продукции в денежном измерении, произведённой в обществе за определённый период времени, обычно за год, в расчёте на одного занятого.

Общественное производство - это часть экономической системы, представляющая собой множество предприятий, отраслей производства, сфер экономики, связанных между собой в единое целое разделением труда и специализацией.

Общественные блага - это блага, потребление которых доступно одновременно многим людям, например, свет маяка в море, оборона, уличное освещение. Проблема производства общественных благ - один из недостатков рынка, - существует потребность в общественных благах, но платёжеспособный спрос и предложение этих благ рынок не формирует.

Общественные товары и услуги - товары и услуги, которые начинают приносить выгоду сразу после их производства. Поэтому невозможно не допустить к этим благам тех, кто не платит за их использование.

Ограниченность ресурсов означает, что их не хватает для удовлетворения всех растущих и неограниченных потребностей общества. Факт ограниченности ресурсов является принципиальным для возникновения и развития экономики.

Олигополия - функционирует несколько фирм, продаются дифференцированные или стандартизированные товары, доступ на рынок затруднён, контроль над ценами ограничен взаимозависимостью фирм, возможен сговор в ценообразовании, характерна неценовая конкуренция.

Организационно-хозяйственная структура (хозяйственный механизм) - это часть экономической системы, представляющая собой совокупность способов,



инструментов, форм организации связей между производителями и потребителями, между различными субъектами экономической системы, это механизм распределения ограниченных ресурсов общества.

Основной капитал - это часть капитала предприятия которая используется в течение многих производственных циклов и стоимость которых включается в издержки и в цену продукции не целиком, а по частям.

Основные направления экономической политики правительства в рыночной экономике включают бюджетно-финансовую (фискальную), денежно-кредитную (монетарную), внешнеэкономическую и структурную политику.

Основные формы рынков различаются по широте охвата (локальные, национальные и международные рынки), по объекту купли-продажи (рынки товаров и услуг, рынки ресурсов), по способу установления цен (рынки с заранее установленными ценами и рынки, где цены устанавливаются в процессе купли-продажи), по форме организации (рынки, требующие личного контакта или не требующие контакта).

Отрицательные внешние эффекты (издержки перелива) - издержки производства товара, которые несут не непосредственные участники рыночной сделки, а третья сторона (общество).

Отрицательный эффект масштаба - это увеличение средних издержек, обусловленное ростом масштабов производства.

Партнёрство (товарищество) - это предприятие, организованное двумя или несколькими лицами, совместно владеющими и управляющими предприятием. Партнёры объединяют свои финансовые ресурсы и профессиональные навыки, распределяют риски, делят прибыли или убытки.

Перекрёстная эластичность спроса - показывает степень изменения спроса на один товар к изменению цены на другой товар.

Поведение потребителя - это процесс формирования рыночного спроса покупателей, осуществляющих выбор благ с учётом существующих цен.

Полезность блага - это удовлетворение, которое испытывает человек в процессе потребления блага, в основе полезности лежат различные физические, химические,



биологические и прочие свойства блага.

Полный объём производства - максимальное количество благ, которое можно произвести в экономике при полном использовании имеющихся ресурсов.

Положительные внешние эффекты (выгоды перелива) - неоплачиваемые выгоды, которые получают третьи лица или общество в целом, а не производители и потребители товаров и услуг.

Потолок цены - установленная государством ниже равновесной максимальная цена.

Потребление - это использование благ для удовлетворения человеческих потребностей.

Потребительский выбор представляет собой такой набор благ, который приносит потребителю максимум совокупной полезности в условиях бюджетного ограничения.

Потребительский набор представляет собой комбинацию доступных потребителю товаров и услуг при его бюджетном ограничении.

Потребности - это нужда или недостаток в чём-то, необходимом для поддержания жизнедеятельности и развития организма, человеческой личности, группы людей, общества в целом.

Потребности в средствах существования являются важнейшими потребностями человека в продуктах питания, в одежде, жилье и т.п., необходимых для поддержания жизни человека и его семьи.

Правило максимизации полезности: Потребитель максимизирует полезность набора благ при данном бюджетном ограничении, если отношение предельных полезностей благ к их ценам является одинаковым для всех благ. Другая формулировка: Потребитель максимизирует полезность набора благ при данном бюджетном ограничении, если отношение предельных полезностей двух благ равняется отношению цен этих благ.

Предельная полезность любого блага представляет собой величину дополнительной полезности одной дополнительной единицы потребляемого блага.

Предельная полезность на затраченный рубль - это величина предельной полезности, получаемая путём деления предельной полезности блага на цену этого блага.

Предложение - это количество товаров и услуг, которые



производитель готов произвести для продажи по конкретной цене из ряда возможных цен в определённый период времени.

Предмет науки - это то, что исследует, изучает та или иная наука.

Предмет экономической теории (экономики) 1. Экономическая теория изучает ту часть общественного устройства, которая называется экономической системой. 2. Экономическая теория изучает общие закономерности поведения людей и экономической системы в целом в процессе производства, обмена, распределения и потребления благ в условиях ограниченности ресурсов. 3. Экономическая теория изучает проблему эффективного распределения и использования ограниченных ресурсов с целью максимального удовлетворения человеческих потребностей.

Предметы труда - это то, на что человек воздействует в процессе труда и что составляет материальную основу будущего продукта, например, сырьё, различные материалы.

Предпочтения потребителя - это признание преимуществ каких-то благ перед другими благами, то есть признание одних благ лучшими по сравнению с другими.

Предпринимательская способность как фактор производства - это особый вид человеческих ресурсов, способность объединять все факторы производства в каком-то производстве, способность рисковать и внедрять в производство новые идеи и технологии.

Предприятие, или фирма - это экономический агент, принимающий решения о производстве благ на продажу с использованием ресурсов, приобретаемых на рынке, выступает как определённая совокупность материальных и нематериальных ресурсов, с другой стороны, это организационно-правовая структура, которая владеет этими производственными ресурсами и управляет ими.

Переменные издержки (VC) - это затраты предприятия на производство продукции, зависящие от объёмов производимой продукции.

Повременная заработная плата - это денежная оплата труда наемного работника, рассчитываемая в зависимости от количества отработанного им времени в соответствующих единицах измерения (час, день, неделя, месяц, год).

Полные, или валовые, издержки - сумма постоянных и



переменных издержек.

Положительный эффект масштаба - это сокращение средних издержек, обусловленное ростом масштабов производства.

Постоянные издержки (FC) - это затраты предприятия, не зависящие от объёма производимой продукции.

Правило максимизации прибыли: фирма будет максимизировать прибыль, поддерживая величину выпускаемой продукции на таком уровне, когда предельный доход будет равен предельным издержкам при том условии, что цена продукции превышает средние совокупные издержки.

Правило спроса на ресурс: фирма будет увеличивать спрос на ресурс до тех пор, пока предельная доходность ресурса (MRP) не сравняется с предельными издержками на ресурс в денежном выражении (MRC), представляющими собой цену единицы ресурса.

Предельная доходность ресурса (MRP), или предельная производительность ресурса в денежном выражении, - это прирост объёма дохода в результате использования дополнительной единицы ресурса.

Предельные издержки на ресурс в денежном выражении (MRC) представляют собой прирост издержек в денежном выражении в результате использования дополнительной единицы ресурса.

Предельный доход (TR) представляет собой дополнительный доход, получаемый при производстве дополнительной единицы продукции.

Предельными издержками (MC) называются дополнительные издержки, связанные с производством еще одной единицы продукции.

Предельный продукт (производительность) переменного фактора производства, например, труда, - это увеличение объёма производства в результате использования дополнительной единицы этого фактора.

Предпринимательство можно определить как деятельность по координации и комбинации факторов производства с целью обеспечения необходимых результатов, т.е. при меньших затратах средств получать наибольшие результаты.

Прибавочная стоимость - категория марксистской экономической теории, это стоимость, созданная неоплаченным



трудом наёмных рабочих. Теория прибавочной стоимости объясняет главный источник прибыли и показывает механизм эксплуатации наёмных работников собственниками капитала.

Прибыль - это разность между суммарной выручкой от реализации продукции и суммарными издержками в денежном выражении.

Производительность труда - это плодотворность, продуктивность производственной деятельности людей, которая измеряется количеством продукции, произведённой работником в единицу времени.

Производственная инфраструктура - это комплекс отраслей, обеспечивающих внешние условия для развития производства. Она включает в себя грузовой транспорт, дороги, электро-, газо- и водоснабжение, складское хозяйство, связь, информационное обслуживание.

Производственные отношения - категория марксистской экономической теории, это отношения, складывающиеся между людьми по поводу производства, распределения, обмена и потребления благ. Основой производственных отношений являются отношения собственности на средства производства. От отношений собственности зависит и организация производства, и распределение, и богатство разных общественных классов.

Производство - это процесс создания благ (продуктов и услуг), необходимых человеку и обществу для существования и развития.

Простое воспроизводство - это повторение производства в неизменных масштабах. Например, если предприятие в прошлом году произвело 100 тыс. метров ткани, а в этом году - тоже 100 тыс. метров, то имеет место простое воспроизводство.

Протекционизм (от латинского *protectio* - покровительство, защита) - экономическая политика государства, способствующая развитию национальной экономики путём ограждения её от иностранной конкуренции. Политика протекционизма предполагает, в частности, установление высоких таможенных пошлин на импортируемые товары, стимулирование экспорта местной продукции.

Прямое государственное регулирование экономики - законодательство и административное вмешательство, управление государственной собственностью.

Равновесное количество - совпадающие величины



спроса и предложения при равновесной цене в условиях конкурентного рынка.

Равновесная цена - цена по которой продавцы желают и могут приобрести, а продавцы готовы реализовать определённое количество товара.

Разделение труда - такая система труда, которая складывается в результате дифференциации труда, то есть расчленения трудовой деятельности на части, приводящей к обособлению различных видов труда.

Распределение - это особая стадия в движении произведённых благ, оно предполагает определение доли благ, поступающих в потребление участникам экономической деятельности.

Расширенное воспроизводство - это повторение производства в увеличивающихся масштабах. Если, например, предприятие в прошлом году произвело 100 тыс. метров ткани, а во втором году произведено 120 тыс. метров ткани, то налицо расширенное воспроизводство.

Реальная заработная плата выражается в том количестве товаров и услуг, которые можно приобрести на деньги, полученные рабочим в качестве номинальной заработной платы.

Ресурсы - это имеющиеся в распоряжении людей материальные и нематериальные возможности для удовлетворения потребностей.

Рынок представляет собой систему отношений между продавцами и покупателями, при помощи которых они вступают в контакт по поводу купли-продажи товаров или ресурсов. Эти контакты между продавцами и покупателями предполагают какие-то соглашения между ними, в соответствии с которыми происходит обмен по установленной цене.

Рынок несовершенной конкуренции - см. монополистическая конкуренция, олигополия, чистая монополия.

Рынок совершенной конкуренции (чистой конкуренции, свободной конкуренции) - состоит из столь большого числа производителей (продавцов), что каждый из них производит только незначительную часть общей однородной продукции. Поэтому любое самое большое увеличение объёма производства одной фирмой не скажется на рыночной цене. Неценовая конкуренция отсутствует. Доступ на рынок свободный.



Рыночная инфраструктура - это совокупность организационно-правовых форм, различных институтов, организаций, обслуживающих различные рынки и рыночную экономику в целом и обеспечивающих их функционирование. В комплексе рыночной инфраструктуры можно выделить инфраструктуру рынка труда, рынка капитала, рынка земли, рынка товаров и услуг, а также макроэкономическую инфраструктуру.

Рыночный механизм - механизм соединения продавцов и покупателей и распределения редких экономических ресурсов через систему ценообразования и конкуренцию.

Рыночный спрос - сумма кривых рыночного спроса (см. Совокупный спрос).

Свободные блага - это такие потребляемые блага, которые имеются в более или менее неограниченном количестве, например, воздух, вода в некоторых районах земного шара.

Сдельная заработная плата - это тоже денежная оплата труда наемного работника, рассчитываемая в зависимости от количества произведенной им продукции.

Синтез означает соединение исследованных элементов и сторон предмета в единое целое (в систему).

Смешанная экономика рассматривается как разновидность рыночной экономики, как такая экономическая система, в которой наряду с развитым частным сектором действует и государственный сектор экономики.

Смешанные предприятия - это предприятия, часть капитала которых принадлежит частным лицам, а часть принадлежит государству.

Собственность - 1. Это отношение между людьми а процессе производства, обмена, распределения и потребления по поводу присвоения средств производства и предметов потребления. 2. С вещественной стороны собственность - это те предметы потребления и средства производства, которыми владеют люди.

Совместные предприятия - это предприятия с участием иностранного и национального капитала.

Совокупная полезность - это общая полезность всех единиц данного блага, кроме этого, совокупная полезность - это общая полезность всего потребительского набора.

Сопряжённые товары - см. взаимозаменяемые и



взаимодополняющие товары.

Социальная инфраструктура - это комплекс отраслей, связанных с воспроизводством рабочей силы. В этот комплекс входит здравоохранение, образование, жилищно-коммунальное хозяйство, пассажирский транспорт, сфера организации досуга, общественное питание, услуги по домашнему хозяйству.

Социальная политика - это политика регулирования социально-экономических условий жизни общества, направленная на поддержание отношения справедливости в обществе, регулирование отношений между отдельными социальными группами, обеспечение условий повышения уровня жизни всех членов общества.

Социально-культурные потребности - это потребности в образовании и квалификации, развлечениях, в искусстве, в общении с другими людьми.

Социально-экономическая структура - это часть экономической системы, включающая в себя совокупную рабочую силу общества, отношения собственности на средства производства, хозяйственное законодательство и социальную инфраструктуру, то есть систему образования, здравоохранения, социального страхования.

Специализация производства есть результат разделения труда. Она выражается в увеличении количества особых, самостоятельных операций и видов производства, числа предприятий, производящих более узкий ассортимент продукции.

Спрос - это количество товаров или услуг, которое потребитель готов приобрести по конкретной цене из ряда возможных цен за определённый период времени.

Средства производства - это совокупность средств и предметов труда, образующих материальные факторы производства.

Средства труда - это то, что человек использует для преобразования в процессе производства предметов труда. К средствам труда, в частности, относятся механические орудия труда, производственные здания, трубопроводы, пути сообщения, линии электропередач.

Ссудный процент представляет собой плату за использование денежного капитала, другими словами это цена денежного капитала.

Ставка (норма) процента рассчитывается как отношение



величины заёмного денежного капитала к величине ссудного процента, выраженное в процентах.

Теория переходной экономики изучает развитие экономической системы в странах, где осуществляется преобразование централизованно-планируемой экономики (административно-командной экономики) в рыночную экономику.

Товар - это экономическое благо, являющееся продуктом труда и произведённое для обмена.

Товарное хозяйство - тип хозяйства, в котором продукты производятся для обмена, на продажу.

Товары-заменители - см. взаимозаменяемые товары. Товары высшей категории

Товары высшей категории - спрос на эти товары изменяется в прямой зависимости от изменения денежного дохода.

Товары низшей категории - спрос на эти товары изменяется в обратной зависимости от изменения денежного дохода.

Традиционная экономика - это экономическая система, в которой основные экономические проблемы общества - что, как и для кого производить - решаются, главным образом, на основе традиционных патриархальных, родоплеменных полуфеодальных иерархических связей между людьми.

Трансакционные, или операционные, издержки - это издержки в сфере обмена, связанные с передачей прав собственности.

Трансфертные платежи - различные безвозмездные выплаты населению из общественных фондов, в частности, пенсии, стипендии, различные социальные пособия.

Труд - это человеческие ресурсы, то есть рабочая сила, имеющаяся в обществе и используемая в производстве продуктов и услуг.

Трудовая теория стоимости - основополагающая теория в классической политической экономии. Создатели теории А. Смит и Д. Рикардо. В основе этой теории лежит идея о том, что стоимость товара создаётся трудом работника. Заключённый в товарах труд является основой для обмена. Цена товара в свою очередь определяется стоимостью товара, то есть затратами труда на его производство.

Условия возникновения и развития рыночной



экономики формируются в ходе длительного исторического процесса перехода от традиционной к рыночной экономике. Важнейшими из них являются общественное разделение труда и специализация, развитие частной собственности на средства производства, личная заинтересованность производителей и собственников, свобода выбора и свобода передвижения факторов производства, государственное вмешательство в экономику, нравственные нормы.

Факторы производительности труда - это то, что ведёт к повышению производительности труда, главными из них являются качество используемых ресурсов, уровень и совершенство используемой технологии, организация труда и управление, разделение труда и специализация, кооперация труда.

Факторы производства - это экономические ресурсы, то есть ресурсы используемые для производства продуктов и услуг.

Факторы спроса на ресурс, предъявляемого производителями, фирмами: цена ресурса; производительность ресурса; цена на продукцию, производимую с помощью ресурса; цена на другие ресурсы, их взаимозаменяемость; число предприятий, предъявляющих спрос на ресурс; ожидания потребителей ресурса; государственное регулирование рынка ресурса.

Физиократы (от греческого "физис" - природа и "кратос" - сила, власть) - представители экономической школы физиократов, сложившейся в середине 18 века во Франции. Это была группа учёных, наиболее известным из которых был Франсуа Кенэ (1694-1774). "Физиократия" буквально означает "природовластие". Учение физиократов возникло как реакция на меркантилизм. Критикуя меркантилистов, они считали, что правительство должно обращать внимание не на торговлю и накопление денег, а прежде всего на развитие земледелия. Источник богатства они видели в земледелии, только труд в сельском хозяйстве является производительным трудом.

Физический износ основного капитала - потеря средствами труда (машинами, оборудованием длительного пользования) своих потребительских качеств, своих технико-производственных свойств.

Фритредерство (от английского free trade - свободная торговля) - внешнеэкономическая политика государства,



предполагающая свободную торговлю, без ограничений экспорта и импорта со стороны государства, другим словами, это экономический либерализм во внешней торговле.

Фундаментальные экономические проблемы - это важнейшие экономические проблемы, которые решает любая экономическая система, а именно, что производить, как производить, для кого производить.

Функция полезности - это прямо пропорциональная зависимость между совокупной полезностью благ и их количеством.

Цели экономической политики правительства в рыночной экономике - это основные и определяющие экономические задачи, которые стремится решить правительство в ходе осуществления экономической политики, включают в себя общие и специальные цели, например, рост уровня жизни всех слоёв населения страны и снижение инфляции.

Цена - это та денежная сумма, за которую потребители готовы приобрести, а производители реализовать товар(услугу).

Цена земли представляет собой капитализированную земельную ренту, эта цена определяется величиной земельной ренты и нормой ссудного процента.

Ценовая эластичность предложения - показывает степень реакции величины предложения (в процентах) к изменению цены (в процентах).

Ценовая эластичность спроса - степень чувствительности (интенсивности реакции) потребителей к изменению цены продукции.

Частный сектор экономики представляет собой совокупность домашних хозяйств и частных фирм, а также сферу их действия. В частном секторе соответственно выделяется сектор домохозяйств и предпринимательский сектор.

Человеческий капитал представляет собой оценку потенциальной способности индивидуума приносить доход; он включает в себя врождённые способности и таланты, а также полученное образование, приобретённую квалификацию, накопленный опыт.

Чистая монополия - на рынке функционирует одна фирма, продаёт уникальный продукт (не имеется заменителя), доступ на рынок заблокирован, фирма обладает контролем над ценой.



Экономическая политика - это совокупность различных мер, предпринимаемых правительством с целью достижения конкретных целей экономического развития, представляет собой сложный общественный механизм.

Экономическая система - это часть общественной системы, сфера человеческой деятельности, в которой осуществляется производство, обмен, распределение и потребление продуктов, услуг и факторов производства.

Экономическая эффективность - соотношение между затратами ресурсов, с одной стороны, и полученными результатами, то есть объемом произведённых благ, с другой стороны.

Экономические агенты - это участники рыночных экономических отношений, обладающие собственностью на факторы производства и принимающие экономические решения. Основными экономическими агентами являются домашние хозяйства, предприятия (фирмы), государство.

Экономические блага - это такие потребляемые блага, которые существуют в ограниченном количестве, поэтому их необходимо производить, например, хлеб, компакт-диск, автомобиль, знания, услуги программиста.

Экономические методы регулирования экономики, другими словами, инструменты или способы, с помощью которых правительство проводит экономическую политику в жизнь, условно объединяемые в несколько групп: бюджетно-финансовые методы регулирования экономики, денежно-кредитные методы, планирование и программирование экономического развития.

Экономические функции государства, его обязанности в рыночной экономике, включают, во-первых, обеспечение правовой основы деятельности экономических агентов, потребителей и производителей; во-вторых, устранение и компенсация недостатков рыночного хозяйственного механизма; в-третьих, осуществление государственной экономической политики.

Экономический закон - это устойчивая, повторяющаяся, объективная, причинно-следственная связь и взаимозависимость экономических явлений и процессов.

Экономический либерализм (экономическая свобода) - основополагающий принцип в классической политической экономии. В основе идеи экономического



либерализма лежало представление о том, что экономические законы действуют подобно законам природы. В результате их действия в обществе стихийно устанавливается "естественная гармония". Государству нет необходимости вмешиваться в действие экономических законов.

Эффект дохода - желание потребителя приобрести больше данного продукта при снижении его цены, не уменьшая при этом объёма приобретения других товаров.

Эффект замещения - готовность потребителя при снижении цены товара отдать предпочтение именно этому товару по сравнению с другими более дорогими.

Эластичность спроса - см. ценовая эластичность спроса.

Эластичный спрос - спрос называют эластичным, если коэффициент эластичности больше 1; т. е. изменение величины спроса в процентах больше изменения цены товара в процентах.

Эластичность спроса по доходу - показывает зависимость изменения спроса от изменения потребительского дохода.

Экономические издержки представляют собой сумму внешних и внутренних издержек.

Экономическая прибыль - это разница между суммой продаж и экономическими издержками.

Важнейшие макроэкономические показатели - это показатели, характеризующие развитие экономики в целом, такие как объём и темпы роста валового внутреннего продукта, объём потребления, масштабы накопления, валовые инвестиции, государственные расходы и доходы, размеры экспорта и импорта, число занятых и норма безработицы, индексы цен, денежная масса, ставка процента, курс национальной валюты, сальдо платёжного баланса.

Валовой внутренний продукт - это совокупная рыночная стоимость всей конечной продукции (товаров и услуг), произведённой в экономике страны за год, независимо от источника использованных ресурсов.

Валовой национальный продукт представляет собой совокупную рыночную стоимость всей конечной продукции (товаров и услуг), произведённой в экономике страны за год, исключая стоимость продукции, произведённой на предприятиях, принадлежащих иностранцам.

Вертикальный отрезок кривой совокупного



предложения отражает ситуацию в экономике, когда ВВП достиг уровня полной занятости, и при повышении уровня цен под воздействием роста совокупного спроса объём национального производства остаётся неизменным.

Горизонтальный отрезок кривой совокупного предложения отражает ситуацию в экономике, когда уровень цен остаётся неизменным даже при увеличении объёма национального производства. Это возможно в том случае, если существует значительный уровень безработицы и недогрузки производственных мощностей.

Дефлятор ВВП - это индекс цен, рассчитываемый для всех произведенных в экономике товаров и услуг, исчисляется как отношение номинального ВВП к реальному ВВП.

Добавленная стоимость - это стоимость, добавленная переработкой, представляет собой разность между стоимостью произведённой продукции и стоимостью предметов труда, использованных в производстве этой продукции.

Индекс потребительских цен - отношение стоимости фиксированного набора потребительских товаров и услуг в текущем году к его стоимости в базисном году.

Индекс цен - это отношение совокупности цен определённого набора товаров и услуг в данном периоде к совокупности цен сходного набора товаров и услуг в базовом периоде, умноженное на 100.

Индекс цен производителя - отношение стоимости представительного набора товаров и услуг производственного назначения в текущем году к его стоимости в базисном году.

Конечный продукт представляет собой стоимость товаров и услуг, произведённых в данном году и приобретённых для конечного потребления, то есть не используемых для промежуточного потребления.

Макроэкономическая модель в упрощённой форме представляет важнейшие особенности и наиболее существенные черты исследуемых макроэкономических процессов, формулирует важнейшие зависимости между ними.

Методы измерения ВВП. В принципе существуют три метода измерения ВВП и ВВП: по добавленной стоимости производственный метод, по расходам (метод конечного использования), по доходам (распределительный метод)

Национальный доход представляет собой совокупный



доход общества, произведённый в экономике и полученный владельцами всех факторов производства. Он рассчитывается как разница между чистым внутренним продуктом, чистым доходом, полученным в стране иностранцами, и косвенными налогами на бизнес.

Неценовые факторы совокупного предложения. К важнейшим из неценовых факторов совокупного предложения относятся изменение цен на ресурсы, изменение производительности, изменение правовых норм. Графически их воздействие на совокупное предложение изображается сдвигом кривой совокупного предложения влево или вправо.

Неценовые факторы совокупного спроса - факторы, влияющие на величину потребительских расходов, инвестиционных расходов, государственных расходов и чистый экспорт, в частности, доходы потребителей, их ожидания и задолженность, изменения в налогообложении потребителей и производителей, ставка процента, изменения в технологии, расходы правительства на содержание государственного аппарата, курс национальной валюты. Графически их воздействие на совокупный спрос изображается сдвигом кривой совокупного спроса влево или вправо.

Номинальный ВВП - это стоимость всех произведённых в данном году товаров и услуг, выраженная в текущих ценах.

Основные макроэкономические проблемы включают в себя такие внутриэкономические и внешнеэкономические проблемы как проблема масштабов национального производства и темпов экономического роста; накопления и масштабов инвестиций; занятости и безработицы; недогрузки производственных мощностей; инфляции; дефицита государственного бюджета; стабильности курса национальной валюты; дефицита внешней торговли; дефицита платёжного баланса; макроэкономической нестабильности (проблема экономического цикла).

Предмет макроэкономики - исследование поведения экономики в целом, а также её крупных секторов, таких как государственный и частный сектор, государственные финансы и денежно-кредитная сфера, топливно-энергетический комплекс, аграрно-промышленный комплекс, военно-оборонный комплекс, выявление зависимостей между важнейшими общеэкономическими показателями.



Промежуточный отрезок кривой совокупного предложения отражает ситуацию в экономике, когда неиспользуемые ресурсы уменьшаются и уровень занятости приближается к полной занятости. На этом отрезке повышение цен ведёт к росту масштабов производства и совокупного предложения.

Промежуточный продукт представляет собой стоимость товаров и услуг, произведённых в данном году и приобретённых для промежуточного потребления, то есть для дальнейшей переработки или перепродажи.

Равновесный уровень цен представляет собой такой объём ВВП, при котором произведённый продукт равен объёму потреблённых товаров и услуг, то есть совокупным расходам.

Располагаемый доход - это доход, остающийся в распоряжении домашних хозяйств после вычета чистых индивидуальных налогов из национального дохода.

Реальный ВВП - это стоимость всех произведённых в данном году товаров и услуг, выраженная в постоянных (базисных) ценах.

Система национальных счетов - это система взаимосвязанных макроэкономических показателей, отражающих информацию о всех стадиях экономического кругооборота - производстве и обмене товаров и услуг, распределении и перераспределении доходов, потреблении и сбережении.

Совокупное предложение - это объём товаров и услуг, производимых в экономике в целом в данном году и предложенных предприятиями на рынке населению, государству и друг другу при данном уровне цен.

Совокупный спрос - объём товаров и услуг в экономике в целом, который потребители, предприятия и правительство готовы купить при определённом уровне цен, другими словами, это величина запланированных расходов на товары и услуги в экономике в целом при данном уровне цен.

Чистый внутренний продукт - это стоимость валового внутреннего продукта за вычетом стоимости той части ВВП, которая пошла на возмещение основного капитала, потреблённого в производстве.

Эффект богатства состоит в том, что при повышении уровня цен снижается реальная стоимость активов общества (богатства), то есть снижается их покупательная способность.



Эффект импортных закупок состоит в том, что при повышении уровня цен в экономике сокращается чистый экспорт, являющийся частью совокупного спроса.

Эффект процентной ставки означает, что при повышении уровня цен повышается процентная ставка, что ведёт к сокращению объема инвестиционных расходов, являющихся частью совокупного спроса.

Инвестиционный спрос - это запланированные совокупные расходы предприятий, связанные с заменой и увеличением своего физического капитала, как основного, так и оборотного.

Кейнсианский крест - способ изображения равновесного объёма производства в кейнсианской модели совокупного спроса, это способ с применением биссектрисы, то есть линии под углом 45*.

Коротким периодом в макроэкономике считается период, когда цены негибкие, т.е. цены в экономике не меняются.

Модель совокупного спроса представляет собой базовую макроэкономическую модель, в основе которой лежит положение о том, что совокупный спрос является наиболее активной макроэкономической переменной, определяющей уровень национального производства. Важнейшими факторами, формирующими уровень национального производства в рамках этой модели выступают масштабы инвестиций и величина мультипликатора, зависящего от предельной склонности к потреблению.

Мультипликатор - это коэффициент, показывающий степень прироста ВВП в результате прироста инвестиций, рассчитывается как отношение прироста ВВП к приросту инвестиционного спроса, вызвавшего увеличение ВВП.

Потребительский спрос (С) представляет собой запланированные совокупные расходы населения, домашних хозяйств, на покупку предметов потребления и потребительских услуг, то есть таких товаров и услуг, которые удовлетворяют личные потребности человека.

Предельная склонность к потреблению (с) - это доля дополнительного дохода, идущая на увеличение потребительских расходов. Другими словами, это величина, на которую возрастает потребление при увеличении личного располагаемого дохода на единицу.



Предельная склонность к сбережениям (s) - это доля дополнительного дохода, идущая на увеличение сбережений. Другими словами, это величина, на которую возрастают сбережения при увеличении личного располагаемого дохода на единицу.

Равновесие в экономике означает, что внутренний рынок товаров и услуг находится в состоянии, когда объём национального производства (или совокупное предложение) при данном уровне цен равен совокупным расходам (или совокупному спросу).

Равновесный объём производства (выпуска) - это такой объём производства, при котором совокупное предложение равно совокупному спросу, или это объём производства, обеспечивающий расходы, достаточные для закупки данного объёма производства.

Сбережения - это часть доходов населения, не израсходованная на приобретение потребительских товаров и предназначенная для финансирования будущих приобретений товаров длительного пользования и инвестиций.

Условия макроэкономического равновесия представляют собой условия формирования равновесного объёма производства, включают в себя (1) равенство выпуска и совокупных расходов, (2) равенство инвестиций и сбережений.

Функция потребления - это прямая зависимость потребительских расходов от уровня личного располагаемого дохода, включает в себя коэффициент предельной склонности к потреблению.

Функция совокупного спроса представляет собой зависимость между величиной совокупного спроса и уровнем доходов в экономике.

Безналичные деньги - это основная масса денежных средств на банковских счетах, безналичные деньги также называют депозитными или кредитными деньгами безналичного расчета, они обслуживают оптовый товарооборот и платёжно-расчётные операции между предприятиями, корпорациями и банками.

Безработица - часть совокупной рабочей силы, лица трудоспособного возраста, не имеющие работы, но способные работать и ищущие работу в данный период времени.



Бюджетно-финансовая политика - это совокупность экономических и административных мер, предпринимаемых правительством с целью стабилизации и повышения эффективности национальной экономики, с использованием, главным образом, бюджетных и налоговых инструментов.

Бюджетный дефицит - это та сумма, на которую расходы государственного бюджета превышают его доходы.

Бюджетный профицит представляет собой излишек бюджета, то есть превышение доходов над расходами.

Встроенные стабилизаторы - экономические механизмы, такие, как подоходный налог, пособия по безработице, которые являются частью системы государственных финансов и которые автоматически смягчают реакцию ВВП на изменения совокупного спроса.

Гиперинфляция - очень быстрый рост уровня цен в экономике, превышающий 50% в месяц (по классификации Международного валютного фонда).

Государственные финансы есть совокупность денежных средств (ресурсов), которые государство мобилизует для выполнения своих функций.

Государственный бюджет - это доходы и расходы государства, или иными словами, это финансовый план формирования и использования денежного фонда государства.

Государственный долг - общая сумма задолженности правительства населению, владельцам государственных ценных бумаг, равная сумме прошлых бюджетных дефицитов.

Денежная система - форма организации денежного обращения в той или иной стране, которая сложилась исторически и закреплена национальным законодательством, представлена, она включает в себя следующие элементы: денежную единицу, эмиссионную систему, виды денег, институты регулирования денежной системы.

Денежная масса - совокупность всех имеющихся в обращении денег, является важнейшим количественным показателем денежного обращения, она включает несколько компонентов, которые выделяются на основании критерия их ликвидности.

Денежное обращение - это движение денег при выполнении ими своих функций.

Денежно-кредитная политика - совокупность



мероприятий центрального банка и правительства, направленных на изменение денежной массы в обращении, объёма кредитов, процентных ставок и других показателей денежного обращения с целью снижения уровня инфляции, устойчивого роста денежной массы и создания предпосылок для стабильного экономического роста.

Денежные агрегаты - это статистические показатели денежной массы, находящейся в обращении в стране, они формируются из различных частей денежного обращения, включаемых в денежные агрегаты в соответствии с присущим им уровнем ликвидности. Различают денежные агрегаты M_0 , M , M_1 , M_2 , M_3 , M_4 , L .

Денежный мультипликатор - коэффициент, показывающий степень прироста денежной массы в стране в результате изменения центральным банком величины денежной базы, рассчитывается как единица, делённая на норму обязательных резервов.

Деньги - это особый вид товара, который выделился из товарного мира и служит всеобщим эквивалентом. Иными словами, деньги являются таким товаром, который способен обмениваться на все другие товары.

Дефляция - снижение уровня цен в экономике. Дискреционная бюджетно-финансовая политика

Дискреционная бюджетно-финансовая политика - сознательное изменение налогов и расходов, осуществляемое правительством с целью стабилизации и повышения эффективности национальной экономики.

Естественная безработица - часть безработицы, включающая в себя структурную и фрикционную безработицу; это безработица в условиях полной занятости.

Закон денежного обращения заключается в том, что количество денег в обращении должно обеспечить соблюдение баланса между количеством денег и стоимостью товаров и услуг, подлежащих реализации (с учетом их цен).

Закон Оукена - зависимость между нормой безработицы и темпами роста ВВП, предполагающая, что увеличение безработицы на 1% над уровнем естественной безработицы снижает реальный ВВП по сравнению с потенциальным на 2,5%.

Индексация - это изменение денежных выплат в соответствии с темпами инфляции.



Интенсивный экономический рост - экономический рост, обеспечиваемый за счет применения качественно новых технологий, повышения квалификации работников, применения ресурсосберегающей техники.

Инфляция (от латинского "инфлатио", то есть вздутие) означает обесценение денежной единицы, уменьшение ее покупательной способности, ведущее к росту цен.

Инфляция издержек (или инфляция предложения) - инфляция, возникающая в результате уменьшения совокупного предложения, вызванного увеличением издержек, в частности, при повышении цен на сырьё и энергоносители, при повышении заработной платы, не сопровождаемого ростом производительности труда.

Инфляция спроса - инфляция, вызванная увеличением совокупного спроса, его превышением над совокупным предложением.

Косвенные налоги - налоги, которые включаются в цену товаров и тарифа на услуги.

Кредит представляет собой движение денежного капитала, отдаваемого в ссуду на условиях его возврата за плату в виде процента.

Кривая Лаффера - это графическое отображение зависимости между налоговыми поступлениями и динамикой налоговых ставок, выявляющая такую налоговую ставку, при которой налоговые поступления достигают максимума.

Кривая Филлипса - кривая, показывающая обратно пропорциональную зависимость между уровнем безработицы и темпами инфляции.

Мультипликатор государственных расходов представляет собой отношение изменения равновесного ВВП к изменению объёма государственных расходов.

Наличные деньги - те, что находятся на руках у населения и обслуживают розничный товарооборот, а также личные платежно-расчетные операции; это металлические и бумажные деньги, которые передаются из рук в руки в натуральном виде.

Налоги - это принудительные, безвозмездные и обязательные платежи, которые платят в доход государства юридические и физические лица.



Недискреционная бюджетно-финансовая политика основана на автоматически действующих нормах, то есть вступающих в действие без необходимости принятия правительством каких-либо специальных мер.

Норма обязательных резервов - устанавливаемая центральным банком доля депозитных обязательств, которую коммерческие банки обязаны держать в центральном банке.

Операции на открытом рынке - регулирование денежной массы с помощью купли-продажи центральным банком государственных облигаций на кредитно-банковском рынке.

Политика занятости - совокупность мер, предпринимаемых правительством с целью снижения уровня безработицы и увеличения занятости, включает в себя программы подготовки и переподготовки кадров, увеличения числа рабочих мест в государственном секторе экономики, оказания содействия найму рабочей силы.

Политика стабилизации - политика, направленная на сокращение амплитуды колебаний экономической активности в рыночной экономике, предполагает использование пакета взаимоувязанных между собой методов краткосрочной макроэкономической политики (денежно-кредитной, бюджетно-финансовой и внешнеэкономической политики).

Полная занятость - такой уровень занятости, когда существует лишь естественная безработица, но отсутствует циклическая безработица; при этом реальный ВВП равен потенциальному.

Прогрессивный налог (или налогообложение по прогрессивной ставке) означает, что с высоких доходов берется больший процент, чем с низких (то есть ставка налога повышается при возрастании дохода).

Пропорциональный налог означает, что взимается одна и та же ставка налога, независимо от величины дохода.

Прямые налоги - налоги, которые взимают непосредственно с доходов и имущества.

Разрыв ВВП - разница между потенциально возможным объемом ВВП при полной занятости и фактически достигнутым ВВП при циклической безработице.

Регрессивное налогообложение означает, что процент изъятия дохода налогами уменьшается при возрастании дохода.

Сезонная безработица - безработица, вызываемая



колебаниями спроса на рабочую силу в разные периоды времени, например в сельском хозяйстве.

Скрытая безработица - формально занятые, но фактически безработные лица; в результате спада производства рабочая сила используется не полностью, но и не увольняется.

Спрос на деньги со стороны активов является по своей сути спросом на деньги как на средство сбережения.

Спрос на деньги со стороны сделок, то есть покупок населением товаров и услуг, а предприятий - для оплаты труда, материалов, энергии и т.д., зависит от того, какое количество денег необходимо для заключения сделок для вышеперечисленных целей.

Структурная безработица - часть безработицы, возникшая в результате структурных изменений в экономике, происходящих под воздействием научно-технического прогресса; включает в себя работников с устаревшей квалификацией, спрос на которых уменьшается.

Темпы инфляции - прирост уровня цен в экономике за год или за месяц; обычно при определении темпов инфляции учитывают индекс потребительских цен, то есть средневзвешенное изменение всех цен на товары, включенные в потребительскую корзину.

Темпы экономического роста - статистический показатель, рассчитываемый как отношение реального ВВП текущего года к реальному ВВП базисного года.

Фазы цикла - следующие друг за другом периоды экономического цикла, в том числе фазы кризиса, депрессии, оживления и подъёма.

Фрикционная безработица - безработица, связанная с добровольной сменой работниками места работы и периодами временного увольнения, временная незанятость в периоды перехода работников с одной работы на другую.

Функции денег вытекают из их содержания как особого товара, выполняющего роль всеобщего эквивалента, это пять функций: мера стоимости, средство обращения и обмена, средство платежа, средство сбережения и накопления, функция мировых денег.

Центральный банк - это "банк банков", он организуется правительством и имеет дело не с населением, а с коммерческими банками, основная функция ЦБ - функция предохранения



кредитно-банковской системы от кризисов и регулирование (через предложение денег) общей экономической ситуации в стране.

Циклическая безработица порождена циклическим характером развития рыночной экономики, то есть чередованием периодов подъема и спада производства; это безработица, непосредственно порождаемая недостаточностью совокупного спроса в условиях экономического спада.

Экономический рост - увеличение общего объема произведенного реального ВВП, или объема реального ВВП в расчёте на душу населения за определённый период времени.

Экономический цикл - повторяющиеся и следующие один за другим на протяжении ряда лет подъемы и спады уровней экономической активности; включает в себя фазы кризиса, депрессии, оживления и подъёма.

Экстенсивный экономический рост - экономический рост, обеспечиваемый за счет количественного увеличения уже применяемых факторов производства.

Большая семерка (G 7) - Группа ведущих развитых стран, куда входят США, ФРГ, Япония, Франция, Великобритания, Италия, Канада.

Внешнеторговый баланс (ВБ) - разница экспорта товаров (с плюсом) и их импорта (с минусом); ВБ может быть положительным (активным) или отрицательным (дефицитным, пассивным).

Всемирная торговая организация (ВТО) - многосторонняя торгово-экономическая организация, действующая с 1995 г., правовой основой которой являются Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) в редакции 1994 г., Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС) и соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (ТРИПС).

Выигрыш от специализации - преимущества, получаемые страной из-за того, что в условиях международной торговли она сосредоточила свои усилия на производстве товаров, по которым она имеет абсолютное или относительное преимущество.

Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) - предшественник ВТО (1947-1995 гг.), многостороннее соглашение, содержащее принципы, правовые



нормы и правила, которыми руководствуются во взаимных торговых отношениях участвующие в нем страны.

Демпинг - метод внешнеторговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня цен, существующего в этих странах (или ниже издержек производства).

"Добровольное" ограничение экспорта - количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятого в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения.

Догоняющее развитие - экономическая стратегия, преследующая цель преодолеть разрыв в уровнях социально-экономического развития между лидирующими и отставшими странами.

Единичное МРТ - внутриотраслевое разделение труда, основанное на потовой, поддетальной или технологической специализации и международной кооперации предприятий обрабатывающих отраслей промышленности. При единичном разделении труда в случае потовой специализации страны-партнеры выступают конкурентами на мировом рынке, если они обмениваются одноименными товарами (автомобиль "Форд" на автомобиль "Фиат"), обладающими различными качественными характеристиками. Поддетальная и технологическая специализация, при которой внутривзаводское разделение труда выходит за пределы стран, и производство отдельных деталей или этапов технологической обработки базируется в разных странах, открывает бесконечные возможности для расширения международного обмена.

Импортозамещающие производство - производство товаров, направленное на вытеснение импорта.

Квота (контингент) - количественная мера нетарифного ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени.

Количественные ограничения - административная форма государственного регулирования внешней торговли, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту.



Либерализация внешней торговли - ослабление и отмена государственных мер защиты (протекционизма) вплоть до полной отмены всех ограничений (до свободной торговли), когда основным регулятором становится рынок.

Лицензирование - регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товаров в установленных количествах за определенный промежуток времени.

Международная коммерческая торговля - торговля за наличные, в кредит, посредством бартера и других видов встречной торговли; предполагает передачу товара покупателю другой страны вместе с правом собственности и получение продавцом платежа в денежной, товарной или иной форме.

Международная торговля (МТ) - сфера международных товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира. Под МТ понимается обмен товарами между странами в их натурально-вещественной форме посредством их вывоза (экспорта) и ввоза (импорта).

Международное разделение труда (МРТ) - разделение труда между странами на основе специализации в производстве определенных товаров или услуг, которая делает возможным и необходимым международный обмен и сотрудничество.

Международное разделение факторов производства - разделение между странами на основе их различной количественной и качественной наделенности ресурсами, необходимыми для производства товаров и услуг. Наряду с международным разделением труда выступает как объективная предпосылка и фактор обмена между странами.

Международные финансовые отношения - отношения между странами по поводу купли-продажи валюты, акций и облигаций, получения и предоставления кредитов, взаимных расчетов; - согласованные действия стран по поводу создания и функционирования международной валютной системы.

Международные экономические отношения (МЭО) - система экономических отношений между странами по поводу взаимного обмена, сотрудничества и помощи; - механизм взаимодействия стран в системе мирового хозяйства (глобальной экономики) на основе международного разделения труда.

Меркантилистская теория международной торговли -



теоретическое обоснование государственной политики зарабатывания золотых и серебряных денег (валюты) посредством развития экспорта товаров и поддержания активного внешнеторгового баланса.

Мировое хозяйство (МХ) - совокупность национальных экономик, связанных между собой взаимным обменом товарами, услугами и мобильными факторами производства.

Мировой рынок (МР) - совокупное товарное обращение между странами или совокупность всех внешних рынков; - сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторов производства.

Нетарифные средства регулирования внешней торговли - административные запреты; валютные, количественные ограничения (лицензии, квоты), экспортные субсидии; санитарно-технические и экологические нормы; "добровольные" ограничения экспорта по соглашению между странами и прочие.

Неторгуемые товары - товары, которые потребляются в стране производства и не подлежат международному обмену.

Новые индустриальные страны Юго-Восточной Азии (НИС ЮВА) - Гонконг, Сингапур, Тайвань и Южная Корея.

Общее МРТ - разделение труда между странами по крупным сферам производства, при котором одни страны экспортируют продукцию добывающих отраслей или/и сельского хозяйства, другие - продукцию обрабатывающей промышленности (готовые изделия). В этом случае складываются дополняющие экономики, и расширение международного обмена сдерживается внутренним спросом на те же товары, которые экспортируются.

Парадокс Леонтьева - трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую и импортируют трудоемкую продукцию; страны богатые капиталом (капиталонасыщенные), напротив, экспортируют трудоемкую и импортируют капиталоемкую продукцию.

Постоянные цены устанавливаются в отношении к какому-либо году, взятому за базу, (например, 1990=100). По этому индексу в постоянных ценах рассчитывается экспорт и импорт за предыдущие и последующие годы; постоянные цены отражают изменение физического объема товарооборота.

Протекционизм в узком смысле - защита национального



производства от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных средств государственной внешнеторговой политики. Под протекционизмом в широком смысле следует понимать все меры государства, направленные на повышение конкурентоспособности национальной экономики.

Развивающиеся страны - страны Азии (за исключением Японии), Африки и Латинской Америки.

Развитые или промышленно развитые страны - 23 страны Западной Европы, Северной Америки, Япония, Австралия и Новая Зеландия.

Резидент - юридические и физические лица, постоянно находящиеся на территории данной страны, независимо от их гражданства или принадлежности капитала.

Свободная торговля - беспрепятственное перемещение товаров между странами.

Состав международной торговли - включает все товары, пересекающие границу, в том числе товары, проданные на условиях коммерческой торговли; товарные поставки на основе международных соглашений о производственном и научно-техническом сотрудничестве; внутрифирменные поставки по каналам ТНК.

Страны с переходной экономикой или с экономикой, переходной к рынку - страны Центральной и Восточной Европы, а также бывшие республики СССР.

Таможенные пошлины - налог, которым облагается товар при пересечении границы. Пошлины могут устанавливаться в % от цены товара (адвалорные) или представляют собой фиксированную ставку с объема, веса и т.д. (специфические); пошлины бывают экспортные, импортные, транзитные; преференциальные и дискриминационные; компенсационные и антидемпинговые.

Таможенный тариф - систематизированный перечень товаров, против которого показаны ставки таможенных пошлин. Тариф, как правило, имеет несколько колонок, т.е. несколько ставок таможенных пошлин на один и тот же товар.

Тарифные средства регулирования внешней торговли - таможенный тариф и таможенные пошлины.

Текущие цены показывают реально полученные доходы от экспорта и платежи по импорту товаров в свободно конвертируемой валюте.



Теория абсолютных преимуществ во внешней торговле - более высокая эффективность в производстве товара за счет естественных или приобретенных преимуществ, которую одна страна может иметь относительно другой страны. Согласно теории А. Смита, разделение между странами по абсолютным преимуществам составляет основу международной торговли.

Теория жизненного цикла продукта утверждает, что многие товары проходят жизненный цикл, состоящий из четырех этапов (внедрение, рост, зрелость, упадок); в зависимости от этапа жизненного цикла товары и их производство перемещаются в другие страны.

Теория соотношения факторов производства утверждает, что страна экспортирует товары, в производстве которых интенсивно используется ее относительно изобильный и дешевый фактор; и импортирует товары, в производстве которых используется ее относительно редкий и дорогой фактор.

Теория сравнительных преимуществ во внешней торговле - согласно теории Д. Рикардо, стране следует экспортировать те товары, которые она производит с наименьшими издержками относительно других товаров, хотя эти издержки могут быть выше, чем в других странах.

Товарная структура международной торговли - рассчитывается в процентах по доле товаров или групп товаров в совокупной стоимости экспорта или импорта (или товарооборота) в текущих ценах за год или иной период времени.

Товарооборот (международный) - сумма экспорта и импорта товаров.

Торгуемые товары - товары, которые могут перемещаться между различными странами. К торгуемым товарам относится продукция обрабатывающей и добывающей промышленности, а также сельского хозяйства, охоты, лесного хозяйства и рыболовства.

Транснациональные корпорации - это крупнейшие компании, действующие в международном масштабе и контролирующие существенную долю мирового промышленного производства и торговли. Подавляющее большинство ТНК принадлежит или контролируется капиталом какой-то одной страны, то есть одностранно по составу ядра акционерного капитала головной (материнской) компании и характеру контроля



над деятельностью всей корпорации.

"Условия торговли" - соотношение экспортных и импортных цен, отражают покупательную способность экспорта. Показатель "условий торговли" выше 1, рассчитанный по индексам экспортных и импортных цен, указывает на благоприятное соотношение цен для данной страны, ниже - на неблагоприятное соотношение цен.

"Утечка мозгов" - выезд из страны высококвалифицированных специалистов.

Участники (субъекты) МЭО - государственные структуры, включая центральные и местные органы власти, фонды и другие общественные институты; частные юридические и физические лица, в том числе банки, фирмы, фонды и другие; а также международные и региональные организации.

Факторные услуги - доходы и платежи, возникающие в связи с международным движением факторов производства. Это платежи за использование капитала - проценты, дивиденды, прибыль, платежи за использование земли - роялти, за технологию - лицензионные платежи, за труд - зарплата и другие выплаты нерезидентам. К нефакторным услугам относятся все другие услуги.

Формы (основные) МЭО - международная торговля товарами и услугами, международное движение капитала и трудовых ресурсов, международная передача технологий, международные валютно-расчетные отношения.

Частное МРТ - межотраслевое разделение труда, при котором страны специализируются в производстве и обмене на мировом рынке продукцией различных отраслей и подотраслей промышленности или сельского хозяйства, (например, легкая и тяжелая промышленность; станкостроение и автомобилестроение; скотоводство и растениеводство). При частном международном разделении труда экономики стран-партнеров дополняющие, они обмениваются различной продукцией: одни страны экспортируют текстильные изделия, другие - автомобили.

Эквивалентный обмен - обмен на основе закона стоимости в соответствии с интернациональными издержками производства. Неэквивалентный обмен основан на произвольном назначении завышенных или заниженных цен в зависимости от интересов монополиста.



Баланс внешней задолженности - баланс активов и обязательств (пассивов) по международным инвестициям. Превышение активов над пассивами характеризует страну как чистого кредитора; превышение пассивов над активами - в качестве чистого должника.

Баланс движения капиталов - баланс движения долгосрочного и краткосрочного капитала.

Внешняя задолженность (внешние долги) - долговые обязательства стран-заемщиков перед внешними кредиторами и инвесторами, которые возникают при получении международных банковских кредитов, эмиссии облигаций и получении займов у официальных иностранных и международных учреждений, предполагают возврат кредита и процентов вне зависимости от экономической ситуации в стране-заемщике.

Государственный (официальный) капитал - средства федерального правительства, местных органов власти и других государственных институтов, а также капитал международных межправительственных организаций.

Долговые ценные бумаги - ценные бумаги, удостоверяют долговые отношения между заемщиком, выпустившим документ, и купившим его кредитором; подлежат погашению в полном объеме с выплатой дохода (процента); представляют собой долгосрочные и среднесрочные облигации (бонды), простые векселя, долговые расписки (ноты), коммерческие бумаги, а также краткосрочные долговые ценные бумаги (казначейские векселя, депозитные сертификаты, банковские акцепты).

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) - с 1996 г. выдает кредиты, совершает портфельные инвестиции, предоставляет долговые гарантии, оказывает консалтинговые услуги своим странам-членам в целях ускорения их перехода к открытой рыночной экономике и развития частной предпринимательской инициативы.

Заемные формы капитала - займы, кредиты, долговые ценные бумаги, формирующие долговые обязательства заемщика по отношению к кредитору и инвестору.

Зарубежные портфельные инвестиции - вложения в иностранные ценные бумаги (облигации и акции), не дающие инвестору права реального контроля над объектом инвестирования.



Инвестиционный климат представляет собой совокупность политических, экономических, юридических, социальных, бытовых и других факторов, которые определяют в конечном итоге степень риска капиталовложений и возможность их эффективного использования. Благоприятная правовая обстановка входит в число главных факторов, определяющих инвестиционный климат.

Краткосрочный капитал - вложения (получение) капитала на срок менее года. Это торговые кредиты, банковские депозиты, средства на счетах других финансовых институтов, краткосрочные коммерческие бумаги и другие.

Международная передача технологии - перемещение научно-технических достижений между странами на коммерческой и некоммерческой основе на основе различий в уровне развития научно-технического прогресса, достигнутого отдельными странами, отраслями, фирмами.

Международная трудовая миграция - переселение трудоспособного населения из одних государств в другие, вызванное причинами экономического и иного характера, а также разной наделенностью стран трудовыми ресурсами по объему и квалификационному составу; может принимать формы эмиграции (выезда) и иммиграции (въезда).

Международное движение капитала - экспорт-импорт капитала непосредственно между странами, через международные финансовые рынки или международные кредитно-финансовые организации.

Накопленные иностранные инвестиции - активы страны по зарубежным инвестициям и ее обязательства (пассивы) по иностранным инвестициям.

Незаемный капитал - прямые инвестиции и портфельные инвестиции в акционерный капитал, вложения которых не образуют долгов.

Овещественная технология - товары и факторы производства как носители технологии.

Официальная помощь развитию - предоставление безвозвратных или льготных средств развивающейся или переходной стране иностранными государствами или международными кредитными организациями в рамках межгосударственных программ.

Предпринимательский капитал - средства,



вкладываемые прямо или косвенно в производство товаров или услуг, в бизнес вообще с целью получения дохода преимущественно в виде прибыли; представлен прямыми и портфельными инвестициями.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ)- вложения капитала прямого иностранного инвестора, который является собственником или владеет контролем над объектом (предприятием); ПИИ осуществляются посредством кредитования или приобретения акций, для получения долгосрочного дохода.

Самоподдерживающее развитие - предполагает развитие национальной экономики без привлечения иностранной помощи.

Ссудный капитал - возвратные, предоставляемые займы на определенный срок средства с целью получения процента по вкладам, займам и кредитам.

Структура иностранных инвестиций включает все иностранные активы или требования, которые одновременно являются пассивами или обязательствами принимающих стран, в том числе прямые инвестиции, портфельные инвестиции (акции и облигации), банковские кредиты, экспортные кредиты, межгосударственные займы, другие вложения.

Технология (научно-техническое достижение) - результат интеллектуальной деятельности в области научно-технического прогресса; научные методы достижения практических результатов. Технологию можно рассматривать и как товар, который продается потребителю; и как фактор производства, т.е. ресурс, который наряду с трудом и капиталом необходимо затратить, чтобы произвести товар или услугу и в качестве способа повышения производительности основных факторов производства.

Технология "в чистом виде" - идеи, знания, навыки, патенты, лицензии, "ноу-хау", инжиниринг и другие.

Титулы собственности - ценные бумаги, удостоверяющие имущественное право владельца документа по отношению к лицу, выпустившему документ. На международном рынке титулов собственности наиболее распространены акции, паи, американские депозитарные расписки (ADR), которые подтверждают участие инвестора в капитале предприятия.

Товарная форма вывоза капитала - экспортные кредиты, а также вклады в уставной капитал создаваемой или



покупаемой фирмы в виде машин, оборудования и т.п.

Транш - часть кредита, которая выдается стране-реципиенту при условии выполнения взятых на себя обязательств.

Частный капитал - собственные или заемные средства частных фирм, банков, преимущественно транснациональных, а также фондов и других негосударственных институтов.

Экспортеры-импортеры капитала - государственные и частные институциональные структуры, в том числе центральные и местные органы власти, другие государственные организации; частные фирмы, банки, международные и региональные организации, физические лица.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) - межправительственный форум, созданный в 1989 г. и объединяющий 21 государство Азиатско-Тихоокеанского региона. В рамках рабочих органов форума вырабатываются региональные правила ведения торговли, инвестиционной и финансовой деятельности, проводятся встречи отраслевых министров и экспертов.

Бегство от доллара - перевод долларов в другие валюты.

Бреттон-вудская валютная система (1947-1971 гг.) - золотовалютная международная система, основанная на обратимости доллара в золото по фиксированной цене 35 долларов за одну тройскую унцию; поддержании фиксированных валютных курсов по отношению к доллару; предоставлении кредитов МВФ странам-членам в случае временного дефицита платежного баланса.

Валюта - любой платежный документ или денежное обязательство, выраженное в той или иной национальной денежной единице и используемое в международных расчетах. Это банкноты, казначейские билеты, денежные средства на банковских счетах, а также чеки, векселя, аккредитивы и другие платежные средства.

Валютная котировка - фиксирование курса национальной денежной единицы в иностранной денежной единице.

Валютный курс - соотношение обмена денежных единиц двух стран или цена одной валюты, выраженная в другой валюте или корзине валют, которая устанавливается законодательным порядком или рынком.

Валютный опцион - контракт, дающий право на покупку-



продажу валюты по фиксированной цене до определенной даты (американский) или на определенную дату (европейский).

Валютный рынок - рынок, на котором отдельные лица, частные фирмы и банки, а также государственные учреждения покупают или продают иностранную валюту; основной товар валютного рынка - любое финансовое требование, обозначенное в иностранной валюте.

Внешняя конвертируемость - право резидента совершать операции с иностранной валютой с нерезидентами.

Внутренняя конвертируемость - возможность расплачиваться иностранной валютой внутри страны, т.е. параллельное хождение валюты.

Девальвация - изменение паритета валюты в сторону снижения.

Демонетизация золота - изъятие золота из международных расчетов; лишение его качеств валюты.

Долларизация - использование иностранной валюты, например, доллара, в качестве средства обращения, единицы расчета и сбережения; ее уровень определяется долей иностранной валюты, пересчитанной в национальную валюту по официальному валютному курсу, в денежном обращении.

Евро - единая валюта стран-членов Европейского союза, вошедших в валютный союз ЕС.

Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) - была создана в 1960 г. в составе Великобритании, Австрии, Дании, Норвегии, Португалии, Швеции, Швейцарии с целью создания зоны свободной торговли для промышленных товаров стран-членов к 1966 г.

Европейский социальный фонд (ЕСФ) - фонд повышения занятости и уровня жизни; способствует свободному перемещению и социальному обеспечению мигрантов, притоку молодежи на рынок труда, равенству мужчин и женщин, а также оказывает содействие эффективному использованию рабочей силы, увеличению ее географической и профессиональной мобильности.

Европейский союз (ЕС) - валютный и экономический союз сформировался на основе Европейское экономическое сообщество (ЕЭС), образованного в 1958 г. в составе шести стран - Франции, ФРГ, Италии, Бельгии, Голландии и Люксембурга; ныне охватывает 15 государств Западной Европы, из которых 12



(кроме Великобритании, Дании и Швеции) вошли в зону евро. ЕС осуществляет единую аграрную, энергетическую, региональную политику; включает 69 стран Африки, Карибского и Тихоокеанского бассейнов в качестве ассоциированных членов.

Европейский фонд ориентации и гарантии сельского хозяйства (ФЕОГА) - фонд финансирования единой аграрной политики ЕС, созданный в 1962 г.

Европейское объединение угля и стали (ЕОУС) было создано в 1951 г. в составе Франции, ФРГ, Италии, Бельгии, Голландии и Люксембурга для содействия экономическому развитию, увеличению занятости и повышению жизненного уровня путем создания общего рынка для продукции угольной и металлургической промышленности (угля, руды, железного лома, кокса, стали и пр.); обеспечения рационального распределения производства, высокой производительности труда.

Единая аграрная политика ЕС - согласованные действия стран-членов по обеспечению поставок сельхозпродукции по стабильным ценам, повышению производительности сельскохозяйственного производства, поддержанию жизненного уровня фермеров и обеспечению приемлемых цен для потребителей.

Единый внутренний рынок был создан странами-членами ЕС к началу 1993 г. путем отмены всех ограничений, препятствовавших свободному перемещению товаров.

Золотой пул - объединение 8 государств под руководством США с целью поддержания цены на золото, действовал в 1961-1968 гг. Страны-члены золотого пула проводили кампании по продаже официального золота на Лондонском рынке для предотвращения повышения его цены сверх официально установленной цены в \$ 35 за тройскую унцию.

Золотой стандарт (1880-1914 гг.) - международная валютная система фиксированного валютного курса, основанная на официальном закреплении странами золотого содержания в единице национальной валюты с обязательством центральных банков свободно покупать и продавать национальную валюту в обмен на золото.

Золотомонетный паритет - фиксированная в золоте стоимость одной национальной денежной единицы.

Золотые точки - пределы колебаний валютного курса при золотом стандарте.



Зона свободной торговли (ЗСТ) - межгосударственное объединение с целью осуществления в согласованный срок полной отмены ограничений на взаимное передвижение промышленных товаров при сохранении национального внешнеторгового режима в отношении третьих стран.

Иностранная (зарубежная) валюта - национальная валюта другого участника финансовой сделки.

Инструменты валютного рынка - банковские переводы и акцепты, аккредитивы, чеки, векселя и депозитные сертификаты.

Интеграция развивающихся стран - совместные действия двух и более государств с целью объединения рынков и ресурсов; формирования регионального разделения труда на основе производственного и научно-технического сотрудничества; расширения взаимного обмена товарами и услугами, особенно готовой продукцией, неконкурентоспособной на рынках развитых стран; получения льгот и расширения экспорта на рынки развитых стран.

Клиринг - взаимное погашение встречных требований и обязательств соответствующими товарными поставками.

Компенсационные сборы - разница между мировой и внутренней ценой на сельхозпродукцию ЕС, поступает в Европейский фонд ориентации и гарантии сельского хозяйства для финансирования производства и субсидирования экспорта.

Конвертируемость валюты - свободный обмен национальной валюты на иностранную и использование ее в сделках с реальными и финансовыми активами.

Курс "spot" - курс наличных (кассовых) сделок, при которых валюта поставляется немедленно (в течение 2 рабочих дней), и курсы срочных сделок (форвардных), при которых реальная поставка валюты осуществляется через четко определенный период времени; базовый курс валютного рынка, по которому осуществляется регулирование текущих торговых и неторговых операций.

Маржа - разница между курсом покупателя и продавца; покрывает издержки и формирует прибыль банка по валютным операциям.

Международная ассоциация развития (МАР) - входит в систему Всемирного банка, создана в 1960 г. для предоставления займов на длительный срок по низким процентам беднейшим



странам.

Международная валютная система - международный валютный порядок или режим, представляющий собой совокупность правил, обычаев, инструментов, ликвидных возможностей для осуществления международных расчетов (платежей); классифицируется по типу валютных курсов или по международным резервам.

Международная ликвидность (состав) - совокупность официальных резервов стран мира.

Международная финансовая корпорация (МФК) - входит в систему Всемирного банка, создана в 1956 г. для стимулирования частных инвестиций в экономику западноевропейских, а потом и развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

Международные валютные рынки - рынки, обслуживающие международный платежный оборот (международные расчеты), связанный с оплатой денежных обязательств юридических и физических лиц разных стран; представляют собой официальные центры, где совершается купля-продажа валют на основе спроса и предложения.

Международный банк реконструкции и развития (МБРР) - межправительственная кредитная организация, созданная в 1947 г. для оказания долгосрочной помощи странам-членам в виде льготных кредитов.

Международный валютный фонд (МВФ) - межправительственная кредитная организация, созданная в 1947 г. для наблюдения за соблюдением странами-членами согласованных правил поведения в международной торговле и финансах, за поддержанием стабильности валютных курсов; для предоставления заемных средств своим членам в случае временного дефицита платежного баланса.

Национальная валюта - законное платежное средство на территории выпускающих ее стран.

Нефтедоллары - доллары, принадлежащие странам-экспортерам нефти и вывезенные за рубеж.

Общий рынок - форма международной экономической интеграции, предусматривающая свободное передвижение товаров, услуг капиталов и трудовых ресурсов между странами-членами и введение единого внешнеторгового тарифа.

Официальные золотовалютные резервы -



принадлежащие государству активы, предназначенные для обеспечения платежеспособности страны по ее международным финансовым обязательствам, прежде всего в сфере валютно-расчетных отношений; включают: 1) иностранные валютные активы; 2) государственный золотой запас; 3) специальные права заимствования (СПЗ); 4) резервную позицию в МВФ; 5) прочие требования.

Официальные ресурсы - ресурсы иностранных государств и международных кредитных организаций.

Паритет покупательной способности (или реальный валютный курс) показывает реальное соотношение между валютами по их покупательной способности. Например, паритет покупательной способности рубля к доллару можно рассчитать, сопоставив стоимость гамбургера или стоимость набора одних и тех же товаров в Нью-Йорке и в Москве.

Переводной рубль - мера стоимости, средство платежа и накопления для организации многосторонних расчетов стран-членов СЭВ; не конвертировался в национальные валюты; использовался только в банковских расчетах между странами-членами, его формой существования были запасы на счетах Международного банка экономического сотрудничества (МБЭС) и Международного инвестиционного банка (МИБ).

Плавающий валютный курс - рыночный валютный курс устанавливается спросом и предложением.

Платежный баланс - статистический отчет о внешнеэкономической деятельности страны за определенный период (за 1 год); соотношение платежей и поступлений денежных средств в страну по всем внешнеэкономическим операциями, совершенным за определенный период времени; показывает положение страны в системе мирохозяйственных связей.

Преференциальная зона - объединение двух и более стран, основанное на взаимном предоставлении таможенных льгот.

Продажа-покупка валюты - обмен валюты одной страны на валюту другой страны.

Ревальвация - увеличение паритета валюты. Региональная валюта

Региональная валюта - валюта Европейского союза - евро; международной валютой считаются и специальные права



заимствования (СПЗ) Международного валютного фонда.

Региональная политика ЕС направлена на объединение национальных хозяйств, обеспечение их гармоничного развития при сокращении разрыва между отдельными территориями путем оказания содействия депрессивным районам с помощью Европейского фонда регионального развития и других фондов.

Резервная валюта - валюта, в которой страны держат свои ликвидные международные резервные активы.

Свободно конвертируемая валюта (СКВ) - широко используемая валюта для осуществления платежей по международным сделкам, она свободно покупается-продается на главных валютных рынках (доллар, фунт, франк, марка, иена).

Свопы - обмен двух валют и обратный обмен в согласованную дату; бывают процентные и валютные. Валютный своп - это комбинация сделок спот и форвард.

Специальные права заимствования (СПЗ или SDR - Special Drawing Rights) - эмиссия МВФ для поддержки международных резервов в золоте, обменных курсов валют и резервных позиций в МВФ. СДР являются международным резервом; могут использоваться только при расчетах между центральными банками для устранения дефицита и профицита платежного баланса. Первоначально стоимость СДР была установлена в размере 1 доллара США; с 1974 г. СДР привязывается к корзине валют.

Стратегия открытой экономики - политика, направленная на либерализацию внешнеэкономической деятельности; открытие национального рынка для иностранных товаров, услуг, капитала; предоставление нерезидентам возможности свободно заниматься предпринимательской деятельностью на территории страны.

Таможенный союз (ТС) - межгосударственное объединение, основанное на поэтапной полной либерализации взаимной торговли промышленными товарами и введении единого тарифа в отношении третьих стран.

Твердая валюта - означает стабильный валютный курс.

Текущие инвестиции - приток-отток капитала. Текущий платежный баланс

Текущий платежный баланс - баланс текущих платежей и поступлений по торговле товарами и услугами.

Фиксированный валютный курс - устанавливается



законодательством и поддерживается центральным банком посредством интервенций: продажи или покупки национальной валюты.

Форвардный курс - курс валютной сделки, при которой реальная поставка валюты будет осуществлена через определенный период времени на фиксированную дату.

Экономическая интеграция - межгосударственное объединение двух и более стран на основе договора с целью создания совместного хозяйственного комплекса в форме преференциальной зоны, зоны свободной торговли, таможенного союза, общего рынка или экономического и валютного союза, являющегося высшей формой экономической интеграции.

Экономический и валютный союз - высшая форма международной экономической интеграции, которая предусматривает создание единого внутреннего рынка, полную гармонизацию и унификацию экономической и валютной политики вплоть до введения единой валюты, создания единого банка; осуществление единой внешнеэкономической политики в отношении третьих стран.

Ямайская валютная система - действует с 1978 г., основана на долларовом стандарте и демонетизации золота, разрешает введение любых валютных курсов, формально признает Специальные права заимствования (СДР) в качестве основы валютной системы, стоимость которых определяется корзиной валют, т.е. набором ведущих валют в определенных соотношениях.

Ваучерная приватизация - особая форма безвозмездной приватизации государственной собственности по принципу "дележки" государственной собственности, предназначенной для приватизации, между всеми трудящимися.

Государственная собственность при социализме по своему происхождению есть национализированная частная собственность. Впоследствии она увеличивается за счет накопления и является фундаментальной характеристикой социализма и социалистической экономики. Является экономической основой планомерности и господства правящего класса - номенклатуры. В социалистической идеологии рассматривалась как разновидность общественной и общенародной собственности, хотя по своему реальному, фактическому использованию в полной мере такой не была.



Денежная приватизация - особая форма приватизации на возмездной основе в форме прямой покупки приватизируемых объектов в разных конкретных формах (торгов, аукционов, тендеров).

Дефицитная экономика. Из-за почти всеобщей дефицитности подавляющего большинства потребительских благ и производственных ресурсов централизованно планируемую экономику часто называют дефицитной экономикой. Дефицитность эта была относительной, а не абсолютной, потому что в регулировании связи между потреблением и производством фактически отсутствовали механизмы приведения их в соответствие через ценовое саморегулирование спроса и предложения. Формально существовавшие цены на некоторые товары и услуги не отражали подлинные пропорции между ресурсами производства и потребностями субъектов хозяйствования.

Капиталистическая частная собственность - исторически определенный вид частной собственности на средства производства и рабочую силу, возникающий с распадом феодальных, главным образом, отношений. В современную эпоху в переходных странах эти отношения возникают путем разрушения социалистической собственности на средства производства. Субъектами капиталистической частной собственности являются капиталист-предприниматель и наемный работник. Отношения между ними основываются на купле-продаже рабочей силы на условиях, диктуемых рынком.

Классическая капиталистическая рыночная экономика является вторым большим этапом развития рыночной экономики, охватывающим последние четыре-пять столетий, и является качественно иной рыночной системой с точки зрения ее зрелости и широты распространения товарно-денежных отношений. Для этого этапа характерно господство буржуазной (капиталистической) частной собственности на средства производства и рыночная конкуренция между товаропроизводителями. Рабочая сила (способность к труду) также является частной собственностью ее владельцев, ставших юридически свободными гражданами. Но в силу своей отделенности от средств производства и жизненных средств им приходится продавать единственный остающийся в их распоряжении ресурс - товар рабочую силу. Основными классами



этого общества являются капиталисты и наемные работники. Для этого этапа развития рынка характерна практическая всеобщность товарно-денежных (рыночных) отношений, их проникновение во все сферы общественного производства.

Колхозно-кооперативная собственность - один из видов собственности на средства производства в социалистическом обществе. Формально собственность колхозов и остальных видов кооперативов (например, потребительской кооперации) была негосударственной, а считалась паевой (долевой) собственностью ее участников. В реальности (хотя и в разной степени в разных социалистических странах) она мало отличалась от государственной собственности (по своей включенности и возможностям и условиям выхода, по методам управления ею, присвоения создаваемого продукта, способу обращения товаров и услуг, по отношению ее участников к ресурсам).

Критерии завершенности преобразований в переходной экономике это - мера формирования новых капиталистически-рыночных отношений как системы, а не разрозненных анклавов, сгустков отношений в недрах старой социально-экономической системы или на ее развалинах.

Критерии эффективности преобразований в переходной экономике - это минимизация экономических и социальных потерь в результате трансформационного спада или максимизация валового дохода, полученного конкретной страной в результате трансформации общества за один и тот же период времени.

Научный социализм, возникший в середине XIX века, претендовал на строгое теоретическое обоснование неизбежности и закономерного возникновения будущего социалистического строя на базе объективного процесса развития производительных сил и адекватных им базисных - экономических отношений - и соответствующих их развитию всех остальных - надстроечных, то есть неэкономических отношений (правовых, политических, моральных, социальных).

Необходимость перехода к рыночной экономике объективно обусловлена существующим вектором мирового развития, который постепенно втягивает в свою орбиту большинство стран мира. Любая современная экономика может существовать либо как чисто рыночная, либо как смешанная в



разных пропорциях. Поэтому изменение доли государства ведет к соответствующему изменению доли рынка. Проблема в том, чтобы в каждом конкретном случае найти некий оптимум.

Огосударствление ресурсов представляет собой массовую национализацию основных производственных ресурсов нации, превращение государства в непосредственного субъекта хозяйственной деятельности, резкое ограничение или полная ликвидация частнокапиталистического бизнеса, рынка со всеми его атрибутами, порождение особой системы управления государственной собственностью - плановости; огосударствление является экономической основой централизованно планируемой экономики.

Олигархический характер приватизации - особенность приватизации государственной собственности, заключающаяся в концентрации приватизируемых объектов в руках чрезвычайно ограниченной группы лиц, имевших возможность до приватизации воздействовать на принимаемые в связи с приватизацией решения в свою пользу (выбор будущих победителей, условия процедур приватизации, цены приватизируемых объектов). Такой характер приватизации усиливает возможности этих лиц не только обогащаться, но и влиять на государственную политику впоследствии, после приватизации.

Первоначальное накопление капитала - это процесс массового, принудительного, зачастую кровавого и криминального, с использованием государственной мощи отделения непосредственных производителей от ранее принадлежавших им средств производства и жизненных средств, то есть экспроприация непосредственных производителей. Природа этого явления с экономической точки зрения - перераспределение ранее созданного национального богатства в пользу заведомого меньшинства - нового правящего класса - новой буржуазии.

Переходная экономика - экономика стран, отказавшихся от социализма и создающих капиталистическое общество, в ней формируются рыночный конкурентный механизм распределения ресурсов и производства благ.

Плановость социалистическая - способ организации общественного производства и аллокации (распределения) ресурсов в силу обобществления (огосударствления) основной



массы ресурсов. Носит директивный и командный характер. Существовали плановые органы, которые определяли, оценивали объем ресурсов и общественных потребностей подавляющего большинства субъектов хозяйствования и населения, планировали и распределяли ресурсы и произведенную продукцию между отраслями и предприятиями, выдавая прямые обязательные задания, устанавливаемые больше по политическим критериям, нежели экономическим. Одним из важных следствий такой системы была почти тотальная и перманентная дефицитность подавляющего большинства потребительских благ и производственных ресурсов

Приватизация государственной собственности - процесс передачи (на возмездной или безвозмездной основе) ресурсов и предприятий, принадлежащих государству или местным органам власти частным лицам или их группам, организованным в разных юридических формах для совместного хозяйствования (товарищества и общества).

Причины кризиса и распада централизованно планируемой экономики, в конечном счете, заключаются в экономической неэффективности реального социализма. Неспособность социалистической экономики воспринимать технический прогресс, достаточно быстро повышать производительность труда и привела к экономическому, а затем и системному поражению социализма в соревновании, борьбе с капиталистической системой на современном этапе.

Процесс накопления капитала - процесс медленного, постепенного превращения производимого прибавочного продукта в новый капитал, другими словами, это процесс капитализация прибыли.

Рыночная экономика вообще является особенной исторической формой организации общественного хозяйства, признаками которой являются преобладание в разной степени частной собственности на основную массу ресурсов общества, отсутствие централизованного регулирования всего национального хозяйства, что предполагает стихийную, индивидуализированную и конкурентную связь между товаропроизводителями через рынок, выполняющего функции общественного регулятора производства, формирования всех экономических пропорций, стимулятора технического прогресса и эффективности производства.



Собственность с экономической точки зрения есть фактические, "волевые" отношения между субъектами разного рода по поводу производства, распределения и присвоения условий и результатов производства.

Собственность с юридической точки зрения есть закрепленная государством систематизированная совокупность норм, правил, регулирующих имущественные и прочие виды экономических отношений, и обязательных для всех субъектов права.

Современная рыночная экономика представляет собой третий этап развития рыночной экономики (последние пять-шесть десятилетий) и чаще всего называется смешанной экономикой из-за превращения государства в активнейший субъект практически всех хозяйственных отношений. Но и в этом случае рынок остается фундаментальной характеристикой и основой этой разновидности рыночного общества.

Современное первоначальное накопление капитала отличается рядом особенностей от классического, происходившего в XV-XIX веках в разных странах. 1. В новейшей истории происходит переход не от феодализма к капитализму, а от социализма к капитализму. 2. Преобладает такая его конкретная форма как массовая приватизация бывшей социалистической государственной собственности. 3. Происходит в странах, окруженных сложившимися зрелыми капиталистическими странами, а не в окружении моря феодальных стран, как это было в классическом случае. 4. Происходит очень быстро, в течение нескольких лет, максимум - десятилетий. 5. Вторичный, производный и зависимый характер преобразований в переходных экономиках.

Современные формы первоначального накопления капитала таковы: массовая приватизация государственной социалистической собственности; массированное использование и присвоение государственных финансов; коррупция; использование политического и административного влияния (ресурса); массовое мошенничество; использование законодательных рычагов как инструмента перераспределения собственности (инвестиционные конкурсы, залоговые аукционы, первые российские законы о банкротстве, об арбитраже и др.); многообразные криминальные способы обогащения; использование войн и локальных конфликтов; использование



некоторых страновых особенностей вхождения национальной экономики в мировую.

Социализм - теория (утопический и научный социализм) и практика (реальный социализм) обоснования современного некапиталистического общества.

Социалистическая общественная собственность - название исторически определенной разновидности общественной собственности, возникшей в XX веке в странах реального социализма. Фактически это была специфическая форма государственной и вместе с тем групповой, клановой собственности на основную часть средств производства нации. Эта собственность не была персонифицирована, ее управление и распоряжение ею осуществлялось в особых формах, характерных только для стран реального социализма. Двойственный характер природы этой собственности затушевывал ее реальное содержание.

Социальная ориентация рыночной экономики - процесс повышения социальной эффективности экономики, усиления ее социальной составляющей, проявляющийся в том, что все большая часть ресурсов общества, мобилизуемых государством, направляется им на различные виды социального страхования, медицинское обслуживание населения, образование, обучение и переквалификацию кадров.

Стихийная (спонтанная) приватизация - фактическая приватизация государственной собственности, нелегальная, не санкционированная государством, не узаконенная, не регламентируемая. Как правило, осуществлялась до принятия программ государственной приватизации, но происходит и параллельно с реализацией государственных программ приватизации.

Сущность переходной экономики может быть охарактеризована одним термином - первоначальное накопление капитала. Оно заключается в подготовке условий для нормального (обычного) воспроизводства новых капиталистических отношений и их материальных предпосылок и условий.

Трансформационный экономический спад - закономерное снижение объема производимого валового продукта (или национального дохода) стран с переходной экономикой, вызванное перестройкой всей системы



экономических, политических, правовых отношений.

Утопический социализм - совокупность теоретических, публицистических, и даже художественных произведений разных авторов нескольких европейских стран, живших в XVI-XIX столетиях, в которых изображались и частично обосновывались важнейшие черты будущего социально справедливого общества, лишённого пороков современных этим авторам обществ.

Централизованно планируемая экономика - экономика с высокой степенью огосударствления национальных ресурсов, практической монополией государства в сферах национального хозяйствования и внешних отношений, подавленным рынком, сложной и малоэффективной системой тотального планирования всего, господством дефицита всех ресурсов и товаров, с адекватной этой экономике политической, идеологической и правовой надстройкой.

Экспроприация непосредственных производителей - процесс массового, принудительного, зачастую кровавого и криминального, с использованием государственной мощи отделения непосредственных производителей от ранее принадлежавших им средств производства и жизненных средств. Фактический синоним первоначального накопления капитала.

Аграрная реформа представляет собой систему мер по коренному преобразованию экономических отношений на селе, в целях улучшения обеспечения населения продовольствием и роста его жизненного уровня.

Аграрно-промышленный комплекс - это народнохозяйственный комплекс отраслей, объединяющий следующие сферы экономики: производство средств производства для сельского хозяйства; собственно сельское хозяйство; транспортировка, хранение, переработка и сбыт сельскохозяйственной продукции.

Антидемпинговая политика - это политика в отношении фирм, экспортирующих на российский рынок определённые виды товаров по заниженным ценам и пользующихся при этом государственной поддержкой, включающей прямые экспортные надбавки (например, экспорт сельскохозяйственной продукции из стран ЕС и США). Действующий таким образом механизм демпинговых цен исключает добросовестную конкуренцию на соответствующих рынках России в ущерб отечественным производителям аналогичной продукции.



Антимонопольное законодательство включает законы, запрещающие соглашения и действия, направленные на ограничение конкуренции: раздел рынка, вертикальное и горизонтальное фиксирование цен, дискриминация в торговле и т.п.

Аренда предполагает передачу только права распоряжения предприятием, при этом сохраняется профиль его деятельности и гарантии занятости. Р
ALIGN="JUSTIFY">Государственная ценовая политика - комплекс гражданско-правовых, административных, экономических и иных мер в области ценообразования и контроля за ценами, осуществляемого органами государственной власти и управления, а также органами местного самоуправления.

Государственное регулирование цен - воздействие органов государственной власти на условия и порядок формирования и применения цен, предусмотренное законами и иными нормативно-правовыми актами как федеральными, так и региональными.

Добросовестная конкуренция - это такая ситуация на рынке, при которой не формально, а реально обеспечиваются равные условия функционирования всем без исключения субъектам рыночных отношений и сбалансированность их интересов.

Задачи реформы предприятий в переходной экономике следующие: обеспечение инвестиционной привлекательности предприятий; защита прав участников (учредителей); четкое разграничение ответственности участников (учредителей) и управляющих; достижение прозрачности финансово-экономического состояния предприятий для их участников (учредителей), акционеров, инвесторов и кредиторов; создание системы хозяйственно-договорной деятельности предприятия, обеспечивающей соблюдение контрактных обязательств; создание эффективного механизма управления на предприятиях; использование предприятием рыночных механизмов привлечения финансовых средств; повышение квалификации работников предприятия, как один из факторов повышения устойчивости развития предприятия.

Затратное ценообразование: смысл его в том, что цена должна быть таковой, чтобы имелась возможность возмещения издержек и получения прибыли при определенном объеме



продаж.

Инфляционное ценообразование - это ценообразование, в основе которого было инфляционное ожидание, то есть предположение о том, насколько необходимо повысить действующие цены, чтобы компенсировать инфляционный рост затрат. При этом практически не осуществлялась ориентация цен на издержки производства.

Квазирынок - конкуренция рыночного типа, возникающая в государственном секторе рыночной экономики. Он формируется на основе разделения покупателя и продавца, в роли которых выступают разные субъекты внутри государственного сектора. Например, в общественном здравоохранении местные государственные органы освобождаются от руководства больницами, но осуществляют их финансирование. Но объёмы финансирования зависят от количества контрактов, заключённых больницами с пациентами.

Контрактация - использование контрактов для замещения общественного сектора частным в процессе обслуживания конечных потребителей, является наиболее распространённой формой разгосударствления, при контрактации наилучшим образом сочетается государственное финансирование с частной формой организации производства.

Косвенные методы государственного регулирования цен - это главным образом экономические, опосредованные методы воздействия на субъекты ценообразования и уровни цен.

Легальная приватизация в России началась в 1992 году после принятия Закона о приватизации, она предусматривала два этапа, чековый (ваучерный) и денежный.

Либерализация цен заключалась в отказе от назначения цен государством, отпуске цен и расширении свободы экономических действий субъектов в области ценообразования.

Малая приватизация - приватизация мелких предприятий, к которым не применялась процедура корпоратизации (акционирования), которые подлежали продаже любому покупателю через аукционы или выставлялись на торги на конкурсной основе, эти предприятия могли выкупаться и лицами, работающими на них. К концу 1994 г. процесс малой приватизации по существу завершился.

Монополизация централизованно планируемой экономики означает, что множество видов продукции



выпускалось только на одном предприятии или объединении, в России, например, более 1100 предприятий являлись абсолютными монополистами в выпуске своей продукции. В производстве многих важнейших видов продукции господствовали 2-3 про-мышленных гиганта. Переход к рыночной экономике требовал прежде всего демонополизации экономики и фор-мирования механизма обеспечения добросовестной конкуренции.

Монопольная цена - цена, которая устойчиво отклоняется от ее возможного уровня на конкурентном рынке, сложившемся под воздействием спроса и предложения, устанавливаемая хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на товарном рынке, в целях реализации своих экономических интересов за счет злоупотребления монополистической властью.

Монопольно высокая цена - цена, которая устанавливается хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на товарном рынке, в результате изъятия товаров из обращения с целью ее завышения для получения сверхприбыли и компенсации необоснованно высоких затрат за счет ущемления экономических интересов других хозяйствующих субъектов или граждан.

Монопольно низкая цена - цена, устанавливаемая хозяйствующим субъектом, занимающим доминирующее положение на товарном рынке, которая при устойчивом спросе за счет преднамеренного снижения доходов (прибыли) затрудняет доступ на рынок другим хозяйствующим субъектам и существенно ограничивает конкуренцию на рынке данного товара.

Монополистически низкая цена - цена, устанавливаемая хозяйствующим субъектом, занимающим в качестве покупателя доминирующее положение на рынке данного товара, в целях получения сверхприбыли и компенсации необоснованных затрат путем снижения собственных издержек за счет поставщика.

Перестройка - объявленный в апреле 1985 г. курс КПСС и советского правительства на перестройку, главной задачей которой провозглашалось обновление социализма на основе демократизации общественной жизни, гласности и ускорения социально-экономического развития страны.

Планово-контрактная система управления - это система, где субъектами управления являются все звенья



хозяйственной системы, включая предприятия. Все они участвуют в принятии решений в соответствии со своим уровнем компетенции. Равноправие различных уровней хозяйственной системы обеспечивается принципом приоритета договора над планом. Это значит, что при наличии взаимного согласия заинтересованных хозяйствующих субъектов их решение является окончательным, даже если оно расходится с централизованно разработанными показателями.

Приватизационный чек (ваучер) представляет собой государственное свидетельство о праве собственности его владельца на долю в безвозмездно распределяемой государственной собственности, он использовался в качестве платежного средства, имел целевое назначение и ограниченный срок реализации.

Приватизация является важнейшим элементом системных преобразований при переходе к рынку, и представляет собой действие, направленное на снижение роли государства, на увеличение роли частного сектора в различных сферах деятельности или во владении активами.

Прямые методы государственного регулирования цен - это непосредственные методы воздействия на субъекты ценообразования и уровни цен, это главным образом административно-правовые методы.

Реструктуризация предприятий - это структурная перестройка предприятия в целях обеспечения эффективного распределения и использования всех его ресурсов, заключающаяся в создании комплекса бизнес-единиц на основе разделения, соединения, ликвидации действующих и организации новых структурных подразделений, присоединения к предприятию других предприятий, приобретения определяющей доли в уставном капитале или акций других организаций.

Реформа предприятий - изменение принципов деятельности предприятий, направленное на их реструктуризацию, способствующую улучшению управления, повышению эффективности производства и конкурентоспособности выпускаемой продукции, производительности труда, снижению издержек производства, улучшению финансово-экономических результатов деятельности. В понятие реформы включаются также меры государственной поддержки указанных изменений.



Рыночная форма обмена предполагает, что производитель, предлагающий свой товар для обмена, не знает заранее, соответствует ли он существующему спросу, и узнает об этом лишь в процессе обмена. Равновесие между спросом и предложением при рыночной форме обмена устанавливается с помощью цен.

Скрытая приватизация существовала в период с 1987 по 1992 г., когда сам термин "приватизация" политическими лидерами еще не произносился и не существовало законодательства о приватизации, это по существу своему стихийная (спонтанная) приватизация.

Социалистическое предприятие определялось как "звено единого народнохозяйственного комплекса", работающее на началах частичной самокупаемости и обладающее некоторой степенью экономической самостоятельности в области оперативно-хозяйственного управления, использования части прибыли на нужды предприятия и его трудового коллектива.

Способы приватизации - в России по законодательству предусматривались следующие способы приватизации: аукцион, коммерческий конкурс, аренда с правом выкупа, акционирование.

Стимулирование производства в частном секторе означает сокращение участия государства в производственном процессе, когда вместо финансирования государственных предприятий осуществляется государственное финансирование частных предприятий и общественных некоммерческих организаций в виде субсидий и налоговых льгот.

Субъекты ценообразования - это юридические лица, индивидуальные предприниматели, государственные органы. Основное отличие субъектов ценообразования - государства и бизнеса (предпринимательского сектора) - заключается в том, что первые осуществляют в основном регулирование, координацию цен, контроль за их применением, а вторые определяют и устанавливают цены на товары и услуги, исходя из существующих условий и ограничений.

Трансформационные функции государства можно объединить в две группы: с одной стороны, это функции по созданию условий для эффективного функционирования рынка, например, обеспечение правовых основ рынка; с другой - это функции по дополнению и корректировке действия собственно рыночных регуляторов, например, перераспределение доходов.



Цели аграрной реформы - это реорганизация колхозов и совхозов, развитие предпринимательства, создание условий для привлечения в аграрный сектор иностранных инвестиций.

Цели государственной ценовой политики: контроль уровня инфляции; ограничение деятельности предприятий-монополистов; содействие формированию конкурентной рыночной среды; создание социально ориентированной системы цен применительно к товарам первой необходимости для широких слоев населения, имеющих низкую покупательную способность.

Цели приватизации включают в себя: формирование слоя частных собственников; повышение эффективности деятельности предприятий; социальная защита населения и развитие объектов социальной инфраструктуры за счет средств от приватизации; содействие процессу финансовой стабилизации; создание конкурентной среды; привлечение иностранных инвестиций.

Этапы земельной реформы в России - на первом предполагалось провести оценку потребности в земельных ресурсах предприятий и граждан, сформировать резервный фонд земель для их дальнейшего перераспределения, установить ставки земельного налога и нормативной цены земли; на втором этапе предусматривалось передать землю в пользование и собственность потенциальным землепользователям и землевладельцам.

Этапы реформирования предприятий: 1) этап, ориентированный на совершенствование существующих субъектов экономики в рамках сохраняющейся планово-распределительной системы хозяйствования; 2) этап формирования субъектов рыночной экономики; 3) современный этап реструктуризации предприятий.

Структурные преобразования в переходной экономике - вид структурных изменений, специфичность которым придает сам характер и направление трансформационных процессов: они происходят быстро, они кардинальны, они изменяют лицо и качество экономики и общества. Термин "структурные преобразования" употребляется двояко - в широком и узком смыслах. В широком смысле этот термин трактуется как синоним практически всех трансформационных преобразований и включает в себя и все институциональные преобразования, и изменения структуры



переходной экономики. Последнее зачастую и отождествляется с термином "структурные преобразования" в узком значении этого термина.

Пропорции экономики выражают всевозможные соотношения в условиях производства, собственно производства, результатов производства. При этом само производство трактуется в широком смысле слова как единство собственно производства, распределения, обмена и потребления.

Критерии классификации пропорций самые разные: их можно сгруппировать по способу экономического выражения и статистического измерения, например, материально-вещественные и стоимостные, по природе конечного результата (вещественный товар или услуга) - материальное производство и непродовольственная сфера, по производственной структуре - соотношение сфер производства и отраслей. Существует и территориальный (региональный) аспект структуры экономики. Перечисленные пропорции отражают материально-вещественные аспекты национального хозяйства. Другим его аспектом является социально-экономический критерий классификации пропорций, предполагающий такие пропорции, как соотношение разных видов собственности, социально-классовая структура занятого населения страны.

Производственная структура экономики - это пропорции материального производства, так называемого реального сектора.

Норма накопления как термин употребляется в двояком смысле. Во-первых, в микроэкономике, это соотношение, в котором прибыль делится на накапливаемую и потребляемую части. Во-вторых, в макроэкономике, это пропорция, в которой национальный доход делится на накопление и потребление, или фонд накопления относится к фонду потребления. Как накопление бывает валовым и чистым, так и норма накопления бывает валовой и чистой.

Экономическая политика - совокупность политических, правовых и экономических мер, предпринимаемых государством для целенаправленного и планомерного решения достаточно четко осознаваемых и формулируемых задач, связанных с решением каких-либо комплексных общих проблем, стоящих перед национальной экономикой на каком-либо этапе ее развития. Как всякая политика экономическая политика является



концентрированным выражением экономики.

Бюджетная система - это органы государственного управления, составляющие и реализующие государственные бюджеты, контролирующие поступление доходов и расходование бюджетных средств, вся сфера нормативного регулирования этих процессов.

Налоговая система - система законов и норм, регулирующих эту сферу государственной жизни, а также органов, осуществляющих эти функции.

Денежная система - часть более общей системы - денежно-кредитной системы. Денежная система страны образуется из государственно определяемой, законодательно регулируемой денежной единицы (национальной валюты), системы денежного обращения страны, органов, осуществляющих поддержание в определяемых конкретной денежной политикой курса национальной валюты к зарубежным валютам с помощью особых методов и средств.

Кредитная система - сфера отношений между государственными органами, центральным национальным банком страны, коммерческими банками страны и остальными хозяйствующими субъектами (предприятиями и домохозяйствами) по поводу особого вида денежных отношений - кредитных, составляющих важную часть любой хозяйственной деятельности.

Денежно-кредитная система образует конгломерат взаимосвязанных, но все же несколько автономных, относительно самостоятельных подсистем экономики: денежной и кредитной.

Финансовая система страны - вся сфера экономических отношений всех субъектов хозяйствования и государственных органов, участвующих в хозяйственной жизни, а также регулирующих экономические отношения в национальных границах. Поскольку в рыночной экономике, как и в переходной, практически все экономические отношения существуют в товарно-денежной форме, постольку практически все они предстают, существуют в форме денежных потоков. Колоссальное многообразие видов этих потоков образуют финансовую систему страны. В финансовой системе выделяют государственные финансы, финансы предприятий и финансы населения.

Государственные финансы - часть национальной финансовой системы, связанной с хозяйственной деятельностью государства, его бюджетом, регулированием всей национальной



финансовой системы страны.

Государственное казначейство - государственный орган, образующий всеобъемлющую денежно-проводящую систему страны, через которую осуществляется движение, перевод большей части финансов государства.

Бюджетно-финансовая политика - система обоснования, разработки и реализации совокупности мер, направленных на достижение общенациональных целей в экономической сфере финансовыми средствами и методами (бюджетными и налоговыми).

Критерии успешности бюджетно-финансовой политики - это социально-экономические достижения страны, что обнаруживается в системе макроэкономических показателей развития той или иной страны. Если страна быстро минует понижательную фазу трансформационного периода, обеспечивает устойчивость национальной валюты, демонстрирует экономический рост при минимальных потерях у населения, - такая бюджетно-финансовая политика считается успешной.

Финансовая дестабилизация - это такое состояние экономики, в которой наблюдаются высокая инфляция, значительная часть фирм или убыточны или малорентабельны, реальные доходы населения или не растут или растут очень медленно, а финансовая система не стимулирует экономический рост. Крайней формой финансовой нестабильности является финансовый кризис.

Финансовый кризис - резкое ухудшение состояния финансовой системы, при котором быстро ухудшается финансовое состояние и государственных, и частных финансов и субъекты хозяйствования оказываются не в состоянии выполнять большую часть своих обязательств.

Финансовая стабилизация - антипод финансовой дестабилизации. Обычно связывают с несколькими важнейшими экономическими показателями: во-первых, с устойчивостью валютного курса, во-вторых, с низкими темпами инфляции, в-третьих, с достижением положительного экономического роста. За достижением этих показателей скрывается общее улучшение экономического положения в стране.

Либерализация внешней торговли - отмена государственной монополии на внешнюю торговлю, принципиальное допущение к внешнеторговым операциям всех



Макроэкономика

хозяйствующих субъектов при некоторых ограничениях, предоставление свободы (в разной степени) в использовании валютной выручки участникам внешнеэкономической деятельности.