



ДОНСКОЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
УПРАВЛЕНИЕ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ
КВАЛИФИКАЦИИ

Кафедра «Мировая экономика и международные экономические отношения»

Учебно-методическое пособие по дисциплине

«Мировая экономика и международные экономические отношения»

Авторы
Таранов П. М.,
Змияк С. С.,
Угнич Е. А.

Ростов-на-Дону, 2018

Аннотация

Учебно-методическое пособие содержит тестовые задания по основным разделам дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» и рекомендуется студентам бакалавриата, обучающимся по направлениям подготовки «менеджмент» и «экономика».

Учебно-методическое пособие рекомендуется при подготовке к вступительным испытаниям в магистратуру по программе «Мировая экономика», а также при изучении дисциплин «История и теория европейской интеграции», «Межгосударственное регулирование мирохозяйственных связей», «Россия в глобальной экономике».

Авторы

к.э.н., доцент кафедры «Мировая экономика и международные экономические отношения»

Таранов П.М.,

д.э.н., доцент, зав. кафедрой «Мировая экономика и международные экономические отношения»

Змияк С.С.,

к.э.н., доцент кафедры «Мировая экономика и международные экономические отношения»

Угнич Е.А.





Оглавление

Название ГлавыОшибка! Закладка не определена.

 Название темы **Ошибка! Закладка не определена.**

Список литературыОшибка! Закладка не определена.

ВВЕДЕНИЕ

Противоречивые тенденции посткризисного развития мирового хозяйства оказывают существенное влияние на систему внешнеэкономических связей России. Напряженная геэкономическая ситуация сложно, противоречиво и неоднозначно воздействует на отечественную экономику.

Изучение курса «Мировая экономика и международные экономические отношения» призвано вооружить будущих экономистов знанием теоретических основ международной экономики, экономического содержания и сущности мирового хозяйства, истории и теории формирования и развития мирохозяйственных связей, современного экономического положения развитых и развивающихся стран, институтов международного экономического сотрудничества.

Целью дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» является изучение студентами мирохозяйственных отношений, связей, закономерностей, направлений и инструментов современных международных экономических отношений, а также практических вопросов внешнеэкономической деятельности, роли и места России в мировой экономике.

Задачи изучения дисциплины.

- выработать способность понимать движущие силы и закономерности развития мирового хозяйства, анализировать социально–значимые мирохозяйственные проблемы и процессы;
- выработать навыки анализа и интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о социально–экономических процессах в мировом хозяйстве;
- выработать навыки сбора данных из отечественных и зарубежных источников для подготовки информационно–аналитических обзоров/отчетов;
- выработать навыки поиска информации в различных дисциплинах для решения многосторонних или сложных проблем.

Изучение дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» базируется на знаниях, полученных в результате изучения дисциплин – «Микроэкономика», «Макроэкономика», «Экономическая география» и развивается в общепрофессиональных и специальных дисциплинах.

Студенты, завершившие изучение дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», должны

обладать следующими компетенциями:

- Общепрофессиональные компетенции выпускника (ОПК):
- способен осуществлять сбор, анализ и обработку данных, необходимых для решения профессиональных задач (ОПК–2);
- Профессиональные компетенции выпускника (ПК):
- способность собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально–экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов (ПК–1);
 - способность анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально–экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально–экономических показателей (ПК–6);
 - способность, используя отечественные и зарубежные источники информации, собрать необходимые данные проанализировать их и подготовить информационный обзор и/или аналитический отчет (ПК–7)

Учебно-методическое пособие содержит тестовые задания по основным разделам дисциплин «Мировая экономика» и «Мировая экономика и международные экономические отношения» и рекомендуется студентам бакалавриата, обучающимся по направлениям подготовки «Менеджмент» и «Экономика».

Учебно-методическое пособие снабжено справочным материалом, списками рекомендуемой для подготовки учебной литературы, перечнем отечественных и международных периодических изданий, а также данными о профильных международных научно–исследовательских учреждениях.

РАЗДЕЛ I. СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Тема 1. Мировое хозяйство: параметры, структура, механизм

Мировая экономика (мировое хозяйство, всемирное хозяйство) – совокупность национальных хозяйств отдельных стран и региональных экономических образований, связанных между собой системой международных экономических отношений. Иными словами *мировое хозяйство* – совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой движением товаров, услуг и мобильных факторов производства.

Мировая экономика вытекает из углубляющегося международного разделения труда и интернационализации хозяйственной жизни, находит проявление в экстенсивном и интенсивном

расширении мирного рынка.

Население планеты продолжает стремительно расти: 1 млрд чел в 1820 году; 2 млрд чел в 1930 году; 3 млрд чел в 1960 году; 4 млрд чел в 1974 году; 5 млрд чел в 1987 году; 6 млрд чел в 1999 году; 7 млрд чел в 2012 году.

Объем мирового ВВП по ППС составил около 17 трлн долл. Темпы прироста ВВП мирового хозяйства составляют около 3,3%.

Отраслевая структура мирового ВВП: сельское хозяйство – 7%, промышленность – 30%, услуги – 63%. Отраслевая структура занятости в мировом хозяйстве: сельское хозяйство – 32%, промышленность – 23%, услуги – 45%. Мировой экспорт составляет около 17 трлн долл.

Международные экономические отношения (МЭО) – связи, устанавливающиеся между странами мира в результате торговли, миграции рабочей силы, вывоза капитала, международного кредита, валютных отношений и научно–технического сотрудничества.

Основными субъектами международных экономических отношений являются:

- национальные экономики;
- транснациональные корпорации;
- интеграционные объединения;
- международные организации.

Таблица 1 – Структура мировой экономики по формам МЭО

Объекты МЭО	Форма МЭО
товары	международная торговля товарами, МТТ
услуги	международная торговля услугами, МТУ
капитал	международная миграция капитала, ММК
трудовые ресурсы	международная миграция рабочей силы, ММРС
технологии	международный обмен технологиями, МОТ
валюты	международные валютно–расчетные отношения, МВРО

Национальная экономика (народное хозяйство) – исторически сложившаяся в определенных территориальных границах система общественного воспроизводства. Формирование национальных экономик тесно связано с образованием национальных государств, вследствие развития производительных сил, углубления общественного разделения труда, специализации отраслей

производства и возникновения национального рынка. В настоящее время количество суверенных государств–членов ООН в мире составляет 195, число стран и территорий современного мирового хозяйства составляет около 240 шт.

Транснациональная корпорация (ТНК) – вид международной корпорации, крупнейшая компания, которая является национальной по принадлежности капитала, но международная по сфере своей деятельности в результате вывоза капитала. Иными словами, головная компания ТНК принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

Интеграционное объединение – хозяйственная группировка стран, созданная для регулирования интеграционных процессов между странами–участницами. Интеграционные объединения появляются в результате *международной экономической интеграции* – процесс сближения, взаимоприспособления и сращивания национальных хозяйственных систем, обладающих способностью саморегулирования и саморазвития на основе координации экономической политики.

Международные организации – форма многостороннего сотрудничества между государствами постоянные объединения межправительственного и неправительственного характера, созданные на основе международного в целях содействия решению международных проблем.

Международные экономические организации сосредотачивают свою деятельность в разных сферах мирового хозяйства. Насчитывается свыше 400 межправительственных организаций и около 3 тыс. неправительственных организаций.

Развитие мирового хозяйства в XX веке характеризовалась следующими особенностями:

- двумя разрушительными мировыми войнами;
- Великой депрессией 1930–х годов;
- распадом обширных колониальных империй;
- быстрым развитием в области науки и техники;
- холодной войной между группами капиталистических и социалистических стран;
- повышением уровня жизни в Северной Америке, Европе, Японии и СССР;
- ухудшением состояния окружающей среды, включая обезлесение;
- дефицитом энергии и воды, снижением биологического разнообразия и загрязнением воздуха;
- формированием однополярного мира и началом гло-

бального кризиса мирового хозяйства.

Мировой экономической кризис (МЭК) – кризисное состояние мировой экономики, резко обозначившееся в 2008 году и, по некоторым оценкам, не преодоленное до настоящего времени. МЭК начался в форме финансового кризиса в США и дальше захватил все мировое хозяйство. По мнению многих ученых МЭК по масштабам и последствиям сопоставим лишь с Великой депрессией 1930–х годов. В частности, в 2009 году мировой ВВП впервые со времен Второй мировой войны показал отрицательную динамику.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4–е издание): учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 1. стр.8–32; Глава 3. стр.71–91); Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 1, стр.5–25); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Пospelова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 1, стр.9–17); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 1, стр.17–37).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

2.1 Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира, связанных между собой движением товаров, услуг, ресурсов и финансовых инструментов – это ...

- A. Международное сообщество
- B. Мировое производство
- C. Мировое хозяйство
- D. Мировой рынок

2.2 Население мира составляет

- A. Около 300 млрд.чел.
- B. Около 5 млрд.чел.
- C. Около 7 млрд.чел.
- D. Около 9 млрд.чел.

2.3 Количество суверенных государств–членов ООН в мире составляет

- A. 112
- B. 195
- C. 284
- D. 365

2.4 Какую долю составляют услуги в валовом продукте мирового хозяйства

- A. Около 5%
- B. Около 30%
- C. Около 60%
- D. Около 80%

2.5 Какую долю составляет сельское хозяйство в валовом продукте мирового хозяйства

- A. 7%
- B. 34%
- C. 62%
- D. 85%

2.6 Какую долю экономически активного населения составляют занятые в мировом сельском хозяйстве

- A. 7%
- B. 23%
- C. 32%
- D. 45%

2.7 Страны ОПЕК экспортируют в основном

- A. Древесину
- B. Нефть
- C. Продовольственные товары
- D. Электронику

2.8 Страны ЕС экспортируют в основном

- A. Древесину
- B. Машины и оборудование
- C. Нефть
- D. Строительные материалы

2.9 Япония экспортирует в основном

- A. Древесину
- B. Машины и оборудование
- C. Минеральное сырье
- D. Продовольственные товары

2.10 Китай экспортирует в основном

- A. Древесину
- B. Минеральное сырье

- C. Минеральное сырье
- D. Промышленные товары

Тема 2. Тенденции развития мирового хозяйства

К ключевым тенденциям развития мирового хозяйства можно отнести: *глобализацию, постиндустриализацию и либерализацию.*

Интернационализация хозяйственной жизни – усложняющийся процесс экономического сближения стран современного мира, основанный на углублении связей в производстве, на быстром росте международного товарооборота, международного движения капитала, рабочей силы, технологий и объединении финансовых рынков.

Интернационализация хозяйственной жизни включает в себя несколько процессов, в т.ч. транснационализацию, экономическую интеграцию, итогом развития которых стала современная фаза интернационализации – *глобализация* мирового хозяйства.

Под *транснационализацией* производства и капитала подразумеваются:

- новые явления, качественные изменения, происходящие в мировой экономике, а именно: рост числа и активности транснациональных корпораций (ТНК) и транснациональных банков (ТНБ);
- новый этап процесса интернационализации мирового хозяйства, отличающийся от предыдущих: изменение самого характера вовлечения стран и предприятий в международное разделение труда, что находит проявление в интернационализации научно–технического прогресса и процесса производства, когда мировой рынок фактически диктует стандарты качества и технико–экономические показатели продукции, выпускаемой как материнской компанией, так и ее филиалами и дочерними компаниями;
- форма интернационализации хозяйственной жизни, результатом которой является развитие международного производства в рамках ТНК, включающего на предприятиях материнской компании, ее филиалов и дочерних компаний производство тех видов продукции, которые участвуют в международном внутрифирменном кооперировании;
- новый более высокий уровень интернационализации производства и капитала, когда происходит его переход в новое качество;

- процесс транснационализации, неразрывно связанный с расширением масштабов деятельности ТНК, с превращением ТНК в реальных субъектов международных рыночных отношений;
- новые формы организации хозяйственной жизни, которые способствуют ее интернационализации.

Процесс транснационализации рассматривается как процесс расширения международной деятельности промышленных фирм, банков, компаний сферы услуг, их выхода за национальные границы отдельных стран, что приводит к перерастанию национальных компаний в транснациональные.

Экономическая интеграция – высшая ступень международного разделения труда; процесс развития глубоких и устойчивых взаимосвязей групп стран, основанный на проведении или согласованной межгосударственной экономики и политики.

Процесс экономической интеграции приводит к сближению хозяйственных механизмов стран и принимает форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Выделяют следующие *формы экономической интеграции*:

- преференциальная зона,
- зона свободной торговли,
- таможенный союз,
- общий рынок,
- экономический союз,
- экономический и валютный союз.

Глобализация мировой экономики представляет собой общепланетарный процесс интернационализации мирового хозяйства, который начал развиваться в последней четверти XX века и возник в результате увеличения масштабов и форм взаимодействия национальных экономик всех стран мира.

Глобализация сопровождается универсализацией и гомогенизацией экономической жизни, которая все более тяготеет к единым стандартам и принципам. Универсализация культурной и политической жизни различных обществ, как правило, сопровождается принятием ценностей западного общества и образа жизни.

Постиндустриализация – период в экономическом развитии, следующий за периодом индустриализации и характеризующийся опережающим развитием и ростом доли сферы услуг в общей структуре экономики.

Переход от индустриального общества к постиндустриальному, начавшийся в развитых странах в середине XX в., а в

остальных группах стран – позже.

Постиндустриальное общество – общество, в котором сфера услуг имеет приоритетное развитие и превалирует над объемом промышленного производства и производства сельскохозяйственной продукции. В социальной структуре постиндустриального общества возрастает численность людей, занятых в сфере услуг и формируются новые элиты: технократы, сциентисты.

Либерализация (дерегулирование) экономики – процесс уменьшения государственного регулирования хозяйственной деятельности. Либерализация экономики выражается в ослаблении государственного регулирования экономики, включая внешнеэкономические связи, и облегчение международного движения товаров, капиталов и услуг.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. (Глава 2, стр.33–70); Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – (Глава 1, п.п.1.3–1.4, стр.14–25); Мировая экономика и международные экономические отношения: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА-М, 2018. (Глава 3, стр.30–41); Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2013. (Глава 3, стр. 46–68).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса авторы предлагают обучающимся ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных мировых научно-исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

1.1 Мировой рынок возник

- A. В период Великих географических открытий
- B. В период распада биполярного устройства мира
- C. В период распада колониальной системы
- D. В период расцвета Римской империи

1.2 Мировое хозяйство возникло

- A. В период Великих географических открытий

- B. В период внедрения крупного машинного производства
- C. В период распада биполярного устройства мира.
- D. В период распада колониальной системы
- 1.3 Биполярное устройство мира в виде двух противостоящих друг другу систем мирового хозяйства появилось
- A. В период Великих географических открытий
- B. В период внедрения крупного машинного производства
- C. В период между первой мировой войной и концом 30-х годов
- D. В период распада колониальной системы
- 1.4 К какой тенденции развития мирового хозяйства относится появление и развитие международных организаций (напр., МВФ и ВТО)
- A. Глобализация
- B. Либерализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция
- 1.5 К какой тенденции развития мирового хозяйства относится появление и развитие таможенных и экономических союзов
- A. Глобализация
- B. Либерализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция
- 1.6 К какой тенденции развития мирового хозяйства относится появление общемировых проблем (загрязнение окружающей среды, международный терроризм и т.д.)
- A. Глобализация
- B. Либерализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция
- 1.7 ... – процесс экономического сближения и роста взаимозависимости стран, основанный на увеличении объема международной торговли, международного движения капитала, рабочей силы и технологий.
- A. Интернационализация
- B. Либерализация
- C. Системная трансформация.
- D. Транснационализация
- 1.8. ... – взаимное переплетение нац. хозяйств в результате возникновения разветвленных производственных структур (ком-

паний), имущественный комплекс которых располагается на территории многих стран.

- A. Глобализация
- B. Интернализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция

1.9 ... – процесс объединения стран на основе развития международного разделения труда, который осуществляется путем заключения межгосударственных соглашений и создания надгосударственных органов.

- A. Глобализация
- B. Интернационализации производства
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция

1.10 ... – общепланетарный процесс интернационализации мирового хозяйства, который начал развиваться в конце XX в. и сопровождается универсализацией экономической жизни и усилением общемировых проблем.

- A. Глобализация
- B. Интернационализация капитала
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция

Тема 3. Место России в международном разделении труда

Экономика России представляет собой многоукладный индустриально–аграрный хозяйственный комплекс, сформировавшийся на базе социально–экономического развития государства, межрайонного территориального разделения труда и интеграционных процессов. Вклад государства и государственных компаний в ВВП России составляет 70 %.

Экономика России занимает седьмое место среди стран мира по объёму ВВП по ППС (2017 год). ВВП по ППС России за 2017 год составил 4 трлн долл. Номинальный ВВП России за 2017 год составил 1,5 трлн долл. По ВВП по ППС на душу населения – около 28 тыс. долл. – Россия на 2017 год занимает 71–е место.

Население России составляет около 2,0 % от общемирового населения (девятое место в мире), вклад страны в мировую экономику достигает 3,2 %, при этом доля финансовых инструментов России в совокупных мировых активах составляет около 1,0 %.

Экономика России претерпела значительные изменения по-

сле распада Советского Союза, перейдя от централизованной плановой экономики к рыночной системе (капитализму). Однако в последние годы экономический рост замедлился, Россия остается преимущественно стагнирующей экономикой с высокой концентрацией богатства и существенным неравенством в распределении доходов.

Международная специализация – сосредоточение в отдельных странах производства определенных товаров для последующей выгодной продажи на мировом рынке и удовлетворение тем самым потребностей других стран, предъявляющих спрос на этот товар. Так, Россия является одним из ведущих мировых производителей и экспортеров нефти и природного газа, а также крупнейшим экспортером черных и цветных металлов, химических товаров, древесины, зерна, а также оружия и военной техники.

Экономика России сильно зависит от движения мировых цен на сырьевые товары, поскольку сырьевая специализация экспорта делает ее нестабильной и зависимой от колебаний мировых цен.

Темпы экономического роста, которые в период 1998–2008 годов составляла в среднем 7% из-за высоких цен на нефть, снизились. Сырьевая модель экономического роста исчерпала свои возможности.

Сочетание падения цен на нефть, международных санкций и структурных ограничений привело Россию к замедлению экономического развития, однако политика контрсанкций и импортозамещения способствуют диверсификации отраслевой структуры экономики, стимулируют развитие региональной экономической интеграции.

Экономические санкции – действия, предпринимаемые одной страной или группой стран и направленные против экономических интересов другой страны или группы стран, обычно с целью добиться проведения в этой стране (странах) социальных или политических изменений.

Импортозамещение – уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране того же или аналогичных товаров. Импортозамещение тесно связано с понятием *модели индустриализации* или модели догоняющего развития.

Существует две основные *модели догоняющего развития* (индустриализации):

- *экспортноориентированная модель развития* – ориентация создаваемых новых отраслей преимущественно на внешний рынок, иногда в сочетании с активным привле-

- чением к экспортному производству иностранного капитала, реже – в сочетании с низкими ввозными пошлинами;
- *импортозамещающая модель развития* – модель хозяйственной деятельности, суть которой заключается в протекционизме по отношению к большинству отраслей национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной экономики, часто подкрепленном государственной монополией внешней торговли и неконвертируемостью национальной валюты.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 33, п.п.33.3–33.4 стр.654–663); Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 7, п.п.7.3, стр.151–153).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса авторы предлагают обучающимся ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных научно-исследовательских учреждений России (прил.3).

Тестовые задания по теме

3.1 Основной экспортной специализацией России в международной торговле товарами является

- A. Бытовая техника
- B. Машины и оборудование
- C. Продовольственные товары
- D. Сырьевые товары

3.2 К основным видам международной отраслевой специализации **не** относится

- A. Информационная
- B. Подетальная
- C. Предметная
- D. Технологическая

3.3 Основной экспортной специализацией России на рынках высокотехнологической продукции является

- A. Медицинская техника

- B. Оружие и военная техника
- C. Телекоммуникационное оборудование
- D. Фармацевтика

3.4 Основной экспортной специализацией России на рынках сельскохозяйственной продукции и продовольствия является

- A. Зерновые
- B. Молоко и молочные продукты
- C. Мясо и мясные изделия
- D. Фрукты и овощи

3.5 Структура внешней торговли считается прогрессивной, если..

- A. Велика доля продукции первичного сектора
- B. Высокий удельный вес продуктов питания
- C. Доля готовой продукции в ней является преобладающей
- D. Отменены экспортные квоты на вывоз продукции

3.6 ВВП по ППС России (2017 г.) составляет

- A. Около 1 трлн долл.;
- B. Около 2 трлн долл.;
- C. Около 4 трлн долл.;
- D. Около 10 трлн долл.

3.7 ВВП по ППС на душу населения России (2017 г.) составляет

- A. Около 10 тыс. долл.;
- B. Около 20 тыс. долл.;
- C. Около 30 тыс. долл.;
- D. Около 40 тыс. долл.

РАЗДЕЛ II. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

Тема 4. Международная торговля товарами и услугами

В основе международной торговли является *международное разделение труда* (МРТ) – высшая ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, предусматривающая устойчивую концентрацию производства определенной продукции в отдельных странах.

Международное разделение факторов производства – предпосылка МРТ, исторически сложившееся или приобретенное сосредоточение отдельных факторов производства в различных

странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективного, чем в других странах.

Международная торговля – сфера международных товарно–денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира. Развитие международной торговли привело к формированию мирового рынка – сферы устойчивых товарно–денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.

Мировой рынок – сфера устойчивых товарно–денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства.

Предметами международной торговли являются товары и услуги. Товар – предмет, удовлетворяющий какую–либо общественную потребность и произведенный для обмена, то есть обладающий ценностью, которая устанавливается в процессе его обмена на другие товары. Услуги – изменение в положении институциональной единицы, которое произошло в результате действий и на основе взаимного соглашения с другой институциональной единицей.

Международная торговля включает в себя не все товары и услуги, а только торгуемую их часть. В этой связи выделяют торгуемые товары (услуги) и неторгуемые товары (услуги).

Торгуемые товары – товары, которые могут передвигаться между различными странами. *Неторгуемые товары* – товары, которые потребляются в той же стране, где и произведены, и не перемещаются между странами.

Особенностью функционирования мирового рынка стало формирование международных стандартов торгового оборота (мировые цены, стандарты качества и т.д.). Примером международной стандартизации торговой практики стал ИНКОТЕРМС.

ИНКОТЕРМС – изданный Международной торговой палатой сборник международных торговых терминов, обобщающий опыт мировой коммерческой практики. Представляет собой международные правила толкования коммерческих терминов и выражений, наиболее часто встречающихся во внешнеторговых контрактах.

Использование при заключении внешнеторговых контрактов ссылок на условия, оговоренные в ИНКОТЕРМС, позволяет избежать последующих недоразумений и споров, вызываемых различной трактовкой толкований терминов и правил торговли

разных стран.

Мировые цены – цены крупных, систематических и устойчивых экспортных или импортных сделок, совершаемых на обычных коммерческих условиях в основных центрах международной торговли известными фирмами–экспортерами и импортерами соответствующей продукции.

Теории международной торговли – ряд теорий и моделей, возникших в ходе теоретического осмысления явлений международной торговли. Классическими стали теории абсолютных и сравнительных преимуществ.

Теория абсолютных преимуществ заключается в том, что страны экспортируют те товары, которые они производят с меньшими издержками (в производстве которых они имеют абсолютное преимущество), и импортируют те товары, которые производятся другими странами с меньшими издержками.

Теория сравнительных преимуществ утверждает, что если страны специализируются на производстве тех товаров, которые они могут производить с относительно более низкими издержками по сравнению с другими странами, то торговля будет взаимовыгодной для обеих стран независимо от того, является ли производство в одной из них абсолютно более эффективным, чем в другой.

Развитие экономической мысли привели к появлению *теоремы выравнивания цен на факторы производства* (теорема Хекшера–Олина–Самуэльсона), суть которой в том, что международная торговля приводит к выравниванию абсолютных и относительных цен на гомогенные факторы производства в торгующих странах. Другая теория – *теорема Хекшера–Олина*, утверждает, что каждая страна экспортирует те фактороинтенсивные товары, для производства которых она обладает относительно избыточными факторами производства, и импортирует те товары, для производства которых она испытывает относительный недостаток факторов производства.

Парадокс Леонтьева, основан на том, что теория соотношения факторов производства Хекшера–Олина не подтверждается на практике: трудоизбыточные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, тогда как капиталозыбыточные – трудоемкую.

Теорема Рыбчинского утверждает, что увеличивающееся предложение одного из факторов производства приводит к непропорционально большему процентному увеличению производства и доходов в той отрасли, для которой этот фактор используется относительно более интенсивно, и к сокращению производ-

ства и доходов в отрасли, в которой этот фактор используется относительно менее интенсивно.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 6, п.п.6.1–6.4, стр.101–116); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 9, стр.93–99); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 17, стр.425–453).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

4.1 Объем международной торговли исчисляется как

- A. Мировой экспорт минус мировой импорт
- B. Стоимость мирового импорта
- C. Стоимость мирового экспорта
- D. Стоимость мирового экспорта и импорта

4.2 Указать группу базисных условий поставок ИНКТОРЕМС, при которой продавец предоставляет товары в распоряжение покупателя в своем помещении, все риски и затраты лежат на покупателе

- A. Группа С
- B. Группа D
- C. Группа F
- D. Группа E

4.3 Указать группу базисных условий поставок ИНКТОРЕМС, при которой продавец несет ответственность (риски и затраты) за поставку товаров перевозчику, указанному покупателем на территории страны отправления

- A. Группа С
- B. Группа D
- C. Группа F
- D. Группа E

4.4 ... – цены масштабных отдельных экспортно–

импортных операций, которые регулярно осуществляются в центрах международной торговли в соответствии с торговыми обычаями и предполагают платеж в свободно конвертируемой валюте.

- A. Базисные цены
- B. Биржевые цены
- C. Валютные цены
- D. Мировые цены

4.5 ... – наличие ряда цен на один и то же товар одинакового качества в той же сфере обращения на одинаковой транспортной базе.

- A. Биржевое ценообразование.
- B. Международная конкуренция
- C. Множественность цен
- D. Неэквивалентный международный обмен

4.6 Указать неверный признак мировой цены

- A. Коммерческий характер сделки
- B. Масштабность сделки
- C. Неконвертируемость валюты платежа
- D. Регулярный характер сделок.

4.7 Если в отношении страны действует базовая ставка таможенной пошлины, то такой торговый режим называется

- A. Базовым
- B. Дискриминационным
- C. Наибольшего благоприятствования
- D. Национальным

Тема 5. Регулирование международной торговли

Внешнеторговая политика является одним из важнейших элементов внешнеэкономической политики государства и представляет собой процесс регулирования объемов и структуры экспортно–импортных товаропотоков с целью обеспечения экономической безопасности страны и управления характером ее участия в международном разделении труда.

Потенциальные выгоды и угрозы от участия страны во внешней торговле определяют две противоположные тенденции торговой политики государства:

- *либерализм* или *свобода торговли* – политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения;
- *протекционизм* – политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тариф-

ных и нетарифных инструментов торговой политики.

Для реализации внешнеторговой политики используют *инструменты торговой политики* – меры государственной торговой политики, направленные на расширение участия страны в международном разделении труда и стимулирование экономического роста.

Тарифные ограничения – инструмент регулирования внешней торговли с помощью таможенных пошлин и тарифных квот. Основным видом тарифных ограничений является *таможенная пошлина* – обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта. Импортные пошлины – вид косвенного налога, накладываемого на ввозимые из-за рубежа товары и используемого для регулирования объемов и структуры импорта.

Таможенная стоимость товара (customs value) – нормальная цена товара, складывающаяся на открытом рынке между независимыми продавцом и покупателем, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

Таможенным тарифом называется инструмент торговой политики и государственного регулирования внутреннего рынка страны при его взаимодействии с мировым рынком; систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности свод ставок таможенных пошлин, применяемых к товарам, перемещаемым через таможенную границу. Тарифная эскалация – повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Тарифная квота – разновидность переменных таможенных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара: при импорте в пределах определенных количеств он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа, при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа.

Наряду с тарифными ограничениями существуют *нетарифные ограничения* – регулирование внешней торговли с помощью количественных (квотирование, лицензирование, "добровольные ограничения"), скрытых (государственные закупки, требования о содержании местных компонентов, технические барьеры, налоги и сборы) или финансовых (субсидии, кредитование, демпинг) инструментов.

К основным нетарифным ограничениям относятся следующие:

- *антидемпинговая пошлина* – временный сбор в размере разницы между ценами продажи товара на внутреннем и внешнем рынках, вводимый импортирующей страной в целях нейтрализации негативных последствий нечестной ценовой конкуренции на основе демпинга;
- *количественные ограничения* – административная форма нетарифного государственного регулирования торгового оборота, определяющая количество и номенклатуру товаров, разрешенных к экспорту или импорту;
- *квота* – количественная нетарифная мера ограничения экспорта или импорта товара определенным количеством или суммой на определенный промежуток времени;
- *лицензирование* – регулирование внешнеэкономической деятельности через разрешения, выдаваемые государственными органами на экспорт или импорт товара в установленных количествах за определенный промежуток времени;
- *«добровольное» ограничение экспорта* – количественное ограничение экспорта, основанное на обязательстве одного из партнеров по торговле ограничить или, по крайней мере, не расширять объем экспорта, принятом в рамках официального межправительственного или неофициального соглашения об установлении квот на экспорт товара;
- *внутренняя субсидия* – наиболее замаскированный финансовый метод торговой политики и дискриминации против импорта, предусматривающий бюджетное финансирование производства внутри страны товаров, конкурирующих с импортными;
- *экспортная субсидия* – денежные выплаты, направленные на поддержку национальных экспортеров и косвенную дискриминацию импорта;
- *демпинг* – метод финансовой нетарифной торговой политики, заключающийся в продвижении товара на внешний рынок за счет снижения экспортных цен ниже нормального уровня, цен, существующего в этих странах;
- *экспортное кредитование* – метод финансовой нетарифной внешнеторговой политики, предусматривающий финансовое стимулирование государством развития экспорта национальными фирмами.

Всемирная торговая организация – законодательная и институциональная основа международной торговой системы, меха-

низ многостороннего согласования и регулирования политики стран–членов в области торговли товарами и услугами, урегулирования торговых споров и разработки стандартной внешнеторговой документации.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 6, п.п.6.5, стр.117–122); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 10, стр.101–112; Глава 13, стр.138–155); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 19, стр.467–489).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

5.1 Если в отношении страны действует ставка таможенной пошлины равная 50% от базовой ставки пошлины, то такой торговый режим называется

- A. Дискриминационным
- B. Наибольшего благоприятствования
- C. Национальным
- D. Преференциальным

5.2 К тарифным ограничениям внешней торговли относится

- A. Антидемпинговая пошлина
- B. Количественная квота
- C. Таможенная пошлина
- D. Тарифная эскалация

5.3 К нетарифным мерам внешней торговли относятся

- A. Количественная квота
- B. Таможенная пошлина
- C. Тарифная квота
- D. Тарифная эскалация

5.4 ... – многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения гос. внешнеторговой политики и направленное на снижение барьеров

в международной торговле товарами.

Венская конвенция

- A. ВТО (WTO)
- B. ГАТС (GATS)
- C. ГАТТ (GATT)
- D. ТРИПС (TRIPS)

5.5 К составляющими внешнеэкономической политики относятся

- A. Антиинфляционная политика
- B. Внешнеторговая политика
- C. Политика занятости населения
- D. Стабилизационная политика

5.6 Пошлина, направленная против субсидий, которые предоставляются правительствами стран своим производителям

- A. Адвалорная пошлина
- B. Антидемпинговая пошлина
- C. Комбинированная пошлина
- D. Компенсационная пошлина

5.7 Временная защитная мера, используемая, если в результате непредвиденных обстоятельств какой-либо товар импортируется в резко возросших количествах

- A. Антидемпинговая пошлина
- B. Комбинированная пошлина
- C. Компенсационная пошлина
- D. Специальная пошлина

5.8 ... – многостороннее международное соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения государственной внешнеторговой политики и направленное на снижение барьеров в международной торговле услугами.

- A. ВТО (WTO)
- B. ГАТС (GATS)
- C. ГАТТ (GATT)
- D. ТРИПС (TRIPS)

Тема 6. Международное движение капитала

Мировые рынки капиталов – особая сфера международного обмена, связанная со систематическими, устойчивыми операциями по экспорту и импорту капитала. В качестве объекта этих операций выступает предпринимательский и ссудный капитал.

Субъектами мировых рынков капитала могут быть отдельные предприниматели, фирмы, финансовые и банковские учре-

ждения, отдельные государства и международные организации, ТНК.

В качестве важной организационно–экономической. формы международного движения капитала выступает фондовая биржа, с помощью которой осуществляются инвестиции и перемещение капитала, в т. ч. между странами.

В современной мировой экономике движения капитала имеет характер *международной миграции капитала* – формы международных экономических отношений, которая представляет собой процесс встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства независимо от уровня их социально–экономического развития.

В явлении международной миграции капитала можно выделить следующие формы миграции капитала по цели и характеру его использования:

- *прямые зарубежные (иностраннные) инвестиции* (ПЗИ)
 - долгосрочные зарубежные вложения капитала, в результате которых экспортер капитала (компания–резидент страны, экспортирующей капитал) получает контроль над объектом размещения капитала (компанией–резидентом страны, импортирующей капитал), организует или ведет производство на территории страны, принимающей капитал;
- *портфельные инвестиции* (ПИ) – форма вывоза капитала путем его вложения в ценные бумаги зарубежных предприятий, не дающая инвесторам возможности непосредственного контроля над их деятельностью;
- *международные кредиты и займы* – движение капитала, в форме международных кредитов и займов между резидентами разных стран (правительствами, компаниями и др.) на условиях срочности, возвратности и платности;
- *операции правительств с резервными активами* – движение капитала, связанное с активами (монетарное золото и ликвидные иностранные активы центральных банков и правительств в свободно конвертируемой иностранной валюте, которые могут использоваться государствами для покрытия сальдо платежного баланса.

Одним из ключевых субъектов международного движения капитала являются международные корпорации, в т.ч. транснациональные и многонациональные корпорации. *Международная корпорация* – форма структурной организации крупной корпорации, осуществляющей прямые инвестиции в различные страны

мира.

Транснациональные корпорации (ТНК) – корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы разбросаны по многим странам мира.

Многонациональные корпорации. (МНК) – корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

Предприятие с иностранными инвестициями – акционерное или неакционерное предприятие, в котором прямому инвестору – резиденту другой страны принадлежит более 10% обыкновенных акций и голосов (в акционерном предприятии) или их эквивалент (в неакционерном предприятии).

Формы предприятий с иностранными инвестициями:

- *филиал* – предприятие, полностью принадлежащее прямому инвестору;
- *дочерние компании* – предприятия, в которых прямой инвестор–нерезидент владеет более 50% капитала;
- *ассоциированные компании* – предприятия, в которых доля инвестора–нерезидента составляет менее 50% акций или голосов;
- *отделения* – некорпорированные предприятия, находящиеся в полном или совместном владении инвесторов и непосредственно или косвенно принадлежащие прямому инвестору.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание): учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 8. стр.153–176); Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 8 стр.128–153); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 17, стр.196–208, Глава 18, стр. 208–216); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 20, стр.490–511).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–

6).

Тестовые задания по теме

6.1 К какой тенденции развития мирового хозяйства относится появление и развитие международных корпораций (напр., Экссон Мобил корпорейшн)

- A. Глобализация
- B. Либерализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция

6.2 ... – процесс встречного движения капиталов между различными странами мирового хозяйства независимо от уровня их социально–экономического развития.

- A. Вывоз капитала
- B. Диверсификация капитала
- C. Миграция капитала
- D. Эмиграция капитала

6.3 В соответствии признаками ТНК (разработаны Комиссией ООН по ТНК) такая компания должна иметь свои филиалы не менее чем

- A. В 21–й стране
- B. В 2–х странах
- C. В 3–х странах
- D. В 6–и странах

6.4 В соответствии признаками ТНК (разработаны Комиссией ООН по ТНК) годовой объем продаж компании должен превышать

- A. 1 млн.долл.
- B. 1 млрд.долл.
- C. 10 млрд.долл.
- D. 100 млн.долл.

6.5 ... – долгосрочные зарубежные вложения капитала, в результате которых экспортер капитала получает контроль над объектом размещения капитала

- A. Международные кредиты и займы
- B. Операции правительств с резервными активами
- C. Портфельные инвестиции (ПИ)
- D. Прямые зарубежные инвестиции (ПЗИ).

Тема 7. Международные валютно–расчетные отношения

Международная валютно–финансовая система – закрепленная в международных соглашениях форма организации валютно–

финансовых отношений, функционирующих самостоятельно или обслуживающих международное движение товаров и факторов производства.

Валюта – денежная единица страны, участвующей в международном экономическом обмене и других международных отношениях, связанных с денежными расчетами. Валюта используется в виде записей на счетах, национальных банкнот, платежных средств и кредитных инструментов расчетов: чеков, тратт, переводов и т.п.

Валютный (обменный) курс – цена единицы национальной валюты, выраженная в единицах иностранной валюты.

Евровалюта – валюта, которая размещается в форме депозита в иностранных банках, расположенных за пределами страны эмитента данной валюты.

Валюта резервная (ключевая) – национальные кредитно–денежные средства ведущих стран и международные валюты, используемые для обслуживания международных расчетов по внешнеэкономическим операциям, иностранным инвестициям, при определении цен, накапливаемые и хранимые банками в качестве резервов для осуществления расчетов.

Конвертируемость валюты – способность резидентов и нерезидентов свободно, без всяких ограничений, обменивать национальную валюту на иностранную и использовать иностранную валюту в сделках с реальными и финансовыми активами.

Виды конвертируемости валюты:

- *конвертируемость по текущим операциям* – отсутствие ограничений на платежи и трансферты по текущим международным операциям, связанным с торговлей товарами, услугами, межгосударственными переводами доходов и трансфертов.
- *конвертируемость по капитальным операциям* – отсутствие ограничений на платежи и трансферты по международным операциям, связанным с движением капитала, таким как прямые и портфельные инвестиции, кредиты и капитальные гранты.
- *полная конвертируемость* – отсутствие какого бы то ни было контроля и каких–либо ограничений и по текущим, и по капитальным операциям. Полная конвертируемость предполагает также отсутствие ограничений на экспорт или импорт товаров и услуг, которые могут повлиять на их цену.

Государственный долг – совокупность прямых обязательств

правительства перед остальной экономикой и внешним миром, аккумулированных в результате бюджетных операций в прошлом, которые должны быть покрыты им за счет бюджета в будущем.

Официальные резервы – совокупность валовых иностранных активов ЦБ и ликвидных валютных резервов правительства, которые могут быть использованы властями страны для осуществления внешних платежей.

Платежный баланс – статистический отчет, в котором в систематизированном виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определенный период времени.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание): учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 8. стр.153–176); Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 9 стр.154–182).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

7.1 Указать международную расчетную единицу

- A. Доллар США
- B. Евро
- C. СДР
- D. Японская иена

7.2 Указать денежную единицу, которая не является евровалютой

- A. Доллар США
- B. Евро
- C. Российский рубль
- D. Японская иена

7.3 Снижение стоимости национальной валюты на валютном рынке в условиях режима плавающего валютного курса называется

- A. Девальвацией
- B. Обесценением

C. Ревальвацией

D. Удорожанием

7.4 Снижение стоимости национальной валюты в условиях режима фиксированного валютного курса называется

A. Девальвацией

B. Обесценением

C. Ревальвацией

D. Удорожанием

7.5 Повышение стоимости национальной валюты на валютном рынке в условиях режима плавающего валютного курса называется

A. Девальвацией

B. Обесценением

C. Ревальвацией

D. Удорожанием

7.6 Повышение стоимости национальной валюты в условиях режима фиксированного валютного курса называется

A. Девальвацией

B. Обесценением

C. Ревальвацией

D. Удорожанием

7.7 ... – широкое использование на территории страны иностранных валют, несмотря на то, что единственным законным платежным средством является национальная валюта.

A. Валютное замещение

B. Валютное правление

C. Валютный демпинг

D. Интернационализация

7.8 ... – выраженная в единицах иностранной валюты цена единицы национальной валюты, которая может устанавливаться законодательно или в процессе котировки.

A. Обменный валютный курс

B. Паритетный валютный курс

C. Плавающий валютный курс

D. Фиксированный валютный курс

7.9 ... – использование иностранной валюты в качестве законного платежного средства, означает фактический отказ от создания и управления национальной денежной системой.

A. Валютное замещение

B. Валютное правление

C. Валютный демпинг

D. Официальная долларизация

7.10. ... – валюта, переведенная на счета в иностранные банки и используемая для операций вне страны–эмитента, что позволяет банкам избежать каких–либо ограничений со стороны монетарных (финансовых) властей страны–эмитента.

- A. Доллар США
- B. Евровалюта
- C. Международная валюта
- D. Международная счетная единица

РАЗДЕЛ III. СУБЪЕКТЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Тема 8. Международная экономическая интеграция

Экономическая интеграция – процесс экономического взаимодействия стран, приводящий к сближению хозяйственных механизмов, принимающий форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Процесс экономической интеграции приводит к сближению хозяйственных механизмов стран и принимает форму межгосударственных соглашений и согласованно регулируемый межгосударственными органами.

Выделяют следующие *формы (этапы) экономической интеграции*:

- преференциальная зона,
- зона свободной торговли,
- таможенный союз,
- общий рынок,
- экономический союз,
- экономический и валютный союз.

Преференциальная зона – форма международной интеграции, основанная на преференциальном торговом соглашении и объединяющая страны, во взаимной торговле которых снижены (или отменены) таможенные пошлины на ввозимые товары.

Зона свободной торговли – форма международной интеграции, основанная от полной отмене таможенных тарифов во взаимной торговле при сохранении национальных таможенных тарифов в отношениях с третьими странами.

Таможенный союз – форма международной интеграции, соглашение группы стран об отмене национальных таможенных тарифов во взаимной торговле, введении единого таможенного тарифа и общей системы нетарифных ограничений в отношении третьих стран. Часто рассматривается как форма коллективного протекционизма.

Общий рынок – форма экономической интеграции, при которой страны–участницы вводят на территории стран–участниц свободу движения товаров, услуг, рабочей силы и капиталов, а также осуществляют межгосударственную координацию экономической политики.

Экономический союз – форма экономической интеграции, при которой страны–участницы не только вводят свободу движения товаров, услуг, рабочей силы и капиталов, но также унифицируют законодательство и создают наднациональные органы управления, осуществляющие общую экономическую политику.

Валютный союз – форма экономической интеграции, при которой все или часть участников экономического союза отказываются от независимых национальных денежных систем, вводят единую валюту и создают единый центральный банк.

Политический союз – полная политическая и экономическая интеграция двух или более стран, которая предусматривает передачу национальными правительствами большей части своих полномочий надгосударственным структурам интеграционной группы.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 14, п.п.14.1–14.2, стр.248–256); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 25, п.п.25.1, стр.294–298).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

8.1 К какой тенденции развития мирового хозяйства относится развитие Европейского союза

- A. Глобализация
- B. Либерализация
- C. Транснационализация
- D. Экономическая интеграция

8.2 Форма международной экономической интеграции, при которой отменяются тарифные и нетарифные барьеры, создается

общий таможенный тариф и осуществляется общая внешнеторговая политика.

- A. Зона свободной торговли.
- B. Общий рынок
- C. Таможенный союз
- D. Экономический союз

8.3 Указать этап экономической интеграции, при которой происходит снижение тарифных и нетарифных барьеров, однако все страны сохраняют национальные тарифы.

- A. Зона свободной торговли
- B. Общий рынок
- C. Политический союз
- D. Преференциальное соглашение

8.4 Указать этап экономической интеграции, при котором между странами–участницами существует свобода перемещения не только товаров, но и капиталов, услуг и рабочей силы («четыре свободы»).

- A. Зона свободной торговли
- B. Общий рынок
- C. Таможенный союз
- D. Экономический союз

8.5 Указать интеграционное образование нескольких стран, при котором отменяются тарифные барьеры для товаров внутри образования, но страны сохраняют национальную внешнеторговую политику.

- A. Зона свободной торговли
- B. Общий рынок
- C. Таможенный союз
- D. Экономический союз

Тема 9. Европейская экономическая интеграция

Наиболее развитой интеграционной группировкой является Европейский союз, членами которого до 2004 г. являлись 15 западноевропейских государств, однако в 2004–2013 гг. к ЕС присоединились еще 13 стран Центральной и Восточной Европы. Первоначально интеграционное ядро составили Германия, Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды и Люксембург.

Таблица 9.1 – Этапы расширения европейской интеграции

Год вступления	Государство	Общее количество членов
1957	Бельгия, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Франция	6
1973	Великобритания, Дания, Ирландия	9
1981	Греция	10
1986	Испания, Португалия	12
1995	Австрия, Финляндия, Швеция	15
2004	Венгрия, Кипр, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словакия, Словения, Чехия, Эстония	25
2007	Болгария, Румыния	27
2013	Хорватия	28

После этого развитие европейской интеграционной группировки происходило как за счет углубления сотрудничества между странами (от зоны свободной торговли до экономического союза), так и за счет принятия новых членов – к интеграционному ядру позже присоединились – Великобритания, Дания, Ирландия (с 1973), Греция (с 1979), Испания, Португалия (с 1986), еще позже – Австрия, Финляндия, Швеция (с 1995).

В результате расширения Европейского Союза на восток в 2004 году в это экономическое объединение вступило восемь постсоциалистических стран – Польша, Чехия, Венгрия, Словения, Словакия, Литва, Латвия, Эстония, а также два островных государства – Мальта и Кипр. Далее в ЕС вступили в 2007 г. Болгария и Румыния, а Хорватия присоединилась в 2013 г.

ЕС является одним из трех центров современной мировой экономики, население которого составляет более 500 млн чел., а валовой продукт составляет около 17 трлн. долл., что примерно эквивалентно аналогичному показателю США.

Экономическая интеграция европейских стран началась с создания в 1951–1958 г., трех сообществ: Европейского объединения угля и стали, Европейского сообщества по атомной энергии, Европейско-

го экономического сообщества (Римский договор, 1957). Римский договор предполагал поэтапное создание в рамках Европейского экономического сообщества (ЕЭС) зоны свободной торговли (реализуется с 1958 г.), таможенного союза (с 1968 г.) и общего рынка (с 1987 г.). Создание общего рынка было осуществлено на основе Единого европейского акта, заключенного в 1986 г.

В 1992 г. в городе Маастрихте был подписан договор о создании Европейского союза, на основании которого ЕЭС трансформировалось в Европейский союз (с 1993 г.). Позже была введена единая валюта – евро сначала в безналичной форме (1999), а позже и в виде наличной валюты.

В развитии европейской интеграции важную роль сыграли так называемые Европейские сообщества – общее название трех европейских интеграционных институтов, созданных в 1951–1958 гг.:

- Европейское экономическое сообщество – ЕЭС (1957),
- Европейское объединение угля и стали – ЕОУС (1951),
- Европейское сообщество по атомной энергии – Евратом (1958).

Развитие европейской интеграции потребовало разработки и принятия значительное количество юридических документов, среди которых наиболее важными договорами и актами стали следующие:

- Римский договор (1957, создание ЕЭС, этапы интеграции),
- Единый европейский акт (1986, создание общего рынка),
- Маастрихтский договор (1992, создание эконом. и валютного союза).

Европейский Союз служит уникальным примером развития региональной экономической интеграции. ЕС поэтапно прошел все разработанные в теории интеграционные формы от таможенного союза до формируемого единого союза как единого экономического, валютного и политического союза. Вступление 13 новых членов ЕС в период с 2004 г. по 2013 г. привели к перераспределению голосов в институциональных органах ЕС, ослаблению позиций ведущих стран при принятии решений, а также перераспределению финансовых ресурсов в пользу новых стран.

Вступление в ЕС новых членов – постсоветских стран может составить существенную проблему для дальнейшего развития европейской экономической интеграции, т.к. одно из важнейших условий (предпосылок) успешной интеграции – близость уровней экономического развития и качественная совместимость экономических механизмов не было соблюдено в полной степени.

Эти обстоятельства способствовали обострению противоречий внутри ЕС, что способствовало, в частности, началу процесса выхода Великобритании из ЕС после победы сторонников выхода на референдуме в 2016 г.

В настоящий момент процесс вступления инициировали пять стран: Албания, Македония, Сербия, Турция и Черногория. Наиболее значимой страной среди кандидатов является Турция. С 1996 г. вступило в силу соглашение о таможенном союзе ЕС и Турции, которой уже давно было обещано членство в этой организации.

Однако включение этой неевропейской и нехристианской страны в состав ЕС вызывает серьезные опасения у многих европейских государств. Кроме того, расширение за счет Турции выдвинет границы ЕС в проблемный ближневосточный регион, т.е. втянет его в сложную геополитическую игру, чего Евросоюз всегда старался избегать.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание): учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 22, стр.426–447); Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – (Глава 14, п.п.14.3, стр.257–263); Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 25, п.п.25.2 – 25.3, стр.298–309; Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 9, п.п.9.2, стр.167–173).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

9.1 Количество суверенных государств–членов ЕС в 2017 г. составляло

- A. 12
- B. 15
- C. 27
- D. 28

9.2 Договор об учреждении Европейского экономического сообщества (ЕЭС) предполагал развитие интеграции вплоть до создания

- A. Общий рынок
- B. Политический союз
- C. Преференциальное соглашение
- D. Региональное торговое соглашение

9.3 Укажите название документа (1986 г.), который имел своей задачей создание общего внутреннего рынка товаров, услуг, капиталов и рабочей силы.

- A. Амстердамский договор
- B. Договор о Европейском объединении угля и стали
- C. Единый европейский акт
- D. Лиссабонский договор

9.4 Указать страну, которая является членом Европейского союза

- A. Македония
- B. Норвегия
- C. Швейцария
- D. Швеция

9.5 Указать страну, которая является членом Европейского союза

- A. Нидерланды
- B. Норвегия
- C. США
- D. Швейцария

9.6 Укажите год создания Европейского объединения угля и стали

- A. 1945
- B. 1951
- C. 1983
- D. 1994

9.7 Евро – единая валюта ЕС, которая была введена в оборот в

- A. 1958 г.
- B. 1968 г.
- C. 1987 г.
- D. 1999 г.

9.8 Какая организация возникла на основе Маастрихтского договора?

- A. Ассоциация еврорегионов
- B. Евратом

- C. Европейский парламент
D. Европейский Союз
- 9.9 Назовите основной орган исполнительной власти Евросоюза
- A. Европейская комиссия
B. Европейский парламент
C. Европейский суд
D. ЕОУС
- 9.10 Этот финансовый институт отвечает за монетарную политику в государствах ЕС, которые входят в еврозону.
- A. Европейская комиссия
B. Европейский совет
C. Европейский центральный банк
D. Европейский экономический и социальный комитет
- 9.11 Укажите название документа, который имел своей задачей создание в Европе экономического и валютного союза, ввел систему трех «опор».
- A. Договор о Европейском объединении угля и стали
B. Договор о Европейском экономическом сообществе
C. Единый европейский акт
D. Маастрихтский договор
- 9.12 Экономическая интеграция европейских стран началась в
- A. XIX веке
B. XV веке
C. XVIII веке
D. XX веке
- 9.13 Указать этап экономической интеграции, на котором, создается и вводится единая валюта
- A. зона свободной торговли
B. оборонный союз
C. общий рынок
D. экономический союз
- 9.14 Указать страну, которая входила в шестерку европейских государств, инициировавших европейскую экономическую интеграцию
- A. Великобритания
B. Венгрия
C. Германия
D. Испания
- 9.15 Какая страна выступила основным инициатором создания альтернативного проекта – Европейской ассоциации свобод-

ной торговли (ЕАСТ)

- A. Австрия
- B. Великобритания
- C. Испания
- D. Турция

Тема 10. Участие России в международной экономической интеграции

Международная экономическая интеграция на постсоветском пространстве развивается, несмотря на глобальный экономический кризис и рост геэкономического напряжения в регионе. Россия и другие постсоциалистические страны активно участвуют в этих процессах в формате целого ряда международных организаций.

Опыт двух десятилетий интеграции на евразийском пространстве воплотился в создании Евразийского экономического сообщества (ЕврАзЭС), и позже – Евразийского экономического союза (ЕАЭС), который, по мнению большинства исследователей, является наиболее перспективным интеграционным проектом в регионе.

26 февраля 1999 г. Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия и Таджикистан подписали **Договор о Таможенном союзе (ТС) и Едином экономическом пространстве (ЕЭП)**, в котором без конкретизации сроков определили следующие этапы интеграции¹:

- на первом этапе – обеспечить реализацию в полном объеме режима свободной торговли, в частности, неприменение тарифных и количественных ограничений во взаимной торговле, введение единой системы взимания косвенных налогов, устранение административных, фискальных и иных ограничений, затрудняющих свободное передвижение товаров;
- на втором этапе – создать Таможенный союз, предполагающий единую таможенную территорию, общий таможенный тариф, отмену таможенного контроля на внутренних границах;
- на третьем этапе – сформировать ЕЭП, предусматри-

¹ О ходе евразийской экономической интеграции / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/evraziyskaya_economicheskaya_integraciya/-/asset_publisher/cb4udKPo5lBa/content/id/735764

вающее формирование общего (внутреннего) рынка товаров, услуг, капитала и труда, проведение общей экономической политики и создание единой инфраструктуры, завершение гармонизации законодательства Сторон, обеспечивающего функционирование ЕЭП.

В октябре 2000 года было образовано **Евразийское экономическое сообщество (ЕврАзЭС)**. В его состав вошли Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия и Таджикистан.

Основными целями создания ЕврАзЭС являлись:

- развитие экономического сотрудничества, взаимной торговли государств–членов ЕврАзЭС,
- эффективное продвижение процесса формирования ТС и ЕЭП,
- координация действий государств–членов ЕврАзЭС при интеграции в мировую экономику и международную торговую систему.

В августе 2006 г. в Сочи на встрече глав государств–членов ЕврАзЭС было принято решение о создании **Таможенного союза** трех государств (Белоруссия, Казахстан, Россия) в рамках ЕврАзЭС.

В ноябре 2009 года главы Белоруссии, Казахстана и России подписали Договор о Таможенном кодексе ТС. Были утверждены **Единый таможенный тариф ТС** (введен в действие с 1 января 2010 г.), Единая Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности и другие международные документы, направленные на осуществление единого таможенно–тарифного регулирования. Принято решение о начале функционирования с 1 июля 2010 г. единой таможенной территории ТС².

Таможенный союз полноценно функционирует с июля 2011 г., а в январе 2012 г. введен в действие пакет из 17 базовых соглашений, формирующих ЕЭП.

В ноябре 2011 г. в Москве был подписан Договор о **Евразийской экономической комиссии (ЕЭК, Комиссия)**, учреждаемой в качестве единого постоянно действующего регулирующего органа ТС и ЕЭП.

К ведению ЕЭК относятся вопросы таможенно–тарифного и

² О ходе евразийской экономической интеграции / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/evraziyskaya_economicheskaya_integraciya/-/asset_publisher/cb4udKPo5lBa/content/id/735764

технического регулирования, установления торговых режимов в отношении третьих стран, конкурентная, макроэкономическая и энергетическая политика, а также ряд других вопросов. ЕЭК начала функционировать с 1 февраля 2012 г.

Сформирована **Коллегия ЕЭК** в составе девяти членов: председатель Коллегии и члены Коллегии по основным направлениям интеграции и макроэкономике; по торговле; по промышленности и агропромышленному комплексу; по вопросам технического регулирования; по таможенному сотрудничеству; по экономике и финансовой политике; по энергетике и инфраструктуре; по конкуренции и антимонопольному регулированию.

В ноябре 2011 г. на первом саммите ВЕЭС президентами России, Белоруссии и Казахстана была принята **Декларация о евразийской экономической интеграции**, которая являлась своего рода «дорожной картой» дальнейшего интеграционного взаимодействия в форматах ТС и ЕЭП. В ней были зафиксированы цели евразийской экономической интеграции на перспективу, в том числе провозглашена задача создания **Евразийского экономического союза (ЕАЭС)** к 1 января 2015 г.³

В ходе заседания ВЕЭС 29 мая 2014 г. в Астане президентами Белоруссии, Казахстана и России был подписан **Договор о Евразийском экономическом союзе**. В начале октября 2014 г. в государствах–членах ЕАЭС синхронно были завершены необходимые внутригосударственные процедуры. 1 января 2015 г. Договор вступил в силу.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание): учебник для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. (Глава 33, п.п.33.3–33.4 стр.654–663); Мировая экономика и международные экономические отношения: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 9, п.п.9.5, стр.180–187).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса авторы предлагают обучающимся ознакомиться с

³ О ходе евразийской экономической интеграции / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/evraziyskaya_economicheskaya_integraciya/-/asset_publisher/cb4udKP051Ba/content/id/735764

содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных научно-исследовательских учреждений России (прил.3).

Тестовые задания по теме

10.1 Отметить интеграционную группу, членом которой является Россия

- A. ЕАЭС
- B. ЕС
- C. МЕРКОСУР
- D. НАФТА

10.2 Отметить интеграционную группу, членом которой является Россия

- A. АСЕАН
- B. ЕЭС
- C. СНГ
- D. ЭКОВАС

10.3 Какие отношения между Россией и ЕАЭС

- A. Находится в состоянии вступления
- B. Не является участником
- C. Является наблюдателем
- D. Является полноправным участником

10.4 Какие отношения между Россией и СНГ

- A. Находится в состоянии вступления
- B. Не является участником
- C. Является наблюдателем
- D. Является полноправным участником

10.5 Какие отношения между Россией и ЕС

- A. Находится в состоянии вступления
- B. Не является участником
- C. Является наблюдателем
- D. Является полноправным участником

10.6 Наиболее развитым интеграционным образованием является

- A. Зона свободной торговли
- B. Общий рынок
- C. Таможенный союз
- D. Экономический союз

10.7 Наименее развитым интеграционным образованием является

- A. Общий рынок
- B. Преференциальное соглашение
- C. Таможенный союз

- D. Экономический союз
- 10.8 В России официальным валютным курсом является курс Центрального банка, устанавливаемый
- A. В Российской торговой системе (РТС)
 - B. На международном валютном рынке ФОРЕКС
 - C. На Московской межбанковской валютной бирже (ММВБ)
 - D. На Российской валютной бирже (РВБ)
- 10.9 Какие отношения между Россией и АТЭС
- A. Находится в состоянии вступления
 - B. Не является участником
 - C. Является наблюдателем
 - D. Является полноправным участником

Тема 11. Международные организации

Международные организации – форма многостороннего сотрудничества между государствами постоянные объединения межправительственного и неправительственного характера, созданные на основе международного в целях содействия решению международных проблем.

Международные экономические организации сосредотачивают свою деятельность в разных сферах мирового хозяйства. Насчитывается свыше 400 межправительственных организаций и около 3 тыс. неправительственных организаций.

Международные организации, создаваемые для достижения определенных целей, могут наделяться различными полномочиями и соответственно выполнять различные функции.

Выделяют следующие функции международных организаций:

- содействие,
- наблюдение,
- надзор,
- регулирование.

Функция *содействия* предполагает организацию международных конференций, сбор и анализ статистических и фактических материалов, осуществление научных исследований, публикация их результатов и т.д.

Особый вид содействия, который предусматривает возможность формулирования и обнародования официальной точки зрения данной международной организации с целью создания определенного общественного мнения и оказания таким способом влияния на политику стран, называется *наблюдением*. Это основ-

ная функция ООН, подразделения которой чаще всего обладают только одним рычагом влияния – силой убеждения.

Надзор – жесткая форма наблюдения, при которой страна обязана на регулярной основе и в установленной форме сообщать информацию о своем экономическом положении и выслушивать рекомендации по существу текущего экономического развития. Это типичная функция МВФ: эта организация осуществляет надзор за экономикой стран–членов, предоставляет основанные на мировом опыте рекомендации по экономической политике с целью предупреждения макроэкономических дисбалансов и наиболее эффективного решения экономических проблем.

Еще более полномочной функцией международной организации является *регулирование* – принуждение стран–членов к выполнению решений международного сообщества. Страны–члены добровольно создают или принимают уже существующие международные нормы и механизмы принуждения, после чего эти страны могут быть подвержены принуждению, если они не выполняют ранее согласованные нормы. В качестве примера международной организации с полномочиями регулирования можно привести ВТО.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Мировая экономика и МЭО: учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. (Глава 28, стр.332–353); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. (Глава 10, стр.188–216).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса обучающимся рекомендуется ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных международных научно–исследовательских учреждений (прил. 4–6).

Тестовые задания по теме

- 11.1 Отметить универсальную международную организацию
- A. МЕРКОСУР
 - B. НАФТА
 - C. ООН
 - D. ОПЕК

- 11.2 Отметить универсальную международную организацию

- A. АСЕАН
- B. Всемирный банк
- C. НАФТА
- D. ОПЕК

11.3 Важнейший постоянно действующий орган ООН, на который уставом ООН возложена главная ответственность за поддержание мира. Состоит из 15 членов.

- A. Генеральная ассамблея ООН
- B. Секретариат ООН
- C. Совет безопасности ООН
- D. Экономический и социальный совет ООН

11.4 Отметить страну, которая входит в ОЭСР

- A. Аргентина
- B. Бразилия
- C. Китай
- D. Турция

11.5 Отметить страну, которая входит в ОЭСР

- A. Бразилия
- B. Индия
- C. Китай
- D. Мексика

11.6 Отметить страну, которая **не** является постоянным членом Совет безопасности ООН

- A. Германия
- B. Китай
- C. Россия
- D. Франция

11.7 Функция международной организации, при которой страна обязана на регулярной основе сообщать информацию о своем экономическом положении и выслушивать рекомендации (напр., МВФ).

- A. Наблюдение
- B. Надзор
- C. Регулирование
- D. Содействие

11.8 Отслеживание ситуации в странах и обнародование официальной точки зрения данной международной организации для того, чтобы создать общественное мнение. Эта функция называется...

- A. Наблюдение
- B. Надзор
- C. Регулирование

D. Содействие

11.9 Принуждение стран–членов к выполнению рекомендаций, норм, правил международного сообщества. Это функция международной организации называется...

- A. Наблюдение
- B. Надзор
- C. Регулирование
- D. Содействие

11.10 Организация международных конференций, осуществление научных исследований, публикация информации о международных процессах. Это функция международной организации называется...

- A. Наблюдение
- B. Надзор
- C. Регулирование
- D. Содействие

Тема 12. Участие России в международных организациях

Россия сотрудничает более чем с 400 международных межправительственных организаций. Рассмотрим ниже сотрудничество России с наиболее значимыми международными экономическими организациями.

Российская Федерация 22 августа 2012 г. официально стала полноправным членом *Всемирной торговой организации* (ВТО)⁴.

В качестве страны–члена ВТО Россия приняла на себя обязательства по Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 г. (Соглашение о ВТО) со всеми изменениями, которые выработаны членами Организации на дату вступления в силу Протокола о российском присоединении. Дополнительные условия членства, которые Россия согласовала по итогам переговоров с заинтересованными партнерами по ВТО, отражены в Перечнях уступок и обязательств России по товарам и услугам.

Перечень уступок и обязательств России по товарам, который охватывает 11567 тарифных линий, консолидирует результаты двусторонних (с 57 членами ВТО) и многосторонних переговоров по доступу на рынок товаров, продолжавшихся с 1998 по

⁴ Россия и Всемирная торговая организация / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/vsemirnaa-torgovaa-organizacia-vto-/-/asset_publisher/km9HkaXMTium/content/id/2511220

2008 г. По истечении всех переходных периодов около 50% пошлин останется на уровне не ниже действующего Единого таможенного тарифа Таможенного союза (ЕТТ ТС).

Предусматривается поэтапная отмена экспортных пошлин, которая затронет 700 товарных групп. Россия продолжает квотировать импорт охлажденной и мороженой говядины, свинины, мяса птицы. Сохраняются отдельные меры внутренней поддержки сельского хозяйства.

Задачи России на торгово–политическом направлении связаны, прежде всего, с эффективным встраиванием в повседневную работу ВТО. Учреждено Постоянное представительство России при ВТО.

Важное направление работы России в ВТО – снятие действующих ограничений против российского экспорта, в том числе путем задействования механизма разрешения споров.

Российская Федерация вступила в группу *Всемирного банка*⁵ в июне 1992 г., став соответственно членом входящих в его структуру Международного банка реконструкции и развития (МБРР), Международной финансовой корпорации (МФК), Международной ассоциации развития (МАР) и Международного агентства по инвестиционным гарантиям (МИГА). Доля нашей страны в капитале этих организаций – порядка 3%

Российская Федерация начала привлекать финансовые ресурсы МБРР с 1992 г. За это время Банк одобрил предоставление России заемных средств на финансирование более 70 проектов в различных отраслях на общую сумму свыше 10,5 млрд. долл. Около 95% общего кредитного портфеля уже освоено.

К настоящему времени накоплен богатый опыт оказания Всемирным банком технического содействия России в сферах энергоэффективности, развития государственно–частного партнерства, в области занятости, в вопросах антикризисной политики и т.д. Всего с 1992 г. было осуществлено более 40 крупных проектов технического содействия, а число конечных его получателей – предприятий и организаций – превысило 9 тыс.

Россия поддерживает диалог и с другими членами группы Всемирного банка – МФК, МИГА и МАР, которые ориентированы на развитие частного сектора и осуществляют свои операции без

⁵ Сотрудничество России со Всемирным банком / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/vsemirnyj-bank-vb-/asset_publisher/km9HkaXMTium/content/id/2511066

предоставления суверенных гарантий.

Россия является членом Международного валютного фонда (далее – МВФ или Фонд)⁶ с мая 1992 года, присоединившись к его Уставу. С начала своего членства в Фонде Россия существенным образом изменила свой статус, перейдя от роли реципиента средств Фонда к полноценному партнерству.

С момента вступления России в МВФ сотрудничество с Фондом осуществлялось на основе регулярных программ, определявших параметры оказания финансового содействия и обязательства российской стороны по проведению конкретной макроэкономической политики. Начиная с 1992 г. Россия в общей сложности восемь раз воспользовалась кредитами МВФ на общую сумму около 22 млрд. долл. США.

В настоящее время Россия вышла на новый этап сотрудничества с Фондом, отличительной чертой которого является самостоятельная разработка экономической программы и ее реализация без привлечения ресурсов МВФ. С 2000 г. Россия ни разу не обращалась за кредитами МВФ.

Рекомендуемая учебная и научная литература по теме

Учебная литература по теме. Для получения минимального объема знаний по данной теме необходимо изучить следующую учебную литературу: Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – (Глава 7, стр.123–137); Мировая экономика и МЭО: учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2013. (Глава 10, стр.188–216).

Научная литература по теме. Для изучения актуального состояния вопроса авторы предлагают обучающимся ознакомиться с содержанием ведущих российских и международных периодических изданий (прил. 1 и 2), аналитическими материалами профильных научно-исследовательских учреждений России (прил.3).

Тестовые задания по теме

12.1 Отметить универсальную международную организацию, членом которой является Россия

- A. МЕРКОСУР
- B. НАФТА

⁶ Россия и Международный валютный фонд / Официальный сайт МИД России. URL: http://www.mid.ru/mezdunarodnyj-valutnyj-fond-mvf/-/asset_publisher/km9HkaXMTium/content/id/2511117

- C. ООН
D. ОПЕК
- 12.2 Отметить универсальную международную организацию, членом которой является Россия
- A. ВТО
B. ЕС
C. НАФТА
D. ОПЕК
- 12.3 Отметить страну, которая является постоянными членом Совет безопасности ООН
- A. Бразилия
B. Германия
C. Россия
D. Япония
- 12.4 Какие отношения между Россией и МВФ
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником
C. Является наблюдателем
D. Является полноправным участником
- 12.5 Какие отношения между Россией и ЮНКТАД
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником
C. Является наблюдателем
D. Является полноправным участником
- 12.6 Является ли Россия участником Венской конвенции
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником
C. Является наблюдателем
D. Является полноправным участником
- 12.7 Какие отношения между Россией и ВТО
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником
C. Является наблюдателем
D. Является полноправным участником
- 12.8 Какие отношения между Россией и «Группой 7»
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником
C. Является наблюдателем
D. Является полноправным участником
- 12.9 Какие отношения между Россией и «Группой 77»
- A. Находится в состоянии вступления
B. Не является участником

- C. Является наблюдателем
 - D. Является полноправным участником
- 12.10 Какие отношения между Россией и ОПЕК
- A. Находится в состоянии вступления
 - B. Не является участником
 - C. Является наблюдателем
 - D. Является полноправным участником

РЕКОМЕНДУЕМАЯ УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная литература

1. Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание) [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 671 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52508.html>
2. Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р., 2-е изд., доп. и перераб. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – 288 с. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=411598>
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. – 370 с. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=926772>
4. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева – Изд. с обновл. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. – 654 с Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=395423>

Дополнительная литература

5. Щербанин Ю.А. Мировая экономика [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов / Ю.А. Щербанин. – 4-е изд. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2017. – 519 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71023.html>
6. Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Щегорцов, В.А. Таран. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 528 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52048.html>
7. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для студентов бака-

лавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения» / В.Б. Мантусов [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 447 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/34480.html>

8. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / И.П. Николаева [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : Дашков и К, 2014. – 242 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24798.html>

9. Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов / В.А. Щегорцов, В.А. Таран. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 528 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52048.html>

10. История мировой экономики [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления (080100) / Г.Б. Поляк [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2012. – 671 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/34461.html>.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. История мировой экономики [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления (080100) / Г.Б. Поляк [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2012. – 671 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/34461.html>

2. Ломакин В.К. Мировая экономика (4-е издание) [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 671 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52508.html>

3. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. 1. Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства. Учебное пособие для вузов. / А.П. Киреев. – М.: Международн. отношения, 2008.

4. Международная экономика. В 2-х ч. – Ч. II. Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование. Учебное пособие для вузов. – М.: Международн. отношения, 2009.

5. Методические аспекты защиты продовольственного рынка России: установление приоритетов в условиях присоединения к ВТО / Таранов П.М., Панасюк А.С. – Ростов н/Д, 2011.

– 135 с.

6. Мировая экономика : учебник для студентов высших учебных заведений, обучающихся по экономическим специальностям и направлениям / В.К. Ломакин. – 4-е изд. перераб. и доп.. – Москва: ЮНИТИ–Дана, 2012. – 671 с.

7. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для студентов бакалавриата, обучающихся по специальностям «Мировая экономика», «Международные отношения» / В.Б. Мантусов [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 447 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/34480.html>

8. Мировая экономика и международные экономические отношения [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / И.П. Николаева [и др.]. – Электрон. текстовые данные. – М. : Дашков и К, 2014. – 242 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/24798.html>

9. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / под ред. В.К. Поспелова. – М. : ИНФРА–М, 2018. – 370 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=926772>

10. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. / МГИМО (университет) МИД России; Под ред. А.С. Булатова, Н.Н. Ливенцева – Изд. с обновл. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА–М, 2013. – 654 с – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=395423>

11. Мировая экономика: Учебник/Цыпин И.С., Веснин В.Р., 2-е изд., доп. и перераб. – М.: НИЦ ИНФРА–М, 2016. – 288 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=411598>

12. Мировая экономика: учебное пособие для студентов с.-х. высш. учеб. заведений по специальности 080502 "Экономика и управление на предприятиях (по отраслям)" / Таранов П.М.. – зерноград: ФГОУ ВПО АЧГАА, 2006. – 137 с.

13. Россия и страны Центральной Европы: трансформация внешнеэкономических связей в контексте расширения ЕС: монография / Таранов П.М. – Ростов н/Д: Изд-во Рост. ун-та, 2005. – 192 с.

14. Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям 060600 «Мировая экономика» и 060400 «Финансы и кредит» / В.А. Щегорцов, В.А. Таран. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 528 с. – Режим доступа:

<http://www.iprbookshop.ru/52048.html>

15. Щегорцов В.А. Мировая экономика. Мировая финансовая система. Международный финансовый контроль [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов / В.А. Щегорцов, В.А. Таран. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2015. – 528 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/52048.html>

16. Щербанин Ю.А. Мировая экономика [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов / Ю.А. Щербанин. – 4-е изд. – Электрон. текстовые данные. – М. : ЮНИТИ–ДАНА, 2017. – 519 с. – Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/71023.html>

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1 – Ведущие российские периодические издания

1. *Вопросы экономик*

URL: <http://www.vopreco.ru>

Издательство: Некоммерческое Партнерство "Редакция журнала "Вопросы экономики"

2. *Форсайт*

URL: <http://foresight-journal.hse.ru>

Издательство: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"

3. *Инновации*

<http://www.maginnov.ru>

Издательство: ОАО "Трансфер"

4. *Проблемы прогнозирования*

URL: <http://www.ecfor.ru/fp/index.php?pid=archive>

Издательство: Институт народнохозяйственного прогнозирования Российской академии наук

5. *Российский журнал менеджмента*

URL: <http://www.rjm.ru>

Издательство: Санкт–Петербургский государственный университет. Высшая школа менеджмента

6. *Journal of Institutional Studies*

URL: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=30068

Издательство: ООО "Гуманитарные перспективы"

7. *Экономический журнал Высшей школы экономики*

URL: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=9280

Издательство: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"

8. *Журнал новой экономической ассоциации*

URL: <http://journal.econorus.org>

Издательство: Автономная некоммерческая организация "Журнал Новой экономической ассоциации"

9. *Экономическая политика*

URL: <http://ecpolicy.ru>

Издательство: Автономная некоммерческая организация "Редакция журнала "Экономическая политика"

10. *Деньги и кредит*

URL: <http://www.cbr.ru/publ/main.asp?Prtid=MoneyAndCredit>

Издательство: Центральный банк Российской Федерации

11. *Мировая экономика и международные отношения*

URL:

http://www.imemo.ru/jour/meimo/index.php?page_id=682

Издательство: Академический научно-издательский, производственно-полиграфический и книгораспространительский центр "Наука"

12. *Финансы: теория и практика*

URL: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=64644

Издательство: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

13. *Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 8. Менеджмент*

URL: <http://vestnik.spbu.ru/s08.html>

Издательство: Санкт-Петербургский государственный университет. Высшая школа менеджмента

14. *Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика*

URL: <http://www.vestnik.spbu.ru>

Издательство: Санкт-Петербургский государственный университет

15. *Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика*

URL: <https://iorj.hse.ru/about>

Издательство: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"

16. *Регион: Экономика и Социология*

URL: <http://recis.ru>

Издательство: Издательство Сибирского отделения РАН

17. *Экономическая наука современной России*

URL: <http://ecr-journal.ru>

Издательство: Региональная общественная организация содействия развитию институтов Отделения экономики РАН

18. ЭКО

URL: <http://ecotrends.ru>

Издательство: АНО "Редакция журнала "ЭКО"

19. Прикладная эконометрика

URL: <http://www.applieconometrics.ru>

Издательство: Московский финансово–промышленный университет "Синергия"

20. Бизнес–информатика

URL: <http://bijournal.hse.ru>

Издательство: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"

21. Проблемы управления

URL: <http://pu.mtas.ru>

Издательство: Сенсидат–Плюс

22. Управленческие науки

URL:

<http://www.fa.ru/dep/upravnauki/about/Pages/default.aspx>

Издательство: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

23. Экономика и математические методы

URL: <http://www.naukaran.com/zhurnali/katalog/jekonomika-i-matemati-cheskie>

Издательство: Академический научно–издательский, производственно–полиграфический и книгораспространительский центр "Наука"

24. Terra Economicus

URL: <http://te.sfedu.ru>

Издательство: Южный федеральный университет

25. Университетское управление: практика и анализ

URL: <http://umj.ru>

Издательство: Некоммерческое партнерство "Журнал "Университетское управление: практика и анализ"

26. Корпоративные финансы

URL: <https://cfjournal.hse.ru>

Издательство: Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики"

27. Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика

URL: https://elibrary.ru/title_about.asp?id=8511

Издательство: Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова

28. Прикладная информатика

URL: <http://www.appliedinformatics.ru>

Издательство: Московский финансово–промышленный университет "Синергия"

29. *Экономика. Бизнес. Банки*

URL: http://rimuniver.ru/?page_id=142#content

Издательство: Русско–Итальянский Международный Университет (Институт)

Приложение 2 – Ведущие международные периодические издания⁷

1. INTERNATIONAL ECONOMIC REVIEW

URL: <https://www.abe.pl/en/journal/2031/international-economic-review>

Publisher: UNIV PENN, DEPT ECON MCNEIL BLDG CR, PHILADELPHIA, PA 19174

ISSN: 0020–6598

Research Domain: Business & Economics

2. WORLD DEVELOPMENT

URL: <https://www.journals.elsevier.com/world-development/>

Publisher: PERGAMON–ELSEVIER SCIENCE LTD, THE BOULEVARD, LANGFORD LANE, KIDLINGTON, OXFORD OX5 1GB, ENGLAND

ISSN: 0305–750X

Research Domain: Business & Economics; Public Administration

3. REVIEW OF INTERNATIONAL POLITICAL ECONOMY

URL: <http://www.tandf.co.uk/journals/titles/09692290.asp>

Publisher: ROUTLEDGE TAYLOR & FRANCIS LTD, 4 PARK SQUARE, MILTON PARK, ABINGDON OX14 4RN, OXFORDSHIRE, ENGLAND

ISSN: 0969–2290

Research Domain: Business & Economics; International Relations; Government & Law

4. REGIONAL STUDIES

URL: <http://www.tandfonline.com/loi/cres20>

Publisher: CARFAX PUBLISHING, RANKINE RD, BASINGSTOKE RG24 8PR, HANTS, ENGLAND

ISSN: 0034–3404

⁷ Выборка осуществлена по данным ИАС Web of Science за 2016 г.; представлены журналы первого и второго квартилей.

Research Domain: Business & Economics; Environmental Sciences & Ecology; Geography

5. *JOURNAL OF MONETARY ECONOMICS*

URL: <http://www.sciencedirect.com/science/journal/03043932>

Publisher: ELSEVIER SCIENCE BV, PO BOX 211, 1000 AE AMSTERDAM, NETHERLANDS

ISSN: 0304–3932

Research Domain: Business & Economics

6. *JOURNAL OF ECONOMIC LITERATURE*

URL: <https://www.aeaweb.org/journals/jel/about-jel>

Publisher: AMER ECON ASSN, 2014 BROADWAY SUITE 305, NASHVILLE, TN 37203

ISSN: 0022–0515

Research Domain: Business & Economics

7. *AMERICAN ECONOMIC REVIEW*

URL: <https://www.aeaweb.org/journals/aer>

Publisher: AMER ECONOMIC ASSOC, 2014 BROADWAY, STE 305, NASHVILLE, TN 37203

ISSN: 0002–8282

Research Domain: Business & Economics

8. *JOURNAL OF ECONOMETRICS*

URL: <http://www.sciencedirect.com/science/journal/03044076>

Publisher: ELSEVIER SCIENCE SA LAUSANNE, PO BOX 564, 1001 LAUSANNE 1, SWITZERLAND

ISSN: 0304–4076

Research Domain: Business & Economics; Mathematics; Mathematical Methods In Social Sciences

9. *JOURNAL OF ECONOMIC PERSPECTIVES*

URL: <https://www.aeaweb.org/journals/jep>

Publisher: AMER ECON ASSN, 2014 BROADWAY SUITE 305, NASHVILLE, TN 37203

ISSN: 0895–3309

Research Domain: Business & Economics

10. *JOURNAL OF ECONOMIC GROWTH*

URL: <https://link.springer.com/journal/10887>

Publisher: KLUWER ACADEMIC PUBL, VAN GODEWIJCKSTRAAT

30, 3311 GZ DORDRECHT, NETHERLANDS

ISSN: 1381–4338

Research Domain: Business & Economics

11. JOURNAL OF ECONOMIC GEOGRAPHY

URL: <https://academic.oup.com/joeg>

Publisher: OXFORD UNIV PRESS, GREAT CLARENDON ST,
OXFORD OX2 6DP, ENGLAND

ISSN: 1468–2702

Research Domain: Business & Economics; Geography

12. FUTURES

URL: <https://www.journals.elsevier.com/futures/>

Publisher: BUTTERWORTH–HEINEMANN LTD, THE
BOULEVARD, LANGFORD LANE, KIDLINGTON, OXFORD, OXON,
ENGLAND OX5 1GB

ISSN: 0016–3287

Research Domain: Business & Economics; Public Administration

13. JOURNAL OF ECONOMIC THEORY

URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-economic-theory/>

Publisher: ACADEMIC PRESS INC ELSEVIER SCIENCE, 525 B
ST, STE 1900, SAN DIEGO, CA 92101–4495 USA

ISSN: 0022–0531

eISSN: 1095–7235

Research Domain: Business & Economics

14. REVIEW OF ECONOMIC STUDIES

URL: <https://academic.oup.com/restud>

Publisher: REVIEW OF ECONOMIC STUDIES LTD, C/O BASIL
BLACKWELL LTD, 108 COWLEY RD, PO BOX 805, OXFORD, OXON,
ENGLAND OX4 1JF

ISSN: 0034–6527

Research Domain: Business & Economics

15. ECONOMIC JOURNAL

URL:

[http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/\(ISSN\)1468-0297](http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/(ISSN)1468-0297)

Publisher: BLACKWELL PUBL LTD, 108 COWLEY RD, OXFORD,
OXON, ENGLAND OX4 1JF

ISSN: 0013–0133

Research Domain: Business & Economics

16. *JOURNAL OF FINANCE*

URL:

[http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/\(ISSN\)1540-6261](http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/(ISSN)1540-6261)

Publisher: WILEY-BLACKWELL, 111 RIVER ST, HOBOKEN
07030-5774, NJ USA

ISSN: 0022-1082

eISSN: 1540-6261

Research Domain: Business & Economics

17. *JOURNAL OF ECONOMIC DYNAMICS CONTROL*

URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-economic-dynamics-and-control>

Publisher: ELSEVIER SCIENCE BV, PO BOX 211, 1000 AE
AMSTERDAM, NETHERLANDS

ISSN: 0165-1889

Research Domain: Business & Economics

18. *JOURNAL OF THE EUROPEAN ECONOMIC ASSOCIATION*

URL:

[http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/\(ISSN\)1542-4774](http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/(ISSN)1542-4774)

Publisher: WILEY-BLACKWELL, 111 RIVER ST, HOBOKEN
07030-5774, NJ USA

ISSN: 1542-4766

eISSN: 1542-4774

Research Domain: Business & Economics

19. *JOURNAL OF POLITICAL ECONOMY*

URL: <http://www.journals.uchicago.edu/journals/jpe/about>

Publisher: UNIV CHICAGO PRESS, 5801 S ELLIS AVENUE,
CHICAGO, IL 60637 USA

ISSN: 0022-3808

Research Domain: Business & Economics

20. *ECONOMETRICA*

URL:

<https://www.econometricsociety.org/publications/econometrica/browse>

Publisher: ECONOMETRIC SOCIETY, C/O BASIL BLACKWELL
LTD, C/O MARSTON BOOK SERVICES, PO BOX 87, OXFORD, OXON,
ENGLAND OX2 0DT

ISSN: 0012–9682

Research Domain: Business & Economics; Mathematics; Mathematical Methods In Social Sciences

21. JOURNAL OF LAW & ECONOMICS

URL: <http://www.journals.uchicago.edu/journals/jle/about>

Publisher: UNIV CHICAGO PRESS, 5720 S WOODLAWN AVE, CHICAGO, IL 60637

ISSN: 0022–2186

Research Domain: Business & Economics; Government & Law

22. QUARTERLY JOURNAL OF ECONOMICS

URL: <https://academic.oup.com/qje>

Publisher: M I T PRESS, FIVE CAMBRIDGE CENTER, CAMBRIDGE, MA 02142 USA

ISSN: 0033–5533

Research Domain: Business & Economics

23. JOURNAL OF BUSINESS & ECONOMIC STATISTICS

URL: <http://www.tandfonline.com/toc/ubes20/current>

Publisher: AMER STATIST ASSN, 1429 DUKE ST, ALEXANDRIA, VA 22314

ISSN: 0735–0015

Research Domain: Business & Economics; Mathematical Methods In Social Sciences; Mathematics

24. JOURNAL OF FINANCIAL ECONOMICS

URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-financial-economics/>

Publisher: ELSEVIER SCIENCE SA LAUSANNE, PO BOX 564, 1001 LAUSANNE 1, SWITZERLAND

ISSN: 0304–405X

Research Domain: Business & Economics

25. REVIEW OF FINANCIAL STUDIES

URL: <https://academic.oup.com/rfs>

Publisher: OXFORD UNIV PRESS INC, JOURNALS DEPT, 2001 EVANS RD, CARY, NC 27513 USA

ISSN: 0893–9454

Research Domain: Business & Economics

26. ECONOMY AND SOCIETY

URL: <http://www.tandf.co.uk/journals/routledge/03085147.html>

Publisher: ROUTLEDGE, 11 NEW FETTER LANE, LONDON, ENGLAND EC4P 4EE

ISSN: 0308–5147

Research Domain: Business & Economics; Sociology

27. JOURNAL OF INTERNATIONAL ECONOMICS

URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-international-economics>

Publisher: ELSEVIER SCIENCE BV, PO BOX 211, 1000 AE AMSTERDAM, NETHERLANDS

ISSN: 0022–1996

Research Domain: Business & Economics

28. WORLD ECONOMY

URL: <https://www.wiley.com/en-us/The+World+Economy-p-9780JRN63146>

Publisher: BLACKWELL PUBLISHING, 9600 GARSINGTON RD, OXFORD OX4 2DQ, OXON, ENGLAND

ISSN: 0378–5920

Research Domain: Business & Economics; International Relations

29. JOURNAL OF ECONOMIC HISTORY

URL: <https://www.cambridge.org/core/journals/journal-of-economic-history>

Publisher: CAMBRIDGE UNIV PRESS, 40 WEST 20TH STREET, NEW YORK, NY 10011–4211

ISSN: 0022–0507

Research Domain: Business & Economics; History; Social Sciences

30. REVIEW OF INTERNATIONAL ECONOMICS

URL: [http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/\(ISSN\)1467-9396](http://onlinelibrary.wiley.com/journal/10.1111/(ISSN)1467-9396)

Publisher: WILEY, 111 RIVER ST, HOBOKEN 07030–5774, NJ USA

ISSN: 0965–7576

eISSN: 1467–9396

Research Domain: Business & Economics

Приложение 3 – Профильные научно-исследовательские учреждения РАН

1. Институт мировой экономики и международных отношений

им. Е.М. Примакова Российской академии наук

URL: <http://www.imemo.ru/>

2. Институт Европы Российской академии наук

URL: <http://www.instituteofeurope.ru/>

3. Институт Африки Российской академии наук

URL: <http://www.inafr.ru/>

4. Институт Латинской Америки Российской академии наук

<http://www.ilaran.ru/>

5. Институт Дальнего Востока Российской академии наук

URL: <http://www.ifes-ras.ru/>

6. Институт Соединенных Штатов Америки и Канады

URL: <http://www.iskran.ru/>

7. Институт экономики Российской академии наук

URL: <http://www.inecon.org/>

8. Институт аграрных проблем Российской академии наук

URL: <http://www.iagpran.ru/>

9. Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН

URL: <http://www.ecfor.ru/>

10. Институт проблем региональной экономики Российской академии наук

URL: <http://iresras.ru/>

11. Институт проблем рынка Российской академии наук

URL: <http://www.cemi.rssi.ru/mei/>

12. Институт социально-политических исследований РАН

URL: <http://isprras.ru/>

13. Всероссийский научно-исследовательский институт экономики сельского хозяйства Российской академии наук

URL: <http://www.vniiesh.ru/>

Приложение 4 – Рейтинг профильных научно-исследовательских учреждений США⁸

1. *National Bureau of Economic Research (NBER)*

URL: <http://www.nber.org/>

Cambridge, Massachusetts

⁸ Рейтинг составлен международным агрегатором научной информации INOMICS.

Источник: <https://inomics.com/top-economics-think-tanks-research-institutes-us>

The NBER is a non-partisan organization which conducts research into all topics within economics, and disseminates its findings to academics and policy makers. They have a particular focus on quantitative methods, especially the development of statistical measures and the use of quantitative models.

2. Peter G. Peterson Institute for International Economics (PIIE)

URL: <https://piie.com/>

Washington, District of Columbia

Another non-partisan research institution, the PIIE focuses on the study of international economic policy, particularly in identifying policy approaches and practical ideas about how the forces of globalization can be made to be beneficial for people around the world.

3. Brookings Institution

URL: <https://www.brookings.edu/>

Washington, District of Columbia

A long-established institution which conducts research into public policy issues in the areas of economic studies, governance studies, foreign policy, metropolitan policy, and global economy and development.

4. Resources for the Future (RFF)

URL: <http://www.rff.org/>

Washington, District of Columbia

An environmental policy advice organization which conducts research and analysis to provide information to help policy makers craft better policies regarding the use of natural resources and the environment.

5. Public Policy Institute of California (PPIC)

URL: <http://www.ppic.org/>

San Francisco, California

This California-based institution seeks to provide advice in the arena of public policy, including regarding topics such as climate change, correction and criminal justice, economy, governmental reform, health care, higher education, political engagement, and water.

6. American Enterprise Institute

URL: <https://www.aei.org/>

Washington, District of Columbia

A public policy think tank which advises law makers in Washington in the areas of economics, foreign and defense policy, health care, education, politics and public opinion, poverty studies, and society and culture.

7. W.E. Upjohn Institute for Employment Research

URL: <http://www.upjohn.org/>

Kalamazoo, Michigan

This highly specific think tank conducts research in the causes and effects of unemployment in order to assist and support the unemployed, and disseminates their findings to government and to the public.

8. *Levy Economics Institute, Bard College*

URL: <http://www.levy.org/>

Annandale-on-Hudson, New York

A public policy research organization providing advice to US policy makers and business leaders, particularly by providing macroeconomic models and analyses of the US economy and other world economies.

9. *Urban Institute*

URL: <http://www.urban.org/>

Washington, District of Columbia

A research institution dedicated to reducing hardship among the most vulnerable people in society and promoting opportunities for all, through research into topics such as beginning and end of life, criminal justice, income and wealth, and nutrition.

10. *Center for Economic and Policy Research (CEPR)*

URL: <http://cepr.org/>

Washington, District of Columbia

Originally established in Europe, this research institution branched out to the US to continue its mission to promote high quality economic research and to disseminate its findings to decision makers. The center's network still extends across Europe, bringing together researchers from around the world.

Приложение 5 – Рейтинг профильных научно-исследовательских учреждений ЕС⁹

1. *Centre for Economic Policy Research (CEPR)*

URL: <http://cepr.org/>

London, United Kingdom

A think tank with a focus on economic policy-making, particularly within Europe. It is organised as a "thinknet", meaning it is a network of economists who are affiliated with the research centre but not directly employed by it who work together on collaborative pro-

⁹ Рейтинг составлен международным агрегатором научной информации INOMICS.

Источник: <https://inomics.com/insight/top-economics-think-tanks-and-research-institutes-in-europe-1025250>

jects across Europe, but it does also have a smaller team of in-house research staff.

2. Institute of Labor Economics (IZA)

URL: <https://www.iza.org/>

Bonn, Germany

The IZA is a research institute with a focus on labor economics, striving to bring findings from academic research into policy and to raise social awareness of labor issues. It aims to achieve a fair balance of wealth, both between individuals and between individuals and society, through the use of evidence-based policy advice.

3. DIW Berlin (Deutsches Institut für Wirtschaftsforschung)

URL: <http://www.diw.de/en>

Berlin, Germany

The German Institute for Economic Research is a prominent research institution which works on the economics and social aspects of current events and issues, in order to produce evidence-based policy advice. This includes advice in the areas of sustainability and the environment, industrial economics, and forecasting future economic conditions.

4. Ifo Institut – Leibniz-Institut für Wirtschaftsforschung an der Universität München

URL: <https://www.cesifo-group.de/ifoHome.html>

München, Germany

The Information and Research Institute (IFO) is part of the Center for Economic Studies in Munich. It focused on the area of applied economic research, building bridges between academic research and public discussion and policy. It works on both European and global issues, including topics of energy and climate, public finance, and labor economics.

5. Institutet för Näringslivsforskning (IFN)

URL: <http://www.ifn.se/eng>

Stockholm, Sweden

The Research Institute of Industrial Economics is a foundation for research which is relevant to trade and industry. This includes topics in entrepreneurship, the effect of globalization on businesses, the economics of the emerging service sector, and energy economics with a particular focus on electricity.

6. Economic and Social Research Institute (ESRI)

URL: <http://www.esri.ie/>

Dublin, Ireland

This research institution works in the areas of economics and sociology to understand economic and social change in a recently in-

ternationalised context, in order to inform policy-making. It has a focus on the relationship between Ireland and the European Union in particular.

7. RWI – Leibniz-Institut für Wirtschaftsforschung

URL: <http://en.rwi-essen.de/>

Essen, Germany

The Leibniz Institute for Economic Research performs research in the area of economic development and its catalysts, provides assistance to policy makers, and promotes economic literacy among the public. It specialises in labor economics, health economics, environment, and macroeconomics.

8. Rimini Centre for Economic Analysis (RCEA)

URL: <http://rcfea.org/>

Rimini, Italy

This organisation conducts research in the areas of applied economics, theoretical economics, and other related fields including econometrics. It has strong collaborative links between Italy and Canada, and covers both European and global issues.

9. Institut für Arbeitsmarkt- und Berufsforschung (IAB)

URL: <http://www.iab.de/en/iab-aktuell.aspx>

Nürnberg, Germany

The Institute for Employment Research focuses on labor market research to facilitate the advising of political actors and policy makers. It employs sociologists and other social scientists in addition to economists, and includes the study of how the labor market changes in reaction to international and regional changes.

10. Bruegel

URL: <http://bruegel.org/>

Brussels, Belgium

An economic think tank with a focus on macroeconomics and national and international governance, in addition to topics such as financial regulation and energy and climate. It has a strength in public outreach and provides information for lay people on current affairs topics such as Brexit or the management of the Euro.

Приложение 6 – Глобальный рейтинг научно-исследовательских учреждений¹⁰

¹⁰ Рейтинг составлен на основе информации международной базы данных RePEc.

Источник: <https://ideas.repec.org/top/top.inst.all.html>

Таблица – 30 лидирующих экономических научно-исследовательских учреждений по рейтингу

Позиция в рейтинге	Название экономического института
1	Department of Economics, Harvard University Cambridge, Massachusetts (USA) Homepage: http://www.economics.harvard.edu/
2	National Bureau of Economic Research (NBER) Cambridge, Massachusetts (USA) Homepage: http://www.nber.org/
3	London School of Economics (LSE) London, United Kingdom Homepage: http://www.lse.ac.uk/
4	World Bank Group Washington, District of Columbia (USA) Homepage: http://www.worldbank.org/
5	Economics Department, Massachusetts Institute of Technology (MIT) Cambridge, Massachusetts (USA) Homepage: http://econ-www.mit.edu/
6	Booth School of Business, University of Chicago Chicago, Illinois (USA) Homepage: http://www.chicagobooth.edu/
7	International Monetary Fund (IMF) Washington, District of Columbia (USA) Homepage: http://www.imf.org/
8	Department of Economics, Princeton University Princeton, New Jersey (USA) Homepage: http://www.econ.princeton.edu/

Позиция в рейтинге	Название экономического института
9	Department of Economics, University of Chicago Chicago, Illinois (USA) Homepage: http://economics.uchicago.edu/
10	Department of Economics, University of California–Berkeley Berkeley, California (USA) Homepage: http://emlab.berkeley.edu/econ/
11	Department of Economics, Oxford University Oxford, United Kingdom Homepage: http://www.economics.ox.ac.uk/
12	Department of Economics, Stanford University Stanford, California (USA) Homepage: https://economics.stanford.edu/
13	Paris School of Economics Paris, France Homepage: http://www.parisschoolofeconomics.eu/
—	Economics Research, World Bank Group Washington, District of Columbia (USA) Homepage: http://econ.worldbank.org/research
14	Department of Economics, School of Arts and Sciences, Columbia University New York City, New York (USA) Homepage: http://www.columbia.edu/cu/economics/
15	Department of Economics, New York University (NYU) New York City, New York (USA) Homepage: http://econ.as.nyu.edu

Позиция в рейтинге	Название экономического института
16	Kennedy School of Government, Harvard University Cambridge, Massachusetts (USA) Homepage: http://www.hks.harvard.edu/
17	Stern School of Business, New York University (NYU) New York City, New York (USA) Homepage: http://www.stern.nyu.edu/
18	Graduate School of Business, Stanford University Stanford, California (USA) Homepage: http://www.gsb.stanford.edu/
19	Toulouse School of Economics (TSE)
	Toulouse, France Homepage: http://www.tse-fr.eu/
20	Economics Department, Brown University Providence, Rhode Island (USA) Homepage: http://www.econ.brown.edu/
21	Federal Reserve Board (Board of Governors of the Federal Reserve System) Washington, District of Columbia (USA) Homepage: http://www.federalreserve.gov/
22	Economics Department, Yale University New Haven, Connecticut (USA) Homepage: http://www.econ.yale.edu/
23	Università Commerciale Luigi Bocconi Milano, Italy Homepage: http://www.unibocconi.it/

Позиция в рейтинге	Название экономического института
24	Institute of Labor Economics (IZA) Bonn, Germany Homepage: http://www.iza.org/
25	Wharton School of Business, University of Pennsylvania Philadelphia, Pennsylvania (USA) Homepage: http://www.wharton.upenn.edu/
26	Department of Economics, Boston University Boston, Massachusetts (USA) Homepage: http://www.bu.edu/econ/
27	Walter A. Haas School of Business, University of California–Berkeley Berkeley, California (USA) Homepage: http://www.haas.berkeley.edu/
28	European Central Bank Frankfurt am Main, Germany Homepage: http://www.ecb.europa.eu/
29	Department of Economics, University of California–San Diego (UCSD) La Jolla, California (USA) Homepage: http://economics.ucsd.edu/
30	Graduate School of Business, Columbia University New York City, New York (USA) Homepage: http://www.gsb.columbia.edu/